

La economía de las familias mapuches rurales: De la cuestión de la tierra a la diversificación de fuentes de rentas

Ximena E. Quiñones Díaz (*)

1. INTRODUCCIÓN

En las últimas dos décadas Chile ha logrado avances sustanciales en la reducción de la pobreza en el conjunto del país. La consolidación de un modelo de desarrollo económico de libre mercado complementado con políticas de fomento para los sectores económicos donde el país muestra ventajas comparativas, más la firma de acuerdos comerciales con las principales economías del mundo, han permitido un crecimiento sostenido. Sin embargo se han mantenido ciertas zonas geográficas y grupos sociales con altas tasas de incidencia de pobreza cuyas actividades económicas son altamente vulnerables frente a las exigencias actuales de los mercados, lo que ha dificultado su inserción ventajosa en el modelo económico.

Las familias mapuches rurales (1) son uno de los segmentos que presenta mayores dificultades para sostener la rentabilidad de sus explotaciones

(*) Ing. Agr. Doctora en Economía Agroalimentaria, Académica, Escuela de Agronomía, Facultad de Ciencias Agrarias y Forestales, Universidad Católica del Maule, Curicó, Chile. Dirección electrónica: xquinones@ucm.cl

(1) En Chile el Instituto Nacional de Estadísticas, INE define dos tipos de localidades pobladas, las rurales y las urbanas. Las urbanas se definen como "un conjunto de viviendas concentradas, con más de 2.000 habitantes, o entre 1.001 y 2.000, con el 50 por ciento o más de su población económicamente activa dedicada a actividades secundarias y/o terciarias. Excepcionalmente los centros que cumplen funciones de turismo y recreación con más de 250 viviendas concentradas y que no alcanzan el requisito de población, se consideran Entidades urbanas. En consecuencia área urbana, es el conjunto de las entidades urbanas. El resto de las localidades son consideradas rurales.

agropecuarias. Causas históricas y de contexto explican la brecha de desarrollo económico y social de las familias mapuches respecto del resto de la sociedad, así como su escasa dotación de capital humano, físico, natural y financiero. La pérdida de las tierras que poseía la sociedad mapuche hasta fines del siglo XIX y la subdivisión de las tierras que conservaron hasta el presente, son consideradas tradicionalmente como dos de las causas más importantes para explicar esta brecha.

En respuesta a esta visión, el grueso de las políticas públicas dirigidas a la población mapuche rural en las últimas dos décadas se ha centrado en la entrega de tierras a familias y organizaciones mapuches. Sin embargo, las evaluaciones del impacto de esta política han sido poco alentadoras en relación a la superación de la pobreza, crecimiento de las economías mapuches rurales e integración en los mercados.

Existe acuerdo entre los actores políticos y sociales que una integración ventajosa de las economías mapuches rurales a la economía nacional y global podría aportar en la reducción de su pobreza, sin embargo no existe acuerdo respecto del tipo de integración que las políticas públicas deben promover, ¿deben continuar poniendo énfasis en la adquisición de tierras?, ¿deben orientarse a subsidiar las rentas familiares?, ¿mejorar las competencias laborales?, o ¿promover empresas agrícolas modernas insertas en mercados exigentes?

Las vías de salida de la pobreza que promuevan las políticas públicas deberían ser coherentes con la disponibilidad de medios de producción y fuerza de trabajo de las familias, así como con las dinámicas económicas del entorno donde se desenvuelven las comunidades mapuches. Las políticas también deberían tomar en cuenta las estrategias de obtención de rentas de las familias, entendidas éstas como la forma en que las familias organizan sus medios de producción y su fuerza de trabajo para generar rentas. De esta forma, las políticas se focalizarían en el fomento de actividades económicas que las familias puedan desarrollar y que efectivamente les permitan mejorar sus rentas en forma permanente.

Lamentablemente no se dispone de estudios empíricos recientes que aborden las estrategias económicas de las familias mapuches rurales que profundicen en la organización interna de factores que realizan estos ho-

gares para la obtención de rentas. Esta falta de información ha motivado la realización de este estudio, cuyos objetivos son:

- Identificar y describir las estrategias de obtención de rentas de familias mapuches rurales con explotaciones agropecuarias en tres comunas (2) del valle de secano de la región de La Araucanía en Chile.
- Identificar algunas implicancias que estas estrategias de obtención de rentas podrían tener sobre el diseño de políticas de fomento económico dirigidas a este grupo social.

Las políticas de fomento económico se han dirigido a las familias con explotaciones agropecuarias, independiente del tipo de tenencia de sus tierras, por lo que el estudio se centra en este tipo de familias. Con los resultados de este trabajo se espera hacer un aporte a la discusión sobre los objetivos y enfoques de las políticas de fomento dirigidas a estas familias, a la vista de las actuales tendencias de transformación que experimentan sus estrategias de obtención de rentas.

2. ALGUNAS TRANSFORMACIONES DE LA ECONOMÍA MAPUCHE RURAL DESDE LA RADICACIÓN EN REDUCCIONES DE TIERRAS HASTA EL PRESENTE

A fines del siglo XIX el Estado de Chile ocupa militarmente el territorio mapuche, acción que le permitió incorporar cinco millones de hectáreas al territorio nacional, tierra que es subastada entre grandes compañías agrícolas y familias de colonos extranjeros y chilenos. La población mapuche es radicada en alrededor de 500.000 hectáreas, en paños de tierras que son entregados con Títulos de Merced a los jefes de los clanes familiares denominados lonkos, que en idioma mapuche significa cabezas. La superficie media por familia radicada fue de 5,7 hectáreas (Correa et al, 2005).

La reducción de la tierra disponible obligó a las familias mapuches a transformar su actividad económica desde la producción y venta de ganado mayor, hacia una agricultura de subsistencia (Bengoa y Valenzuela, 1984).

(2) La comuna es la unidad político-administrativa más pequeña en Chile, y equivale a un Ayuntamiento en España. Las comunas tienen áreas urbanas y áreas rurales (INE, 1992).

De acuerdo a Bengoa (2000) esta agricultura tenía las características de la producción campesina, en ella las familias mapuches producían para el autoconsumo y para la venta en los mercados locales (Stuchlik, 1976; Saavedra, 1971).

En la década del 40 Chile adopta un modelo económico de sustitución de importaciones que impulsa el desarrollo industrial. La industrialización genera un fuerte incremento de la demanda por fuerza de trabajo, lo que gatilla un significativo aumento de los flujos migratorios de la población rural hacia las ciudades (Salazar y Pinto, 2002). La población mapuche rural participa activamente en estos flujos: hombres y mujeres mapuches jóvenes se insertan en empleos asalariados en las ciudades y envían periódicamente remesas a sus parientes que permanecen en el campo.

A inicios de la década del 80 se instala en Chile el modelo de libre mercado, en esa época Bengoa y Valenzuela analizan la organización económica de las familias mapuches y encuentran que sus rentas medias se componen mayoritariamente por los aportes de la producción agropecuaria, con un pequeño aporte de los salarios: 40,3% de la renta era aportada por autoconsumo de productos silvoagropecuarios y 32,4% por la comercialización de este tipo de productos, en total la explotación agropecuaria aportaba 72,7% de la renta familiar. Los salarios solo aportaban una media de 13,7% de la renta, y el resto era aportado por arriendos, medierías y otras fuentes.

En 1992 Díaz y Berdegué publican un estudio que muestra tres cuestiones relevantes: la presencia de subsidios sociales, el aumento relativo de la importancia de los salarios y la disminución relativa del aporte agropecuario en las rentas de las familias mapuches rurales. Estas cuestiones han sido descritas también para el conjunto de las familias rurales en Chile (MIDEPLAN, 1999, Ramírez et al, 2001, FAO, 2009a) y para amplios sectores rurales de América Latina (Reardon et al, 2001; De Janvry y Sadoulet, 2004; Dirven, 2009; FAO, 2009b).

Algunos de estos trabajos muestran que en ciertos territorios rurales, en especial donde hay alta incidencia de pobreza, los salarios y la dependencia de subsidios sociales se han transformado en las principales fuentes de rentas de familias que anteriormente dependían de la producción agrí-

cola por cuenta propia. Al respecto: ¿qué ocurre con las familias mapuches rurales en la actualidad?

Los resultados del Censo de Población y Vivienda del año 2002 muestran que 54% de la población mapuche rural económicamente activa de la Región de La Araucanía es asalariada, mientras 35% se dedica a actividades económicas por cuenta propia. De éstos últimos, 70% trabaja en agricultura, ganadería y/o silvicultura. El Censo no recoge información sobre rentas familiares, pero sí muestra que la población mapuche rural está menos inserta en trabajos asalariados que los no indígenas rurales, mientras mantiene mayor proporción de su fuerza laboral en la agricultura por cuenta propia (INE, 2002a).

3. ESTRATEGIAS DE GENERACIÓN DE RENTAS Y DISEÑO DE POLÍTICAS DE FOMENTO ECONÓMICO

Desde inicios del siglo XX los dirigentes mapuches instalan la demanda por tierras como eje fundamental de su actividad política. Asociada a esta demanda se genera una intensa discusión en torno al mantenimiento o cambio del sistema de tenencia de las tierras, entre el modelo colectivo instalado con las Mercedes de Tierras o la propiedad individual. La propiedad colectiva era defendida por quienes consideraban que protegía a los mapuches de la pérdida de tierras, mientras que la división era defendida por quienes consideraban que con ella terminarían los conflictos al interior de las reducciones indígenas por el uso de la tierra (Bengoa, 2000).

En 1979 el gobierno militar termina con esta discusión al dictar el Decreto Ley 2.568 para la división de las reducciones mapuches y la asignación de títulos de propiedad individual. Con esto se esperaba legalizar la división de hecho de las reducciones que se venían consolidando desde la radicación. La división era, además, coherente con el modelo de libre mercado, en tanto la iniciativa empresarial sólo se podía desarrollar con la propiedad privada sobre los medios de producción (Bengoa, 2000).

En 1990, con el retorno a la democracia, se instala como eje de las políticas indígenas la entrega de tierras para su desarrollo agropecuario. Esta

línea es coherente con el acuerdo político suscrito entre la nueva coalición gobernante y los dirigentes indígenas. Sin embargo, las mediciones de impacto de la entrega de tierras a las familias y organizaciones mapuches muestran resultados poco alentadores en cuanto al mejoramiento de las rentas familiares (CONADI, 1999; CVHNT, 2003; Larraín, 2003; RIMISP, 2006).

El reducido éxito de la agricultura por cuenta propia para aumentar las rentas de las familias no es exclusivo de la realidad mapuche. Dirven (2009) muestra que en varios países de América Latina las rentas agrícolas de las familias de agricultores no crecieron, o francamente disminuyeron en el período 1990-2005. Lo anterior a pesar de los buenos indicadores de desempeño de la agricultura en esos mismos países, los que mostraron crecimiento, aumentos de los rendimientos, de la productividad del trabajo y de las exportaciones agrícolas.

Ramírez et al (2001) señalan que el acceso al empleo asalariado fue la estrategia más exitosa de hogares rurales del secano de la zona central de Chile para superar la pobreza en el período 1996 a 2000. En la misma línea, Larraín (2003) destaca el alto potencial de las rentas extraprediales para reducir los índices de pobreza de la población mapuche rural. Sin embargo, la mayor parte de los asalariados mapuches acceden a empleos no calificados, por tanto se ubican en los rangos de salarios más bajos del mercado laboral. La Encuesta de Caracterización Social del 2009 muestra, además, que los salarios de la población indígena son en promedio 33% más bajos que los de la población no indígena.

Este análisis evidencia las dos visiones dominantes de las políticas de fomento económico orientadas a la superación de la pobreza rural en Chile, ya sea para el fomento agrícola por cuenta propia o la inserción laboral de la fuerza de trabajo. Estas visiones coinciden con dos de las tres vías de salida de la pobreza para países en vías de desarrollo señaladas por el informe del Banco Mundial de 2008 (3) (Arnalte, 2009):

- El desarrollo de sus explotaciones agrícolas y la inserción en los mercados con modelo empresarial de gestión.

(3) La tercera citada por Arnalte (2009) es la emigración

- El empleo asalariado agrícola en zonas rurales, o el empleo en actividades no agrícolas en zonas rurales, manteniendo la residencia rural de la familia.

Sin embargo, el mismo informe del Banco Mundial reconoce que la vía del desarrollo agrícola empresarial no es apta para todas las familias de agricultores pobres, de hecho hay segmentos de productores que no logran insertarse en los mercados y deben permanecer en la agricultura de subsistencia dada su posición desventajosa por baja dotación de activos, o por condiciones de género o étnicas (Arnalte, 2009).

En relación a la venta de fuerza de trabajo como vía de superación de la pobreza, el informe de FAO *“Boom Agrícola y Persistencia de la Pobreza Rural en América Latina”* publicado en 2009 muestra que los asalariados agrícolas son uno de los grupos más afectados por la pobreza en zonas rurales del continente. Para el caso de Chile, además se destaca que la pobreza rural se concentra justamente en los asalariados agrícolas y en familias rurales cuyas rentas dependen de la agricultura.

4. MATERIAL Y MÉTODOS

La investigación se realiza en el valle de secano de la Región de La Araucanía, zona que alberga 47% de las explotaciones mapuches de Chile (ODEPA, 2001). Allí se seleccionan tres comunas (Figura 1), cada una de las cuales representa un contexto económico diferente:

- Galvarino tiene una población de 12.596 habitantes, de los cuales 71,9% son rurales (INE, 2002a). La actividad forestal es la más importante de la zona.
- La comuna de Temuco alberga la capital regional, donde se concentran las oficinas centrales de los servicios públicos, comercio, industrias e instituciones educacionales de la región. La población comunal es de 245.347 habitantes, de los cuales sólo 5,2% son rurales (INE, 2002a).
- Freire tiene 25.514 habitantes, de los cuales 70,1% son rurales. La actividad económica más importante de esta comuna es la agricultura de medianas y grandes explotaciones.

Figura 1

REGIÓN DE LA ARAUCANÍA, UBICACIÓN DE LAS COMUNAS DONDE SE REALIZA EL ESTUDIO:
GALVARINO, TEMUCO Y FREIRE



Para conocer los tipos de estrategias de obtención de rentas de familias campesinas, diversos autores (Murmis, 1980; Escobar y Berdegué, 1990; Arnalte, 1997; Ramírez et al, 2001; Baptista, 2002; Camarero, 2006) sugieren detallar la composición de las rentas familiares, adentrarse en las relaciones familia/explotación, e identificar las articulaciones de estas unidades con el entorno económico y social, o más concretamente con los mercados de bienes, servicios y mano de obra, utilizando el método de tipologías de explotaciones.

El universo del estudio está constituido por las 5.777 explotaciones agropecuarias mapuches del valle de secano de las comunas de Galvarino, Temuco y Freire reportadas por ODEPA (2001). Dentro de este universo se tomó una muestra de 14,1% de las explotaciones mapuches de Galvarino, 3,9% en Temuco y 3,4% en Freire (Cuadro 1).

La mayor proporción de encuestas en Galvarino se debió al interés de la oficina local del Instituto de Desarrollo Agropecuario, INDAP en obtener una cobertura mayor de familias dentro de su comuna (4). Sin embargo

(4) El Instituto de Desarrollo Agropecuario, INDAP, apoyó la aplicación de encuestas y solicitó que se tomara una muestra más numerosa en Galvarino, ya que en esa comuna se estaba desarrollando un trabajo de diagnóstico para poner en marcha nuevas unidades de extensión rural.

esta diferencia no produce desviación de los resultados, pues el análisis estadístico se realiza en forma separada por comuna.

Las explotaciones a ser encuestadas fueron tomadas al azar desde las nóminas de familias mapuches rurales disponibles en las oficinas del Programa de Desarrollo Rural (PRODER) de cada municipio (5).

Cuadro 1

UNIVERSO DE ESTUDIO Y TAMAÑO DE LA MUESTRA (6, 7)

Comunas	Explotaciones Mapuches (N°)		Representación porcentual de la muestra
	Total por Comuna	Muestra	
Galvarino	1.323	186	14,10%
Temuco	1.988	77	3,90%
Freire	2.466	83	3,40%
Total	5.777	346	

El cuestionario recoge las características internas y externas de familias y explotaciones que puedan relacionarse con las estrategias de obtención de rentas. Dentro de las características de las familias está su tamaño, edad y escolaridad de sus miembros, el sexo, edad y escolaridad del jefe de explotación entre otras. En relación a las explotaciones se recoge información como su tamaño, el tipo de tenencia de la tierra, el uso del suelo, la superficie con riego, la masa ganadera y la presencia de equipamiento e infraestructura.

La Renta Familiar Total se obtiene de la sumatoria de siete fuentes principales de rentas, las que a su vez, se componen de otras treinta fuentes de rentas (Figura 2).

Para determinar los márgenes brutos aportados por venta de productos silvoagropecuarios, artesanías y alimentos procesados (8) se han descon-

(5) Estas nóminas contienen información de las familias que habitan en el sector rural de cada comuna, reciban o no asistencia técnica del Municipio o de otros equipos de extensión.

(6) El tamaño de la muestra total es estadísticamente representativo para un nivel de confianza del 95% y con un error muestral de 0,05.

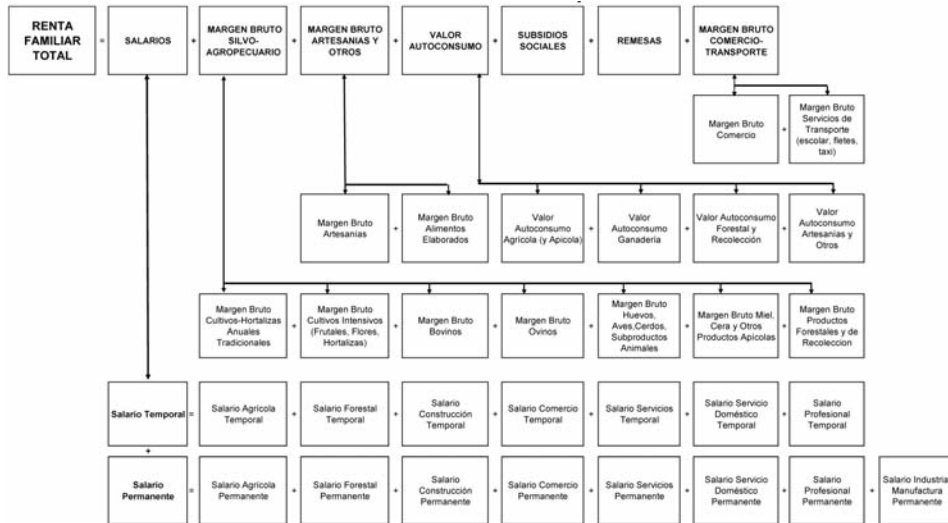
(7) El número total de explotaciones de cada comuna fue tomado de ODEPA, 2001.

(8) Los alimentos procesados considerados en la encuesta son aquellos que las familias venden como conservas de frutas, conservas de verduras, mermeladas, licores artesanales, pan amasado, tortillas de harina de trigo, harina de trigo tostada, derivados del trigo y productos gastronómicos tradicionales. De este tipo de productos queda un volumen que la familia consume internamente, el que ha sido considerado Autoconsumo de Alimentos Procesados.

tado los costos de producción al valor de los ingresos por venta de esos productos. Los costos de producción fueron determinados para cada especie, nivel tecnológico y zona geográfica de acuerdo a información aportada por los profesionales de los servicios de extensión de cada comuna.

Figura 2

FUENTES DE RENTAS DE FAMILIAS MAPUCHES RURALES



El valor del autoconsumo de productos silvoagropecuarios, artesanías y alimentos procesados se ha calculado multiplicando las unidades autoconsumidas por un precio de mercado de referencia. Este precio de referencia es un promedio de los precios del producto en la temporada 2005-2006 en la localidad. Posteriormente se han descontado los costos de producción al valor del autoconsumo. En el autoconsumo no se ha considerado el valor de los productos que se re-emplazan dentro de la misma explotación como el forraje.

Para determinar la renta aportada por comercio y servicios de transporte realizados por las familias mapuches, también se ha utilizado información aportada por los equipos de extensión de las comunas en relación a los

márgenes del comercio local, del transporte de pasajeros y fletes en cada zona.

El análisis estadístico se realiza con el programa SPSS, se inicia con la prueba de normalidad para descartar los casos extremos, luego se compara la composición de rentas entre comunas para determinar la existencia de diferencias significativas por localización de las explotaciones.

Posteriormente se hace un análisis de correlaciones de Pearson entre las principales variables descriptivas de familias, explotaciones y composición de las rentas. Luego se construyen tipos de estrategias de obtención de rentas por comuna con un análisis de conglomerados de K-medias con tres variables previamente seleccionadas, y se describe cada tipo de estrategia.

Finalmente los resultados del cluster y los tipos de estrategias de obtención de rentas descritas han sido discutidos con profesionales expertos de cada comuna, con el fin de validar cada estrategia y su caracterización.

5. DIFERENCIAS EN LA RENTA TOTAL Y EN LA COMPOSICIÓN DE RENTAS ENTRE COMUNAS

Los resultados muestran que Galvarino tiene una renta media por familias significativamente mayor que Freire, mientras la renta de Temuco queda en una posición intermedia. Por su parte, la renta per cápita es mayor en Temuco, seguida por Galvarino, y finalmente Freire (9). Las tres principales fuentes de rentas de las familias mapuches rurales en la zona de estudio son: Salarios, Subsidios Sociales y Margen Bruto Silvoagropecuario (MBS), no observándose diferencias significativas en el aporte de los Salarios a las rentas entre las tres comunas (Cuadro 2).

La composición de las rentas en Temuco muestra diferencias significativas con las otras dos comunas: un mayor aporte del MBS y un menor aporte de los Subsidios Sociales (Cuadro 2).

(9) El análisis estadístico con la prueba HSD Tukey no arroja diferencias significativas en la renta per cápita media de las tres comunas. Sin embargo, con la prueba DMS se detecta una diferencia significativa en la renta per cápita de Freire con Temuco y Freire con Galvarino. En ambos casos la diferencia es significativa el nivel 0,05.

Cuadro 2

RENTA TOTAL, RENTA PER CÁPITA EN MILES DE PESOS Y COMPOSICIÓN PORCENTUAL MEDIA DE LAS RENTAS POR COMUNA (10, 11)

Fuente de Renta	Renta Media por Comuna		
	Galvarino	Temuco	Freire
RENTA FAMILIAR TOTAL (Miles de pesos)	2.185,6 ^a	2.066,5a ^b	1.701,8 ^b
Renta Per Cápita (Miles de pesos)	554,5	577,1	455,1
Salarios (%)	38,0	34,3	32,2
Subsidios (%)	28,0 ^a	10,0 ^b	31,1 ^a
MB Silvoagropecuario (%)	18,8 ^a	45,8 ^b	16,9 ^a
Autoconsumo (%)	8,5 ^a	5,7 ^b	14,0 ^c
Remesas (%)	2,6	0,3	1,9
Comercio-Transporte (%)	2,4	1,8	0,3
MB Artesanías y Otros (%)	1,7	2,0	3,6
Salarios+Subsidios+MB Silvoagropecuario (%)	84,8%	90,1%	80,2%

En las tres comunas, el MBS está compuesto a su vez por los márgenes brutos de una diversidad de productos cuya importancia relativa muestra diferencias significativas entre comunas (Cuadro 3), esto permite proponer que en cada comuna hay una especialización productiva de las familias campesinas mapuches coherente con la organización económica del entorno: en Galvarino la producción forestal, en Temuco los cultivos intensivos para el mercado urbano y en Freire la agricultura y ganadería tradicional.

Cuadro 3

COMPOSICIÓN PORCENTUAL DEL MARGEN BRUTO SILVOAGROPECUARIO EN LA RENTA FAMILIAR POR COMUNA

Rubros	Aporte del margen bruto silvoagropecuario por rubro (%)		
	Galvarino	Temuco	Freire
Producción Forestal y Recolección	11,5 ^a	0,4 ^b	1,0 ^b
Cultivos Tradicionales	1,3 ^a	2,6 ^{ab}	3,7 ^b
Cultivos Intensivos	1,6 ^a	39,0 ^b	3,0 ^a
Ganadería	4,4 ^a	3,9 ^a	9,3 ^b
Total MB Silvoagropecuario	18,8^a	45,8^b	16,9^a

(10) Las letras en superíndice señalan la existencia o no de diferencias significativas entre comunas con la prueba HSD de Tukey que arroja una diferencia significativa al nivel 0,05

(11) El valor de cambio promedio del mes de mayo de 2006 del Peso chileno a Euro fue: 1 Euro = 665,19 Pesos (Banco Central de Chile, Series estadísticas, en: www.bcentral.cl)

Los trabajadores mapuches rurales se emplean en tres sectores económicos principales: agrícola, forestal y construcción. Al hacer un análisis comparativo por comuna se observa que también existen diferencias significativas en la importancia de los salarios de acuerdo al sector económico del empleo (Cuadro 4): en Galvarino predomina el empleo forestal que aporta 24,1% de las rentas familiares. Allí los trabajadores mapuches se dedican mayoritariamente a la cosecha de madera para la industria de la celulosa y a la plantación y raleo de especies como eucaliptos y pinos.

En Temuco el empleo en la construcción aporta 11,4% de las rentas medias: los trabajadores mapuches viajan todos los días desde sus viviendas rurales hasta la ciudad de Temuco donde se desempeñan en la construcción. También hay un aporte importante del trabajo agrícola con un 9,4% de la renta media, en este caso las personas se desempeñan en predios agrícolas de la comuna o migran en verano hacia la zona central de Chile donde se emplean en la cosecha de frutas para exportación.

En Freire el empleo agrícola hace el aporte relativo más importante con 16,9% de la renta total, los trabajadores mapuches se emplean mayoritariamente en grandes explotaciones de la misma comuna. Aquí se observa la transformación de grandes explotaciones desde la ganadería a la fruticultura intensiva de exportación, esto ha implicado una importante demanda por mano de obra en cosecha, la que se satisface con el enganche de trabajadores desde las comunidades mapuches.

Cuadro 4

APORTE PORCENTUAL DEL EMPLEO POR SECTOR ECONÓMICO A LA RENTA FAMILIAR POR COMUNA

Sector económico del empleo	Aporte de los salarios por sector económico del empleo (%)		
	Galvarino	Temuco	Freire
Agrícola	7,6 ^a	9,4a ^b	169 ^b
Forestal	24,1 ^a	3,3 ^b	3,8 ^b
Comercio	0,4	0,0	0,0
Construcción	1,4 ^a	11,4 ^b	4,1 ^a
Industria Manufactura	0,3	2,4	0,4
Servicio Transporte	3,2	7,1	6,0
Servicio Domestico	0,6	0,7	1,0
Profesional	0,5	0,0	0,0
Total	38,0	34,3	32,2

Las tres comunas muestran en común que la mayor parte de la fuerza de trabajo asalariada es masculina y se desempeña en empleos no calificados, esto último se explica en parte por los bajos niveles de escolaridad de la población. Las personas de 15 años y más tienen como promedio sólo 6,5 años de escuela en Galvarino, 7,2 en Temuco y 6,8 en Freire, es decir, la media de la población mayor de 15 años de edad no finalizó su enseñanza primaria(12, 13).

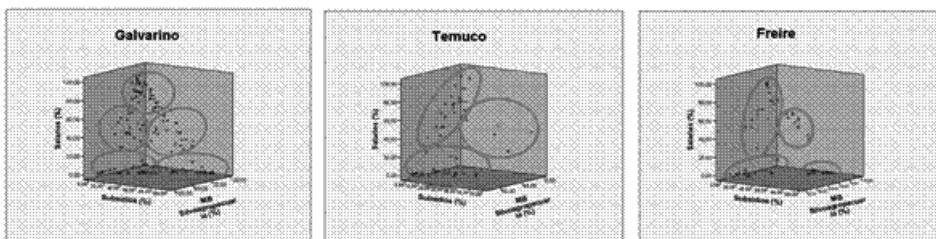
En Galvarino y Freire más de 70% de los asalariados mapuches son temporales, mientras en Temuco esa cifra llega al 46% de los trabajadores. En Galvarino un cuarto de la renta media de las familias mapuches rurales es aportada por empleos asalariados temporales, mientras en Freire esa cifra llega casi al quinto de la renta. Estas cifras ponen en evidencia que a pesar de la importancia del aporte de los salarios a las rentas de las familias, el tipo de empleo es precario en relación a su calificación y permanencia.

6. ESTRATEGIAS DE OBTENCIÓN DE RENTAS EN FAMILIAS CAMPESINAS MAPUCHES

Las variables utilizadas para construir los conglomerados fueron: el aporte porcentual a las rentas medias de Salarios, Subsidios Sociales y Margen Bruto Silvoagropecuario. Los gráficos de dispersión mostraron que era posible construir cinco grupos en Galvarino, tres en Temuco y cuatro en Freire

Figura 3

GRÁFICOS DE DISPERSIÓN DE FAMILIAS CON LAS VARIABLES: APORTE DE SALARIOS, SUBSIDIOS Y MARGEN BRUTO SILVOAGROPECUARIO A LA RENTA, POR COMUNA



(12) La enseñanza primaria tiene una duración de 8 años

(13) Se utilizó un análisis de comparación de medias HSD de Tukey, y no se encontraron diferencias significativas en la escolaridad media de la población entre comunas

Freire (Figura 3). Se calculó la composición media de las rentas por grupo y se determinaron las medias de las variables descriptivas más importantes, posteriormente se asignaron nombres a cada tipo y se describieron sus características.

6.1. Estrategias de Obtención de Rentas en Galvarino

Galvarino es una ciudad de escasa población, por tanto su demanda por productos agrícolas es restringida. Además no es un foco de intercambio comercial, ni hay agroindustrias. Sin embargo, parte importante del comercio del pueblo está dirigido hacia la población rural, de hecho este comercio se activa en los días que estas familias reciben los pagos de sus subsidios sociales.

En cambio, Galvarino tiene una intensa actividad forestal: predios pequeños, medianos y grandes tienen plantaciones de pinos y eucaliptos que producen madera para la industria de la celulosa. Las familias campesinas se articulan a la actividad forestal como proveedores de:

- Madera, la cual cosechan de sus plantaciones propias.
- Mano de obra para labores tales como plantación, raleo, poda y cosecha.
- Fuerza de trabajo animal a través del alquiler de sus bueyes a las medianas y grandes explotaciones forestales.

Los cinco tipos de estrategias descritos para Galvarino han sido ordenados en el Cuadro 5 y en la Figura 4, de izquierda a derecha de menor a mayor aporte de los salarios a las rentas.

El análisis de correlaciones sugiere que las estrategias donde predomina la venta de mano de obra se relacionan con familias más jóvenes y con mayor número de miembros. Por su parte las estrategias de dependencia se relacionan a familias con mayor edad media, menor número de miembros y menor escolaridad (Cuadro 6).

La importancia de los Subsidios Sociales en las rentas también se correlaciona con jefes de explotación de mayor edad y menor escolaridad(14).

(14) Correlaciones de Peason significativas

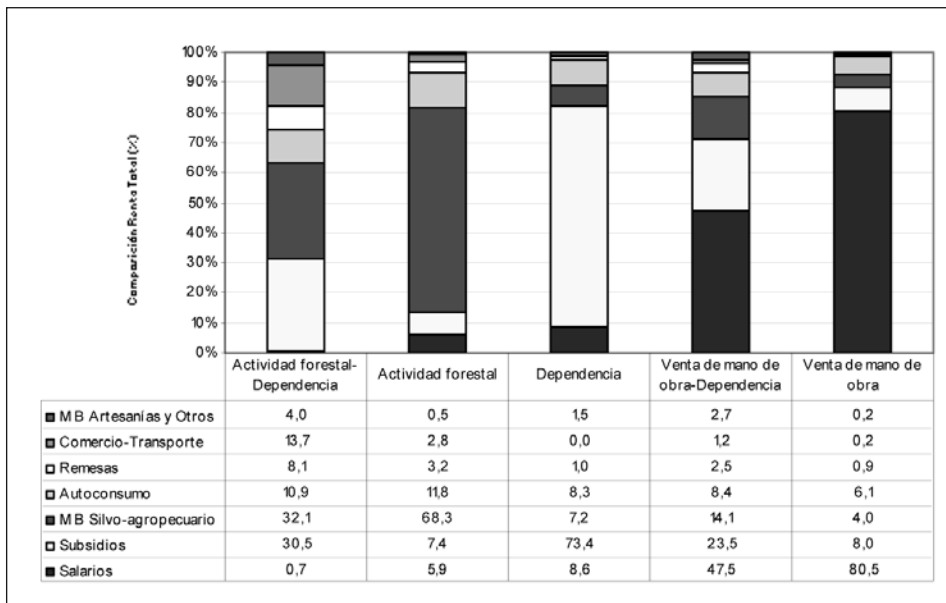
Cuadro 5

DISTRIBUCIÓN DE LAS FAMILIAS, RENTA FAMILIAR TOTAL Y RENTA PER CAPITA POR TIPO DE ESTRATEGIA DE OBTENCIÓN DE RENTAS EN GALVARINO

Distribución y Rentas en Miles de Pesos	Tipos de Estrategias de Obtención de Rentas					Total/Media Comuna
	Actividad forestal-Dependencia	Actividad forestal	Dependencia	Venta de mano de obra-Dependencia	Venta de mano de obra	
Familias por tipo (N°)	18	18	29	47	39	151
Familias por tipo (%)	11,9%	11,9%	19,2%	31,1%	25,9%	100,0%
RENTA FAMILIAR TOTAL (\$M)	1.719,3 ^{ab}	2.384,5 ^{ab}	1.654,5 ^a	2.535,6 ^b	2.282,0 ^{ab}	2.185,6
Renta Per Capita (\$M)	517,6	674,8	584,3	570,8	474,4	554,5

Figura 4

COMPOSICIÓN PORCENTUAL DE LAS RENTAS POR TIPO DE ESTRATEGIA EN GALVARINO



Respecto del sexo del jefe de explotación, los tipos *Dependencia* y *Venta de mano de obra* tienen las mayores proporciones de mujeres titulares (Cuadro 6). En ambos grupos de familias coincide que el 75% de las mujeres jefas de explotación no tienen cónyuge, porque son solteras, viudas o separadas, razón que les obligaría a asumir un rol que tradicionalmente es masculino.

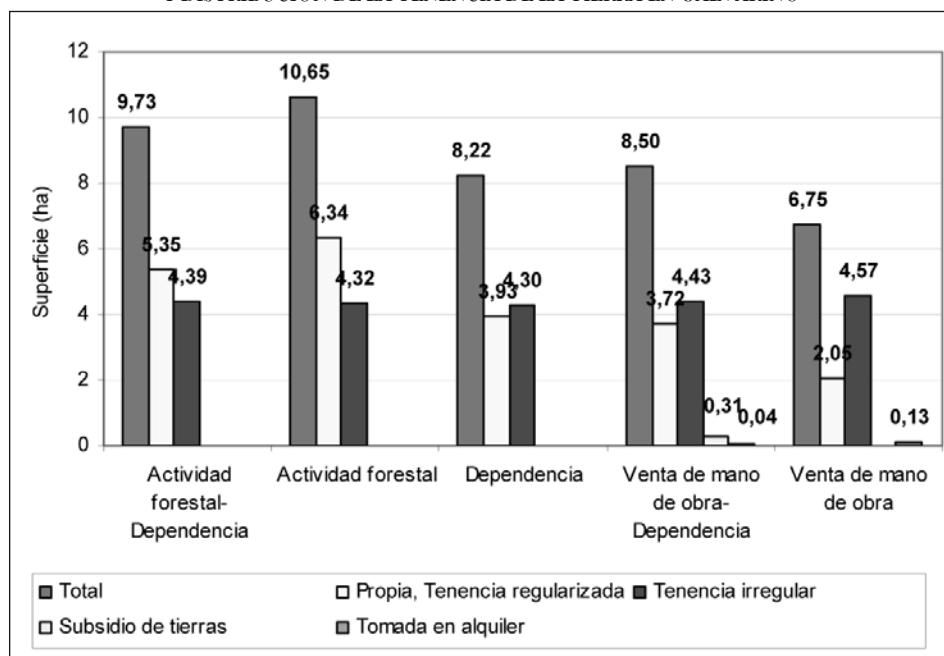
La superficie total de las explotaciones se compone de: (15)

$$\text{TOTAL} = \text{Propia con Tenencia Regularizada} + \text{Propia con Tenencia Irregular} + \text{Tomada en Alquiler} + \text{Comprada con Subsidio}$$

La Figura 5 muestra el tamaño medio de las explotaciones por tipo de estrategia y su distribución por tenencia de la tierra. En términos generales, las explotaciones con mayor superficie muestran un mayor aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario en sus rentas (16). Además, se observa una correlación inversa entre la superficie total de la explotación y el aporte de los Salarios a las rentas.

Figura 5

TAMAÑO MEDIO DE LAS EXPLOTACIONES AGROPECUARIAS POR TIPO DE ESTRATEGIA Y DISTRIBUCIÓN DE LA TENENCIA DE LA TIERRA EN GALVARINO



(15) La Ley Indígena de 1993 dispuso que el Estado puede entregar subsidios a personas individuales u organizaciones mapuches para la adquisición de tierras. En este estudio la superficie obtenida por esta vía se denomina tierra "comprada con subsidio".

(16) Correlaciones de Pearson significativas.

La superficie con tenencia regularizada se relaciona directamente con el aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario y de manera inversa con el aporte de los Salarios a las rentas. Es decir, las familias que disponen de mayor proporción de tierra con tenencia regularizada, obtienen mayor parte de sus rentas de la actividad silvoagropecuaria.

En Galvarino también se observa una correlación (17) directa entre la superficie total de las explotaciones y la Renta Familiar Total, también hay una correlación positiva entre la superficie total y la Renta Per Cápita.

Cuadro 6

CARACTERÍSTICAS DE LAS FAMILIAS Y JEFES DE EXPLOTACIÓN POR TIPO DE ESTRATEGIA EN GALVARINO

Características de las Familias y Jefes de Explotación	Tipos de Estrategias de Obtención de Rentas					Media Comunal
	Actividad forestal-Dependencia	Actividad forestal	Dependencia	Venta de mano de obra-Dependencia	Venta de mano de obra	
Tamaño de la Familia (N° miembros)	44 ^{ab}	3,6 ^{ab}	3,1 ^a	4,9 ^b	4,9 ^b	4,3
Personas en Edad Activa (N°)	1 8 ^{ac}	2,3 ^{bc}	1,3 ^a	2,9 ^{bc}	3,2 ^b	2,5
Edad Media Familia (años)	33,1 ^{ab}	42,0 ^{ac}	52,3 ^c	32,1 ^{ab}	30,6 ^b	36,9
Escolaridad Familia (años)	6,3 ^a	6,7 ^a	4,0 ^b	6,5 ^a	6,7 ^a	6,1
Edad Jefe de Explotación (años)	51,4 ^a	53,0 ^{ab}	62,1 ^b	54,0 ^a	48,3 ^a	53,6
Escolaridad Jefe de Explotación (años)	5 9 ^{ab}	63 ^a	2,8 ^b	4,9 ^{ab}	5,6 ^a	5,0
Jefes de Explotación Mujeres (%)	22,2%	0,0%	27,6%	25,5%	12,8%	19,2%

La principal fuente de empleos para los trabajadores mapuches de Galvarino está en el sector forestal, los salarios forestales aportan una media de 24,1% de las rentas de las familias mapuches rurales en la comuna. En el tipo Venta de mano de obra ese aporte llega a 46,3%, y en el tipo *Venta de mano de obra-Dependencia* alcanza el 31,9% de la renta total.

Respecto de la temporalidad del empleo, en los tipos Actividad forestal-Dependencia, Actividad forestal y Dependencia donde los Salarios aportan menos de 9% de la renta familiar, prácticamente todos los empleos son temporales. Por su parte, en el tipo Venta de Mano de Obra, el

(17) Cuando en el texto se señala que existe correlación entre dos variables, se refiere a la existencia de correlación significativa de acuerdo a los resultados arrojados por la prueba de Pearson.

aporte del Salario a la renta se compone casi en partes iguales por trabajo permanente y temporal.

6.2. Estrategias de Obtención de Rentas en Temuco

La comuna de Temuco alberga la ciudad del mismo nombre, centro comercial, industrial y político de La Araucanía. La población indígena de la comuna llega a 32.296 personas, la mayoría de las cuales habita en el medio urbano (75,5%). En el sector rural habitan 7.910 personas mapuches, cifra ligeramente superior a Galvarino, pero inferior a Freire (INE, 2005).

Alrededor de la ciudad se distribuyen explotaciones agrícolas mapuches y no mapuches, las primeras muestran dos tipos de sistemas de producción dominantes:

- Los tradicionales con rotación cereales-praderas naturales, crianza de ganado ovino y bovino para el mercado y pequeñas superficies de hortalizas para el autoconsumo.
- Las explotaciones modernas, donde se producen hortalizas, flores y frutales menores en forma intensiva para su comercialización por mayor.

Por su parte, las explotaciones no mapuches del sector norte de la comuna son mayoritariamente forestales-ganaderas, mientras hacia el sur hay producción intensiva de hortalizas y frutales

Las familias mapuches rurales se articulan con la ciudad vendiendo fuerza de trabajo en forma permanente o temporal, mayoritariamente en empleos no calificados de la construcción. Para ello viajan diariamente desde el campo a la ciudad, sin emigrar en forma definitiva. Las explotaciones mapuches modernas se articulan vendiendo sus productos agrícolas en las ferias mayoristas y minoristas de la ciudad.

En Temuco se describen tres tipos de estrategias de generación de rentas de las familias mapuches rurales, las que también han sido ordenadas de menor a mayor aporte de los salarios a las rentas en el Cuadro 7 y la Figura 6.

Cuadro 7

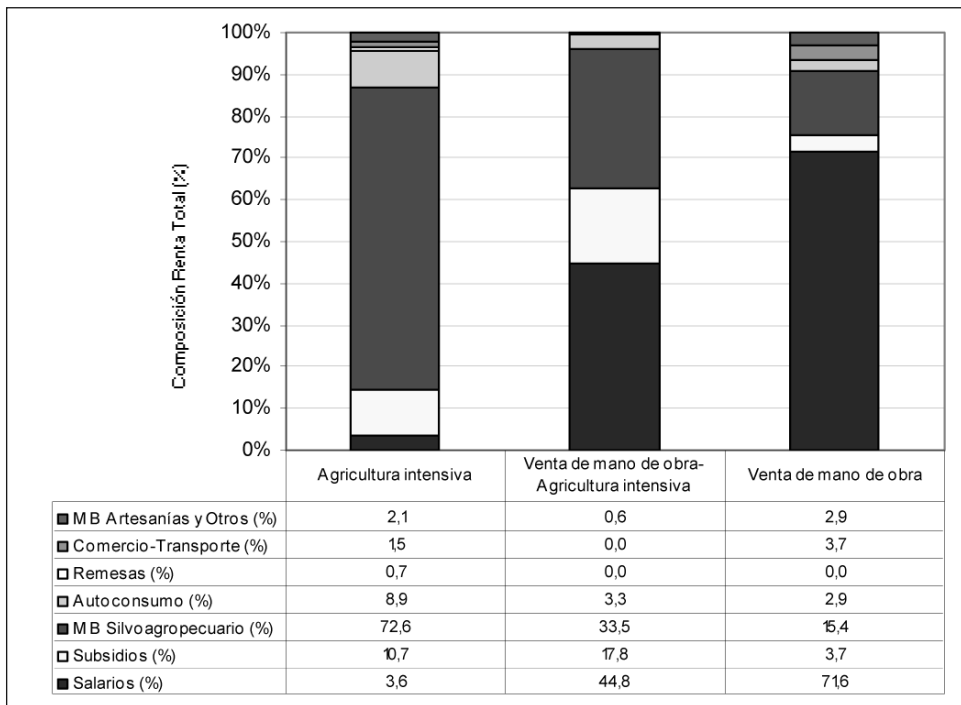
DISTRIBUCIÓN DE LAS FAMILIAS, RENTA FAMILIAR TOTAL Y RENTA PER CAPITA POR TIPO DE ESTRATEGIA DE OBTENCIÓN DE RENTAS EN TEMUCO

Distribución y Rentas en Miles de Pesos	Tipos de Estrategias de Obtención de Rentas			Total/Media Comunal
	Agricultura intensiva	Venta de mano de obra-Agricultura intensiva	Venta de mano de obra	
N° de Familias	26	12	18	56
% de Familias	45,5%	16,4%	38,1%	100,0%
RENTA FAMILIAR TOTAL (\$M)	1.837,8	2.179,5	2.321,6	2.066,5
Renta Per Capita (\$M)	570,2	601,4	570,9	577,1

La composición de rentas de los tipos descritos permite plantear la hipótesis que habría una cierta “especialización” de un grupo de familias en la agricultura intensiva para el mercado, y de otro grupo en la venta de fuerza de trabajo. Pero, aparece una estrategia “intermedia” donde las familias han integrado agricultura intensiva, salarios y subsidios como base de sus rentas.

Figura 6

COMPOSICIÓN PORCENTUAL DE LAS RENTAS POR TIPO DE ESTRATEGIA EN TEMUCO



Esta *especialización* es acompañada por una escolaridad media significativamente mayor de las familias del tipo *Venta de Mano de Obra* (Cuadro 8) y por una superficie media de la explotación significativamente mayor del tipo *Agricultura Intensiva*.

Las familias más jóvenes son mas grandes, tienen mayor escolaridad y mas personas en edad activa que las familias de mayor edad media, pero a diferencia de Galvarino, aquí no existe correlación entre el tamaño de la familia y el aporte de los Salarios a las rentas. En Temuco se observa (como en Galvarino) una correlación directa entre escolaridad y aporte de los Salarios a las rentas (18), pero se agrega una correlación inversa entre escolaridad y aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario a las rentas.

Lo anterior indica que las personas que se emplean fuera de las explotaciones son las de mayor escolaridad, mientras las personas de menor escolaridad se dedican a la explotación agrícola (Cuadro 8).

A diferencia de Galvarino, en Temuco la edad y escolaridad del titular no se correlacionan con la composición de las rentas, además no se observa diferencias significativas en las características de los jefes de explotación entre tipos (Cuadro 8).

Cuadro 8

CARACTERÍSTICAS DE LAS FAMILIAS Y JEFES DE EXPLOTACIÓN POR TIPO DE ESTRATEGIA EN TEMUCO

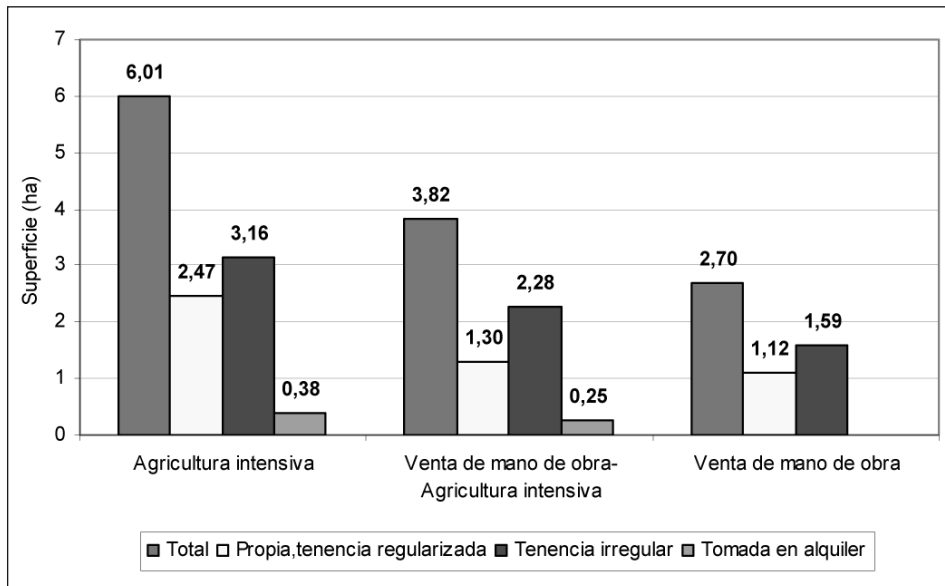
Características de las Familias y Jefes de Explotación	Características de las familias por tipo			Media Comunal
	Agricultura intensiva	Venta de obra-Agricultura intensiva	Venta de mano de obra	
Tamaño de la Familia (N° miembros)	3,8	4,1	4,1	3,9
Personas en edad activa (N°)	2,5	2,7	2,9	2,6
Edad Media Familia (años)	37,3	33,3	29,8	34,0
Escolaridad Familia (años)	6,6 ^a	7,3 ^{ab}	8,4 ^b	7,3
Edad Jefe de Explotación (años)	48,7	44,7	44,4	46,4
Escolaridad Jefe de Explotación (años)	5,8	6,5	6,5	6,2
Jefes de explotación mujeres (%)	11,5%	50,0%	44,4%	30,40%

(18) Correlaciones de Pearson significativas.

La Figura 7 muestra la superficie media por tipo de estrategia y la distribución por tenencia de la tierra. En Temuco se observa una correlación directa entre el tamaño de las explotaciones y el aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario a las rentas, mientras que hay una correlación inversa entre el tamaño de las explotaciones y el aporte de los Salarios.

Figura 7

TAMAÑO MEDIO DE LAS EXPLOTACIONES AGROPECUARIAS POR TIPO DE ESTRATEGIA Y DISTRIBUCIÓN DE LA TENENCIA DE LA TIERRA EN TEMUCO



También se observa una interesante correlación directa entre la superficie con riego al aire libre, la superficie con cultivos intensivos y la Renta Familiar Total. Estas relaciones son coherentes con un modelo de desarrollo agrícola basado en la intensificación del uso de la tierra.

Al analizar los sectores del empleo asalariado se observa que en Temuco el empleo en la construcción aporta una media de 11,4% de las rentas, le sigue el trabajo agrícola con un aporte de 9,4% de las rentas.

Respecto de la temporalidad del empleo se observa que en el tipo *Venta de mano de obra-Agricultura intensiva* la mayor parte de los salarios pro-

vienen de empleos temporales (26,1% de la renta), mientras en el tipo Venta de mano de obra el grueso de los salarios es aportado por trabajo permanente (59,1% de la renta total).

6.3. Estrategias de Obtención de Rentas en Freire

El pueblo de Freire no es un foco comercial ni de servicios importante, la escasa población urbana no presenta una demanda importante por productos agrícolas. Además, se encuentra entre dos ciudades con mayor dinamismo económico: por el norte Temuco y por el sur, Pitrufquen, de manera que un importante segmento de la población urbana de Freire se traslada diariamente a trabajar a alguna de estas ciudades.

Freire presenta mejores condiciones agroecológicas para la producción agrícola que Temuco y Galvarino, aquí se encuentran explotaciones medianas y grandes dedicadas a la producción de leche, carne y frutales menores de exportación (frambuesas, arándanos y avellano europeo). Las familias mapuches rurales se articulan con las explotaciones agrícolas modernas mediante la venta de su fuerza de trabajo.

En esta comuna se observa que la modernización de la agricultura está generando el mismo fenómeno que se da en la zona frutícola del norte del país, esto es una demanda por mano de obra temporal para las labores de cosecha y embalaje de la fruta. Además la fuerza de trabajo que se emplea en este tipo de labores no solo proviene del medio rural, sino también son habitantes de pequeños pueblos de la zona.

Para Freire se describen cuatro tipos de estrategias de obtención de rentas (Cuadro 9 y Figura 8), dos de ellas estarían “especializándose” en una sola fuente principal de rentas: el tipo *Dependencia* en los Subsidios Sociales, y el tipo *Venta de mano de obra* en el trabajo asalariado.

En el tipo *Agricultura tradicional* también existiría una “especialización” en la obtención de rentas desde las actividades por cuenta propia, aunque combinando una diversidad de actividades, tales como la venta de productos agrícolas (principalmente tradicionales), el autoconsumo y la venta de artesanías y alimentos procesados.

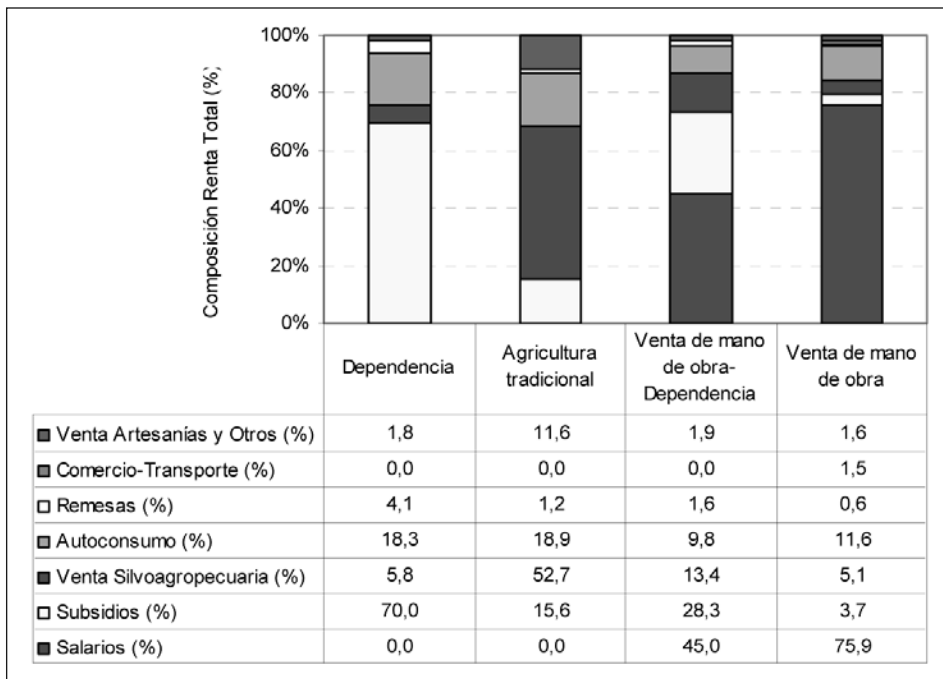
Cuadro 9

DISTRIBUCIÓN DE LAS FAMILIAS, RENTA FAMILIAR TOTAL Y RENTA PER CAPITA POR TIPO DE ESTRATEGIA DE OBTENCIÓN DE RENTAS EN FREIRE

Distribución y Rentas en Miles de Pesos	Tipos de Estrategias de Obtención de Rentas				Total/Media Comunal
	Dependencia	Agricultura tradicional	Venta de mano de obra-Dependencia	Venta de mano de obra	
Familias por tipo (N°)	15	11	21	13	60
Familias por tipo (%)	25,0%	18,3%	35,0%	21,7%	100,0%
RENDA FAMILIAR TOTAL (\$M)	1.278,6 ^a	1.667,8 ^{ab}	2.027,2 ^b	1.693,4 ^{ab}	1.701,8
Renta Per Capita (\$M)	415,8	578,3	429,4	437,9	455,1

Figura 8

COMPOSICIÓN PORCENTUAL DE LAS RENTAS POR TIPO DE ESTRATEGIA EN FREIRE



Como en Galvarino y Temuco, la mayor edad y menor escolaridad de la familia se correlaciona directamente con el aporte de los Subsidios Sociales, de esta forma el tipo *Dependencia* tiene la familia más longeva, la menor escolaridad media y el titular con mayor edad (Cuadro 10).

Cuadro 10

CARACTERÍSTICAS DE LAS FAMILIAS Y JEFES DE EXPLOTACIÓN POR TIPO DE ESTRATEGIA
EN FREIRE

Características de las Familias y Jefes de Explotación	Características de las Familias			
	Dependencia	Agricultura tradicional	Venta de mano de obra-Dependencia	Venta de mano de obra
Tamaño de la Familia (N° Personas)	3,8 ^{ab}	3,3 ^a	51 ^b	41 ^{ab}
N° Personas en Edad Activa	1,5 ^a	1,9 ^a	3,1 ^b	3,4 ^b
Edad Media Familia (años)	45,5	39,9	34,3	34,6
Escolaridad Familia (años)	4,9 ^a	7,0 ^c	7,3 ^b	7,4 ^b
Edad Jefe de Explotación (años)	65,1 ^a	51,7 ^b	51,6 ^b	52,5 ^b
Escolaridad Jefe de Explotación (años)	4,0	7,0	6,8	5,9
Titulares Mujeres (%)	33,3%	36,4%	33,3%	23,1%

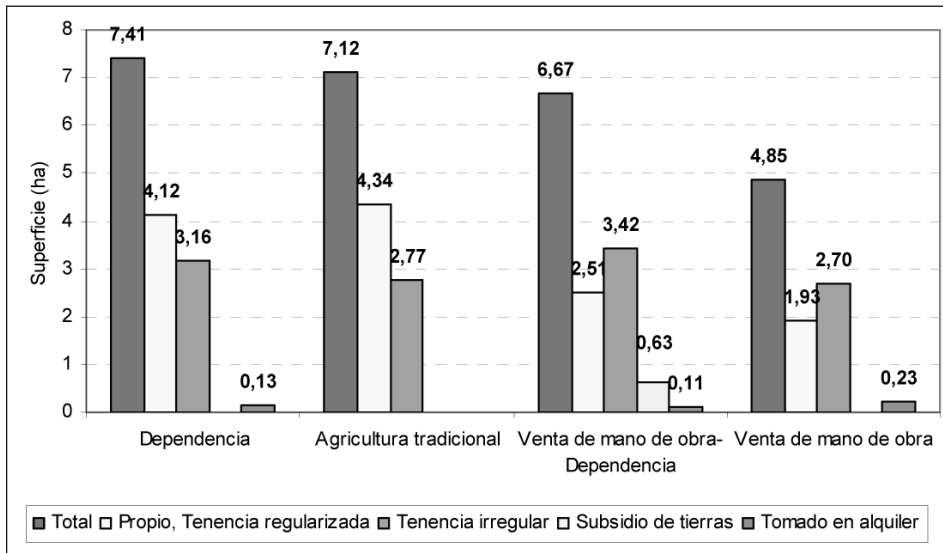
En los tipos *Actividad ganadera* y *Dependencia* la mayor parte de las jefas de explotación no tiene cónyuge, esto podría ser la razón que decide a las mujeres a hacerse cargo de las explotaciones en un medio donde la mayor parte de los titulares son hombres. En cambio, en los tipos *Venta de mano de obra* y *Venta de mano de obra-Dependencia* la mayor parte de las titulares tienen conyugues presentes en el hogar, en estos casos, probablemente las mujeres se hacen cargo de las explotaciones mientras sus esposos trabajan fuera.

La Figura 9 muestra el tamaño medio de las explotaciones por tipo de estrategia allí se observa que el tipo Agricultura tradicional tiene la mayor superficie con tenencia regularizada con una media de 4,34 ha, le sigue el tipo Dependencia con 4,12 ha. Por su parte, los tipos Venta de mano de obra y Venta de mano de obra-Dependencia tienen las menores extensiones y proporciones de tenencia regularizada con 1,93 y 2,54 ha respectivamente.

A diferencia de Galvarino, y similar a Temuco, en Freire no se observa correlación entre la superficie total de las explotaciones y la Renta Familiar Total. Tampoco hay correlación entre la superficie total y la Renta per cápita. A pesar que en Freire hay una agricultura mapuche más tradicional (cereales y ganadería), no se observa correlación entre la superficie total de la explotación y el aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario.

Figura 9

TAMAÑO MEDIO DE LAS EXPLOTACIONES AGROPECUARIAS POR TIPO DE ESTRATEGIA
Y DISTRIBUCIÓN DE LA TENENCIA DE LA TIERRA EN FREIRE



En el tipo *Venta de mano de obra-Dependencia* la mayor parte de las rentas por Salarios son aportadas por empleo temporal (29,3% de la renta), mientras el empleo permanente aporta 15,7% de la renta. Aquí la mayor parte de los salarios se obtienen del sector agrícola (20,8% de la renta), seguido por el sector construcción (8,7% de la renta).

En el tipo *Venta de mano de obra* en cambio, el trabajo permanente y temporal aporta partes casi iguales a la renta total (38,3% y 37,6% respectivamente). Aquí el empleo agrícola aporta 44,6% de la renta familiar, seguido de los sectores transporte y forestal.

7. DISCUSIÓN

Los resultados de este trabajo muestran que las principales estrategias de obtención de rentas de las familias mapuches rurales del valle de secano son: Venta de Mano de Obra, Dependencia de Subsidios Sociales y Producción Agrícola o Forestal para los mercados locales. En términos generales, los tipos de familias que se *especializan* en Venta de Mano de

Obra se ubican en los rangos más bajos de edad media familiar y en los rangos más altos de tamaño de familia y niveles de escolaridad.

El grueso de los asalariados mapuches son hombres, y se emplean en trabajos temporales no calificados. La oferta de empleos está estrechamente relacionada con las actividades económicas del entorno: en Galvarino predomina el empleo forestal: en Temuco la cercanía a la ciudad explica la mayor importancia del empleo en la construcción, y en Freire donde se está consolidando un sector agropecuario moderno, los trabajadores mapuches se emplean mayoritariamente en el sector agrícola.

Una de las vías de salida de la pobreza propuestas por el Banco Mundial (2008) es la inserción laboral de la población rural, sin embargo para la realidad mapuche se observa que esta inserción ocurre mayoritariamente en empleos temporales, los cuales no pueden asegurar a las familias un aumento definitivo de sus rentas. Esta situación difícilmente cambie en consideración que los sectores económicos que generan más empleo para la fuerza de trabajo mapuche (agrícola, forestal y construcción) se caracterizan justamente por su estacionalidad.

Es interesante observar que, a pesar de la cercanía de las familias mapuches de Temuco a la capital regional, la importancia del empleo asalariado en las rentas de estas familias no es significativamente mayor a las otras dos comunas. Esto parece indicar que el mercado laboral urbano es poco relevante para estas familias, sin embargo, lo que ocurre es que los trabajadores mapuches que siguen habitando en el campo se insertan en trabajos no calificados, en su mayoría temporales y con bajos salarios.

Sin embargo, en las últimas dos décadas la escolaridad de la población mapuche ha ido aumentando (INE, 2005) y es probable que las nuevas generaciones tengan más escolaridad que sus padres. Si se mantiene la relación entre escolaridad y aporte de los salarios a las rentas, es probable que en el futuro aumente la proporción de familias con estrategias basadas en los Salarios, siempre y cuando, las actividades económicas del entorno puedan ocupar esa fuerza de trabajo.

En términos generales, se observa que las familias con mayor edad media, más pequeñas, con menor escolaridad y con titulares de edad avanzada

tienen estrategias donde predominan los subsidios sociales. Esto es lógico si se piensa que el Estado ha dispuesto pensiones para los mayores de 60 años. Si la tendencia de la población mapuche rural fuera el envejecimiento por migración de los jóvenes, o por menor crecimiento natural, es esperable que en el futuro las pensiones de vejez se trasformen en una fuente de rentas aún mas importante que en el presente.

Aquellos tipos de familias que se especializan en la producción para el mercado también muestran una especialización productiva por localización: en Galvarino se dedican a la actividad forestal y en Temuco a la producción agrícola intensiva. La producción forestal en Galvarino ha incorporado tecnologías modernas tales como especies de rápido crecimiento, plantación en hileras, labores de raleo y poda, entre otras. Los dos productos forestales más importantes son la madera para la industria de la celulosa y el carbón vegetal para los mercados urbanos cercanos.

Las explotaciones mapuches de Temuco han incorporado tecnologías hortícolas modernas, aquí el tamaño medio del huerto intensivo es 3.380 m², en ese espacio se utilizan semillas mejoradas, fertilizantes, pesticidas, sistemas de riego localizados e invernaderos. Además se utiliza fuerza de trabajo familiar o externa, ésta última proviene generalmente de familias vecinas y se ocupa de manera temporal e informal.

En Freire no es posible hablar de especialización productiva, aquí sería más correcto hablar del predominio de una agricultura tradicional que combina la producción ganadera de bovinos y ovinos con cultivos tradicionales como trigo, avena y patatas. Este tipo de agricultura hace un importante aporte a las rentas a través del autoconsumo, cuya media comunal es significativamente mayor a las otras dos comunas.

El 46,4% de las familias de Galvarino no disponen de títulos de propiedad de las tierras que declaran como propias, 52,7% en Temuco y 40,7% en Freire. Estas altas proporciones de familias con tenencia irregular se explica porque la Ley Indígena promulgada en 1993 prohibió la subdivisión de las propiedades mapuches en paños menores a 3 hectáreas, por tanto aquellos herederos que tienen derechos por menos de 3 hectáreas no pueden inscribir las tierras a su nombre.

En Galvarino se encontraron correlaciones entre la superficie con tenencia propia y la composición de las rentas familiares: positiva con el aporte del Margen Bruto Silvoagropecuario y negativa con el aporte de los Salarios a las rentas. Al hacer un análisis diferenciado de la tierra por tipo de tenencia, se observa relación entre la superficie propia con tenencia regularizada y el aporte silvoagropecuario a la renta. En cambio, no hay relación entre la superficie disponible sin regularizar y la importancia de la agricultura en las rentas.

En cambio, en Temuco y Galvarino no se observa relación entre el tamaño de la explotación y el aporte de la actividad agropecuaria a las rentas. Sin embargo, en Temuco se observa correlación directa entre la superficie con riego y el aporte de la agricultura a las rentas.

Pero, la tenencia de la tierra también se relaciona con el acceso de los agricultores a ciertas políticas de modernización agrícola dispuestas por el Estado para la Agricultura Familiar. Programas tales como subsidios para la construcción de obras de riego e infraestructura productiva exigen que los agricultores tengan regularizada la propiedad de sus tierras. De esta forma, aquellas familias que no disponen de títulos de propiedad quedan excluidas de estos apoyos estatales.

Estas relaciones muestran que la extensión de tierra disponible, según su tenencia, se relaciona con las estrategias de las familias para generar rentas. Sin embargo, y a medida que la tierra se subdivide, las limitaciones legales para regularizar su tenencia pueden transformarse en un importante factor que influya sobre las decisiones económicas de las familias mapuches.

Los resultados del trabajo muestran que las mujeres que asumen la titularidad de las explotaciones en Galvarino y Freire lo hacen mayoritariamente porque no tienen cónyuge, en cambio, en el tipo Venta de mano de obra-Agricultura intensiva de Temuco se observa una situación especial. Aquí la mayor proporción de mujeres jefas de explotación tienen pareja, pero se hacen cargo de las explotaciones mientras ellos se emplean fuera. Esto muestra una forma de división del trabajo al interior de los hogares mapuches donde la mujer pasa desde el ámbito doméstico al productivo-comercial.

8. CONCLUSIONES

En las estrategias de obtención de rentas de las familias mapuches rurales del valle de secano de La Araucanía predominan tres fuentes principales de rentas: Salarios, Subsidios Sociales y Actividad Agrícola o Forestal para el mercado. Sin embargo, en todos los tipos de estrategias descritos, las familias obtienen rentas de otras fuentes secundarias: Autoconsumo, Remesas, Actividades por cuenta propia no agrarias, tales como comercio, transportes, venta de artesanías o alimentos procesados.

En términos generales, las estrategias de obtención de rentas se pueden clasificar en dos grandes grupos, en primer lugar aquellas que se especializan en una fuente principal:

- Venta de Mano de Obra
- Dependencia de Subsidios Sociales, y
- Producción Agrícola o Forestal para el Mercado.

En segundo lugar están las que combinan dos o tres fuentes principales:

- Venta de Mano de Obra y Dependencia
- Actividad Forestal y Dependencia, y
- Venta de Mano de Obra y Agricultura Intensiva.

Los Salarios aportan 38% de las rentas medias en Galvarino, 34,3% en Temuco y 32,2% en Freire, la segunda fuente de rentas más importante en Galvarino y Freire son los Subsidios Sociales los cuales aportan 28% y 31,1% de la renta familiar respectivamente. En Temuco, los Subsidios Sociales son la tercera fuente con un aporte de 10% a la renta media. Al comparar estas cifras con los trabajos de Bengoa y Valenzuela de 1984 y de Díaz y Berdegú de 1992, se observa un aumento de la importancia de salarios y subsidios en las rentas.

Sin embargo, los resultados de este trabajo muestran que la producción silvoagropecuaria sigue siendo importante, pues en cada comuna se han encontrado grupos de familia cuya principal fuente de rentas es esta actividad (1,9% de las familias de Galvarino, 45% de Temuco y 18% de Freire). Aunque se debe tener presente que en todos estos tipos, la agricultura es complementada con otras actividades económicas como la venta de mano de obra, o con subsidios sociales provenientes del Estado.

Una primera implicancia de las estrategias descritas sobre el diseño de políticas de fomento económico, es la necesidad de tomar en cuenta la especialización de las familias, lo lógico sería que las políticas para la modernización agrícola se focalicen en aquellas que se dedican a la actividad o que muestran potencial de desarrollo, y no pretendan abordar a todas las familias que habitan en las comunidades.

Estas políticas de modernización agrícola no solo deberían hacerse cargo de la modernización productiva, también hay elementos de fondo como la propiedad sobre las tierras y las aguas que puede dificultar que familias con potencial productivo emprendan estrategias agrícolas. De esta forma, son necesarios programas para regularizar la propiedad, aunque en el largo plazo será necesario revisar la legislación vigente sobre las tierras indígenas.

En aquellas familias donde la agricultura moderna inserta en los mercados es un complemento de los salarios, pero no constituye la fuente principal de rentas, será necesario revisar las normas legales que impiden a las familias con menos de 50% de renta agraria acceder a los instrumentos de fomento dispuestos por el Estado para la Agricultura Familiar.

En este mismo tipo de familias se encontró mujeres titulares de explotaciones con conyugues que se emplean fuera. Sería necesario hacer un estudio más detallado de estas familias y a partir de esos resultados proponer algunas políticas de fomento con enfoque de género que permitan a las mujeres fortalecer su papel a cargo de estas explotaciones.

Para aquellos grupos de familias que se especializan en la venta de fuerza de trabajo, las políticas podrían concentrarse en mejorar la calificación laboral de los trabajadores, seguridad laboral y fiscalización del cumplimiento de contratos, entre otras. Hasta el presente, la mayor parte de la fuerza laboral mapuche rural es masculina, pero es posible que en el futuro se incorpore la mujer rural al trabajo asalariado, tal como ha ocurrido en las zonas agroexportadoras de Chile. Esto implicará la necesidad de políticas especiales de apoyo a las madres trabajadoras, y capacitación en legislación y seguridad laboral para estas nuevas trabajadoras.

Finalmente, mientras el desarrollo económico de Chile no logre absorber la fuerza de trabajo mapuche, y mientras ésta no logre mayores niveles

de calificación, es probable que la agricultura por cuenta propia siga cumpliendo el papel de ser refugio para esta mano de obra o de complemento para las rentas salariales. Por su parte, a medida que la población rural envejezca, siguiendo las tendencias de los países industrializados, es esperable que aumente la importancia de la Dependencia de subsidios sociales de las familias mapuches rurales.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- ARNALTE ALEGRE, ELADIO (1997): Formas de producción y tipos de explotaciones en la agricultura española: viejas y nuevas líneas de diferenciación, Edición a cargo de Cristóbal Gomez Benito y Juan Jesús González Rodríguez, *Agricultura y Sociedad en la España Contemporánea*. Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, Madrid, España, pp. 501-531.
- ARNALTE ALEGRE, ELADIO (2009): Agricultura para el desarrollo: el debate en torno al Informe 2008 del banco Mundial, En: *Revista Española de Estudios Agrosociales y Pesqueros* N° 224, Madrid, España. Pp. 125-148.
- BAPTISTA, FERNANDO OLIVEIRA (2002): Los caminos de la agricultura familiar. *Agricultura y Sociedad en el Cambio de Siglo*, Coordinadores Cristóbal Gómez Benito y Juan Jesús González, *Agricultura y Sociedad en el Cambio de Siglo*, Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, Madrid, España, pp. 377-390.
- BANCO CENTRAL DE CHILE. (2008): Series estadísticas. www.bancocentral.cl
- BENGOA, JOSÉ. (2000): Historia del Pueblo Mapuche, Siglos XIX y XX, Sexta Edición. Biblioteca Bicentenario, Santiago, Chile. 423 p.
- BENGOA JOSÉ Y VALENZUELA EDUARDO. (1984): Economía Mapuche, Pobreza y Subsistencia en la Sociedad Mapuche Contemporánea, Editorial PAS. Santiago, Chile. 220 p.
- CAMARERO, LUIS (2006): Perfiles Socioprofesionales», EN: Los Regantes. Perfiles productivos y socioprofesionales, pp. 213-293, Serie ESTUDIOS Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, Secretaría General Técnica, Arnalte Alegre, Eladio, Camarero Rioja Luis, Sancho Hazak, Roberto, Editores. 426 p. Madrid, España.
- CORPORACIÓN NACIONAL DE DESARROLLO INDÍGENA, CONADI (1999) La Política de Tierras de la Corporación Nacional de Desarrollo Indígena, Texto aprobado por el Concejo Nacional de CONADI el 27 de Agosto de 1999, Temuco, Chile 14 pp. Disponible en: http://www.conadi.cl/documentos_fondotierras/POLITICA%20DE%20TIERRAS.pdf (Fecha de visita 19 de Agosto de 2009).

- CORREA, MARTÍN, MOLINA, RAÚL Y YAÑEZ, NANCY. (2005). *La Reforma Agraria y las Tierras Mapuches*, Primera Edición, Editorial LOM, Santiago, Chile. 470 p.
- CVHNT, Comisión Verdad Histórica y Nuevo Trato, Grupo de Trabajo Desarrollo Económico y Social. (2003): *Informe Final del Grupo de Trabajo Desarrollo Económico y Social, Análisis y Propuestas para un Nuevo Trato*, Santiago, Chile pp. 221-277.
- DE JANVRY, ALAIN Y SADOULET, ELIZABETH (2004): *Hacia un Enfoque Territorial del Desarrollo Rural*, Documento preparado para el Cuarto Foro Temático Regional de América Latina y El Caribe “Cosechando Oportunidades: Desarrollo Rural en el Siglo 21”, Costa Rica, 19 a 21 de Octubre 2004, 21 p.
- DIRVEN, MARTINE (2009): *Principales Tendencias del Desarrollo Agrícola: Tensión entre las Variables Macro y Micro*, Revista Española de Estudios Agrosociales y Pesqueros, N° 218, 2/2008, Número Monográfico, “Crecimiento Agrícola y Persistencia de la Pobreza Rural en América Latina”, Segunda Versión Revisada, Madrid, España pp. 45-69.
- ESCOBAR, GERMÁN Y BERDEGUÉ, JULIO, Editores (1990): *Tipificación de Sistemas de Producción Agrícola*, Red Internacional de Metodología de Investigación de Sistemas de Producción (RIMISP), Santiago de Chile, 284 p.
- FAO (2009a): *Evolución de la Agricultura Familiar en Chile en el Período 1997-2007*, Estudio elaborado por Jorge Echenique y Lorena Romero, Corporación AGRARIA. Santiago de Chile, 122 p.
- FAO (2009b): *Boom Agrícola y Persistencia de la Pobreza Rural, Estudio de Ocho Casos*, José Graciano da Silva, Sergio Gómez y Rodrigo Castañeda, Editores. 344 p.
- INE, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS (1992): *Chile, Pueblos, Ciudades y Aldeas, Censo 1992*, 16 p. Santiago, Chile.
- INE, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS (2002a): *Resultados del Censo de Población y Vivienda Año 2002, Base de Datos On Line REDATAM-PLUS*, en: www.ine.cl
- INE, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS (2002b): *Glosario Censal, Censo de Población y Vivienda*, en: www.ine.cl
- IINE, INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS (2005): *Estadísticas Sociales de los Pueblos Indígenas en Chile, Censo 2002*. Santiago, Chile. 199 p.
- LARRAÍN BASCUÑÁN, FELIPE. (2003): *Comisión de Verdad Histórica y Nuevo Trato: Opinión de Minoría*, Estudios Públicos 92 (Primavera 2003), 18 p.

- MIDEPLAN, MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y COOPERACIÓN (1999): *La Pobreza Rural en Chile* División Regional, Departamento de Política Regional, Documentos Regionales N°48, Santiago de Chile, Febrero 1999, 71 p.
- MIDEPLAN, MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y COOPERACIÓN (2007a): *La Situación de Pobreza en Chile 2006*, Serie Análisis de Resultados de la Encuesta de Caracterización Socioeconómica Nacional N° 1 (CASEN 2006)». 52 p. www.mideplan.cl
- MIDEPLAN, MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y COOPERACIÓN (2010): *CASEN 2009, Resultados Generales de la Encuesta de Caracterización Socioeconómica Nacional, Presentación de Resumen de Resultados en Power Point*, Santiago, Chile 23 p.
- MURMIS, MIGUEL (1980): *Tipología de Pequeños Productores*, Documento de Trabajo N° 55, IICA/PROTAL, San José de Costa Rica, 41 p.
- ODEPA, OFICINA DE ESTUDIOS Y POLÍTICAS AGRARIAS. (2001): *Agricultura Mapuche, Análisis socioespacial a partir del VI Censo Nacional Agropecuario*, Documento de Trabajo N° 6, Santiago de Chile, 91 p.
- RAMÍREZ EDUARDO, BERDEGUÉ JULIO, CARO JUAN CARLOS Y FRIGOLETT DORCAS. (2001): *Estrategias de Generación de Ingresos de Hogares Rurales en Zonas de Concentración de Pobreza entre 1996 y 2000*, Red Internacional de Metodologías de Investigación de Sistemas de Producción, RIMISP. Santiago, Chile. 41 p.
- REARDON, THOMAS Y BERDEGUÉ, JULIO, ESCOBAR GERMÁN (2001): *Empleo e Ingresos Rurales No Agrícolas en América Latina, Síntesis e Implicaciones de Políticas*, CEPAL, Seminarios y Conferencias N° 35, 19 p.
- RIMISP. (2006): *Informe Final, Consultoría en Desarrollo Económico, Segunda fase del Programa Orígenes, informe es presentado por Rimisp al Banco Interamericano de Desarrollo (BID)*. Julio, 2006. Santiago, Chile, 130 p.
- SAAVEDRA, ALEJANDRO. (2006): *Las Transformaciones de la Población Mapuche en el Siglo XX*, Grupo de Investigaciones Agrarias, GIA, Universidad Academia de Humanismo Cristiano. Serie: Reflexiones y propuestas para el desarrollo rural. Santiago, Chile. 461 p.
- SALAZAR, GABRIEL Y PINTO, JULIO. (2002) *Historia Contemporánea de Chile, Volumen III La Economía: Mercados, Empresarios y Trabajadores*, LOM Ediciones, Santiago, Chile. 192 p.
- SCHULTZ, THEODORE W. (1964): *Modernización de la Agricultura*, Edición de 1968, Valencia, España, 184 pp.
- STUHLIK, MILAN. (1976): *La Vida en Mediería, Mecanismos de Reclutamiento Social de los Mapuches*, SOLES Ediciones. Primera Edición en Inglés 1976. Segunda Edición en Castellano 1999. Santiago, Chile. 247 p.

REFERENCIAS LEGALES

DECRETO LEY n° 2.568 del 25 de marzo de 1979 (publicado en el Diario Oficial en 28 de Marzo de 1979), «ue Modifica la Ley 17.729 sobre protección de indígenas y radica funciones del Instituto de Desarrollo Indígena -en extinción- en el Instituto de Desarrollo Agropecuario. 2 p.

LEY 19.253 (1993): LEY INDÍGENA Establece Normas sobre Protección, Fomento y Desarrollo de los Indígenas, Versión Editada por PRODECAM. Temuco, Chile 36 p.

RESUMEN

La economía de las familias mapuches rurales: De la cuestión de la tierra a la diversificación de fuentes de rentas

La población rural mapuche, localizada fundamentalmente en la región de La Araucanía, constituye uno de los segmentos sociales que actualmente mantiene mayores tasas de incidencia de la pobreza en Chile. Las políticas específicas hacia la población mapuche han estado basadas durante las dos últimas décadas en la entrega de tierras, como forma de compensar la histórica desposesión de estas comunidades. Sin embargo, las evaluaciones de estas políticas de tierras señalan que no están logrando articular una vía eficaz de salida de la pobreza, mientras que algunos estudios apuntan cierta diversificación de las rentas de las familias mapuches.

Ubicado en ese contexto, este artículo recoge los resultados de una investigación empírica que muestra cómo las familias mapuches rurales del valle de secano de La Araucanía tienen tres estrategias principales de obtención de rentas: venta de mano de obra, percepción de subsidios sociales y producción agrícola o forestal. Estas estrategias se relacionan con variables internas de las familias y explotaciones y con los contextos socioeconómicos en los que se localizan.

Al comparar estos resultados con estudios anteriores, se observa aumento del aporte de salarios y subsidios en las rentas, sin embargo, la producción agropecuaria continúa siendo importante para familias que no se insertan en el mercado laboral o que lo hacen en forma temporal.

Para realizar esta investigación se aplicó una encuesta a familias rurales mapuches de las comunas de Galvarino, Temuco y Freire. Con los datos recogidos se caracterizó a familias y explotaciones, y se determinaron las rentas totales y su composición. Luego se formaron tipos de estrategias de obtención de rentas que fueron relacionados con las características internas de las familias, explotaciones y del entorno.

PALABRAS CLAVE: Economía Mapuche; Tierra Mapuche; Rentas Familiares; Políticas Rurales; Pobreza Rural.

ABSTRACT

Rural Mapuches' household economies: From the land question to income diversification

Rural Mapuche population, mainly located in the region of La Araucanía, is one of the social groups presenting the highest poverty rates in Chile. Specific policies for this population have been based along the two last decades in the granting of land, as a way to compensate the historical dispossession of these communities. Nevertheless, the evaluation of these policies point out that they are not being effective in poverty reduction. At the same time, some studies indicate an emerging diversification of family incomes.

In this context, this article shows how rural Mapuche families are developing three main income strategies, based on out-farm salaries, subsidies and agricultural and forest production.

These strategies are related both to internal family and farm variables and to the socioeconomic contexts they are rooted. Historical comparative results show the growth of salaries and subsidies, though agricultural production continues being relevant for those families less connected to labour markets.

The research was based upon a survey carried out in the communities of Galvarino, Temuco and Freire. Data were used initially for a descriptive analysis of families and farms, as well as income composition. Then, income strategy typologies were constructed to determine its relationship with families, farms and context.

KEY WORDS: Mapuche economy, Mapuche land, family income, rural policies, rural poverty.

