

Producción de hortaliza

Entrevista a usuarios de Isamargen

Para ganar hay que controlar

- Opinión de los usuarios sobre el programa de control, gestión técnica y económica de explotaciones dedicadas a la horticultura, Isamargen para hacer más fácil el control de los cultivos.

Alicia Namesny

agrocon@ediho.es

Mercedes Gracia y José Albadalejo son un matrimonio dedicado a la horticultura en Los Alcázares, en Campo de Cartagena (Murcia). Ambos provienen de familia con tradición en el cultivo; primero en cereales y luego en cultivos hortícolas, a medida que la zona se fue pasando a ellos. En 1993 empezaron su propia explotación, de 10 hectáreas. En 2002 construyeron el primer invernadero y en ese tiempo aumentaron la superficie cubierta hasta llegar este año a 2,8 ha, con la incorporación al trabajo en la explotación de Daniel, uno de los dos hijos que tienen.

Después de una presentación que hizo Isagri en enero de 2008 en la subasta Soltir, empezaron a trabajar con el programa Isamargen y después de 9 meses están convencidos de no poder volver a trabajar sin esta herramienta. En sus comentarios destacan una serie de ventajas con las que se han encontrado desde que utilizan ese programa, pero vale la pena mencionar que partían de

dos convencimientos que siempre han tenido:

“Te tiene que gustar lo que haces” y “Si quieres mejorar en agricultura tienes que controlar”.

Respecto a la importancia de controlar, estiman que no hacerlo explica un 30% de cualquier fracaso. Por eso, Mercedes había diseñado plantillas con Excel donde anotaba al menos las labores más importantes en la explotación, dado que, como ella dice, “en la cabeza no se puede llevar todo”.

La primera experiencia con el programa de Isagri la hicieron con el melón y la patata al aire libre, este verano; en el otoño, cuando se hizo la entrevista, estaban aplicándola al pimiento de invernadero ya desde el inicio del cultivo.

Ahora saben exactamente en qué invierten su tiempo y su dinero, lo que les permite saber qué es lo que no hacen bien y modificarlo. Y, al mismo tiempo, el sentimiento de “dignificación del agricultor” que les da el saber que su trabajo también cuenta



“Podemos anotar muy fácilmente todo lo que hacemos y lo que nos cuesta”, empezando desde el semillero (compra de la semilla, número de lote), preparación de la tierra, plantación, riegos, abonados, hasta cada pasada de cosecha. A la hora de aplicar un fitosanitario, el programa tiene un enlace a los listados de productos autorizados del Ministerio de Agricultura, donde puede saberse si se puede utilizar. Como se guarda el histórico de los cultivos anteriores, se puede aprovechar la experiencia en control fitosanitario de los años anteriores en la explotación. El inventario de productos fitosanitarios se realiza automáticamente; en cada tratamiento se restan de las existencias el producto que se aplicó.

La mano de obra es uno de los factores sobre el que Mercedes se alegra más de saber; en este programa las horas del agricultor también se cuentan y “sientes que tus horas valen”. Antes “echabas horas” que no se contabilizaban en ningún sitio.

Durante la época de la cosecha introducen en Isamargen cada día de entrega los albaranes de recepción de los sitios donde comercializan sus productos y las facturas una vez recibidas; una de las opciones que más valoran es la que les permite saber en tiempo real los in-

Pepe Albadalejo, Mercedes Gracia y Daniel Albadalejo Gracia defienden que la única forma de mejorar es controlar lo que se hace durante el cultivo.

gresos netos que obtendrán, descontados los costos de comercialización, como es el porcentaje de la subasta.

Además de los parámetros económicos, el programa permite relacionar el manejo agronómico con la calidad del producto obtenido, para aprender temporada a temporada a cultivar mejor.

Daniel lleva la introducción de los partes de trabajo diarios directamente en el campo con el Agri Pocket y Mercedes se encarga de introducir en el ordenador los datos contables. Estiman que normalmente no dedican más de 10 minutos a esta introducción “dependiendo de lo que hayamos hecho durante el día”. Los costes pueden saberse fácilmente ya sea por invernadero o unitariamente. La obtención de la información para cumplir los requisitos de trazabilidad que piden sus clientes es tan fácil como “apretar un botón”. Si el agricultor decide empezar a trabajar un nuevo cultivo, el programa prevé “dar de alta” tantos como hagan falta.

El período de formación para aprender a trabajar con el nuevo programa fue de dos tardes; para dudas cuentan con el servicio de consulta permanente que tiene Isagri. Anualmente reciben las actualizaciones del programa.

Isagri comercializa tres programas para las empresas del sector hortícola, cada uno de los cuales enfatiza en un determinado aspecto y que están diseñados de forma modular: Isamargen (diseñado para la gestión técnica y económica de explotaciones de-

dicadas a horticultura, fruticultura, etc.); Isaconta (para llevar la contabilidad fiscal y contable) e Isafact (gestión de compra, facturación, trazabilidad en almacén). La adición de módulos permite completar cada programa con la incorporación de herramientas de los restantes. Agri-pocket es un ordenador de bolsillo para recoger directamente los datos de campo. Los programas cuentan con la opción de empezar a utilizarlos con la campaña ya iniciada o desde el principio del cultivo.

“Te tiene que gustar lo que haces” y “Si quieres mejorar en agricultura tienes que controlar”. Estiman que no hacerlo explica un 30% de cualquier fracaso

Mercedes resume su opinión sin duda favorable sobre la decisión de usar Isamargen diciendo que ahora saben exactamente en qué invierten su tiempo y su dinero, lo que les permite saber qué es lo que no hacen bien y modificarlo. Y, al mismo tiempo, el sentimiento de “dignificación del agricultor” que les da el saber que su trabajo también cuenta.

Para saber más...

Más información en la Plataforma horticom www.horticom.com



**NUEVO
ROJO MEJORADO**

NUESTRA ESTRELLA ABSOLUTA

Mars™ F1

- Fácil de embolsar
- Buena conservación en almacén
- La mejor variedad ROJA y ROSA del mercado
- 4 colores para maceta de todos los tamaños

POINSETTIA Mars™.
Le da todas las oportunidades

Para más información, póngase en contacto con su representante de Syngenta Flores o con el equipo de Atención al Cliente:

Syngenta Seeds S.A.
Trav. de Gràcia, 73-79
7ª planta
08006 Barcelona
Telf: 934040508
Fax: 934040490

syngenta flowers

Fischer