

Análisis del Mercado Cunícola Español en el año 1999

Toni Roca - Conejólogo

La lógica matemática ha fallado. Mil novecientos noventa y nueve ha sido un año malo con un precio medio de 246'00 Ptas/Kg.

Aquella regularidad en la evolución de los precios semanales conseguida en el año 1997 que, a pesar de un precio medio de 254 Ptas/Kg, supuso cerrar un año bueno una vez aceptado el reajuste de los márgenes - tan anunciado, por cierto, -, se vio truncada en el año 1998 con la aparición de algunos «dientes de sierra» y «caída» a finales de año lo que conllevó a determinar un año regular si bien el precio medio se situó en las 256 Ptas/Kg.

La carne de conejo, con un IPC interanual del -1'8% en el año 1998 fue uno de los productos alimenticios que sufrió una leve caída si lo comparamos a otras carnes como el cerdo (-14'9%), el ovino (-6'2%) y las aves (-4'3%). Sólo el vacuno subió (+0'3%).

Se inicia el año 1999 con precios hundidos para pollo, cerdo y ovino. El conejo mantiene unos bajos precios, tradicionales a principios de año, debido a que las producciones se normalizan y la demanda no aumenta. A finales de enero se llega a las 200 Ptas/Kg. Hacía

años que no se llegaba a estos niveles. En 1997 se cotizó a 215 Ptas/Kg y en 1998 a 240 Ptas/Kg. A finales de marzo se llega a las 245 Ptas/Kg con expectativas de aumento en Semana Santa. El aumento no se produjo y si un descenso que cumple con la serie histórica de precios en esta época pero con una notable diferencia: mientras que en los años precedentes el Kg. de conejo estaba a 250 Ptas, este año se situó, tras una prolongada agonía de nueve semanas, cerca de la barrera psicológica de las 200 Ptas/Kg lo que conllevó a un pesimismo general.

A finales de junio el precio se «destapa» con una subida de 15 Ptas/Kg y que lo sitúa en las 230 Ptas/Kg, precio inferior al costo de producción pero acorde con los precios históricos de esta época del año. Se entró, de esta manera, en el período veraniego con expectativas de normalización respecto a los años precedentes pero arrastrando un lastre de notoria precariedad durante en primer semestre del año (promedio Bellpuig de 222 Ptas/Kg y Ebro de 213 Ptas/Kg)

El inicio del segundo semestre abrió ilusiones de recu-

peración. Los precios iniciales, aunque bajos, no cedieron y a finales de agosto se llegó a superar el precio de los años anteriores lo cual alentó esperanzas que se vieron fundadas en septiembre al conseguir superar las 300 Ptas/Kg. Un precio que supone beneficio, estabilidad, renovación y crecimiento del sector. Desde primeros de agosto hasta septiembre la curva de precios ha sido ascendente con una verticalidad no vista desde hacia años. Se partió de las 230-220 Ptas/Kg para llegar a las 345-330 Ptas/Kg. Tres meses - septiembre, octubre y noviembre- situados en zona de altos precios lo que hubiera supuesto cerrar el segundo semestre del año con una media normalizadora pero, diciembre pinchó. Y, sin ser catastrófico, provocó cerrar un segundo semestre que no corrige al anterior (promedio Bellpuig de 294 Ptas/Kg y Ebro de 275 Ptas/Kg).

De esta manera se ha llegado a un resultado medio final para el año 1999 de 246 Ptas/Kg lo que nos sitúa en un año malo.

Es curioso observar la evolución de los precios en este año (gráficos 1 y 2). No se han producido los acusados «dientes de sierra» del 1998 ni la «montaña rusa» del 1997. El año 1999 ha mantenido una evolución «sui generis» con largos periodos de mantenimiento de precio y una ascendente y prolongada crecida al iniciar el segundo semestre. Esta realidad se puede resumir en un año con dos caras:

PRECIOS LONJAS 1999					
semana	Ebro	Reus	Bellpuig	Silleda	Madrid
1	210	220	220	200	205
2	205	215	220	195	200
3	200	210	210	190	195
4	190	200	200	180	185
5	190	200	200	180	185
6	210	220	220	200	205
7	210	220	220	200	205
8	210	220	220	200	205
9	210	200	220	200	205
10	220	230	230	210	215
11	235	245	245	225	230
12	235	245	245	225	230
13	235	245	245	225	230
14	235	245	245	225	230
15	235	245	245	225	230
16	220	230	230	210	215
17	205	215	215	195	220
18	205	215	215	195	200
19	205	215	215	195	200
20	205	215	215	195	200
21	205	215	215	195	200
22	212,5	222,5	215	202,5	207,5
23	205	215	215	195	200
24	205	215	215	195	200
25	205	215	215	195	200
26	220	230	230	210	215
27	220	230	230	210	215
28	230	240	245	220	225
29	230	240	245	220	225
30	220	235	230	210	215
31	220	235	230	210	215
32	235	250	240	225	230
33	245	255	255	235	245
34	255	255	265	245	250
35	275	285	285	265	270
36	290	300	305	280	285
37	310	325	320	300	305
38	330	340	345	320	325
39	320	330	345	310	315
40	312	330	330	302	307
41	312	330	330	302	307
42	312	330	345	302	307
43	312	330	335	302	307
44	300	335	335	290	295
45	300	335	335	290	295
46	300	335	335	290	295
47	300	335	335	290	295
48	300	295	335	290	295
49	265	295	275	255	260
50	265	265	275	255	260
51	250	240	260	240	245
52	235	240	260	225	230

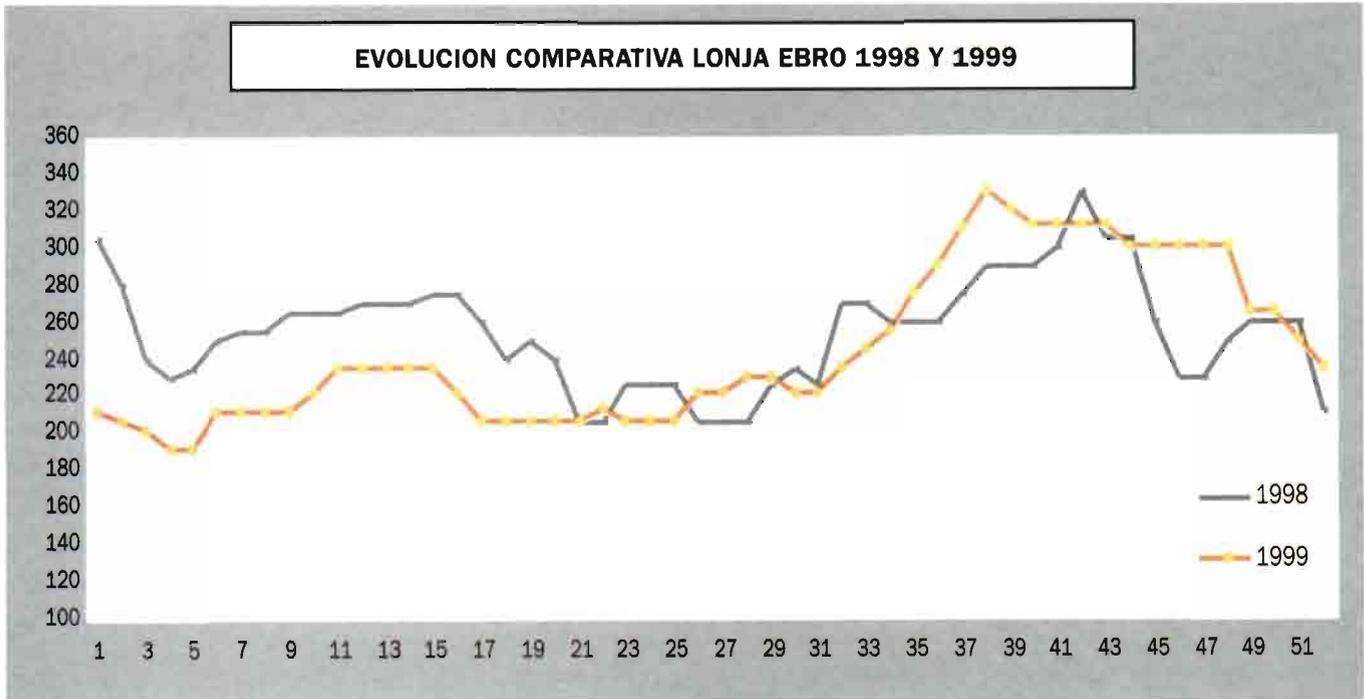


Gráfico 1

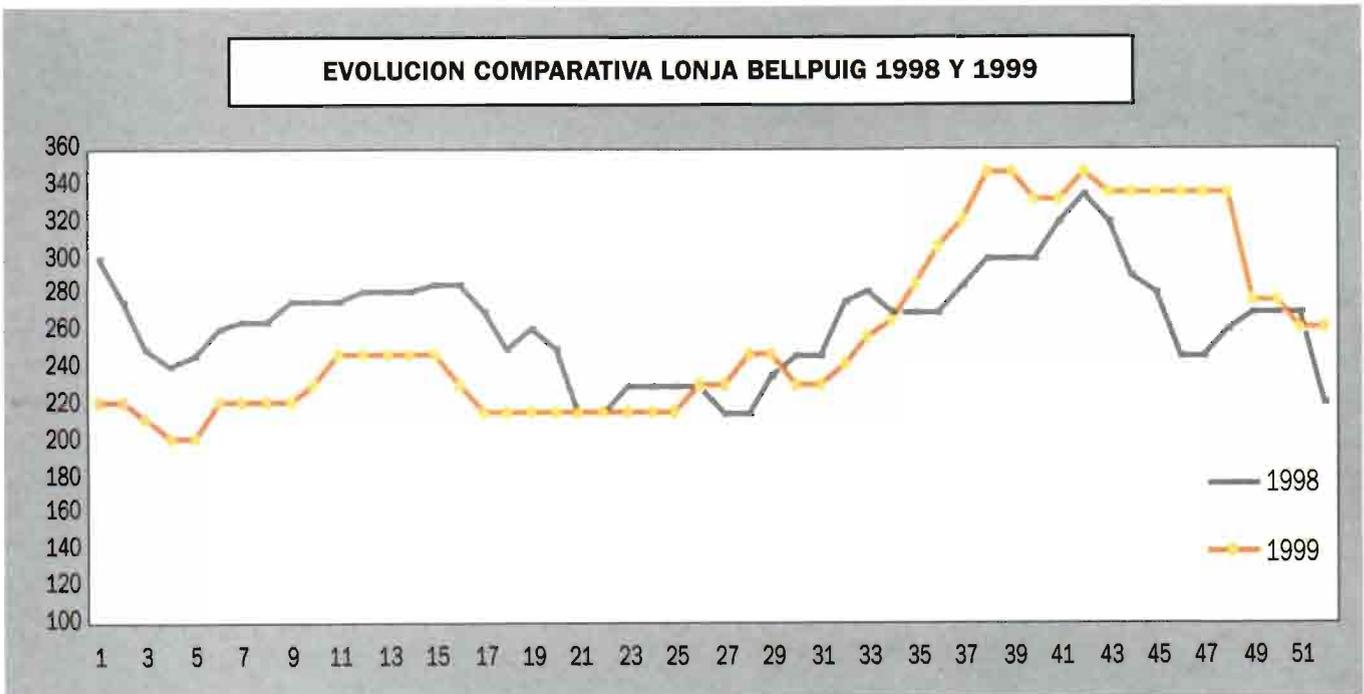


Gráfico 2

Cara A: primer semestre. Ne-fasto y ruinoso. Apto para que los cunicultores se plantearan el ser o no ser. Una etapa de subsistencia, mantenimiento y pérdida.

Cara B: segundo semestre. Normal y reforzado. Recupera-

ción de lo perdido con miras a seguir y renovar. Una etapa de sostenimiento, reforma y moderada recuperación.

Se ha entrado en una dinámica de atonía, de «dejar hacer», que no beneficia en absoluto al sector. Si bien criticamos las su-

bidas y bajadas bruscas de otros años, a favor de una cierta regularidad y estabilidad conseguidas este año, lo cierto es que nunca la podremos aceptar por debajo del umbral de rentabilidad que se sitúa en las 252 Ptas/Kg - gráfico 3-

Nuevas jaulas y accesorios **EXTRONA**

Caben **más** y cuestan **menos**

Aumente la capacidad de producción

Consúltenos antes de iniciar, ampliar
o renovar su granja, le ofrecemos menor
inversión y mayor rentabilidad a su proyecto

Jaula de Parto-Lactación



MATER 32

Jaula de Reposición-Gestación



BOX

Jaula Polivalente



EURO PLUS

Jaula de engorde de gran superficie



LOSTON PLUS



Teléfono de atención al cliente → 93 788 58 66

EXTRONA

Polig. Ind. Can Mir - 08232 Viladecavalls (Barcelona) España • Tel. 93 788 58 66 Fax 93 789 26 19
e-mail: ventas@extrona.com Web: <http://www.extrona.com>

PRECIOS MEDIOS MENSUALES DEL Kg. CONEJO VIVO EN ESPAÑA 1999

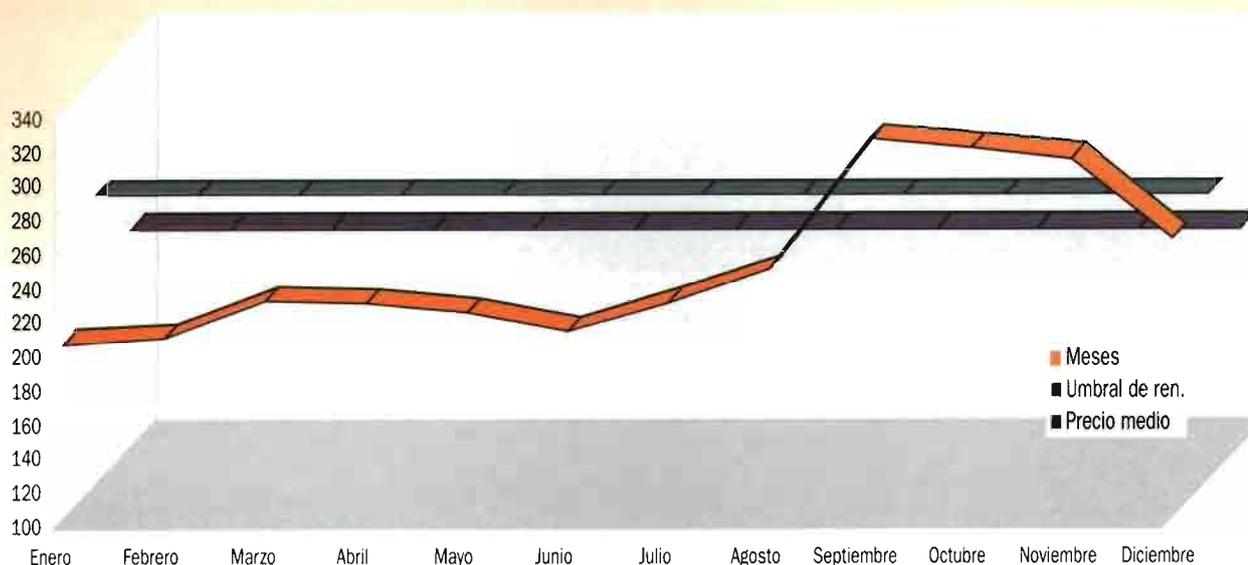


Gráfico 3

EVOLUCION DEL PRECIO PROMEDIO DE LAS LONJAS ESPAÑOLAS EN EL ULTIMO QUINQUENIO (1995-99)

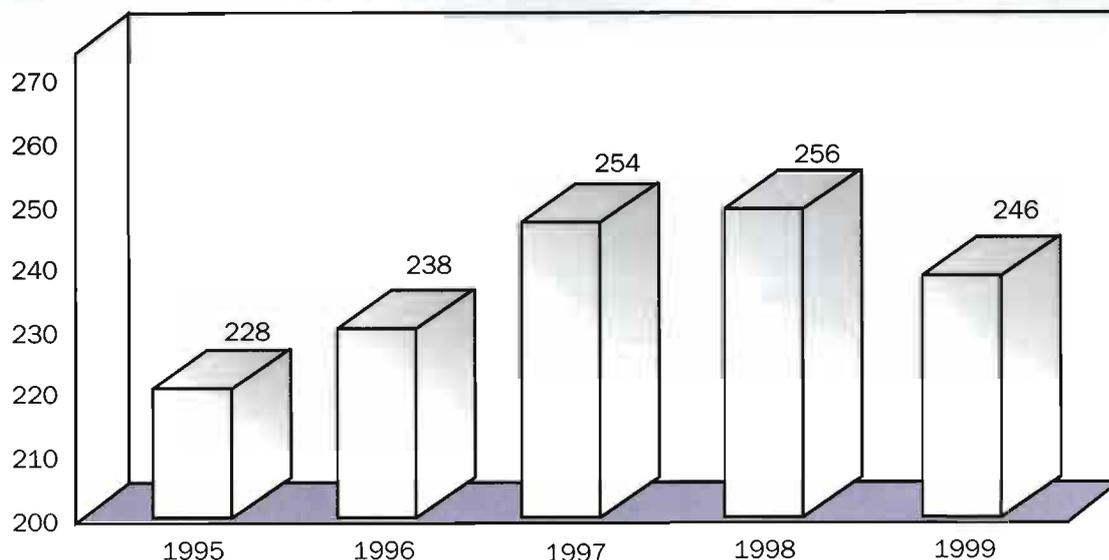


Gráfico 4

Todo lo que sea vender Kg de conejo en vivo por debajo de las 250 Ptas, supone no obtener margen neto y trabajar sólo con el margen bruto. Podemos satisfacer los pagos del

alimento y manejo pero no las amortizaciones, gastos financieros, mano de obra y por supuesto NO existe disponibilidad (o sea, beneficio). Estando así las cosas, cabría pensar en volver a

las estructuras familiares con explotaciones complementarias y huir la industrialización o empresa agraria (granjas medianas, de tiempo parcial y con mano de obra familiar). Pensa-

EVOLUCION DE LOS PRECIOS MEDIOS DE LAS LONJAS ESPANOLAS COMPARACION 1998 - 1999.

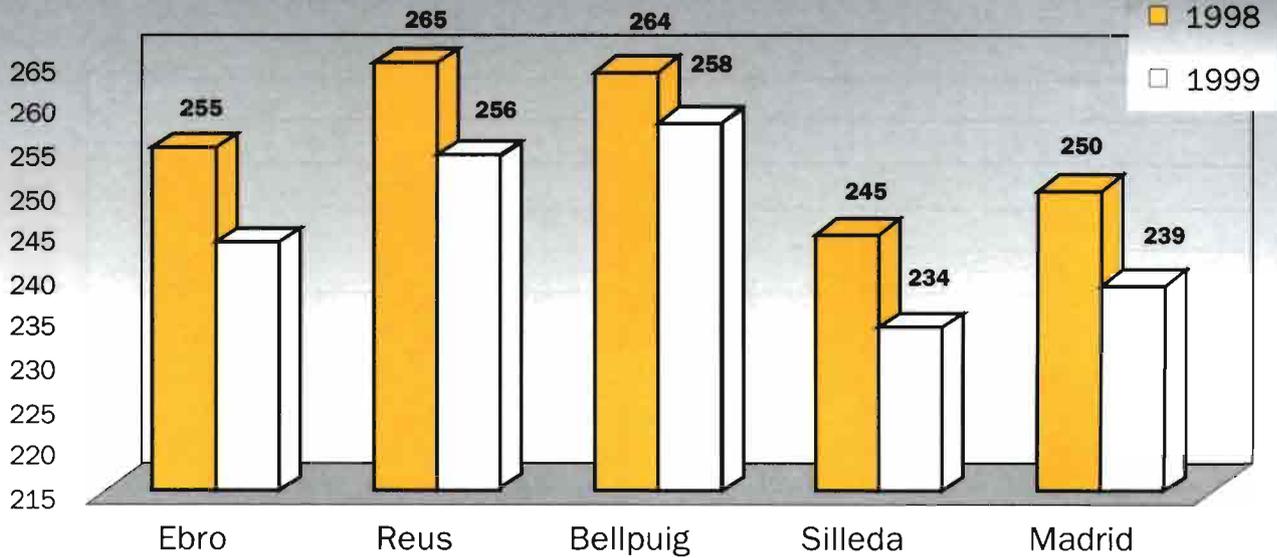


Gráfico 5

miento que, por supuesto, está lejos de lo que precisa nuestro sector si desea una plaza entre la ganadería europea puesto que tapia el crecimiento, la evolución y el negocio de la cunicultura (empresas que trabajan en nuestro sector, tan necesarias para ejercer desarrollo). Es por ello que conviene un revulsivo para situar el mercado en su justo nivel, o sea, por encima de las 250 Ptas/Kg peso vivo en granja.

Observando la evolución del precio promedio de las lonjas españolas en el último quinquenio (1995-1999) - gráfico 4 -, huelgan palabras. Estamos a un nivel de precios similar al del año 1994 y todo se ha encarecido. Hemos soportado dos años 1997 y 1998 que, sin alegrías, nos han permitido subsistir pero, 1999 con las 246

Ptas/Kg de promedio deja al sector cunícola en una grave situación: cerrar o transformar.

Durante este año, aprovechando los reportajes realizados en varias granjas, hemos lanzado algunos mensajes que ahora vienen como anillo al dedo darles un repaso. La alimentación se ha encarecido al suministrar tantos piensos medicados, la producción ha descendido al soportar porcentajes elevados de bajas, el manejo también ha sido más caro tanto por la sanidad como por los animales, la fecundación asistida, etc. Llevamos años trabajando bajo un patrón de origen francés (en cuyo país la cunicultura no avanza) y no hemos observado otro patrón de origen italiano (país principal productor y consumidor de la U.E.) que bien podría reducir costos

y, por lo tanto, aumentar márgenes.

Alguien debería tomar cartas en el asunto. Las diferencias son notorias.

También debemos hacer referencia al artículo aparecido en esta revista, número 103, titulado «La cunicultura como alternativa productiva en los últimos años» y, concretamente, sus conclusiones.

En la evolución de los precios medios de las lonjas españolas - gráfico 5 - no debemos omitir una observación que debería preocupar a los cunicultores españoles que comercializan sus productos a través de los precios emitidos en las lonjas Ebro, Madrid y Silleda que, como Uds. saben, están coordinadas desde hace algunos años y cuyo estandarte es Ebro. Esta lonja ha cedido en 1999, 11 ptas. respecto al año anterior mientras que Bellpuig sólo lo ha

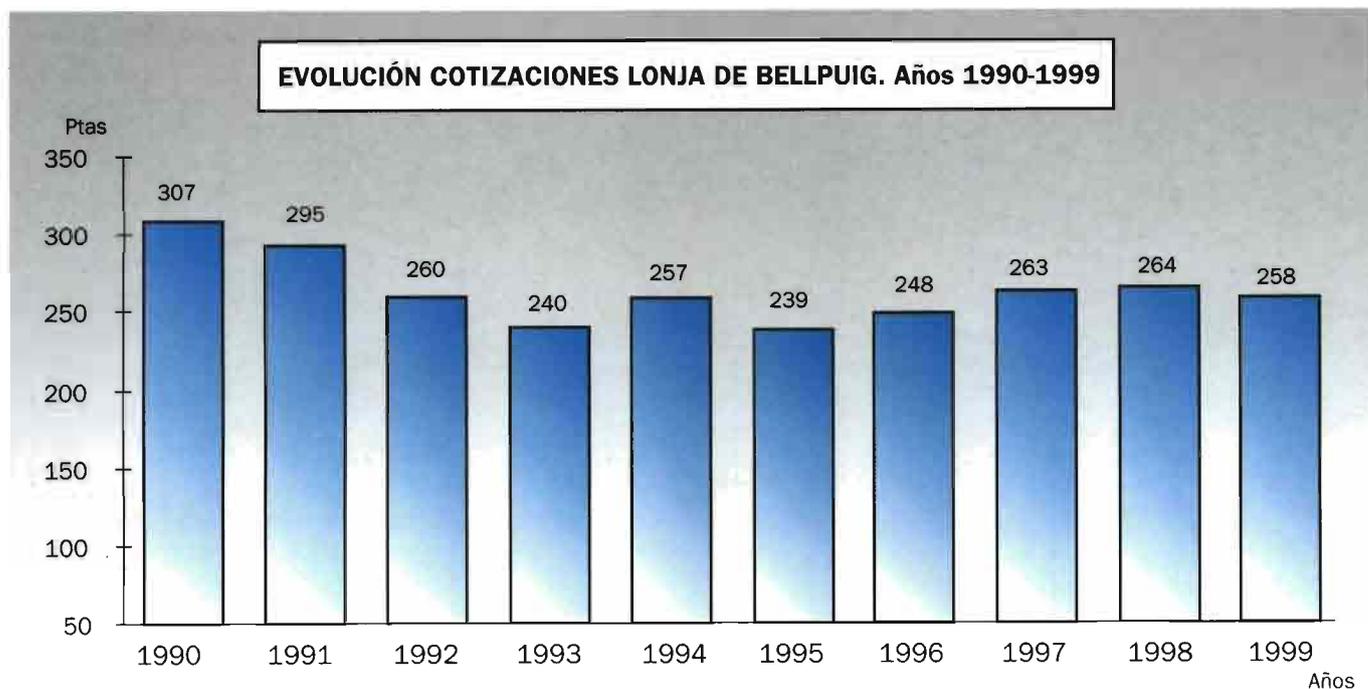


Gráfico 6

DECRECIMIENTO DE LA CUNICULTURA FAMILIAR COMPLEMENTARIA.

(Hay menos familias en el sector).

ESTABILIDAD EN LA DEMANDA DE CARNE DE CONEJO.

(Debido a la poca presión mediática).

ESTANCAMIENTO DEL CONSUMO INTERSEMANAL.

(Por escasa promoción en centros de consumo y puntos de venta).

FALTA DE HABITO COMO COMIDA NORMAL.

(Poca difusión de sus cualidades y escasa transformación).

BAILE DE PRECIOS Y VARIEDAD DE PRODUCTO.

(Por ausencia de fondo de garantía y "marca").

IRREGULARIDAD PRODUCTIVA EN LAS GRANJAS.

(Influencia de la estacionalidad, tratamientos y problemas).

ESCASO MARGEN PARA LOS PRODUCTORES.

(Elevado costo de producción y bajo precio del Kg. peso vivo).

hecho en 6 ptas. En numerosas ocasiones hemos opinado a favor de la Lonja única (ver editorial núm. 103) pero NO con estos resultados.

Quienes están negociando un reglamento unitario deberán establecer criterios políticos y técnicos, con observación de la palpable realidad de un año que finiquita el milenio y que deja un lastre de absoluta preocupación entre los cunicultores, sin olvidar a las empresas que trabajan en nuestro sector. Mal negocio les espera en el año 2.000 si no cambian las cosas.

Finalmente y siguiendo el indicativo histórico, publicamos la evolución de cotizaciones de la lonja de Bellpuig - gráfico 6- en su último decenio. Precios que deberían regir en toda la geografía española al situarse por encima del umbral de rentabilidad y aseguran, por lo tanto, negocio.

Precios que, no nos cansaremos de denunciar, deberían ser percibidos por los productores sin los descuentos actuales que no hacen más que falsear las estadísticas al «omitir» oficialmente el precio real que percibe el cunicultor y también engañan a los organismos oficiales al «disimular» oficialmente que la cunicultura está en una grave penuria económica. Seamos valientes y honestos en el año 2.000. Si la lonja emite un precio, que éste sea el real a todos los efectos y en todo el territorio.

En el análisis publicado el pasado año (Lagomorpha, nº 101) aparecían dos conejos con gafas de sol como met*fora a la tristeza general. Este año no han querido salir en la foto debido al horripilante aspecto que presentaban... Esperemos verles de nuevo al próximo año ya que la esperanza no está perdida. ■



CUNICARN

PINSOS

GENÈTICA • GRANGES • PINSOS • DISTRIBUCIÓ

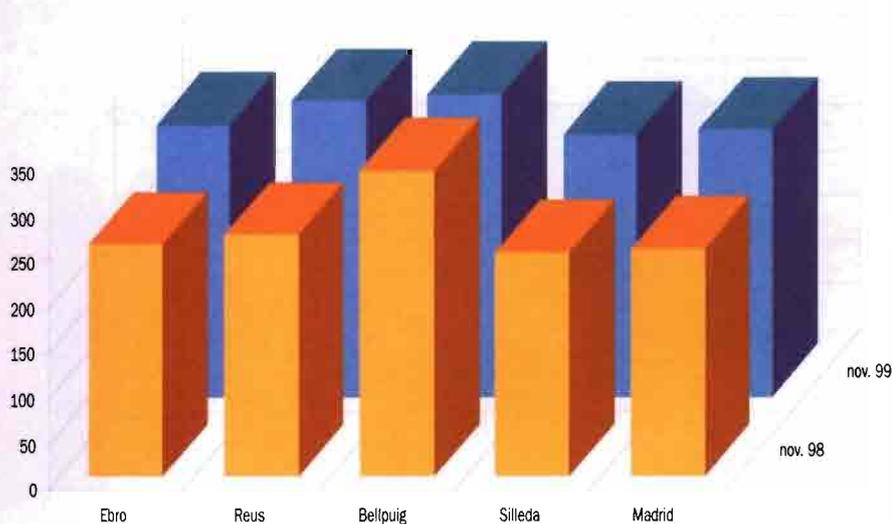
GRUP CUNÍCULA CATAR, S.L.
Apartat, 34-43440 LEspluga de Francolí
Fàbrica. Telèfon: 997/60 49 11
Fax: 977/60 49 09 - 977/87 81 87
Oficina Telèfon: 977/87 82 19



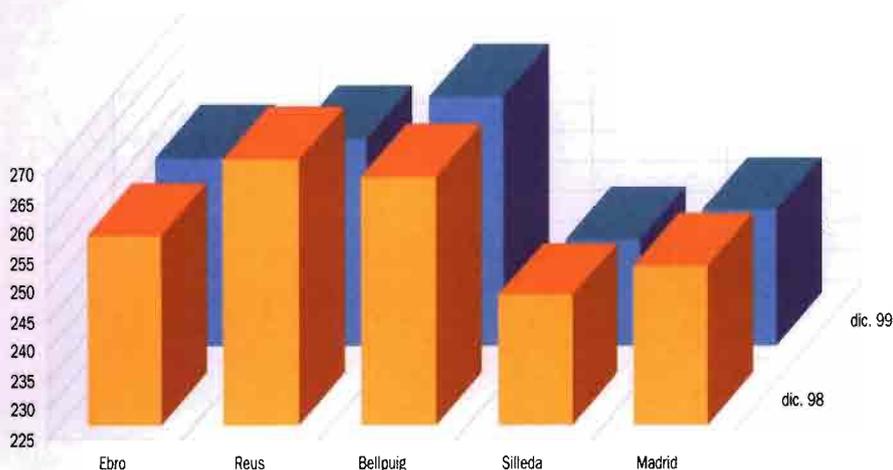
PRECIO DEL Kg. CONEJO EN VIVO POR LONJAS EN 1999

Semana	Ebro	Reus	Bellpuig	Silleda	Madrid
44	300	335	335	290	295
45	300	335	335	290	295
46	300	335	335	290	295
47	300	335	335	290	295
48	300	295	335	290	295
49	265	295	275	255	260
50	265	265	275	255	260
51	250	240	260	240	245
52	235	240	260	225	230

Precios medios de Noviembre 1998 y 1999 del Kg. conejo en vivo por Lonjas



Precios medios de Diciembre 1998 y 1999 del Kg. conejo en vivo por Lonjas



Noviembre

*Sostenimiento mantenido que augura compensar pérdidas.
Un respiro.*

Diciembre

*Lenta y grave caída que no permite cerrar un año con "beneficio".
Producir conejos no es suficiente.
Los cunicultores deben considerar opciones complementarias a la producción.*