

Boletín de Información Agraria y Pesquera de Estados Unidos y Canadá

Consejería de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente
Embajada de España en Washington, D.C.

EL CONGRESO NO APRUEBA LA FARM BILL 2012.



CONTENIDO:

El Congreso no aprueba la Farm Bill 2012 1

Se disparan los costes de producción para el sector lácteo estadounidense 1

Las medidas sanitarias y fitosanitarias en las negociaciones del acuerdo de asociación 2

El Acuerdo de Libre Comercio entre Canadá y EE.UU. ejemplo del éxito a tener por el futuro acuerdo económico y comercial entre Canadá y la Unión Europea 2

VISITE NUESTRO SITIO
WEB EN
WWW.MAPAUSA.ORG



Edita: Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente (España)

NIPO: 280-12-039-4

El Congreso periódicamente establece la política agrícola y alimentaria en un proyecto de ley agrícola ómnibus.

La Ley agrícola actual es la Ley de Alimentos, Conservación y Energía de 2008, cuya vigencia expiró parcialmente el pasado 30 de septiembre de 2012, y en otra parte, con la finalización del año agrícola de 2012.

Tanto la Cámara de Representantes como el Senado han elaborado sendos proyectos de una nueva ley agrícola para 2012. El Senado aprobó su versión el 21 de junio de 2012. El Comité de la Cámara de Agricultura de la Cámara de representantes informó de su versión el 11 de julio de 2012. Pero no se llegó a aprobar un texto conjunto de ambas cámaras.

La preocupación por las reducciones presupuestarias, principalmente en lo que se refiere a los programas de nutrición que son demasiado extensos para algunos y demasiado reducidos para otros, así como otras diferencias políticas, complicaron los esfuerzos para avanzar en los proyectos de ley.

Finalmente el Congreso no adoptó ninguna decisión al respecto de la propuesta de la Ley Agrícola (Farm Bill), de modo que si no se aprueba una nueva ley agrícola antes de finales de 2012, el Congreso probablemente prorrogará de tres meses a un año la extensión de la ley agrícola actual.

A pesar de la expiración de la vigente Ley agrícola el 30 de septiembre, el Congreso aprobó una resolución concurrente que financia la mayoría de los programas agrícolas.

SE DISPARAN LOS COSTES DE PRODUCCIÓN PARA EL SECTOR LÁCTEO ESTADOUNIDENSE.

De acuerdo con los últimos datos facilitados por el Servicio de Investigación Económica del USDA (United States Department of Agriculture), el sector lácteo norteamericano ha experimentado un incremento del 23% en el valor medio del coste de producción durante los primeros ocho meses del 2012.

Si a principios de año, producir 100 libras de leche tenía un coste de 15.09 US\$, en agosto los productores asumieron un coste de 19.52 US \$, una cifra record para el sector. En concreto, si se compara el coste de producción en agosto de 2011 y el mismo mes en 2012, estos costes se incrementaron un 17%.

Esta subida se debe fundamentalmente al aumento en el precio de los piensos y del combustible al que están haciendo frente los productores. Este hecho unido a la sequía experimentada en importantes regiones productoras de EEUU ha supuesto un incremento en el sacrificio de animales procedentes del sector lácteo.

LAS MEDIDAS SANITARIAS Y FITOSANITARIAS EN LAS NEGOCIACIONES DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN TRANSPACÍFICA.

Los países negociantes del Acuerdo de Asociación Transpacífica (TPP por sus siglas en inglés), entre los que figura EEUU, están encontrando ciertas dificultades para llegar a un entendimiento cuando se trata de negociar las medidas sanitarias y fitosanitarias de acceso a sus mercados.

Así, por ejemplo, EEUU y Nueva Zelanda no han conseguido avanzar en las negociaciones para el acceso de los productos lácteos neozelandeses al mercado estadounidense. Lo mismo sucede en el caso de las exportaciones de productos lácteos y azúcar de Australia a EEUU. Además, durante las reuniones EEUU se ha mostrado reticente a mejorar las condiciones de importación de otros productos, como el alcohol y el tabaco procedentes de Malasia.

Por primera vez, Estados Unidos está negociando las medidas sanitarias y fitosanitarias (SPS) más allá de lo acordado a nivel de la OMC, buscando incluir el reconocimiento mutuo para diferentes aspectos sanitarios en el comercio de alimentos. Se espera llegar a un acuerdo para establecer un mecanismo de respuesta rápida al nivel de las industrias alimentarias, de forma que cualquier disputa entre los miembros del acuerdo, en el ámbito de las medidas SPS, pueda ser resuelta en un tiempo inferior a los 18 meses (tiempo habitual que tardan en resolverse estos casos en el seno de la OMC).

Los nueve países del TPP (EEUU, Singapur, Malasia, Chile, Nueva Zelanda, Australia, Perú, Brunéi y Vietnam) buscan lograr un acuerdo para liberalizar el comercio, los servicios y las inversiones. Se espera que para finales del año en curso Canadá y México entren a formar parte de las negociaciones.

Se prevén negociaciones entre EEUU y Canadá para temas especialmente sensibles como la exportación a Canadá de productos procedentes de la avicultura así como productos lácteos estadounidenses.

EL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE CANADÁ Y EEUU, EJEMPLO DEL ÉXITO A TENER POR EL FUTURO ACUERDO ECONÓMICO Y COMERCIAL ENTRE CANADÁ Y LA UNIÓN EUROPEA.

Eduard Fast, Ministro canadiense de Comercio Internacional, destacó en el recientemente celebrado *Toronto Global Forum*, las grandes ventajas comerciales que han supuesto para Canadá los 25 años que lleva en vigencia el Acuerdo de Libre Comercio suscrito con EEUU. En su discurso señaló cómo el acuerdo histórico alcanzado en 1987 ha permitido la creación de trabajos, así como crecimiento y prosperidad para ambas naciones. Fast hizo hincapié en el hecho de que los opositores a este acuerdo, hoy contrarios al futuro acuerdo entre Canadá y la UE, se equivocan al pensar que los acuerdos suponen una pérdida de empleo, soberanía y cultura canadiense, ya que los resultados del mismo han demostrado todo lo contrario.

Desde la entrada en vigor del acuerdo con EEUU, se han creado más de 4,9 millones de empleos, el comercio de bienes y servicios entre ambos países se ha triplicado y la productividad canadiense a aumentado un 14%, traduciéndose en una mayor competitividad de la industria canadiense.

Basándose en este éxito, Canadá espera lograr un Acuerdo Económico y Comercial (CETA) con la UE. Un estudio conjunto elaborado entre Canadá y la UE demuestra cómo el acuerdo permitiría obtener importantes beneficios sociales y económicos a las partes interesadas a ambos lados del Atlántico. Se espera que el acuerdo incremente el comercio de bienes y servicios en un 20%.

En la actualidad, con más de 500 millones de consumidores, la Unión Europea es el segundo mayor socio comercial de Canadá.

PUBLICADO POR LA

CONSEJERÍA DE AGRICULTURA, ALIMENTACIÓN Y MEDIO AMBIENTE

EMBAJADA DE ESPAÑA EN WASHINGTON, D.C.

2375 Pennsylvania Ave., NW

Washington, D.C. 20037

Teléfono: (1) 202-728 2339

Fax: (1) 202-728 2320

Correo electrónico:

info@mapausa.org