



Mercados, Carne y Consumo

Análisis del Mercado Cunícola Español en el año 1997

TONI ROCA. conejólogo

Los Diez Mandamientos se resumen en dos y las Lonjas españolas también: Ebro y Bellpuig.

En 1997, se ha conseguido unificar tres lonjas: Ebro (Zaragoza), Madrid y Silleda, las cuales establecen un precio base con referencia Ebro. Madrid baja 5 Ptas. y Silleda baja 10 Ptas.

Bellpuig, por su parte, sigue con la política de fijar su precio previo contactos y acuerdos con el sector comercializador español, orientando hacia el negativo la estabilidad y Reus no determina ninguna significancia al fijar sus precios a la par con Bellpuig. Así pues, tal y como están las cosas, a partir de 1998, mostrando las cotizaciones de Ebro y Bellpuig, con una incidencia en el mercado español del 65% y 35% respectivamente, obtendremos el indicativo suficiente para seguir de cerca la evolución de los precios y mercados.

1997 ha sido el año de más volumen de negocio de este siglo - traducido en valores brutos que no netos- para el sector comercial que actúa en cunicultura. Hablamos de piensos, material, equipos, utensilios, medicamentos, higiene, etc. No así para los cunicultores que, sin ser un año malo y observando mejora en su Producto Bruto, han podido obtener un discreto Beneficio Neto en su actividad a menos que hayan invertido o incrementado sus gastos variables.

PRECIO DEL Kg. CONEJO EN VIVO POR LONJAS EN 1997

semana	Ebro	Reus	Bellpuig	Silleda	Madrid	Media
1	235	240	240	225	230	234
2	235	240	240	225	230	234
3	235	240	240	225	230	234
4	215	230	230	205	210	218
5	215	215	215	205	210	212
6	210	220	220	200	205	211
7	215	230	230	205	210	218
8	215	230	230	205	210	218
9	215	230	230	205	210	218
10	235	235	235	225	230	232
11	240	250	250	230	235	241
12	240	255	255	230	235	243
13	240	255	255	230	235	243
14	255	255	255	245	250	252
15	255	265	265	245	250	256
16	260	275	275	250	255	261
17	260	275	275	250	255	263
18	240	250	250	230	235	241
19	240	260	260	230	230	245
20	250	255	255	240	245	249
21	230	240	240	220	225	231
22	230	230	230	220	225	227
23	215	215	230	205	210	215
24	215	225	225	205	210	216
25	215	225	225	205	210	216
26	215	225	225	205	210	216
27	230	240	240	220	225	231
28	230	240	240	220	225	231
29	240	240	240	230	235	237
30	230	240	240	220	225	231
31	215	215	215	205	210	212
32	240	245	245	230	235	239
33	265	270	270	250	255	261
34	265	270	270	255	260	264
35	265	270	270	255	260	264
36	265	270	270	255	260	264
37	275	285	285	265	270	276
38	285	295	295	275	280	286
39	285	295	295	275	280	286
40	285	300	300	275	280	288
41	285	300	300	275	280	288
42	285	300	300	275	280	290
43	300	305	305	290	295	299
44	300	305	305	290	295	299
45	300	305	305	290	295	299
46	305	315	315	295	300	306
47	310	315	315	300	305	309
48	305	320	320	295	300	308
49	305	320	320	295	300	308
50	305	315	315	295	300	306
51	305	315	315	295	300	306
52	305	315	315	295	300	306
Medio	253'94	262'69	263'17	243'94	249'13	254'58



UNIDAD DE MEJORA GENÉTICA
DEPARTAMENTO DE CIENCIA ANIMAL
UNIVERSIDAD POLITÉCNICA VALENCIA
96 / 387 74 37

TU MEJOR SELECCIÓN

IRTA Institut de Recerca i Tecnologia Agroalimentàries

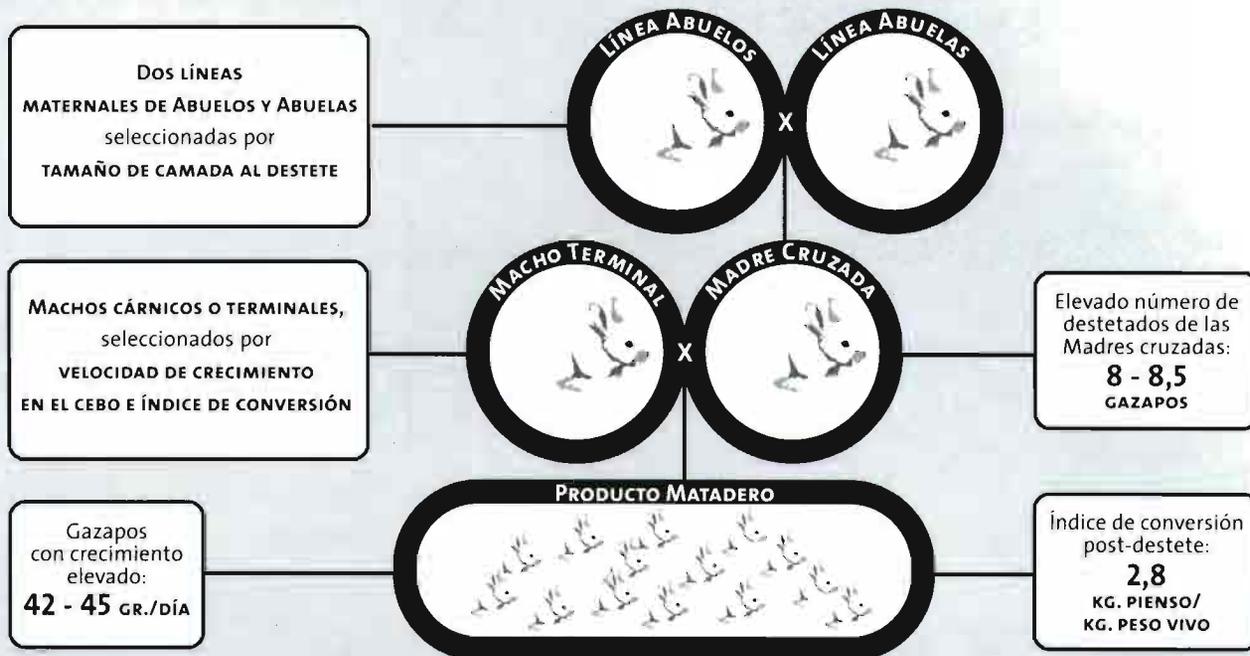
UNITAT DE CUNICULTURA - IRTA
INSTITUTO DE INVESTIGACIÓN Y TECNOLOGÍA AGROALIMENTARIAS DE CATALUÑA
93 / 865 10 11

RED DE SELECCIÓN UPV - IRTA

MÁS DE 20 AÑOS DESARROLLANDO LÍNEAS DE CONEJOS

PROGRAMA GENÉTICO

BASADO EN DOS CRUZAMIENTOS EMPLEANDO TRES LÍNEAS ESPECIALIZADAS
DISEÑADO Y GESTIONADO POR LA UPV Y EL IRTA

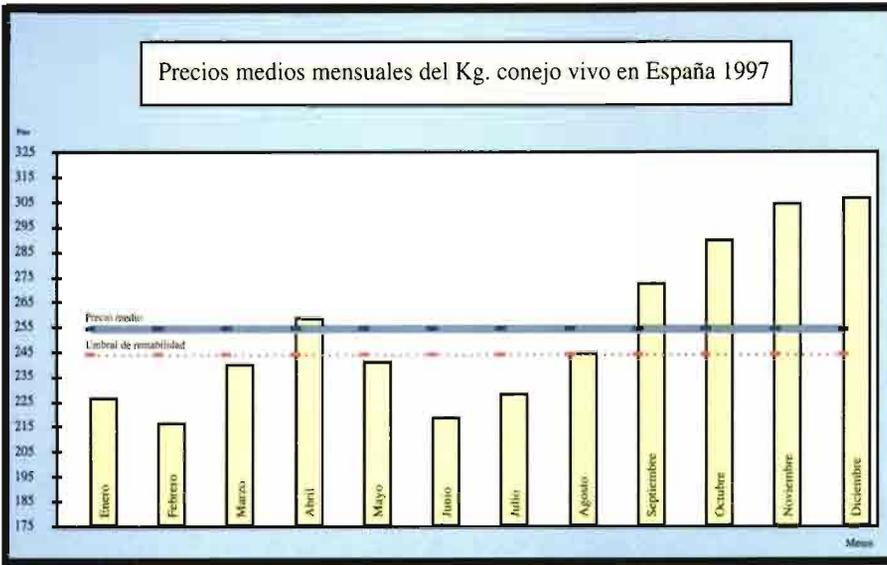


RED DE NÚCLEOS DE SELECCIÓN ASOCIADOS

NÚCLEOS DE SELECCIÓN	LOCALIDAD	PROVINCIA	TELÉFONO
GRANJA ALCANADRE - M. A. FANLO	SANT MARTÍ SARROCA	BARCELONA	(93) 899 10 59 - 899 00 29
COOP. CUNICULTORES L'ALCALATÈN	LUCENA DEL CID	CASTELLÓN	(964) 38 12 01
JOSÉ MANUEL ARIAS LÓPEZ	CARRIZO DE LA RIBERA	LEÓN	(987) 35 78 35
SOCIEDAD COOPERATIVA CUNIZAR	ZARZADILLA DE TOTANA	MURCIA	(968) 43 82 40 - 49 40 38
MANUEL FORNÉ BORT	SANT CARLES DE LA RÀPITA	TARRAGONA	(977) 26 10 21 - 74 54 10
GRANJA MOLINER (DIPUTACIÓN TERUEL)	AGUAVIVA DE BERGANTES	TERUEL	(978) 60 22 85
VALENCIANA DE SELECCIONES CUNÍCOLAS (VALSEC)	BICORP	VALENCIA	(96) 226 90 75
GRANJA JORDÁN	FABARA	ZARAGOZA	(976) 63 50 93

Mercados, Carne y Consumo

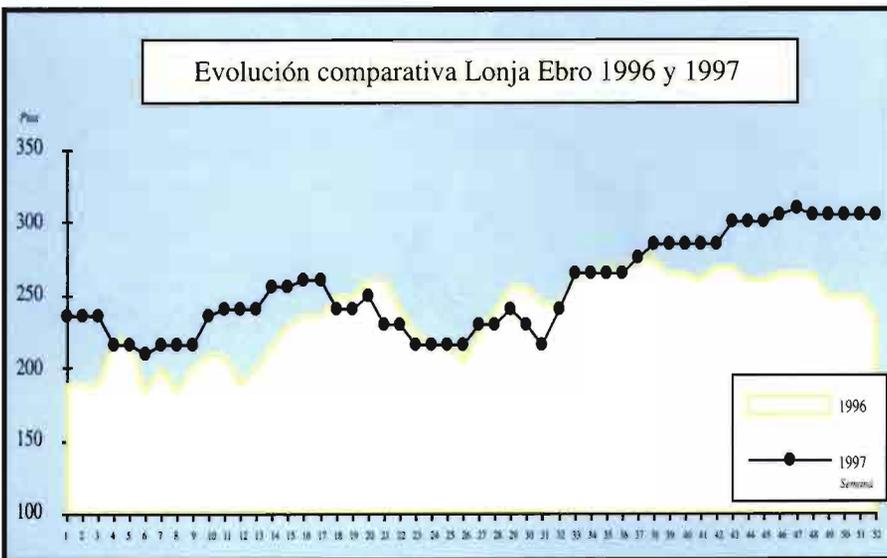
Gráfico 1



Fíjense Uds. cómo en los últimos tres años un cunicultor ha pasado de obtener Margen Neto a conseguir un Beneficio Neto. Ello se desprende cuando se analiza el umbral de rentabilidad - gráfico 1 - al observar que de las 238 Ptas/Kg. peso vivo en 1995, se pasó a las 240 Ptas/Kg. en 1996, situándose en las 245 Ptas/Kg. el costo de producción en 1997, superando en 9 Ptas/Kg el precio medio percibido por el cunicultor respecto al estimado precio de costo.

Estando así las cosas diremos que 1997 ha sido un año de moderada recuperación económica para el productor de conejos para carne.

Gráfico 2



En cuanto a la evolución de los precios semanales de las dos Lonjas de referencia: Ebro y Bellpuig - gráficos 2 y 3 - que pueden observar en los gráficos referidos, éstos nos reflejan un año más y con mayor notoriedad, la suavización de los dientes de sierra, lo que supone una mayor estabilidad en los precios, indicando, por lo menos, que la labor realizada por los productores presentes y representantes en las Lonjas ha sido correcta sin desmerecer, suponemos, la voluntad negociadora del sector comercialización.

En 1996 nunca se llegó a cotizar el conejo a 300 Ptas/Kg, en cambio en 1997 desde la semana 41 hasta final de año, se llegó a dicha cotización e incluso se superó en varias zonas de España. Tengamos en cuenta que en las zonas con influencia de la Lonja de Bellpuig no hubo la tendencia de reducir a los productores el precio fijado en Lonja y, en cambio, en varias zonas con influencia de la Lonja Ebro, sí vieron los productores ligeramente incrementados los precios, lo que traducido a la realidad final, ambas lonjas no han mantenido en su media anual la diferencia de 9 Ptas/Kg. sino de, más o menos, 5 Ptas. Estamos frente a una unificación oficiosa o encubierta o con marcado interés unilateral. Si en los primeros meses de 1998 el precio desciende

Gráfico 3

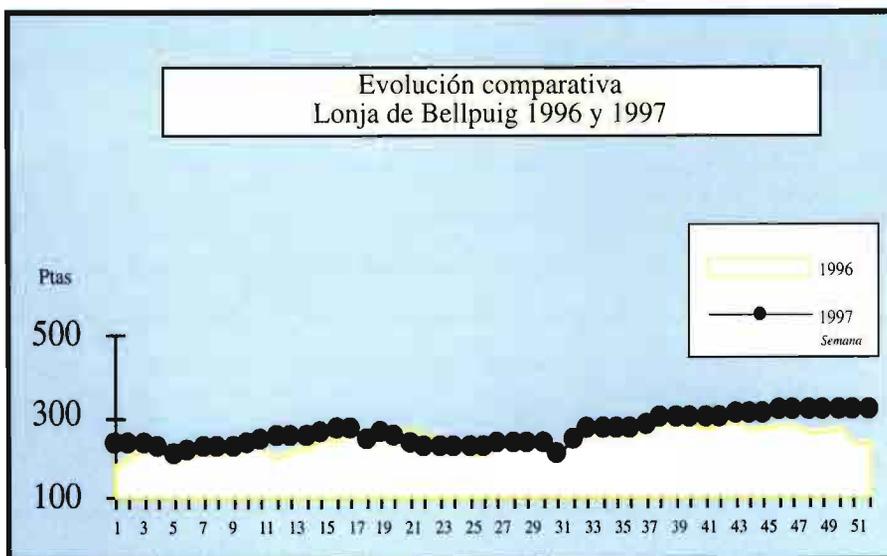


Gráfico 4

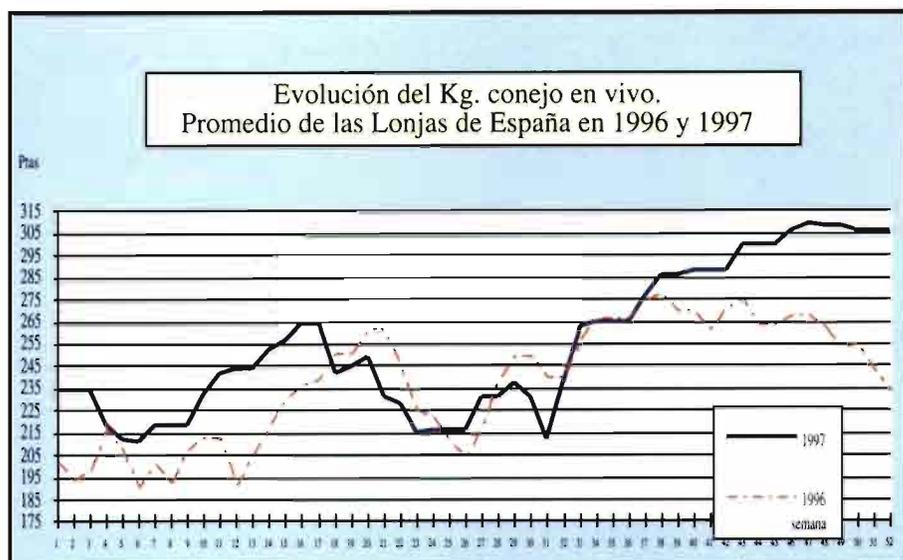
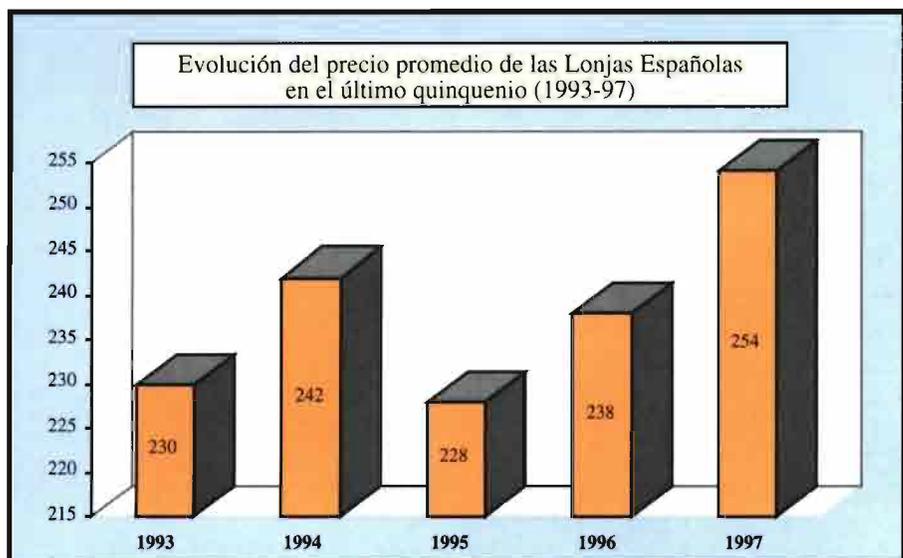


Gráfico 5



Gráfico 6



bruscamente (- 25 Ptas), quedará manifiesta nuestra sospecha y el sector productor deberá reaccionar mostrándose fuerte, unido y tener los conceptos muy claros para contrarrestar el efecto negativo que devenga el no disponer de una unificación real y oficial de todas las Lonjas españolas.

En el gráfico 4, se resume el promedio de las lonjas españolas en 1996 y 1997 donde se aprecia, en primer lugar, la estabilidad y la moderada mejora de las cotizaciones del año 97 frente al 96, con un significativo aumento de las mismas a partir de la semana 37 y hasta fin de año, debido principalmente a la precariedad productiva, que no reproductiva, motivada por las altas mortalidades en los engordes surgidas por «*arte de magia*» y sin una determinación de enfermedad debida a «*quien sabe quien*». Esperemos que una vez terminada la influencia de esta patología digestiva, un tanto misteriosa y desconcertante, el mercado no se hunda debido a la mayor afluencia de producto... Decíamos, en el análisis de 1996, que 1997 iba a tener unos precios parecidos a 1992 y hemos acertado de lleno (251 Ptas. frente a 254 Ptas.), pero nuestro vaticinio para 1998 no está tan claro y podríamos situarnos a un nivel más bajo (¿año 1994?) aunque los problemas que mantienen otras carnes podrían salvarnos del descalabro. Seamos optimistas.

Siguiendo con el indicativo histórico referido a la lonja de Bellpuig - gráfico 5- y en su último decenio, vemos que la media de este año ha superado en 9 Ptas. la media española, viéndose reducido a 5 Ptas. reales como ya hemos indicado anteriormente y no sufriendo las desviaciones de antaño. Un buen presagio.

Resumimos también en el gráfico 6, la evolución del precio promedio de todas las lonjas españolas durante el último quinquenio, observando la cadencia señalada el pasado año y acertando de nuevo en su matemática expresión:

PAÍS	IMPORTACIONES (Kg)	EXPORTACIONES (Kg)
Alemania	980,00	32.112
Francia	50.582	1.079.813
Grecia	—	4.386
Italia	82.900	4.723
Países Bajos	24.000	—
Portugal	—	1.446-202
Reino Unido	5.640	—
Andorra	—	120.897
China	24.000	—
Gibraltar	—	789,00
TOTAL	189.102	2.688.923

año 1992 ... AÑO BUENO
 año 1993 ... AÑO MALO
 año 1994 ... AÑO REGULAR
 año 1995 ... AÑO MALO
 año 1996 ... AÑO REGULAR
 año 1997 ... AÑO BUENO

año 1998 ... por lógica tocaría AÑO REGULAR para seguir con AÑO BUENO en 1999, pero a veces la lógica matemática falla.

Aportamos a continuación datos sobre el comercio exterior facilitados por

la Subdirección General de Informática del MAPA.

Y para terminar, un ejercicio práctico.

Determinaremos el precio de la canal del conejo a partir del sistema de cálculo habitual en España. Si el precio medio del conejo ha sido de 254'-Ptas/Kg vivo, el conejo se ha repartido a una media de $254 : 0,57 + 100 = 546'$ -Ptas/Kg. canal y los mayoristas lo han comprado a una media entre 525 y 535'-Ptas/Kg canal en función al volumen de compra.

¿Saben Uds. a que precio medio se ha vendido el conejo al extranjero?

Pues a 491'-Ptas/Kg canal en 1997.

¿Saben Uds. a que precio medio lo han comprado los consumidores en el mercado?

Nos da vergüenza decirlo. Esperamos sus cartas y comentarios para desvelar mucho, muchísimo, y criticar algunas cifras del sector cunícola español. ■

NOTA MUY IMPORTANTE A LOS ASOCIADOS

Por acuerdo tomado en la Asamblea General Ordinaria celebrada el pasado día 31 de Mayo de 1997 en Gran Canaria, las cuotas de los asociados se verán incrementadas en el próximo año 1998, resultando:

ESPAÑA	Individual	6.000'-Ptas.
	Empresas	12.000'-Ptas.
	Organismos/Universidades	6.000'-Ptas.
	Colectivos: de 3 a 10 miembros	4.800'-Ptas.
	de 11 a 50 miembros	3.900'-Ptas.
	de 51 a 100 miembros	2.700'-Ptas.
	más de 101 miembros	2.100'-Ptas.

EUROPA (20% de la cuota España)

Individual	US\$ 50
Empresa	US\$ 100

RESTO MUNDO (50% de la cuota España)

Individual	US\$ 65
Empresa	US\$ 130

DESDE EL AÑO 1993, LA CUOTA DE ASOCIADO NO HABÍA SUFRIDO AUMENTO ALGUNO. EL INCREMENTO SUPONE UN MÁXIMO DE 1.000'- Ptas. AL AÑO.