

La horticultura ornamental en la región de Murcia

La importancia de la producción de especies dedicadas a jardinería de exterior, supera en Murcia a la de plantas de interior.

El sector de horticultura ornamental ha experimentado, en la Comunidad Autónoma de Murcia, una gran expansión en los últimos años. Las causas más importantes de este desarrollo se deben a las excelentes condiciones ecológicas de diversas zonas de nuestra Región y las siguientes circunstancias:

- Alta rentabilidad del cultivo.
- Mayor demanda que oferta.
- Crisis en el sector de flor cortada (clavel).
- Programa de subvenciones oficiales.

El prototipo de viverista de planta ornamental, que se ha incorporado recientemente a esta actividad, responde a la siguiente radiografía:

- Empresario individual con 1 ó 2 obreros.
- Tiene una edad comprendida entre los 22-35 años.
- Procede de una actividad agrícola como la horticultura intensiva o flor cortada y ha trabajado en alguna empresa de jardinería.
- Se ubica preferentemente en el Campo de Cartagena.
- Los cultivos que realiza son pre-

RAFAEL LOPEZ MARTINEZ

Consejería de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Región de Murcia.

ferentemente de jardinería para exterior tipo mediterráneo, dedicando sólo un 15-20% a plantas de interior.

- El mayor volumen de producción corresponde sólo a 5 ó 6 especies, el resto es complementario.
- No está asociado para comercializar en común.
- La superficie media de cultivo es de unos 10.500 m² de los cuales 3.500 m² son de invernaderos sin calefacción y umbráculos.
- El grado de tecnificación de su vivero es medio.
- Los conocimientos técnicos sobre propagación de plantas y cultivo son muy básicos.

Problemática.

Producción.

La importancia de la producción de especies dedicadas a jardinería de exterior, supera en Murcia a la de plantas de interior.

Toda la fase de producción de plantas de exterior se lleva a cabo, por regla general en el propio vivero (plantas madre, semillas, esquejes, cultivo, etc), mientras que para producir plantas de interior se adquiere, en un elevado porcentaje, a otros productores el esqueje o planta enraizada en sus primeros estadios para terminar el cultivo en sus propias instalaciones.

Dos problemas básicos afectan a la producción: el limitado número de especies que se cultivan frente a un mercado que demanda una mayor diversidad de tipos y la escasa calidad y presentación, en líneas generales, de la planta que sale al mercado.

En plantas de interior, la problemática es muy similar aunque con la instalación de tres empresas dedicadas al cultivo «in vitro» y la mejora de instalaciones, se incrementará la



Arriba, bandeja de Syngonium producido «in vitro». Al lado, cultivo protegido de Bougainvillea.

**Cuadro 1:
Numero y tipos
de empresas**

Individual familiar	38
S. A. T.	5
Sociedad Mercantil	15
Otras	6
TOTAL	64

**Cuadro 2:
Medios de producción**

Superficie de cultivo (Ha)	198,2
Aire libre	165,0
Protegida	33'2
Umbráculo	5'8
Invernadero	27'4
Con calefacción	6,0
Superficie para manipulación(m ²)	9.067
Laboratorios(m ²)	480
Cámaras frigoríficas(m ²)	3.573

**Cuadro 3:
Destino de la producción
(%)**

Comunidad Autónoma	20
Resto España	70
Europa	10
Otros	Mínima parte a Marruecos, Méjico, Japón, etc...

**Cuadro 4:
Personal**

Nº. empleados (total)	592
Técnicos	24
Administrativos	17
Obreros cualificados(*)	505
Mano de obra familiar	48

(*) Fijos o su equivalencia por 250 jornadas eventuales.

**Cuadro 5:
Clasificación de la empresa
por el número
de empleados**

De 5	50
De 6 a 15	10
De 16 a 30	3
Más de 30	1

gama de especies y variedades en oferta.

Comercialización.

Entre los principales problemas de comercialización destacan:

- Ausencia de gestión comercial.
- Falta de planificación.
- Concentración prácticamente nula de la oferta.
- Calidad por debajo de la media.
- Fuerte competencia de la producción italiana que ofrece mayor diversidad de especies, mejor calidad y presentación.

- Oferta estacional y muy irregular a lo largo del año.

Pese a que existen en la Región dos mercados de flores y plantas, sólo uno de ellos realiza subasta de plantas ornamentales a pequeña escala. No está arraigado este tipo de comercialización.

Inversiones.

El prototipo de productor medio realiza inversiones fundamentalmente en mejorar las estructuras de producción: destaca la construcción de camas calientes, invernaderos más sofisticados, umbráculos, riego localizado y automatización del mismo, calefacción y otras mejoras tecnológicas (pantalla térmica, cooling system, etc.).

El apartado de adquisición de maquinaria, construcción de almacenes de manipulación, cámaras frigoríficas, etc., se sitúa en un segundo plano.

En este sentido es de destacar la buena acogida que han tenido las líneas oficiales de subvención en la mejora de instalaciones (Consejería de Agricultura e I.N.S.P.V.) que vienen funcionando desde hace tres años y a las que se han acogido un buen número de viveristas de la Región.

Investigación y desarrollo. Transferencia de tecnología.

Los programas de investigación a nivel nacional y regional se centran fundamentalmente en flor cortada, siendo prácticamente nulos en planta ornamental.

La transferencia de tecnología oficial se limita al apartado de tratamientos fitopatológicos y asesoramiento en riego y abonados.

Pese a que existen en la región dos mercados de flores y plantas, sólo uno de ellos realiza subasta de plantas ornamentales a pequeña escala.

Otros.

Uno de los mayores problemas con que cuenta el sector es la ausencia de formación técnica. La demanda de conocimientos sobre multiplicación, cultivo, conocimiento de otras especies, etc., es muy grande. No existen centros de formación, técnicos especialistas, etc., y han de recurrir a visitas al extranjero o a otras zonas de producción más avanzadas técnicamente (Canarias, Cataluña, C. Valenciana).

Grado de tecnificación.

Cultivo.

En plantas de interior, donde siempre se toma como referencia la producción holandesa, nos encontramos a una distancia considerable de la media europea, bajo el punto de vista de la tecnificación.

Actualmente no se cuenta con los medios técnicos y estructuras necesarias para producir, a costes competitivos y a gran escala, especies de plantas con una mayor exigencia en temperatura, humedad, etc.

Por este motivo, las especies y variedades que actualmente se cultivan son las que precisan un grado mínimo de exigencias climáticas y cuidados al cultivo (*Pothos*, *Dieffenbachia*, *Nephrolepis*, *Schefflera*, *Poinsettia*, etc.).

En la producción de este grupo de especies, el grado de tecnificación del cultivo se puede considerar me-



dio.

En plantas de exterior, donde se precisan de instalaciones menos costosas, se cuenta con un aceptable grado de tecnificación, sin llegar a los niveles de los viveristas italianos.

Prácticamente toda la producción se hace con riego localizado (con automatismos simples), fertirrigación, entutorados fijos, umbráculos y aceptables instalaciones de reproducción por esquejes y semilleros.

Comercialización y estructuras.

La comercialización se hace de forma individualizada bien a empresas dedicadas a la jardinería, a particulares, venta ambulante, Garden Center, floristerías y una pequeña parte a la exportación.

En ocasiones se recurre a otros viveros para completar pedidos de aquellas especies que no se dispone o no se producen.

En este aspecto es primordial lograr una mayor concentración de la oferta y repartirla a lo largo del año, donde se pueda ofrecer en todo momento los tipos de plantas, tamaño y calidades que el mercado demande.

El transporte se hace en camiones o furgonetas de pequeño tonelaje, sin frigo.

Las ventas en los mercados de plantas y flores son poco representativas.

Como ha quedado reflejado en el cuadro 3, la demanda de la propia región es muy baja, destinándose la mayor parte a otras Comunidades Autó-

Bandeja de Ficus elástica «Robusta» producida «in vitro». La producción de esta planta en la Región de Murcia durante 1990 se centra alrededor de los 91.000 ejemplares.

El prototipo de productor medio realiza inversiones para mejorar las estructuras de producción: construcción de camas calientes, invernaderos más sofisticados, umbráculos, riego localizado y automatización del mismo.

INVERNADEROS



FILCLAIR FRANCE
R.N. 96 -13770 VENELLES
Tel.: 42.61.07.97
Tlx: 420265 -Fax: 42.61.77.28



DISTRIBUIDORES

COMERCIAL DAROA, S.L.

Sr. Cruz Odriozola
Escolta Real, 8 - Tel. 943 / 21 25 41 - Fax: 943 / 21 05 48
20008 SAN SEBASTIAN (Guipúzcoa)

SUMINISTROS AGRICOLAS

Sr. Ramón Brumos Such
Dom Bosco, 32 - Tel. 977 / 34 06 14 - Fax: 977 / 30 53 26
43203 REUS (Tarragona)

PLASTICS TECNICIS

Sr. Joaquim Font i Valls
Avda. Maresme, 251 - Tel. 93 / 796 01 12 - Fax: 93 / 790 65 07
08302 MATARO (Barcelona)

EVELIO SUERO MAQUINAS AGRICOLAS

Sr. Jesús Tacchini Liso
Ctra. Gallur-Sanguesa Km. 30.100 - Tel/ Fax: 976 / 66 26 63
50600 EJEJA DE LOS CABALLEROS (Zaragoza)

RIVIERA BLUMEN HISPANIA, S.A.

Sr. José Sosa Martínez
Ctra. de Lorca, 87 - Tel. 968 / 40 23 50 - Fax: 968 / 40 22 26
30891 PUERTO LUMBERES (Murcia)

AGROLIEGO

Sr. José Pedro Rodríguez de Lievana
Lope de Vega, 49 - Tel/ Fax: 926 / 57 10 51
13640 HERENCIA (Ciudad Real)

J. MARTIN MATEOS

Sr. José M^a Martín Mateos
Armas, 8 - Tel. 956 / 33 33 62 - Fax: 956 / 33 59 54
11403 JEREZ DE LA FRONTERA (Cádiz)

Sr. José Caldentey Galmes
C/ Verónica, 74 - Tel. 971 / 55 13 45 - Fax: 971 / 55 18 78
07500 MANACOR (Balears)

A ctualmente no se cuenta con los medios técnicos y estructuras necesarias para producir, a costes competitivos y a gran escala, especies de plantas con una mayor exigencia en temperatura, humedad, etc.

nomas.

Informatización.

El grado de informatización, bajo el punto de vista comercial, es prácticamente nulo.

Las empresas más importantes han introducido ordenadores para fines administrativos y contables.

En los cabezales de riego se cuenta con programadores adecuados al volumen y exigencias de la producción.

Laboratorios: investigación y desarrollo.

La existencia en la Región de tres laboratorios de cultivo «in vitro», con instalaciones modernas y elevado grado de tecnificación, propio de este sistema de cultivo, totalizan las existencias de laboratorios entre los productores.

El viverista medio no cuenta en sus

instalaciones con un local destinado a este menester. Sólo dispone, en el mejor de los casos de aparatos para medir la conductividad del agua o lentes para detectar plagas.

La investigación en el sector ornamental es mínima por parte oficial y nula en la empresa privada.

Perspectivas del sector y objetivos.

Producción.

- El sector está en fase de expansión, se prevé a corto plazo una selección de productores por su mayor o menor grado de tecnificación y disponer de estructuras adecuadas de producción.

- Continuará la tendencia a producir planta mediterránea y arbolado.

- Incrementar la mecanización ante los elevados costes de mano de obra.

- Diversificar la producción de es-



TREN AUTOMÁTICO
TREN SEMIAUTOMÁTICO
ADAPTACIÓN A PRENSAS DE CEPELLONES

**ES DIFERENTE
CUANDO TODAS ASPIRAN, ESTA SOPLA
PORQUE ASÍ ES MÁS FÁCIL**

SEMBRAMOS FUTURO. LLÁMENOS Y LE INFORMAREMOS.

CONIC SYSTEM S.C.C.L. C/ Prat, 10 - 08840 VILADECANS (BARCELONA) - Tel. (93) 658 04 98

pecies y variedades.

Comercialización.

Actualmente la demanda supera a la oferta pero hay que prever que esto no ocurra dentro de dos o tres años cuando los grandes proyectos de carreteras, urbanizaciones, jardinería local, Olimpiadas, V Centenario, etc., finalicen o se reduzcan considerablemente. Ante estas perspectivas es preciso abrir nuevos mercados.

El reto en la comercialización se centra fundamentalmente en:

- Mejorar la calidad y presentación de la planta. Tendencia a producir «planta trabajada».

- Diversificar la producción, la oferta actual es repetitiva y monótona.

- Estabilizar la oferta a lo largo del año, evitando los picos estacionales.

- Fomentar el desarrollo de grandes espacios dedicados a la venta (Garden Center) que proporcionen mayor comodidad y acercamiento al cliente.

- Fomentar el asociacionismo como base para disponer de una mayor transferencia de tecnología e iniciar la oferta y venta en común.

Nivel de asociacionismo. Organizaciones profesionales.

Actualmente existen dos Organizaciones que agrupan a los productores de plantas de vivero de ornamentales y a las que están asociados la totalidad de los viveristas de la Región:

- Asociación Profesional de Viveristas de la Región de Murcia.

- Asociación de Productores de Flor Cortada y Plantas Ornamentales (FLORAMUR).

Ambas Organizaciones están dando sus primeros pasos, por lo que la actividad que han desarrollado hasta la fecha es mínima.

Varios viveristas pertenecen simultáneamente a otras organizaciones de carácter nacional, CEHOR o a la Asociación Profesional de Flores, Plantas y Afines de la Comunidad Valenciana.



Los sustratos **TRIOHUM** son fabricados por Klasmann-Deilmann, uno de los primeros productores de Europa de sustratos a base de turba para profesionales.

Los productos **TRIOHUM** incorporan la última tecnología desarrollada por nuestros departamentos de investigación de cultivos y están sometidos a severos controles en laboratorios propios, desde la estructura, pH y calidad de las materias primas, hasta los análisis de los productos terminados.

Las materias primas de **TRIOHUM** proceden siempre de las mismas fuentes de extracción, lo que garantiza una calidad constante y un suministro continuo, rápido y puntual.



VALINEX S.L.

Palleter, 2-1.^a • 46008 VALENCIA
Tels. (96) 384 53 52 - 325 37 07
Fax (96) 384 45 15