

Boletín de Información Agraria y Pesquera de Estados Unidos y Canadá

Consejería de Agricultura, Pesca y Alimentación
Embajada de España en Washington, D.C.

PRODUCCIÓN DE ACEITUNA Y ACEITE DE OLIVA EN EL ESTADO DE CALIFORNIA



CONTENIDO:

Producción de aceituna y aceite de oliva en el Estado de California 1

Farm Bill 2008. Título I: Commodities 3

California es el único estado en Estados Unidos en el que se producen aceitunas para su comercialización, principalmente en los Valles del Centro y del Norte. El olivo se introdujo en California, vía México, en el siglo XVIII, aunque la producción comercial no comenzó hasta principios del siglo XIX. La industria del olivo se desarrolló principalmente para satisfacer la demanda creciente de aceite de oliva. Inicialmente, la producción olivarera se destinaba a la producción de aceite, sin embargo, al principio del siglo XX, los avances en la tecnología de conservas y enlatado hicieron que la producción de aceitunas enlatadas fuera más rentable que la de aceite, cambiando así la tendencia en la producción hacia las conservas.

Debido a esta tradición histórica de enlatado, la producción californiana es principalmente de aceitunas de mesa. Alrededor del 99% de la producción se destina al enlatado como Aceitunas negras California-style. Las dos variedades principales de olivos son Manzanillo y Sevillano. Las aceitunas de la variedad Manzanillo son ideales para la producción de aceitunas negras, pero también se utilizan en la producción de aceite. Dado su bajo contenido en aceite, la producción de la variedad Sevillano se destina principalmente al mercado de aceituna de mesa. En el año 2007 se produjeron 112.000 toneladas de la variedad Manzanillo y 14.000 toneladas de la variedad Sevillano.

La mayor parte del aceite de oliva que se consume en Estados Unidos es importado. Históricamente, la industria del aceite de oliva californiana era una opción para los productores de aceitunas en años en que la cosecha era especialmente grande o las aceitunas cosechadas eran de peor calidad. En los últimos años, la demanda de aceite de oliva ha aumentado considerablemente, pero la mayor parte la satisfacen productores europeos. A pesar de la predominancia europea en el mercado, la industria californiana ha crecido enormemente en los últimos años, aunque una parte importante de este crecimiento es debido a productos en conserva que aseguran a los agricultores ingresos suficientes para cubrir los altos costes de producción. En el año 2007 se censaron unas 400 empresas productoras de aceite de oliva.

El aceite de oliva compite en Estados Unidos con otros aceites vegetales de precio bajo, tales como los aceites de cáñola, maíz y cártamo. Algunos productores creen que el cumplir con los altos estándares de calidad publicados por el Consejo Oleícola Internacional podría ayudar a los productores de alta calidad californianos a competir con los importadores europeos. El Consejo Oleícola Californiano, creado en 1996, ha establecido un programa de certificación de Aceite de Oliva

VISITE NUESTRO SITIO
WEB EN
WWW.MAPAUSA.ORG

Aceituna y aceite (viene de pág. 1)

Extra Virgen, que certifica aceites obtenidos de la presión de aceitunas 100% californianas y que cumplen los parámetros químicos y sensoriales requeridos por el Comité Oleícola Internacional.

El consumo de aceitunas enlatadas ha variado desde 1970, oscilando entre 0,78 (0,35 kg) y 1,80 libras (0,82 kg) por persona y año. En el año 2005 el consumo por persona y año fue de 1,40 libras (0,64 kg). La mayor parte de las aceitunas enlatadas producidas en el país se consumen como ingrediente para pizzas, mientras que las importadas se destinan a otros usos, principalmente consumo en ensaladas y como aperitivo. La popularidad creciente de la cocina mediterránea contribuye a mantener el consumo.

Por otro lado, la demanda de aceite de oliva ha aumentado considerablemente en los últimos años, principalmente debido a la publicidad que asocia beneficios para la salud con el consumo de aceites vegetales insaturados.

En California, la producción de aceite de oliva se da principalmente en Sacramento Valley y en la Costa Norte. En los últimos diez años, los productores han utilizado variedades españolas, griegas e italianas y métodos de plantación de alta densidad, que permiten obtener una mayor eficiencia en la producción.

La producción de aceitunas ha variado mucho a lo largo de los últimos años. En el año 2007 la producción total fue de 132.500 toneladas por un valor de 86,7 millones de dólares. Según el Servicio Nacional de Estadísticas Agrarias, en 2007 se plantaron en California 31.000 acres de olivos. La superficie agraria dedicada a este

cultivo se ha mantenido desde 1980 entre 30.000 y 40.000 acres. En 2007, cerca de 96.000 toneladas de aceitunas se destinaron a enlatado y 12.000 toneladas a producción de aceite de oliva.

La previsión para la cosecha de aceitunas para el año 2008 es de 65.000 toneladas, un 49% menos que el año anterior. Se han plantado 31.000 acres con un rendimiento de 2,10 toneladas por acre, a diferencia del año anterior, en el que el rendimiento fue de 4,27 toneladas por acre. De la producción total, se estima que 53.000 toneladas serán destinadas a conserva y las 12.000 restantes a producción de aceite de oliva y especialidades de aceituna.

La ausencia de precipitaciones durante los meses de primavera hizo que en muchas zonas los árboles sufrieran estrés hídrico. Por otro lado, las condiciones climatológicas no fueron las ideales durante el periodo de floración, con temperaturas erráticas que iban del frío al calor, además de fuertes vientos que junto con las bajas temperaturas acaecidas durante el mes de abril han sido factores que han influido en la baja cosecha. Algunos productores, están evaluando ahora si el daño sufrido por los frutos hará los costes de cosecha prohibitivos.

Se espera que las variedades Manzanillo y Sevillano supongan un 78,4% y un 10,8% del total de la cosecha. El 10,8% restante procede del resto de variedades.

El precio de la aceituna para los productores ha variado en los últimos años, generalmente con una tendencia descendente. En el año 1981 el precio llegó a un máximo de 1.200\$ por tonelada, siendo en 2007 de 654\$ por tonelada. La meteorología y la fuerza del dólar frente al euro son los dos factores que más influyen en el precio.

Las exportaciones de aceitunas en 2005 ascendieron a 15 millones de dólares, muy por debajo de los 1.000 millones de dólares del total de las importaciones. Cerca de la mitad del valor total de las exportaciones se atribuye a productos del aceite, incluyendo mezclas de aceite de oliva. El aceite de oliva se exporta principalmente a Canadá, México e Israel y las aceitunas en conserva, en su mayor parte, a Japón y Canadá.

Estados Unidos es importador neto de productos del olivo. Aproximadamente la mitad del valor total de las importaciones viene de Italia y cerca de la tercera parte de España.



Aceituna y aceite (viene de pág. 2)

El aceite de oliva supone, aproximadamente, el 70% de las importaciones, principalmente de Italia y España. En el año 2005 las importaciones de aceite de oliva ascendieron a 233 millones de toneladas.

FARM BILL 2008. TÍTULO I: COMMODITIES

El objetivo principal que se persigue en este título es invertir en una red fuerte de seguridad para los agricultores que asegure el suministro de alimentos. Afecta a 25 materias primas, que suponen una tercera parte de las ventas de los productores. Estas son: trigo, maíz, soja, otras semillas oleaginosas (incluidas girasol, colza, cáñola, sésamo y otras), arroz, algodón, azúcar, cacahuete, sorgo, cebada, avena, lana, mohair, miel, guisante seco, lenteja, garbanzo y lácteos.

Para ello, en esta nueva regulación, se amplía la red de seguridad para los productores: se mantienen los programas autorizados en la Farm Bill de 2002 con muy pocos cambios, se mantiene el Marketing Loan Program (programa que permite recibir a los productores de cultivos determinados un préstamo del gobierno, a una tasa de interés dada para la materia prima específica, por unidad de producción para una producción determinada, como una garantía de préstamo; después de la cosecha, el productor puede obtener un préstamo por la totalidad o parte de la producción de la materia prima) como una pieza fundamental de la red de seguridad

agrícola y continúa el Programa de Pagos Contracíclicos, que prevé asistencia cuando hay una bajada de precios.

La Farm Bill de 2008 incluye como novedad el Programa ACRE (Average Crop Revenue Election), que comienza con el año de cosecha 2009. Este programa se basa en un rendimiento igual al rendimiento estatal de los últimos 5 años (quitando el año de menor y el de mayor rendimientos) y en el precio medio estatal de 2 años. Prevé pagos a los productores cuando los ingresos obtenidos por una determinada materia prima sean menores que el ingreso medio estatal garantizado.

Se reforman los criterios de elegibilidad para los programas y se refuerzan las limitaciones a los pagos. Establece un tope el el ingreso bruto ajustado (Adjusted Gross Income, AGI), por el que los criterios de elegibilidad para recibir pagos de los programas agrícolas se limitan a 500.000 dólares para los ingresos no agrícolas y aplica un tope en ingresos agrícolas de 750.000 dólares, a partir del cual los productores dejan de ser elegibles para pagos directos. Establece máximos de 40.000\$ y 65.000\$, respectivamente, para el total de los pagos directos y contracíclicos que puede recibir un agricultor concreto. Crea un tope para el total de los pagos que puede recibir un agricultor que se acoja al programa ACRE de 32.000\$ para pagos directos y 73.000\$ para pagos contracíclicos.

Se pretende disminuir el gasto y aumentar la eficiencia gubernamental. Suspende los pagos para productores que tengan una base agregada de 10 acres o menos, excepto para los productores socialmente desfavorecidos o con recursos limitados. Se eliminan los pagos en las situaciones en las que la cantidad pagada es menor el coste de emisión del cheque de pago.

Reequilibra los programas agrícolas para mejorar el capital entre materias primas que repercute en cambios en el mercado. Aumenta los precios fijados para trigo, sorgo, cebada, avena y soja, aumentando las oportunidades de los productores para recibir pagos contracíclicos cuando hay una bajada de precios, pero no permite pagos cuando los precios son altos. Reequilibra las tasas de interés

(marketing loan) para trigo, cebada, avena, semillas oleaginosas, lana de calidad y miel, mejorando la red básica de seguridad para los productores para estas materias primas.

PUBLICADO POR LA

**CONSEJERÍA DE AGRICULTURA,
PESCA Y ALIMENTACIÓN**

EMBAJADA DE ESPAÑA EN WASHINGTON, D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington, D.C. 20037

Teléfono: (1) 202-728 2339

Fax: (1) 202-728 2320

Correo electrónico:

info@mapausa.org