



**Eduardo Suero**, tercera generación al frente de Evelio Suero S.A.

## Entrevista con Eduardo Suero

Propietario y gerente de Evelio Suero S.A. (Ejea y Zaragoza)

Es propietario único y gerente de esta galardonada empresa familiar implantada en Aragón, concesionaria de tractores Massey Ferguson y Fendt, así como de maquinaria agrícola Kuhn y Promodis, entre otras.

**«El futuro de la agricultura está en la profesionalización, en la gestión empresarial de la misma y en unas inversiones encaminadas a reducir los costos y proteger el medio ambiente».**

**La actual generación es la tercera en llevar las riendas de una empresa, Evelio Suero S.A., que no ha dejado de crecer...**

- Puede decirse que sí porque la tercera generación, que son mis hijas, ya está implicada en la gestión de la empresa. Yo soy el hijo de su fundador, director gerente y propietario al 100% de la misma junto con ellas. Es, pues, una empresa familiar que viene de lejos, surgió de un proyecto de mi abuelo que comenzó la fabricación de maquinaria agrícola en los años 40. Mi padre Evelio Suero fue quien creó la empresa de comercialización en los 60, la época de la gran modernización de la agricultura española, que ahora dirijo y gestiono yo. Estamos en constante evolución en unos tiempos que no son nada proclives al desarrollo, pero nos mantenemos en la idea de un crecimiento controlado y sostenible.

**- Eso significa que usted tiene confianza en el mercado, a pesar de la crisis...**

- Es evidente que la crisis nos ha tocado a todos los niveles y a todos los sectores, pero de todo se sale y es seguro que nosotros no volveremos a ver el ritmo alocado de los primeros años del siglo XXI, que muchos veíamos imposible de mantener, pero estoy convencido de que, en cuanto vuelva la confianza del consumidor y los bancos faciliten la financiación, volveremos a crecer. De hecho en esta última edición de la FIMA en Zaragoza, hubo récord de participantes y de visitantes... Y, hablando a título personal, puedo confirmarle que hemos firmado muchas más operaciones que hace dos años.

**- Cuando se clausuró la feria, todos los comentarios iban en ese sentido...**

- Las necesidades están ahí, solo que el agricultor se mueve también en función de sus resultados y de las expectativas de la siguiente cosecha: año pasado fue un buen año y ésta campaña se presenta

también de forma muy positiva, por lo tanto puede facilitar las inversiones. El agricultor es consciente de que el futuro de la agricultura está en la profesionalización, en la gestión empresarial de la misma y en unas inversiones encaminadas a reducir los costos y proteger el medio ambiente. Hoy comprobamos cómo la siembra directa, por ejemplo, nos hace ahorrar tiempo, maquinaria, gasoil, fertilizantes,... y ese es el camino, pero para eso hay que invertir. La maquinaria de la que hoy disponen requiere de una inversión importante, es cierto, pero ayuda a conseguir más con menos. También en la agricultura está produciéndose un relevo generacional y los jóvenes agricultores están más preparados, en líneas generales, y son conscientes de que las inversiones se piensan y se hacen con cabeza. El modelo de agricultura familiar es el más sostenible para el futuro, haciendo un juego de palabras podemos decir que

El Centro Distribuidor Promodis de Zaragoza, y Concesionario Massey Ferguson y Fendt con raves y campo.



la agricultura siembra futuro. Una de las nuevas empresas de nuestro Grupo, que llamamos **RentAgro**, está enfocada precisamente para aquellos agricultores que no se quieren lanzar en inversiones que quizás no puedan rentabilizar, como son la compra de un tractor o de maquinaria: tenemos una flota de tractores de diversas potencias, con sus aperos, y nosotros se lo alquilamos a medio o largo plazo, los que precise para realizar sus tareas.

**- No es fácil encontrar una empresa familiar de este nivel cuyas acciones estén en poder de una sola persona, usted.**

- Uno de los problemas de estas empresas es la diversificación de la propiedad entre los herederos con cada cambio generacional. La gestión del ámbito familiar se torna en un factor de vital importancia para la continuidad de la empresa familiar, sobre todo cuando comienza los procesos de transición generacional.

En definitiva, la empresa tiene sus códigos y las familias los que le son propios, pero ambos son ámbitos gobernables. En Evelio Suero S.A. trabajamos casi 30 personas. No debemos olvidar que la empresa familiar genera más del 65% de nuestro PIB y supone el 80% del empleo privado, y nosotros, con el relevo generacional y los últimos cambios en el accionariado hemos salido reforzados y muy optimistas de cara al futuro.

**- El origen de su empresa fue el diseño y fabricación de aperos agrícolas...**

- Como ya he comentado antes, mi abuelo comenzó con ellos después de la guerra civil, creó una empresa de fabricación de maquinaria, arados, segadoras, piezas



Centro distribuidor **Promodis** en Zaragoza de libre servicio, el mayor de España.

que hoy son de museo. Posteriormente, mi padre desarrolló en los años 60 una empresa comercializadora y poco a poco llegó la diversificación, los concesionarios de tractores, desde hace unos años con **Massey Ferguson** y, desde la implantación de la red en el año 1989, como concesionario **Opel**, con lo que este año festejamos nuestro 25 aniversario con esta empresa tan aragonesa. Además, tenemos una importante participación en otras

bien implantada en el mercado, la relacionada con la venta de maquinaria como sembradoras, segadoras, pulverizadores, trabajo del suelo, etc... de primeras marcas como **Kuhn** y, junto a ellas, las piezas de repuesto agrícolas. De hecho, en Zaragoza inauguramos hace dos años un nuevo concesionario **Massey Ferguson** y **Fendt** y la mayor tienda libre-servicio en España (800 m<sup>2</sup>) de **Promodis**, la mayor central de compras europea de repuestos con más

de 420 puntos de venta en Europa, cuya capacidad de compra nos permite ofertar en stock más de 17.000 referencias, de piezas originales y adaptables de primera calidad, a unos precios imbatibles, incluso pueden comprarlas sin necesidad de perder tiempo en desplazamientos porque nuestra página web ([www.eveliosuero.com](http://www.eveliosuero.com)) es de muy fácil manejo, muy intuitiva, y pueden tener en su casa lo que necesiten en

apenas 24/48 horas. Nuestra respuesta es inmediata. Esta página nos permite vender en zonas alejadas, incluso en el extranjero. De hecho, exportamos tractores y material agrícola a países del arco mediterráneo y Sudamérica y en nosotros encuentran un servicio eficaz, rápido y económico ante cualquier necesidad.



Recepción del Centro **Promodis** de Zaragoza.

empresas concesionarias de estas marcas de tractores y de **Promodis** (repuestos agrícolas) que cubren las zonas aragonesas de La Alfranca y Calatayud, y la isla de Gran Canaria.

**-Por lo que también es importante la distribución de repuestos agrícolas...**

-Esa es otra sección muy importante y muy

En Ejea de los Caballeros (Zaragoza), concesionario de **Massey Ferguson** y automóviles **Opel**.

