

# Agricultura

NUM. 701  
DICIEMBRE  
1990

Revista agropecuaria

AÑO LIX

• Precios y mercados • BALANCE AÑO 1990 • Canarias •



**AGRICULTOR:**  
Escape a la sequía.  
Siembre TOLEDO-2  
de invierno.



**Cecosa**

Genova, 9, 5.º - 28004 - MADRID  
Tels.: (91) 319 12 31 - 410 18 07 - 319 12 63



**SADISA**

**DE UN NUEVO AIRE A SUS CULTIVOS**



**ELIMINE EL ABANICO DE LAS MALAS HIERBAS**

**HERBICLOR EXTRA®**

CLORTOLURON 43% + TERBUTRINA 7%

**DOMICILIO SOCIAL:** C/ Joaquín Costa, 61, 2.º derecha - 28002 MADRID  
Tels.: 262 45 32 - 262 47 00 - 261 49 53/64 - Télex: 46421 JUGIE - Fax: 4116636

# Agricultura

**Revista agropecuaria**

AÑO LIX

NÚMERO 701  
DICIEMBRE  
1990

PUBLICACIÓN MENSUAL ILUSTRADA

Signatura internacional normalizada: ISSN 0002-1334

DIRECTOR: Cristóbal de la Puerta Castelló

REDACTORES: Pedro Caldentey, Julián Briz, Miguel Angel Monje, Eugenio Picón,  
Luis Márquez, Arturo Arenillas, M.A. Botija Beltrán, Joan Tous (Cataluña),  
Carlos de la Puerta (Andalucía), Yolanda Piñero (Extremadura),  
Bernardo de Mesanza (País Vasco)

EDITA: Editorial Agrícola Española, S.A.

Domicilio: Caballero de Gracia, 24. Teléfono 521 16 33. 28013 Madrid

FAX: 522 48 72

PUBLICIDAD: Editorial Agrícola Española, S.A., C. de la Puerta, F. Valderrama

IMPRIME: Artes Gráficas Coimoff, S.A. Acero, 1. T. 871 47 09. Fax: 870 20 31. 28500 Arganda del Rey (Madrid)

DIAGRAMACION: Juan Muñoz Martínez

## SUMARIO

EDITORIALES: EXPOGAN'90.— Nombres, cambios empresas...— III Año Mundial del Olivo.....	998
OPINIONES: El sector oleícola español al concluir el período de «stand-still», por Luis Civanto.....	1002
HOY POR HOY, por Vidal Maté.....	1004
• Fin de año con interrogantes.— Gatt.— USA.— El azúcar, por las fusiones.— Aceite de oliva.— Balanza comercial alimentaria.— Balance 1990 (conflictos y propuestas).	
MERCADOS AGRARIOS, por Alfonso Foronda.....	1020
• Productos vegetales y animales.— Evolución de precios.	
CANARIAS:	
• El plátano en Canarias (II), por J. J. Viera y E. Niebla.....	1032
• La piña tropical en la Isla de El Hierro, por J. E. Niebla y J. J. Viera.....	1036
• El pasto guinea, por B. Martín y E. Chinae.....	1044
• El cultivo de la cebolla en la Isla de Lanzarote, por J. E. Niebla y J. J. Viera.....	1048
COLABORACIONES:	
• Zonas deprimidas de montaña (el caso del Alto Tajo), por Domingo Orea.....	1053
CRONICAS:	1058
• Castilla-La Mancha, por Juan de los Llanos.— Alicante, por E. Chipont.— Valencia, por L. Ibáñez.— Utiel-Requena, por L. Ibáñez.— Sevilla, por Rafael Díaz.— País Vasco, por B. de Mesanza.— Cataluña, por J. Baltá.	
INFORMACION:	1064
• Tractores (caen las ventas).— Otras informaciones	
FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...:	1068
• EXPOGAN'90 (premios), por R. Díaz.— Los caballos españoles y la PEA, por R. Díaz.— La oveja en el sur de Portugal (entrevista), por C. de la Puerta.— SMAGUA'91.— AGROEXPO.— Concurso ANFE'90.— Otras jornadas.	
CONSULTAS:	1076
LIBROS:	1077

## SUSCRIPCIÓN:

España ..... 4.500 pesetas/año  
Portugal ..... 5.500  
Extranjero ..... 10.000 (aéreo)

NÚMERO SUELTO O SUPLEMENTO  
(IVA incluido) España 450 pesetas



Difusión controlada



Federación Internacional  
de la Prensa Periódica



asociación española  
de la prensa técnica

# Una feria ganadera sevillana que trata de imponerse

El año pasado, en la sede de EXPOAVIGA de Barcelona. Octubre 1989, tuvimos ocasión de participar en los primeros contactos entre la Institución FERIA de Muestras Iberoamericana de Sevilla, la Asociación Regional Andaluza de Productores de Porcino (ARAPOC) y la Dirección General de Producción Agraria del Ministerio de Agricultura, para la celebración de EXPOGAN'90 de Sevilla.

Un años más tarde, la feria ganadera sevillana acaba de celebrarse los días 28 de noviembre al 1 de diciembre actual y, al mismo tiempo, los organizadores de la feria barcelonesa ya anuncian a la prensa técnica, con rigor de datos y detalles organizativos, la EXPOAVIGA'90.

De esta manera, si se consolida la feria sevillana, ubicada naturalmente en el magnífico nuevo recinto expositivo, junto al también nuevo y flamante Palacio de Exposiciones y Congresos, todo parece indicar que cada otoño contaremos en nuestro país con dos grandes ferias ganaderas. La de Barcelona, a la que acude la amplia gama ofertante de laboratorios sanitarios, alimentos y equipos de la ganadería preferentemente intensiva, con inclusión de los animales de compañía. Un sector por otra parte, de enorme facturación en España. Esa ha sido precisamente la gran visión de los organizadores catalanes.

La de Sevilla, aparte de la oferta técnica de equipamiento, puede que se distinga, en el fu-

turo, en nuestra opinión, por una mayor aportación de ganado en vivo, con concursos y subastas de patrocinio público, un mayor acento

## EL RETO DE LA MEJORA DE TRES RAZAS AUTOCTONAS

en la ganadería extensiva y el siempre atractivo aliciente para el pueblo andaluz de la presencia del caballo.

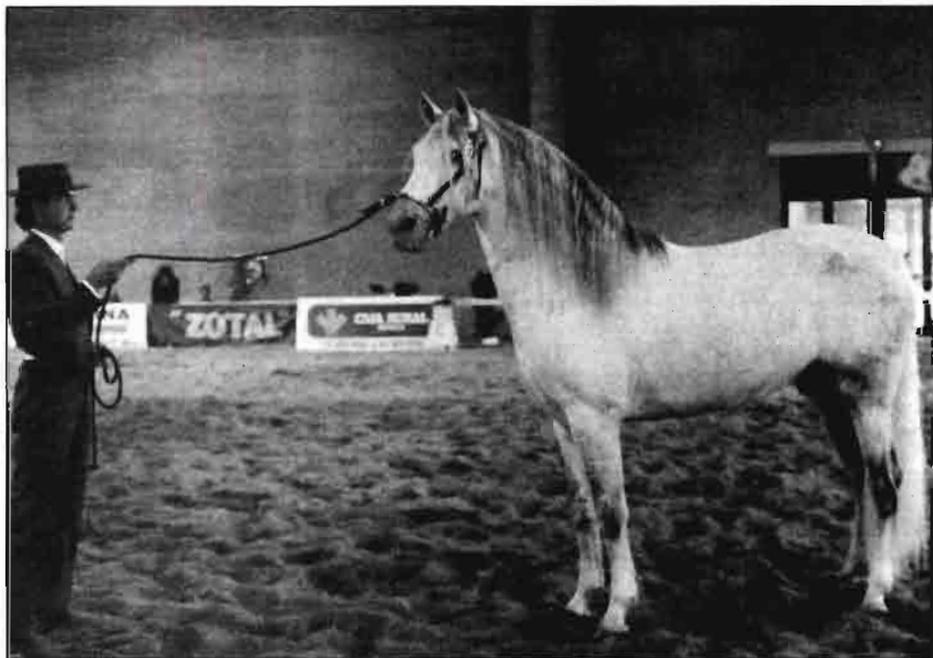
EXPOGAN'90 ha superado en muchos largos al certamen de arranque de 1988.

La situación actual de la ganadería no es precisamente la más idónea para el éxito de la feria. Precios bajos actuales en corderos, cochinos y añojos. Problemas sanitarios importantes en porcino y equino. El horno del ganadero, por tanto, no está para bollos. Y al mismo tiempo el ganado no está para movidas y traslados.

A pesar de todo ha sido importante la presencia de empresas ganaderas y de industrias transformadores, que han acercado así a los productores las últimas tendencias y novedades en alimentación, sanidad, instalaciones, selección, comercialización, etc.

La feria ha tenido la complementariedad de la presencia del ganado en vivo. Buenos ejemplares «retintos» extremeños. Cochinos «Large White» y «Landrace» a la usanza. El tradicional «merino» junto a cositas conocidas para el cruzamiento ovino. Buenas cabras «malagueñas». La novedad de la operación de la «nueva» raza de cabra «Florida de Sevilla». Y algunas razas más, en un conjunto suficientemente representativo.

El concurso-subasta de ovino quedó desierto, al no acudir compradores, creemos que de-



«Levante IV», el Caballo Campeón. Yeguada de Rafael López Méndez, de Aracena (Huelva) Campeonato de Pura Raza Española, celebrado en Sevilla, en coincidencia con EXPOGAN'90.

bido a causas relacionadas con los precios de los corderos, saturación del mercado de sementales y época poco idónea para la compra.

En cambio hubo demanda en la subasta del vacuno «retinto».

La gran atracción evidentemente fue el Campeonato de Caballos de Pura Raza Española, que exigió un esfuerzo financiero y expositivo para adecuación del pabellón número uno del recinto, complementado con carpas colindantes.

Después de tres años de fallido intento, a causa de la peste equina, la celebración del Campeonato ha representado un paso decidido hacia la normalización de la importante oferta andaluza de caballos «españoles».

EXPOGAN, de cara al futuro, como feria bianual, puede simultanear las fechas con Barcelona y puede convertirse en la feria ganadera del sur, que junto a la presencia de ganado vivo (exhibición, concursos morfológicos, subastas) atraiga a expositores que interesen al ganadero preferentemente del sur, por sus ofertas de piensos, medicinas, equipamientos e instalaciones.

Mientras tanto la feria extremeña de Zafra puede seguir con su prestigio y objetivos de mejora de la ganadería extensiva, en donde siempre se pueden comprar ganado selecto reproductor tanto en ovino, vacuno o porcino.

No se olvide que los grandes pilares de la refinería ganadería, que pasta en las dehesas extremeñas y andaluzas, sin olvidar a las portuguesas, y en las serranías y páramos, también sureños, son tres razas autóctonas. El ovino «merino», el vacuno «retinto» y el cerdo «ibérico». Cada una con sus aprovechamientos y sus problemas.

Pero tres razas a considerar, explotar y mejorar, como reto que tenemos los españoles.

Porque sería lamentable que se repitieran hechos que nos demuestran que la selección y mejora de nuestras razas autóctonas tienen que hacerse en Francia, Alemania, Argentina, Australia o Nueva Zelanda, como ya ha ocurrido con nuestro «merino», que tanta riqueza creó anta-

ño en las áridas tierras extremeñas y tanto legislación hubo de dictarse en beneficio del aprovechamiento de pastos y rastrojeras, así como de los regímenes de transhumancia y de vías pecuarias, para acabar en el olvido público de su importante riqueza.

Un reto de mejora y selección de tres razas que incumbe a los españoles.

En nuestra sección de «crónicas» aparece una información del Campeonato de Caballos y Premios al Ganado Selecto, enviada por nuestro colaborador en Sevilla Rafael Díaz.

## NOMBRES, CAMBIOS, EMPRESAS...

— El 15 de diciembre de 1990 la compañía PIMSA ha cumplido diez años, que, en nuestra opinión, han sido tan brillantes como eficaces en favor de la mecanización del campo y en el empleo de máquinas especializadas. Felicitamos a la empresa barcelonesa en la persona de su director general Manuel Roig.

— Rain Bird Europe - Sucursal en España, empresa de riego, al cambiar su estructura comercial, tiene un nuevo equipo directivo constituido por:

- Jaime Rivera, Director Gerente.
- Juan Fernández, Delegado Sur y Canarias.
- Alvaro Trueba, Delegado Centro y Norte.
- Joaquín Martínez, Departamento Técnico.

Las envasadoras de refrescos Kas, dentro del actual grupo Knörr Elorza (Kesa), está controlado por el BBV y la multinacional Pepsico. Ahora el grupo ha llegado a un acuerdo con las empresas National Can Ibérica y Ultimos Desarrollos (Uldesas) para la instación en las cercanías de Vitoria de un enorme complejo de producción de refrescos, bajo el sistema de «wall to wall» basado en la contigüidad física de las plantas de producción de empresas diferentes. Al parecer el grupo pretende introducirse con la marca «Pepsi» en Portugal y sur de Francia.

— La expansión de Sandoz en España ha decidido a la firma la constitución de nuevas sociedades como Sandoz Química y Sandoz Agro,

cambiando su nombre la actual Sandoz, que pasa a denominarse Sandoz Pharma.

— Los franceses siguen su penetración en el sector español de las industrias lácteas. Quizás el grupo más fuerte sea la Unión Laitiere Normande (ULN), que constituyó ya el año pasado la ULN Ibérica y que se ha convertido en importante accionista de grupos lácteos españoles (Larsa, Ato, etc.).

— Se han inaugurado en Moscú las instalaciones de Campomos, empresa mixta hispano-soviética, constituida al 50 por ciento por Campofrío y Mosmiasoprom. De esta forma se consolida la penetración de la firma cárnica española en el extranjero, como ya venimos informando en esta sección, en este caso en colaboración con una empresa soviética dependiente del Ayuntamiento de Moscú.

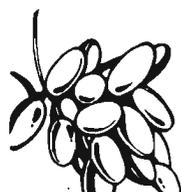
— La firma Vegajardín, de Albacete, ha sido adquirida por la empresa danesa del sector de la congelación de productos vegetales alimenticios Frigodan, que produce anualmente 90.000 toneladas que dedica en alto porcentaje a la exportación.

— Se ha constituido la empresa INI-Medio Ambiente, en la que participa, además del INI, la firma Babcock Wilcox y otras públicas como Initec, Endesa, Auxini, Enadimsa e Infoinvest.

 **VIVEROS**  
**PROVEDO**

**Arboles**  
**frutales**

Plantaciones comerciales.  
Planteles para formación  
de viveros



**Plantas de viña**  
**americanas**

Barbados de todas  
las variedades.  
Injertos de uva de vino y mesa.  
Siempre selección y garantía

Solicite nuestro catálogo gratuito  
Sucursal en Don Benito (Badajoz). Tel. (924) 80 10 40

**CASA CENTRAL**  
**APARTADO, 1194 - TEL. (941) 23 10 11 - LOGROÑO**  
**TELEX 37025 VIPR - FAX: 941 - 24 08 08**

# El Rey Don Juan Carlos, presidió el acto de clausura



El Consejo Oleícola Internacional, acaba de celebrar su 63.ª reunión del 10 al 14 de Diciembre en Madrid, sede de la Organización desde su creación en 1959.

La 63.ª reunión, ha venido también a clausurar oficialmente el III Año Mundial del Olivo, conmemorativo del trigésimo aniversario del Consejo.

Por encima del aspecto conmemorativo, la celebración del III Año Mundial del Olivo, ha dado ocasión para destacar la importancia de la oleicultura y llamar la atención de la opinión pública mundial hacia el gran valor nutritivo de sus productos.

El promedio de la producción mundial de aceite de oliva durante las tres campañas comprendidas entre 1985/86 y 1987/88, ha sido de 1.735.500 toneladas, de las que un 99% corresponde a los países mediterráneos y un 95% a los Miembros del Consejo, entre estos la CEE con cerca de un 80%.

Durante el mismo período, el promedio del consumo mundial se ha situado en 1.773.700 toneladas, de las que un 85% corresponde a los Miembros del Consejo, entre estos la CEE con cerca de un 75%.

En consecuencia, la totalidad de la producción, el comercio y el consumo de aceite de oliva y de aceitunas de mesa está directamente representada en el Consejo Oleícola Internacional.

El mundo oleícola está en vísperas de acontecimientos significativos: los cambios previsibles en el mercado internacional de las grasas ante la inminente terminación, en el ámbito de la CEE, del período de «stand still» fijado para España y Portugal, y su repercusión en el consumo de aceite de oliva en estos países, serán tema de atención para el Consejo. En efecto, el equilibrio del mercado internacional de aceite de oliva mediante un desarrollo armonioso de la producción, el consumo y el comercio internacional constituye un objetivo fundamental del Convenio del Aceite de Oliva y de las Aceitunas de Mesa.

La ceremonia de clausura, ha sido revestida de gran solemnidad y presidida por su Majestad el Rey Juan Carlos I y ha contado con la

presencia de altas autoridades del Gobierno español, organizaciones internacionales y regionales, Jefes de las misiones diplomáticas de los países Miembros y observadores del COI acreditadas en Madrid y personalidades del mundo oleícola.

Tanto el Director ejecutivo, como el Presidente del COI, pusieron de manifiesto, en el acto de clausura, la necesidad de aumentar la productividad y la rentabilidad de los olivares mediterráneos, muchos de ellos con dificultades estructurales, así como el consumo mundial de aceite de oliva, en base a su específica calidad y valor biológico.

Al cerrar el actor el Rey de España se refirió a la cultura mediterránea, indicando que los objetivos del COI han de ser no sólo técnicos, económicos y comerciales sino a la vez humanos y sociales.

Don Juan Carlos, ofreció el apoyo del Estado español a los trabajos del COI en favor de la Oleicultura Mundial.

1989 1990



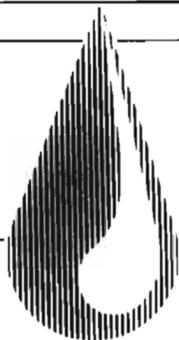
السنة العالمية الثالثة للزيتون

III WORLD OLIVE YEAR

III AÑO MUNDIAL DEL OLIVO

III ANNO MONDIALE DELL'OLIVO

III<sup>e</sup> ANNEE MONDIALE DE L'OLIVIER



# HIJOS DE ESPUNY, S.A.

## OSUNA



## LOS PIENSOS DEL FUTURO

- PIENSOS CONCENTRADOS.
- PIENSOS DE MANTENIMIENTO.
- MEZCLAS SIMPLES.

Facilitamos amplia información técnica.

*más  
de* **5.000 CLIENTES**

avalan la calidad de nuestros piensos.



**HIJOS DE ESPUNY, S.A.**  
OSUNA

APARTADO DE CORREOS N.º 10. 41640 OSUNA (SEVILLA)

Departamento Comercial y Fábrica en:  
Osuna (Sevilla).

Tel. (954) 81 09 10 (4 líneas)

Télex 72585 - Fax (954) 81 13 26.



# El sector oleícola español al concluir el período de «Stand-Still»

La adhesión de España a las Comunidades Europeas en enero de 1986 supuso la aceptación y aplicación de toda la normativa vigente en ésta, con las matizaciones y medidas transitorias acordadas.

La política de grasas se desarrolla dentro de un mercado libre, bajo las directrices establecidas por el Reglamento Base de esta Organización Común de Mercados.

En los cinco años transcurridos, la mitad del período transitorio para semillas oleaginosas y aceites vegetales, ha existido oportunidad de familiarizarse con términos tales como Ayuda a la Producción, Precio de Intervención, Montantes Compensatorios de Adhesión o Cambio del ECUS verde para el Sector en cuestión, y conocer lo que significan por lo menos desde un punto de vista práctico.

En 1986, momento de la Adhesión, el Aceite de Oliva tenía en España un Precio de Garantía, equivalente al Precio de Intervención (PIN), que no suponía más que el 57% del existente en la CE-10, y una

Ayuda a la Producción (AYP) que suponía sólo el 12% de la Comunitaria. La suma de ambos precios, como reflejo de los ingresos del oleicultor, no llegaban más que al 47% del Comunitario.

En este momento, comienzos de la campaña 1990-91, el PIN es el 81% del CE-10, la AYP el 56%, y la suma de ambos, el 72% del valor actual comunitario, todo ello expresado en la Unidad de Cuenta Europea.

Precisamente el día 1.º de diciembre ha comenzado en España la aplicación de la Ayuda al Consumo (AYC) a un nivel del 70% de la existente en la CE-10.

En este período transitorio, se pueden distinguir tres etapas:

**1.º Etapa:** Desde la integración agrícola de hecho (1 de marzo de 1986), hasta 1.º de julio de 1987.

Supone la puesta en marcha en España de la Normativa Comunitaria, con origen en un Reglamento de 1966 y que no había tenido cambios importantes desde entonces.

**2.º Etapa:** Desde 1.º de julio de 1987 (fecha de la Modificación del Acquis Comunitario en Materias Grasas) hasta 1.º de diciembre de 1990 (entrada en vigor en España de la Ayuda al Consumo).

En la norma se introdujeron variaciones en los siguientes aspectos:

— El período de intervención se reduce a los meses de julio a octubre, con desaparición de incrementos mensuales.

— La AYP se modula, estableciendo una Cantidad Máxima Garantizada (CMG) de producción en 1.350.000 t de aceite de oliva. La cantidad de aceite de oliva que se puede beneficiar de esta Ayuda no puede rebasar esta cantidad, en el promedio de las campañas.

Existía en la Comisión una gran preocupación porque disminuyera el nivel de consumo, sobre todo en España, y no sólo ha sido así sino que se ha incrementado. Las producciones de los países comunitarios, más las 48.000 t anuales que se importan a Túnez por acuerdos preferenciales, han tenido encaje en el mercado, a la vez



Se ha celebrado en Martos (Jaén), del 11 al 14 de diciembre, organizado por la Dirección General de la Producción Agraria, con la colaboración de la cosecha estimada, para este año, de 612 millones de kilos de aceite de oliva, la provincia de Jaén tiene previsto aportar nada menos que 260 millones. Destacaron, en general, los avances técnicos y mejoras de rendimiento de los vibradores multidireccionales de tronco, tanto de fabricación española de aceitunas del suelo, los vibradores de cable para pequeños empresarios, etc.

que ha bajado las existencias en poder del Organismo de Intervención.

**3.ª Etapa:** Comenzó el día 1.º de diciembre de 1990, muchas de las disposiciones no están publicadas, en el momento de redactar estas líneas, y se conocen por Proyectos de disposición o a través de notas de prensa de los Acuerdos de un reciente Consejo Comunitario de Ministros de Agricultura. Las novedades son muchas e importantes:

a) Finalización del período de «standstill». En este período (5 años) en España se ha mantenido la situación existente en el momento de la adhesión, aplicándose un régimen de control de cantidades sobre semillas oleaginosas y aceites de semillas, y de control de precios al consumidor sobre los aceites de semillas. Esto ha limitado una libre concurrencia entre aceites de oliva y de semillas.

El día 1 de enero de 1991, España puede importar libremente semillas oleaginosas y aceites vegetales, con unos aranceles que están disminuyendo durante el período transitorio, y prácticamente van a regir los precios del mercado mundial.

Para que el industrial comunitario, y el español en particular, puedan comprar las semillas producidas en el interior y pagarlas a un nivel adecuado al productor, reciben una Ayuda a la transformación que compensa esta diferencia de valores. El día 31 de diciembre, esta ayuda a la transformación del girasol, que es en España de 8,60 ECU (13 pts/kg), se considera que a primeros de enero será de unas 45 pts/kg. Este incremento refleja que puede bajar un kg de aceite de girasol unas 65 o 70 pts/kg.

b) Entrada en vigor de la Ayuda al Consumo (AYC).

La baja de los aceites de semillas podría

acarrear una importante disminución del consumo de aceite de oliva. Para tratar de que esto no ocurra, y por las mismas razones que se dan en la CE-10, se aplicará en España desde el día 1.º de diciembre la Ayuda al Consumo, que permita una bajada en el precio del aceite de oliva en cuantía similar a la que se da en el aceite de girasol. La cuantía es de 43 ECUS (65 pts/kg).

La ayuda se concede al envasador para que pueda salir al mercado, en envases de 5 l como máximo, a precios más bajos, sin reducir por ello el precio al almazarero. La industria debe de estar reconocida. En el momento de la solicitud de la Ayuda se puede cobrar un anticipo de toda la cuantía, presentando un Aval por el importe de la misma.

c) Revisión del Sistema de Concesión de la Ayuda a la Producción.

A partir de ahora se concederá:

— A los oleicultores con 500 kg o más de aceite, por la producción real de aceite, independientemente de que estén o no en Organización de Productores reconocida (OPR). Supone un 87% de la producción Comunitaria.

— A los que produzcan menos de 500 kg. de aceite, según producciones medias comarcales.

Así se atiende una antigua aspiración de los productores españoles, que siempre han considerado que la aplicación de producciones medias a los oleicultores que lo desearan (no miembros de OPR), llevaba a una CMG superior a la realmente producida.

Otras disposiciones, todavía no aparecidas en el Diario Oficial, van a simplificar y acortar la percepción de la AYP, estableciendo un sistema de anticipos.

d) Mayor participación de los oleicultores en la corresponsabilidad, extendiéndose

se al Precio de Intervención si se sobrepasa la CMG.

e) Las medidas de apoyo a los Pequeños Productores se extienden a un mayor número.

El límite de producción de Pequeño Productor sube hasta 500 kg de aceite.

La AYP es superior, del orden del 12% más que para los demás casos, pero la reducción, cuando se sobrepasa la CMG, no les afecta.

A partir de la próxima campaña se les concederá, además, una Ayuda Complementaria de 3 ECUS/100 kg para que no les afecte la corresponsabilidad en el PIN.

Mirando hacia un futuro próximo, hay que considerar la repercusión, en la agricultura Comunitaria, de las Conversaciones del GATT, aplazadas hasta enero de 1991.

La CE está dispuesta a reducir hasta un 30% las ayudas globales al sector agrario para final de 1995, tomando como referencia la situación de 1986.

Para evaluar la influencia sobre precios y ayudas, hay que tener en cuenta el conjunto de medidas de carácter proteccionista, tales como las restituciones, los aranceles, primas a la exportación, así como del volumen de los intercambios.

Según un estudio realizado recientemente por un Diario nacional de gran difusión, con datos de una Asociación Profesional Agraria, en el Sector del Aceite de Oliva la influencia sobre los precios institucionales no llegará a un descenso del 20%. Como ahora la AYP es el 56% y la AYC el 70%, es de esperar que los acuerdos del GATT no supongan una reducción de los niveles actuales de ayudas, aunque minoren las perspectivas existentes para el final del período transitorio.

**Luis Civantos López-Villalta**  
Ingeniero Agrónomo



de Andalucía, una Demostración - Concurso Internacional de Recolección Mecanizada de Aceitunas.

ológico, por tanto, el gran interés despertado por la celebración, a la cual asistió un elevadísimo número de olivereros.

o italiana y francesa, el acoplamiento de un «paraguas» receptor al vibrador bastante útil para olivos medianos de un solo pie, agunas barredoras

**HOY** por **HOY****DE  
MES**

Los interrogantes han marcado las últimas semanas de 1990, especialmente en lo que se refiere al comercio exterior y nada más y nada menos que a todo el sistema de ayudas que dispondrá el sector agrario en la Comunidad para los próximos cinco años.

Como se esperaba por parte de unos y se temía por otros, las reuniones finales de la Ronda Uruguay del Gatt iniciadas hace cuatro años terminaron en Bruselas sin un acuerdo fundamentalmente ante los enfrentamientos sostenidos entre la Comunidad y los Estados Unidos. No hay fecha concreta para reanudar las conversaciones aunque se espera no se demoren más allá de las primeras semanas de 1991. Lo que han dejado claro los representantes norteamericanos es que no van a acudir a una nueva cumbre si no existen más garantías de llegar a un compromiso especialmente en el paquete agrario que es el que ha supuesto las mayores dificultades.

La Comunidad mantuvo en grandes líneas su propuesta aprobada por los ministros de Agricultura y sugerida por la Comisión. Ya es un sacrificio importante para el campo comunitario y sobre todo para una determinada agricultura que tiene mayores dificultades para competir con el exterior, tanto los Estados Unidos como países del Tercer Mundo. La CE mantiene prácticamente su propuesta inalterable con un recorte en las medidas globales de ayuda del 30% para los productos más significativos por su volumen de apoyo y del 10% para los restantes.

Las reuniones del Gatt se han cerrado con interrogantes al igual que sucede con el acuerdo para la importación de maíz procedente de los Estados Unidos. Este año, el 31 de diciembre finaliza el acuerdo suscrito por cuatro campañas entre Bruselas y la Administración norteamericana. Los Estados Unidos no están dispuestos a renunciar a lo que ello supone para dar salida a sus producciones excedentarias y ya han levantado el hacha de

guerra si la Comunidad no accede a sus peticiones al margen de lo que pueda suceder en un futuro en el Gatt. La Comunidad estima que se trata de un acuerdo que en ningún caso se puede desligar de los demás compromisos en materia de comercio exterior. Como primera medida para defender sus posiciones, la Administración norteamericana ya levantó la veda y ha elaborado una lista de los productos que sufrirían grandes aumentos en

este ambiente de preguerra comercial. Los Estados Unidos habían dado un plazo de un mes hasta el 31 de diciembre para aplicar las retorsiones desde el primero de enero. Sin embargo, al no existir acuerdo en el Gatt, podría producirse un aplazamiento.

Las últimas semanas del año han sido escenario ya de la finalización del período stand still para el aceite de oliva. La Comunidad decidió adelantar en un mes la aplicación

de 30 pesetas por kilo de pipa molidura, aunque son cifras que pueden tener variaciones en función de las cotizaciones del mercado internacional.

Diciembre ha sido igualmente escenario de un momento caliente en el azúcar aunque frío y perjudicial para la remolacha que se estaba recogiendo en el Duero con graves pérdidas por las heladas. Ebro y Cia culminaron sus acuerdos de fución para el nacimiento de Ebro Agrícolas mientras General Azucarera y Azucareras Reunidas de Jaén entablaban conversaciones para formar un solo grupo con la fórmula financiera que más interesara.

Los últimos momentos de 1990 no han aportado sin embargo nada nuevo en lo que se refiere a la situación de las instituciones agrarias así como de sus organizaciones. Agricultura publicó una nueva disposición sobre contratos agrarios tras las negociaciones del verano pasado con Asaja y con Coag. El texto de la norma no ha satisfecho sin embargo las peticiones del sector quienes denuncian el incumplimiento de su compromiso por parte de Agricultura al publicar algo diferente a lo pactado.

El Ministerio de Agricultura mantiene la tónica de estancamiento de los últimos meses, igual que en los últimos años, mientras en el sector agrario se esperan para el próximo año los cambios mínimos que devuelvan la actividad al departamento. Coag y Asaja cerraron el año con su pacto de unidad de acción sindical mientras preparan fuertes movilizaciones para el mes de enero. Por su parte, Upa mantiene su línea aparte mientras sus responsables tratan de consolidar la llamada Propuesta Agraria Progresista donde se den la mano ugetistas con independientes y de derechas. A primera vista, parece un pacto contra natura, aunque todo se recubra bajo el mando de los intereses generales del sector agrario y los pequeños agricultores. Al final, o se rompe el anillo o alguna de las dos partes deberá hacer concesiones.

## FIN DE AÑO CON



## INTERROGANTES

de las medidas de ayuda al consumo que se sitúan en unas 58 pesetas por litro a mes vencido. La CE ya ha acordado igualmente el sistema para la aplicación de la nueva fase a partir del primero de enero en girasol y soja así como para el resto de las grasas. Más ayudas para los industriales para mantener al menos la demanda actual y más recursos también para los extractores de girasol que recibirán una cantidad cercana a las

de las medidas de ayuda al consumo que se sitúan en unas 58 pesetas por litro a mes vencido. La CE ya ha acordado igualmente el sistema para la aplicación de la nueva fase a partir del primero de enero en girasol y soja así como para el resto de las grasas. Más ayudas para los industriales para mantener al menos la demanda actual y más recursos también para los extractores de girasol que recibirán una cantidad cercana a las

**A  
MES**

Fracasó la reunión de Bruselas

# GATT Negociación Pendiente

Las delegaciones de los 107 países que acudieron a Bruselas para lo que se suponía iba a ser la fase final de la llamada Ronda Uruguay del Gatt durante la primera semana de diciembre, volvieron a casa con las manos vacías. En realidad, no se ha tratado de un debate entre 107 países con intereses muy dispersos, aunque, sobre todo desde la perspectiva de los Estados menos desarrollados, su objetivo primordial sería la libertad de comercio.

La Comunidad había acudido a esta cumbre con todas las reticencias en la mano. Tras largos debates y discusiones en el propio sector de la producción, se había logrado un relativo consenso para acudir con una propuesta de reducción de las subvenciones o medidas globales de ayuda en un 30% para los productos significativos como cereales y ganadería mientras para producciones como vino o tabaco se limitaban a un 10%. Frente a esta propuesta de la Comunidad, las autoridades norteamericanas defendieron en Bruselas su Vieja petición que contemplaba la reducción de las medidas globales de ayuda en un 75%. Los representantes de la Comunidad considerando la dificultad habida para elevar la propuesta inicial con mayores reducciones en las ayudas, tenían un muy escaso margen de maniobra.

El sector agrario, a pesar del escaso volumen que representa en el conjunto de las ventas mundiales frente al resto de las producciones,

fue a última hora el principal obstáculo para un compromiso global sobre el comercio internacional. La Comunidad rechaza la propuesta de desmantelamiento hecha desde los Estados Unidos y defiende unas medidas más suaves y progresivas que impidan situaciones traumáticas en el sector agrario. La reunión final de la Ronda Uruguay del Gatt por este momento refleja también el cúmulo de intereses que se mueven junto a unas materias primas cada vez más baratas.

No hay fecha fija para la reanudación de la Ronda Uruguay en Ginebra. Los Estados Unidos quieren llegar a la cumbre sabiendo ya de antemano las posibilidades de acuerdo. La CE no está dispuesta a ceder por encima de los porcentajes propuestos. En estas condiciones, es imposible predecir el futuro de la Ronda Uruguay así como, en líneas generales, del comercio internacional.

Por parte de España, quizás conociendo el alto riesgo de fracaso que corría la cumbre no acudieron los ministros de Agricultura y de Economía y en su lugar estuvieron Apolonio Ruiz Ligerio por Comercio y Fernando Méndez como presidente del Forppa. Todo queda pendiente de posteriores debates. Pero, lo que está claro es que los Estados Unidos y el resto de los países, especialmente los primeros, necesitan una liberalización progresiva del comercio mundial agrario.

Ahora por el acuerdo del maíz

# USA, La amenaza permanente



Con los Estados Unidos no gana uno para sorpresas. Hace aproximadamente dos años, fue por lo que denominó la guerra de las hormonas. La Administración norteamericana, convencida de la calidad de sus productos, probablemente la tengan, hizo frente a la prohibición de la Comunidad para la importación de carnes tratadas por esas sustancias y se descolgó con una lista amplia de productos a represaliar con un grave aumento de aranceles donde, junto a las pastas italianas, los vinos, las aceitunas o los licores franceses, se hallaba el tomate pelado español que desde aquel momento a reducido sus ventas en aquellos mercados a la cuarta parte.

Tras la guerra de 1988, en medios oficiales se insistió en que se trataba de unas medidas que se irían modificando en el tiempo. No ha sido así y las penalizaciones impuestas en su día se han mantenido hasta la actualidad con graves

dificultades para un sector que tenía su principal cliente en el mercado norteamericano. De las 66.000 toneladas de tomate que se exportaban en 1988, 23.000 toneladas correspondían a los Estados Unidos por un valor superior a los 1.350 millones de pesetas. En 1989, esas exportaciones alcanzaron solamente 6.000 toneladas por 355 millones de pesetas.

En este momento, los Estados Unidos han visto cómo finaliza el acuerdo con la Comunidad Europea para la venta anual de dos millones de toneladas de maíz y 300.000 toneladas de sorgo. En esta circunstancia, la Administración norteamericana ha expuesto en Bruselas sus deseos de no perder unos mercados tradicionales como el portugués y el español, especialmente éste último. Por éste motivo, han solicitado de la Comunidad la prórroga de ese compromiso al margen de los resultados que ofre-

**HOY por HOY**

ciera el Gatt. Los responsables de la CE, en una primera respuesta, señalaron lógicamente que el acuerdo del maíz no podía considerarse como un acto aislado en el comercio mundial sino algo a contemplar dentro de las negociaciones en esta organización.

La Administración norteamericana no se mostró satisfecha con esta respuesta de la Comunidad y, sin esperar puso en circulación una lista de productos a represaliar que actualmente se exportan desde la CE a los Estados Unidos. Inicial-

de guerra. No sería el mejor camino. Para España, en cualquier caso, la medida sería muy negativa para los pimientos y alcachofas. En pimientos, de unas exportaciones totales de una 14.000 toneladas, 9.000 toneladas corresponden a las ventas a los Estados Unidos. En alcachofas, de unas ventas de 37.000 toneladas, 15.000 tienen también ese mercado como principal destinatario.

Para los responsables de Agricon, la represalia estadounidense no tiene ninguna justificación. No



las en el exterior. Sin aranceles, es probable que se produzca una invasión en los mercados comunitarios. En flores, España, junto con Colombia, Israel o Sudafrica eran principales clientes que ofrecían productos a los mercados holandeses desde donde se reexportaban al resto del mundo. Con las flores libres de aranceles, se teme una invasión de los mercados holandeses e incluso los españoles.

Las autoridades comunitarias, las españolas incluidas, dieron luz verde a este Reglamento en base a

sus compromisos para luchar contra la erradicación de las plantaciones de cocaína en esas zonas y buscar salidas alternativas. Los productores de flores y espárragos están de acuerdo en la necesidad de buscar esas salidas. Pero, se entiende también que se trata de una respuesta política a un problema y que el coste, en ningún caso debería ser asumido solamente por algunos sectores de la producción como el hortofrutícola, el alimentario en general y pocos productos más.

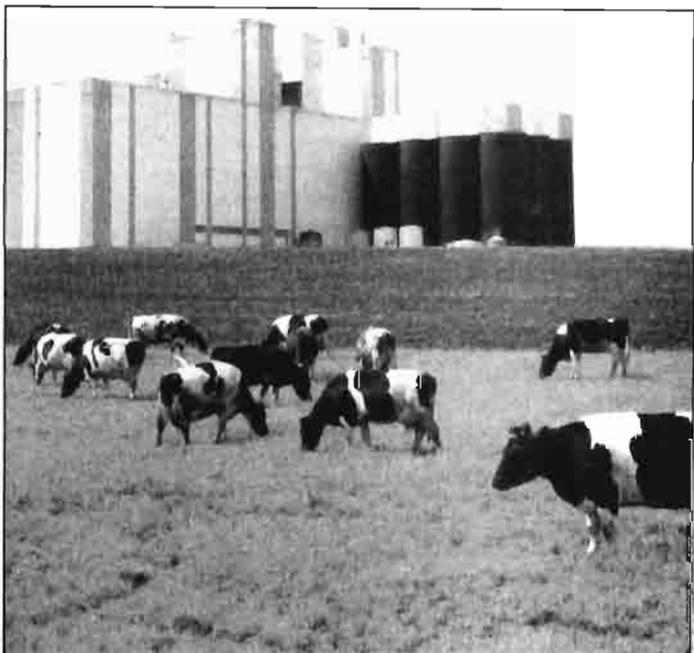
mente, el valor de las exportaciones afectadas en España y Portugal se estimaron en unos 700 millones de dólares. Posteriormente, en una segunda valoración, esa cifra se redujo a unos 420 millones equivalentes a unos 50.000 millones de pesetas. En esa lista, los más perjudicados eran los productos franceses, seguidos de los del Reino Unido. España ocupaba un lugar secundario con unas exportaciones penalizadas por valor de unos 53 millones de dólares de los que en su mayor parte, más de 30 correspondían a pimientos y alcachofas en conserva.

La Administración norteamericana se había dado un plazo hasta el 31 de diciembre para adoptar una actitud en relación con este contencioso. Tras lo sucedido en el Gatt, no parece probable que, mientras se buscan acuerdos globales para el desarrollo de todo el comercio mundial, los Estados Unidos hayan sacado ya el hacha

se entiende como, en casos de guerras como esta, es siempre el sector de las conservas vegetales el principal y casi único perjudicado.

**LOS OTROS MALES**

Pero, los problemas para el sector de la hortofruticultura no vienen solos. Casi paralelamente a la actitud de los Estados Unidos, la Comunidad Europea daba luz verde a un Reglamento por el que se dejaban en arancel cero un conjunto de exportaciones desde varios países de Sudamérica como Colombia y Perú. Entre las exportaciones a la Comunidad que quedaban sin aranceles destacaban sobre todo los espárragos peruanos y las flores de Colombia. Perú es probablemente el primer exportador mundial con unas 15.000 toneladas anuales de un tipo de espárrago competitivo con las ventas españo-



Ebro Agrícolas,  
General Azucarera/A.R.  
de Jaén y Acor, los tres  
grupos del sector

# EL AZUCAR, POR LAS FUSIONES

El sector remolachero-azucarero ha intensificado durante las últimas semanas la línea de fusiones y acuerdos que se mantienen ya desde hace algún tiempo con el fin de lograr unas empresas cuyas cuotas de producción se acerquen un poco más a los niveles de los grupos del resto de los Estados miembros. Antes de los procesos de fusión en España, el principal grupo estaba constituido por Ebro con una cuota de 326.000 toneladas de azúcar seguido de Sociedad General Azucarera con 210.000 toneladas, Compañía de Industrias Agrícolas con 197.000 toneladas y Acor con 135.000 toneladas. Frente a estas cifras, el primer grupo de la Comunidad British Sugar tiene una cuota de 1.144.000 toneladas y Be-gain Say supera también 1 millón de toneladas.

En el sector de la remolacha azucarera se podría decir, que el proceso de reordenación o reconversión, no se ha producido de la noche a la mañana sino que es algo que se mantiene desde hace ya algunos años. Ello ha supuesto, hasta la fecha, que los procesos de adecuación se hayan realizado de forma progresiva, sin traumas para agricultores y para los propios trabajadores. Tras la entrada de España en la Comunidad, esa reordenación de empresas ha cobrado nuevos impulsos lo que, por el momento, ha determinado que las mismas tiendan hacia su concentración en solamente tres grandes grupos con alguna participación de



capital extranjero. El segundo fenómeno ha sido la evolución de las fábricas en la geografía nacional. De una situación más dispersa cuando funcionaban cerca de 40 centros, en la actualidad las fábricas se han reducido a 25 donde destaca la presencia del Duero con 15, una fábrica en la zona centro y el resto en las provincias del sur. Nota destacada en todo este proceso ha sido la eliminación prácticamente del cultivo en provincias

del Ebro a partir de la Rioja mientras la producción se trata de concentrar y especializar en el Duero o en provincias del sur como Cádiz.

Hace una década, existían en España un total de quince empresas que operaban en el sector remolachero-azucarero. Se trataba de Ebro, Sociedad General, CIA, El Carpio, Ciudad Real, Azucaras Reunidas de Jaén, Acor, La Vega, El Carmen, San Isidro,

Antequerana, Minasierra, Montero, Guadalfeo y Mediterránea. Durante estos últimos diez años, los principales cierres se han producido en la provincia de Granada y especialmente en la caña de azúcar donde solamente pervive una empresa, Guadalfeo y cuyo futuro se presenta bastante incierto si no hay medidas nuevas para este cultivo.

El desembarco del grupo KIO en Ebro más de un año supuso el inicio de un movimiento de concentración que se ha desarrollado durante los últimos meses y que es de suponer se puede cerrar en el futuro a muy corto plazo para la definición más clara de los nuevos grupos remolachero-azucareros. La fusión entre Ebro y CIA está prácticamente hecha y al cierre de este número se producía el nacimiento de la nueva firma, Ebro Agrícolas una vez que hace unos meses dieran su aprobación por separado las respectivas juntas generales. De esta forma, con la fusión entre Ebro y Cia y sus participaciones en El Carpio y Ciudad Real, nace un nuevo grupo con una cuota de 553.300 toneladas de azúcar.

Las actuaciones de Ebro y CIA dieron lugar a una respuesta por parte de Sociedad General Azucarera que inició sus conversaciones con Azucareras Reunidas de Jaén. El proceso según se anunciara en la reciente Junta General de Sociedad General Azucarera se halla bastante avanzado. En una primera aproximación, la valoración de

**HOY** por **HOY**

Azucareras Reunidas de Jaén ha sido de unos 9.000 millones de pesetas. Parece que solamente se está a la espera de los estudios técnicos que confirmen la valoración definitiva y, sobre todo, para determinar cuál sería el mejor sistema para la formación del grupo, si vía fusión, absorción u otra fórmula de acuerdo con sus efectos fiscales. Este nuevo grupo junto con sus participaciones también en El Carpio y Ciudad Real tendría una cuota de 303.000 toneladas.

Finalmente, queda como un tercer grupo cooperativo Acor con una cuota de 135.000 toneladas y se supone que una andadura en solitario.

La formación de grandes grupos y la concentración de las fábricas en una serie de zonas cada día más especializadas en este tipo de producción, es algo que viene impuesto por la propia dinámica del sector en el marco de la Comunidad que debe ser el mapa de referencia. Es indispensable lograr unos grupos con unas cuotas más cercanas a los niveles que tiene en el resto de los grupos más importantes de la CE. Por otra parte, se impone una política de producciones con la máxima especialización posible de cara a lograr los máximos rendimientos por hectárea. En esta línea el conjunto de las empresas azucareras iniciaron hace dos años el llamado Plan Objetivo 92 con el fin de mejorar las técnicas del cultivo con unas subvenciones totales

para un período de cuatro años de 2.000 millones de pesetas.

La Comunidad Europea mantiene el sistema de cuotas de producción azucarera por países, sistema que parece va a seguir en el futuro, aunque por parte de algunos grandes grupos, se pretendería una mayor libertad que repercutiría negativamente sobre los países con menores rendimientos o con estructuras menos competitivas como sería el caso de España.

Este año, la campaña remolachera azucarera no va a llegar al objetivo de un millón de toneladas. Las primeras previsiones apuntan a una producción de 930.000 toneladas de azúcar y a 15.000 toneladas de caña. Las reducciones se han producido especialmente en el Duero donde se esperaban solamente 555.000 toneladas de azúcar frente a un objetivo de 600.000 toneladas. Las heladas de los últimas semanas han repercutido negativamente sobre el cultivo y se teme que la producción se quede aún más lejos de las cotas previstas hace unos meses.

En el azúcar se ha producido un cambio en cuanto a las empresas que dominan el sector. Un cambio en la ubicación de algunas fábricas y otros más que se deben llevar a cabo especialmente en el Duero a corto plazo. Finalmente, también se debe producir un cambio en el cultivo. Todo ello, con un objetivo común, ganar competitividad.

Desde el primero de diciembre

# El aceite accedió a la ay consumo

Los industriales envasadores del aceite de oliva percibirán una ayuda al consumo desde el pasado primero de diciembre de acuerdo con la decisión adoptada por los Ministros de Agricultura de la Comunidad. De esta forma se pone fin con un mes de antelación al denominado período de stand/still que culminaba el 31 de diciembre de este año. Para el resto de las grasas y aceites, la aplicación de los nuevos mecanismos se hará desde el primero de enero de 1991, fecha a partir de la cual se podría desatar la guerra para aumentar las cuotas de participación en el mercado nacional.

Con un consumo estimado en unas 420.000 toneladas de aceite de oliva, en medios del sector productor se temía una fuerte recesión en la demanda a partir del próximo año ante la posibilidad de que otros aceites más baratos siguieran bajando sus cotizaciones. Estos mismos temores se plasmaron en diferentes documentos del Consejo Oleícola Internacional desde donde se llegaba a hablar de una caída de 100.000 toneladas. Frente a estas previsiones, en medios industriales no se considera que la reducción pueda ser de tal envergadura. Se estima que el consumidor de aceite es un cliente fiel que ha comprado el producto en épocas de precios más altas y que no es probable que abandone justamente cuando el precio puede bajar una media mínima de 45 pesetas por litro, aunque el aceite



de girasol se sitúe por debajo de las 100 pesetas.

La Administración española luchó y, en este caso logró que la Comunidad adelantase en un mes la terminación del período de stand/still para el aceite de oliva, lo que supone un mes de ventaja frente a la política que deberán seguir el resto de las grasas. En las primeras semanas de diciembre ya se ha notado en algunas marcas una reducción en los precios a razón de unas 40 pesetas por litro. Es de suponer que la aplicación de la ayuda sea más generalizada a par-

## CUOTAS POR GRUPOS (Tm de azúcar)

EBRO AGRICOLAS	Empresa	Cuota
	Ebro	326.358
	CIA	197.313
	2/3 El Carpio	13.619
	1/2 Ciudad Real	16.000
	<b>TOTAL</b>	<b>553.285</b>
<b>SGA - ARJ</b>	<b>Empresa</b>	<b>Cuota</b>
	SGA	210.479
	1/3 El Carpio	6.810
	1/2 Ciudad Real	16.000
	ARJ	69.372
	<b>TOTAL</b>	<b>303.021</b>
<b>ACOR</b>		135.294
Guadalfeo		8.400

# le oliva da al



tir de enero cuando se produzca un descenso en el precio del resto de los aceites.

Según el acuerdo adoptado por la Comunidad, desde el pasado uno de diciembre la CE concede una ayuda de 43 ecus, unas 65,30 pesetas por kilo de aceite vendido en el mercado interior español. De esta cantidad, la Comunidad deduce el 4%, dinero que se destina a tareas de promoción con el fin de contribuir también a mantener la demanda. La ayuda bruta por litro de aceite de oliva vendido en España se reducirá a 57,40 pesetas.

Como se trata de una compensación que se hace a mes vencido, se podrían descontar determinados porcentajes por gastos de financiación, lo que resultaría al final una ayuda por litro de aceite de unas 56 ó 57 pesetas.

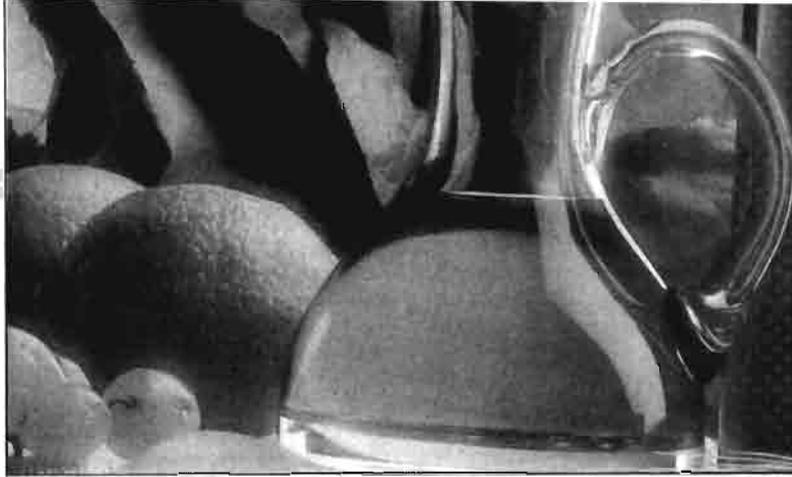
La Administración española ha logrado en este sector importantes avances respecto a las posiciones iniciales que partieron de solamente 20 ecus para llegar finalmente a una propuesta de 40 ecus.

Los recursos pagados por la Comunidad van a ser administrados y distribuidos, previos controles necesarios, por el Ministerio de Agricultura a través del SENPA y de la Agencia del Aceite de Oliva. La Agrupación de Envasadores luchó en su día para llevar el control de estas actuaciones, lo que habría supuesto unas compensaciones por gestiones superiores a los 300 millones de pesetas. Esta cantidad la ponía la Comunidad. La no designación por el Ministerio de Agricultura de la Agrupación de Envasadores u otras organizaciones con capacidad para controlar y seguir las ventas, ha supuesto la pérdida de esos cientos de millones de pesetas que no paga Bruselas a la Administración.

De acuerdo con el consumo actual de aceite de oliva, entre las 400.000 y las 420.000 toneladas bajo el control de los envasadores, el sector industrial podría recibir el próximo año unos 25.000 millones de pesetas, cantidad que se iría incrementando en las próximas campañas a medida que se produz-

**El apoyo bruto  
será de 65,3  
pesetas por kilo.**

**La subvención  
neta por litro  
será de unas 57  
pesetas.**



ca la equiparación de ayudas por el resto de la Comunidad.

## GIRASOL Y SOJA

Para el girasol y la soja, la finalización del período de stand/still en las condiciones fijadas por Bruselas puede suponer un aumento en los volúmenes de ventas así como la posibilidad de mayores beneficios en unos sectores que en los últimos años han tenido ciertas dificultades por trabajar con unos márgenes realmente muy cortos.

En girasol, la Comunidad aumenta las compensaciones por kilo de pipa molturada que pasan de las 13 pesetas actuales a una cantidad no inferior a las 30 pesetas, aunque la estará en función de la evolución de las cotizaciones internacionales. Esta cantidad supondrá un volumen de apoyos no inferior a los 30.000 millones de pesetas, cantidad que también tendría su línea ascendente en las próximas campañas. El girasol, con estas ayudas, tiene la posibilidad de bajar sensiblemente sus precios y ya se barajan ofertas inferiores a las 100 pesetas por litro. Los precios finales, tanto de aceite de oliva co-

mo de girasol estarán sin duda alguna ligados a las estrategias globales que inicien cada una de las grandes firmas según sus posiciones en cada mercado de aceites.

En el caso de la soja, la terminación del stan/still va a significar ganar libertad de mercado con la posibilidad de ofrecer precios baratos sin ayudas comunitarias. Resulta difícil para el aceite de soja hacerse con una cuota alta en el mercado español de consumo humano director. Su salida más importante pasaría por ganar la cuota que tienen actualmente otros aceites baratos como coco, palma y palmiste así como las grasas animales cuya importación se ha disparado en los últimos cuatro años y que en parte importante ha ido a la industria alimentaria pero, sobre todo, para la fabricación de piensos.

La terminación del período de stand/still ha coincidido también con el acuerdo de la Comunidad para aumentar de 400 a 500 kilos el tope para la consideración del pequeño productor lo que significaría meter en este colectivo al 50% de los productores, unas 143.000 explotaciones.



**HOY** por **HOY**

**La industria denuncia como insuficientes los planes del Icx**

# SOS de la balanza comercial alimentaria



La balanza comercial alimentaria continuó durante los últimos meses la última línea de deterioro que se inició prácticamente desde el ingreso de España en la Comunidad. Responsables de la Federación de Industrias de Alimentación y Bebidas (Fiab) han denunciado el incumplimiento de los planes anunciados hace un año por el Icx y reclaman nuevas medidas de ayuda así como un marco que permita una mayor organización de cada uno de los sectores en sus operaciones en el exterior. Jorge Jordana, secretario general de Fiab, se lamentó igualmente de que, mientras otros Estados miembros de la CE tienen en España docenas de técnicos oficiales trabajando para abrir mercados, en España no se haya hecho nada en esta dirección.

Según los datos oficiales, entre los años 1983 y 1985, la tasa de cobertura en los productos transformados y tabaco se situaba en el 140%. En 1987 ese porcentaje se había reducido hasta el 130% para iniciar desde 1986 una línea de caída casi en picado que se sitúa ya

en el 76,6% al mes de octubre de este año. Durante los últimos doce meses, prácticamente la balanza comercial alimentaria cayó un punto cada mes, lo que supone una tendencia grave que debería hacer reflexionar a las autoridades de Comercio según apuntan los industriales.

Para Jorge Jordana, la Administración no está prestando la atención suficiente a la industria alimentaria en su ofensiva exterior. La Fiab denuncia la existencia de un Plan de acción, anunciado hace un año por Apolonio Ruiz Libero, por el que se contemplaban

unas disponibilidades de 30.000 millones de pesetas para este año y de 40.000 millones de pesetas para el siguiente. Frente a esas previsiones, las disponibilidades de 1990 no han superado los 18.000 millones de pesetas mientras para 1991 se prevén recursos de 14.500 millones de pesetas que, para Jorge Jordana, dan para poco más que el mantenimiento de la estructura y el pago de nóminas. «De esta forma —señala Jorge Jordana, resulta prácticamente imposible luchar contra la competencia exterior. A veces se acusa a los industriales españoles de estar vendiendo empresas. Lo chocante es cómo no se venden todas...»

Los industriales españoles de la alimentación señalan la necesidad

de contar con una estructura interprofesional que suponga una mayor eficacia a la hora de acometer operaciones comerciales en el exterior. Jorge Jordana denuncia el hecho de que en los últimos años hayan solicitado reiteradamente a la Administración una normativa sobre este particular sin que se hayan adoptado medidas concretas. Desde la Fiab se apoya el funcionamiento de consorcios por sectores al igual que se ha hecho con el del jamón con el fin de lograr una mayor eficacia en el exterior. «Pero —apunta Jorge Jordana—, es necesario que los consorcios nazcan con recursos y que no suceda lo que ha sucedido ya con el del jamón que no va a poder disponer de las ayudas previstas...»



## COBERTURAS

	Histórica (1983-1985)	1987	1989	1990 (H. OCTUBRE)
R. ANIMAL	47,9	27,5	34,9	32,3
R. VEGETAL	111,5	176,6	160,8	153,9
R. TRANSFORMADOS Y TABACO	139,7	130,0	84,2	74,6

Balance de 1990

# Año de conflictos y de propuestas para desmantelar la PAC

Los ganaderos de leche de vaca protagonistas de una conflictividad social que se extendió a otros sectores

”

No hubo acuerdo en el Gatt para aceptar la propuesta de la CE con el compromiso de rebajar las ayudas el 30%

”

Agricultura, un Ministerio fantasma al margen de la situación real del campo y con sus estructuras rotas

”

Vidal Díez Tascón fue eliminado de Merco donde dejó un agujero de más de 15.000 millones de pesetas

La reunión de la Ronda Uruguay en la primera semana de diciembre en lo que debería haber sido la fase final de esta Conferencia pero que terminó sin acuerdo, se podría decir ha sido uno de los mejores exponentes de la situación que ha vivido el campo de la Comunidad Europea y especialmente el sector agrario español durante los últimos meses. Ha sido un período de grandes sobresaltos, de abandonos, de incertidumbres y, sobre todo, de considerar al campo como un sector marginal en el conjunto de la sociedad, una especie de moneda de cambio que tiene diferentes utilidades en beneficio de otros sectores de la industria o los servicios. 1990 se iniciaba con sus perspectivas discretas, pero los resultados finales y, sobre todo, las previsiones que hay para un futuro a corto plazo, hacen pensar en situaciones mucho más negativas. El campo está mal y lo va a estar mucho peor si se concretan las medidas decididas ya por la Comunidad sobre liberalización del comercio de acuerdo con las exigencias norteamericanas en beneficio de los países con explotaciones más competitivas o con posibilidades de subvenciones indirectas que en el marco de la CE son más difíciles.

TOLON,  
TOLON...

El último año se inició con la situación conflictiva en el sector de la leche de vaca donde los ganaderos habían conseguido en los úl-

**HOY** por **HOY**

timos años unos buenos precios, en unos casos consecuencia de las imposiciones de la propia Administración y en otros por la guerra entre empresas que se disputaban las recogidas. Pero, en esta campaña, no coincidió ninguna de las dos situaciones anteriores. El Ministerio de Agricultura se desentendió del conflicto limitándose a señalar que era un problema de los industriales y ganaderos. Por otra parte, a las industrias les fue tan mal la guerra de rutas que no la han vuelto a repetir.

De acuerdo con esta nueva situación, la negociación en el sector de la leche de vaca se presenta con dificultades. En la campaña anterior, los industriales se habían comprometido a pagar 37 pesetas en la temporada de verano y 42 pesetas en la de invierno como precios base a los que se sumaban o descontaban las cantidades correspondientes a primas o penalizaciones. Para la temporada de primavera, las negociaciones se iniciaron sin acuerdo en toda España. Sin embargo, por diferentes razones, los sindicatos gallegos y la industria llegaron a un compromiso en esas cuatro provincias. Al acuerdo de Galicia se sumaron otros como Cataluña, Baleares, Asturias y la Unión de Campesinos de León. Al final, el único punto de referencia era el acuerdo de Galicia. Los ganaderos siguieron en otras zonas las condiciones marcadas en este texto y los percibieron en realidad precios medios por debajo de las 36 pesetas, con miles de casos por debajo de las 30 pesetas.

La situación en el sector de la leche de vaca dió lugar a fuertes movilizaciones que han durado prácticamente todo el año. En los meses antes de verano, para lograr unos precios de primavera que estaban vigentes hasta el 31 de agosto. A partir de esa fecha, comenzaron las negociaciones para la campaña de invierno que ha terminado también sin acuerdo. Primero se debatieron los precios en mesas regionales. La industria que siempre se había mostrado opuesta a una negociación nacional, al final aceptó esta mesa donde tampoco se llegó a ningún compromiso. A la vista de estos hechos, volvieron las mesas regionales que tampoco han derivado en un acuerdo sobre los precios. En este momento, los sindicatos ya piensan y temen las negociaciones y los precios para la campaña de primavera.

**Más de 40.000 agricultores se manifestaron en Madrid el 2 de junio contra la política agraria**

**La balanza comercial alimentaria cae en picado un año más**

**Coag y Asaja acordaron la unidad de acción sindical de donde se descolgó Upa**

**Los precios a la baja de la tierra reflejan la existencia de problemas en el campo**

## UN DOS DE JUNIO

Los problemas de la leche fueron una especie de detonante sobre la problemática de un sector agrario donde además el Ministerio de Agricultura se lavaba permanentemente las manos. El malestar de los ganaderos se concretó en diferentes movilizaciones provinciales o regionales hasta el mes de junio. Pero, por debajo de la leche, a nadie se ocultaba que existían también otros problemas en el sector agrario derivados de toda la política de reformas iniciada por la Comunidad en los últimos años y que está suponiendo la marginación para miles de explotaciones.

Las organizaciones agrarias fueron coincidentes para señalar que el sector estaba viviendo un duro proceso de ajuste y de reconversión en cubierta, con un coste social que hasta el momento lo estaba pagando solamente el agricultor cuando debía ser algo asumido por el conjunto de la sociedad. Hace cuatro años, la Comunidad puso en marcha una política de estabilizadores y tasas que han supuesto reducciones importantes en los niveles de apoyos al campo. Para compensar tales penalizaciones, Bruselas, en colaboración con cada Estado miembro, daba la posibilidad de tejer una red de seguridad en base a ayudas para abandono de cultivos, planes de ayudas a las rentas y ceses anticipados de actividad.

Los resultados de estas medidas alternativas no se han visto por ninguna parte. Los agricultores y ganaderos observaron cómo se penalizaban sus producciones mientras las ayudas seguían siendo escasas. La Comunidad se había colocado en un camino bajo el reto de la competitividad, eliminación de las garantías a la producción y todo ello estaba conduciendo a la marginación de miles de explotaciones incapaces para soportar las reglas de juego de un mercado totalmente libre casi de golpe.

En demanda de soluciones para el conjunto de problemas que acechan al sector agrario, unos 40.000 agricultores y ganaderos de toda España se plantaron el 2 de junio en Madrid. La movilización fue un





cambios en Bruselas en relación con la Política Agrícola Común, las diferencias entre los sindicatos son inferiores. Además, se toman los aspectos unitarios o que contribuyen a ellos y no los que podrían marcar mayores diferencias. Hoy, la unidad de acción se limita a Asaja y Coag mientras Upa sigue a su aire con su intento para implantar su Propuesta Agraria Progresista en coordinación con una parte de la UCL de León, Aca de Avila y pequeñas formaciones en Cantabria o Palencia junto a las Uaef de Andalucía que nacieron y se desenvuelven a la sombra de la Junta. Por su parte, las cooperativas siguieron con su indefinición.

---

## LOS AMAGOS DE CONCERTACION

---

En cuanto a la política de concertación, 1990 no ha sido un año atípico. Antes sin embargo, ha guardado la línea de las últimas campañas. El Ministerio de Agricultura y su ministro Carlos Romero a la cabeza han mantenido durante los últimos años una permanente política de amagos y de falsas promesas justamente en momentos delicados, para luego hacer caso omiso de las mismas. 1990 no ha sido un año diferente en este punto. El Ministerio de Agricultura, con la movilización unitaria de junio logró transmitir parcialmente su problema al resto de la sociedad. Para contrarrestar esta denuncia, Carlos Romero se presentó ante los medios de comunicación para hacer la mayor oferta de concertación que jamás se podría imaginar. Carlos Romero se ofrecía a concertar con los sindicatos agrarios, con los empresarios, con la industria, con los distribuidores, con las amas de casa, con los consumidores, etc...

Lejos de lo que señalaban los sindicatos, Carlos Romero y su equipo salieron al paso indicando que era el Ministerio que más concertaba y que en este momento se hallaban en disposición para estudiar las situaciones del campo con sus representantes.

Esto era por el mes de junio. Hoy, es una concertación muerta,

sacrificada por el propio Carlos Romero. Interesaba en el mes de junio frente a un proceso de conflictividad y movilizaciones. Hoy es algo olvidado para el resto de la sociedad. Los sindicatos exigieron un calendario completo de las negociaciones. Carlos Romero se negó a ello y entabló, cuando el tiempo lo permitía, una serie de contactos bilaterales insuficientes.

Antes de las vacaciones de agosto, Agricultura llegaba a un compromiso con Coag para la modificación de la normativa sobre contratos agrarios.

Upa rechazó la modificación y Asaja se sumó a la propuesta de Coag. Hoy lo publicado en el BOE no tiene nada que ver, según Coag, con los que se había comprometido la Administración. Posteriormente Agricultura llegó a un acuerdo de principios con las cooperativas. En el fondo había una promesa de ayuda a estas entidades. Finalmente, Upa llegó a un acuerdo con la Administración por el que se aumentaban las ayudas para la instalación de jóvenes en zonas desfavorecidas o de montaña. Se trataba de un acuerdo utilizado convenientemente ante TVE por el Ministerio de Agricultura para dar la impresión de que se avanzaba en la concertación. Lo cierto es que se trata de un acuerdo que efectivamente mejora los niveles de ayudas para una instalación. Pero, no parece recomendable que, tal como viene el mercado mundial en proceso de liberalización del comercio y vía libre para las explotaciones competitivas, España se dedique a meter agricultores apoyados mínimamente en zonas de escasa competitividad.

En respuesta a las demandas de concertación se podría situar finalmente la modificación en la cuantía de las ayudas para abandonos de tierras. Un aumento que no tuvo debate apenas con los sindicatos y donde Agricultura impuso desde un principio sus números.

La concertación no ha dado mucho más de sí. Solamente se abordaron algunas cuestiones, pero sin entrar para nada en el gran debate solicitado por el campo sobre el sector agrario en España. El último año ha sido también, por ahora, la última oportunidad perdida para buscar salidas globales a un problema que no se puede ocultar por más tiempo y que podría estallar en cualquier momento si no se arbitran soluciones.

éxito y Madrid, las inmediateces del Ministerio de Agricultura se convirtieron durante algunas horas en una especie de campo de batalla entre agricultores y las Fuerzas de la Policía Nacional. La protesta agraria fue motivo de primeras páginas en todos los periódicos nacionales, pero, una vez más se había cogido el rábano por las hojas. Fue más noticia la violencia de la manifestación, los agricultores heridos que el problema del campo y las soluciones solicitadas.

Tras la gran protesta de junio de todo el campo español, en los meses siguientes siguieron los conflictos en el campo especialmente por los precios de la leche y la imposibilidad de lograr un acuerdo. Las movilizaciones se van a prolongar al mes de enero con Coag y Asaja como principales protagonistas.

---

## UNIDAD DE ACCION

---

Las protestas de los agricultores

y ganaderos y, en general, el clima de conflictos que existía en el campo, dieron lugar a que se produjera algo que no se veía desde hace muchos años. Nos referimos a la unidad de acción sindical entre fuerzas que se hallaban ubicadas en diferentes espacios políticos que van de la izquierda extragubernamental hasta la derecha más dura.

Upa, Asaja y Coag fueron capaces en un primer momento de elaborar una plataforma unitaria frente a la Administración española y Comunitaria. Los tres sindicatos acudieron unidos a la movilización del dos de junio en Madrid y también organizaron en la misma línea protestas en cada provincia. Pero, esa unidad de acción sindical tampoco ha durado mucho tiempo. De los tres sindicatos, el ugetista UPA, con Fernando Moraleza a la cabeza se fue desligando progresivamente de la plataforma unitaria y llevando a cabo una política independiente de las otras dos formaciones. Esta es la situación que existe en este momento cuando el sector agrario prepara jornadas de duras movilizaciones.

A medida que se producen más

## INICIATIVA POPULAR

Fruto de ese desinterés oficial para entrar en el fondo del problema agrario en España por parte del Ministerio de Agricultura ha sido la falta de diálogo con el conjunto de las organizaciones agrarias. Carlos Romero siguió fiel a su actitud de los últimos años y prefirió una política de sostenimiento en el puesto, sin acercarse a los problemas agrarios que dar la cara con un sector organizado. La herencia que va a suponer toda esta actitud va a ser muy cara para el sucesor en Agricultura. Carlos Romero ha logrado un campo como una especie de tierra quemada, desde la producción a las industrias. No ha tenido la posibilidad de una oposición organizada pero tampoco la posibilidad de un campo capaz de construir salidas a sus problemas.

Frente a la política de estabilizadores de la Comunidad, España podía haber aplicado ya en su momento con una mayor agresividad las medidas dispuestas por Bruselas y que se concretaban en las jubilaciones anticipadas, las ayudas a las rentas y los abandonos de tierras. En los tres casos, los avances fueron mínimos. Para las organizaciones agrarias, uno de los principales instrumentos para hacer frente a los recortes sufridos vía precios en el campo, era dar sa-



lidas a las personas mayores de 60 años mediante las jubilaciones anticipadas o los ceses de actividad. La normativa aprobada por el gobierno hace más de un año, justamente en las vísperas de las elecciones generales, ha quedado prácticamente virgen.

Ante esta circunstancia, las organizaciones agrarias Asaja y Coag promovieron ante el Congreso una iniciativa popular para la aprobación de una Ley para el cese anticipado de actividad que atendiera realmente los problemas y las necesidades de este colectivo. Es la primera vez que eso se produce y, aunque se supone la oposición de

los socialistas en el Parlamento, el campo cree probable una mejora de las condiciones actuales. Los sindicatos han iniciado la recogida de 500.000 firmas.

## PRECIOS AGRARIOS

A diferencia de lo que sucedía en ocasiones anteriores, en el caso de los precios ha pasado todo lo contrario. Las negociaciones de precios de cada año eran generalmente noticia por el porcentaje de subida que suponía para el campo y, en definitiva, para las mejoras de sus rentas. Ahora, hablar de precios agrarios es algo que ha perdido todo su interés desde la perspectiva de mejorar las rentas y la mayor parte de los sectores, menos aquellos donde se mantiene una aproximación, preferirían que las cosas se quedasen como estaban. Ya no se discute si la subida media debería estar o no en los niveles de la inflación prevista.

El principal objetivo planteado por las organizaciones agrarias es lograr simplemente que no bajen los precios ni se recorten las ayudas globales que contribuyen a mejorar las rentas.

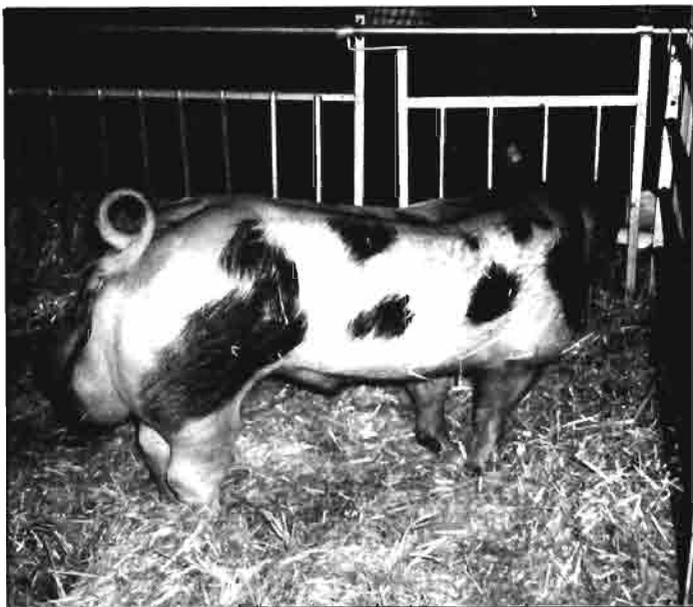
Los precios agrarios de este año tuvieron una reducción media en torno al 1% según las estimaciones de la propia Comunidad. Una

vez más los cereales fueron los principales castigados mientras vinos y aceites tuvieron una aproximación de cotizaciones de acuerdo con las condiciones marcadas en el Tratado de Adhesión. Para el Ministerio de Agricultura, en base a unos cálculos extraños donde se comparaban los precios de intervención de la campaña pasada con los precios más las ayudas, cuotas, producciones, etc... de este año, la subida se debía situar por encima del 3%. Las cuentas del Gran Capitán, del secretario general técnico de Agricultura, Gabino Escudero, no convencieron ni a los propios técnicos oficiales que vieron con sonrojo las valoraciones a los precios del Departamento.

## LA TIERRA, UN ESPEJO

Frente a las valoraciones optimistas o triunfalistas en otros casos del Ministerio de Agricultura para cuyos responsables las rentas han seguido su carrera alcista a pesar de los recortes reales en los precios, hay una serie de síntomas que deberían analizarse con un poco más de profundidad por parte de la Administración para acercarse a la agricultura real. Y, para esa aproximación no hay que irse muy lejos. Bastaría con analizar algunas de las cifras publicadas, posiblemente también ligeramente manipuladas, por el propio Ministerio de Agricultura.

El espejo para analizar el comportamiento del campo es muy simple. No es un sector para las inversiones de los agricultores, aunque llegue dinero desde medios urbanos pero no con el objetivo principal de la explotación agraria. La juventud con edades superiores a los 18 años ha frenado su integración en la agricultura y prefiere otras salidas en los servicios o la industria. Las personas mayores de 60 años optan por el abandono de la actividad agraria. Consecuencia de todo ello, la tierra, frente a las subidas de los últimos años por encima del 12%, ha tenido un fuerte parón. Las cifras oficiales hablan de un incremento en 1989 en torno al 6%. La realidad, según coinciden medios agrarios, es que el incremento no ha sido ni si-





vivencia de las explotaciones con mayor productividad. Para el resto, interrogantes.

productos agroalimentarios transformados tuvieron una tasa de cobertura entre los años 1983 y 1985 del 140%.

A diciembre de 1989, esa tasa de cobertura había caído ya al 84,2%. Un año después, a octubre de este año, la cobertura es del 74,6%.

## BALANZA EN PICADO

Los problemas en el sector agrario se han trasladado también al sector agroalimentario donde la balanza comercial ha seguido la línea iniciada desde el ingreso de España en la Comunidad. Es evidente que cada día hay mayores compras en el exterior y que las ventas se han reducido. Para los representantes de la Federación de Industrias de Alimentación y Bebidas, Fiab, lo que está sucediendo en este momento no debería ser motivo de sorpresa para nadie. Hasta la entrada de España en la Comunidad funcionaba una política fundamentalmente autárquica, faltaba experiencia a la hora de salir a los mercados exteriores y había además una serie de estructuras que obligaban a la exportación a través de grupos por sectores con ayudas por desgravación fiscal o créditos a la exportación. Desde 1986 cambió todo ese panorama y, año tras año se ha dejado sentir el deterioro progresivo de la balanza comercial agroalimentaria.

Las cifras son elocuentes. Los

## MAPA SIN RUMBO

La grave situación por la que está atravesando el campo se refleja también por un lado en la falta de organizaciones sindicales fuertes así como en el funcionamiento de una estructura cooperativa hoy unitaria en base a la Confederación. Pero, lo que sucede en el sector agrario también responde de alguna manera a lo que es el propio Ministerio de Agricultura. Se trata de un departamento anquilosado, donde muchos funcionarios han salido para otros Ministerios y donde un pequeño equipo de fieles o deméuticos a Carlos Romero intentan fundamentalmente seguir en el puesto hasta la muerte por agotamiento. Se trata de un Ministerio sin ideas, de acuerdo con las aptencias de Carlos Romero. Es un Ministerio de silencios, de promesas incumplidas, de abandonos inconfesables, un departamento

quiera ese y que existen amplias zonas del país donde las tierras han bajado sus precios y, sobre todo, ha caído la demanda.

Aproximadamente con 1,5 billones de pesetas, el campo español dicen en el Ministerio de Agricultura no está fuertemente endeudado y podría asumir todavía mayores riesgos. El endeudamiento no llega a los niveles de otros países de la CE pero en España sucede que la rentabilidad y las posibilidades de futuro en determinados cultivos son muy escasas.

Ronda Uruguay, comandados por los Estados Unidos se han manifestado por la reducción de las ayudas comunitarias a los precios en un 75% respecto a los apoyos que se concedían en 1986. El plazo para aplicar ese recorte sería hasta 1996.

La Comunidad, con la oposición de todo el sector agrario, ha hecho una propuesta para que esa reducción fuera del 30 por ciento para los cereales, el arroz, aceite de oliva, oleaginosas y proteaginosas, azúcar y productos ganaderos mientras la reducción de las medidas globales de ayuda sería del 10 por ciento para semillas, algodón, lino, gusanos de seda, lúpulo, tabaco, frutas y hortalizas frescas y transformadas y vinos.

La aplicación de esta propuesta de la Comunidad en los próximos cinco años, traducida inicialmente en precios, podría suponer un recorte medio de los mismos en torno al 10%, aunque otros productos sufrirían una caída superior. No se ha logrado un acuerdo en el seno del Gatt este año pero lo que es evidente es que los mercados agrarios caminan hacia una mayor liberalización, que la Comunidad debe dar mayores facilidades para las importaciones y menos ayudas para la exportación. En resumen que los aires del futuro pasan por una mayor competitividad y super-

## LA COSA DEL GATT

Mal estaban las cosas solamente con la política de recortes en las ayudas y los precios aplicados en los últimos cuatro años por la Comunidad. Pero, por si fuera poco, en los últimos meses se añadieron nuevos interrogantes hoy todavía no resueltos ante las exigencias del Gatt y, especialmente los Estados Unidos para eliminar aún más las ayudas a la agricultura comunitaria.

La mayor parte de los 107 estados miembros que participaron en las reuniones de la fase final de la



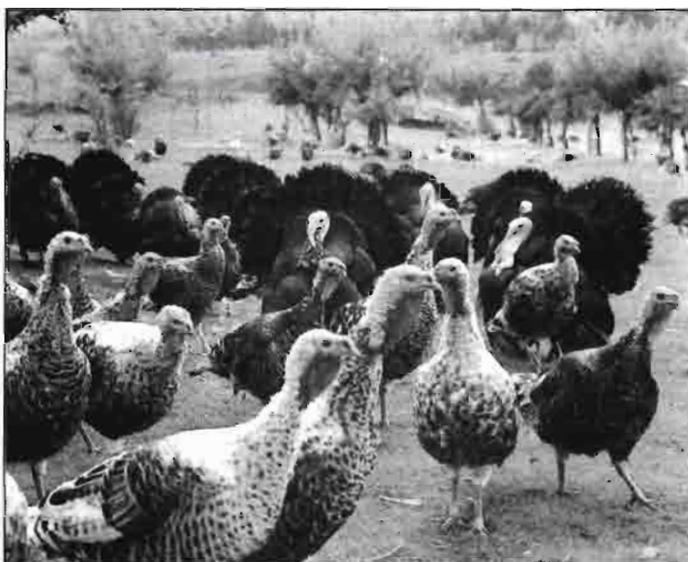
**HOY** por **HOY**

alejado de la realidad del campo. Carlos Romero ha logrado en los últimos años eliminar prácticamente a los interlocutores que no controlaba en el sector agrario. En la propia casa ha sucedido lo mismo. Para las organizaciones agrarias y otros interlocutores sociales, es inaplazable un cambio en el Ministerio con el fin de que el sector, cuando menos, sea escuchado sin chantajes o manipulaciones. Carlos Romero ha logrado que el campo no tenga confianza en su Ministerio.

## LOS PRODUCTORES Y LOS PRECIOS

Hace un tiempo, los datos sobre producciones, precios o rentas eran motivo de noticia y hasta de interés en el campo. Hoy, ya no sucede ni eso. Se acumulan de tal forma los problemas y existe tan poca credibilidad en los informes oficiales, que cada cual ha decidido interpretar la situación de acuerdo con sus propios datos.

Las campañas de producción han venido con grandes altibajos. Los cereales tuvieron cosechas cortas, especialmente trigo con 4,6 millones de toneladas, cebada con 9,3 millones de toneladas y maíz con menos de tres millones. Los



cereales habrían sido la parte más negativa del año. Frente a este comportamiento del sector, la parte positiva estuvo en girasol con 1,2 millones de toneladas o en el aceite de oliva donde se esperan unas 650.000 toneladas. En vino también se ha logrado una gran campaña con más de 40 millones de hectolitros aunque probablemente no sean suficientes 15 millones de litros para la destilación entre las entregas voluntaria y obligatoria. En remolacha, la producción se situará solamente en unas 940.000 toneladas frente a un objetivo de la Comunidad de un millón de toneladas.

En cuanto a los precios, la suerte ha ido por barrios. Los cereales,

a pesar de las exportaciones de cebada se mantuvieron la mayor parte del año por debajo de las cotizaciones de compra marcadas por Bruselas. En girasol, los cultivadores lograron cifras en torno a las 60 pesetas también a unos niveles cercanos a los precios de compra oficiales. El sector no se quejó en exceso de la campaña al tener una mayor producción. Las cosas estuvieron mal en el vino y en la uva. El exceso de oferta hizo que se pagaran bajos precios por el producto sin transformar y que posteriormente se produjera también una paralización de los mercados ante la caída en la demanda y los altos excedentes en manos de las bodegas. En ganadería, los pro-

ductores de porcino tuvieron una reducción en unos precios que se habían mantenido altos en los últimos años mientras en vacuno se produjo una ligera recuperación frente al ciclo a la baja de las campañas precedentes. En ovino, la Comunidad compensó con casi 60.000 millones de pesetas las diferencias entre los precios oficiales y los reales percibidos por los ganaderos.

En general, se puede hablar de precios a la baja en las producciones más significativas para las rentas de los agricultores y ganaderos como sería también el caso del aceite de oliva.

La importación del maíz norteamericano, teóricamente para bajar los precios en origen de los cereales y beneficiar a los ganaderos, al final, como casi siempre, solamente engrosa las cuentas corrientes de los grandes operadores multinacionales que venden caro cuando ya no tienen cereal los productores. Al cierre de este número se mantenían los interrogantes sobre el futuro del acuerdo con los Estados Unidos para la compra del maíz.

Junto a la política de precios y producciones, el balance de 1990 debería hacer también referencia a los cambios propiciados por el Tratado de Adhesión de España a la Comunidad. Los primeros meses del año fueron escenario del inicio de la segunda fase en la integración en la CE de las frutas y hortalizas. Las mejoras han sido realmente muy escasas y el sector



S.M. el Rey Don Juan Carlos en el acto de clausura de la 63ª Reunión del Consejo Oleícola Internacional y de la celebración del III Año Mundial del Olivo.

español sigue sufriendo dificultades para competir en esos mercados con el funcionamiento de los Precios de Oferta y los Mecanismos Complementarios de Intercambios. España se mantiene en una situación de cierta inferioridad frente a algunos terceros Estados y a otros países de la propia CE que han sido los que han ganado mercados interiores.

El segundo semestre del año, también por el Tratado de Adhesión ha sido el marco para la terminación del período de stand/still en el caso de los aceites. El olivar ha salido ganando con la aprobación de una ayuda para el consumo que se aplica ya desde el primero de diciembre para mantener al menos su demanda mientras que el girasol o la soja dispondrán de las nuevas reglas de juego a partir de enero.

Por lo demás el año se cierra, entre el Gatt, las decisiones de la Comisión de la CE en materia de agricultura, un Ministerio español insensible ante el campo, con un cierto aire de incertidumbres y de serias amenazas. Da la impresión de que nos hallamos ante un sector agrario roto, que se ha ido destruyendo lentamente durante los últimos años sin que nadie se decidiera a tomar medidas en materia de estructuras, organización, competitividad para hacer frente a lo que se viene encima y que ya había sido anunciado con trompetas durante los años precedentes.

Es deseable que para 1991, si ya no se puede hacer casi nada contra la avalancha de recortes de precios y ayudas que impondrán los Estados Unidos, al menos se traten de recuperar los años perdidos para lograr una mayor organización en el sector, una mayor competitividad y que la Administración aplique las medidas de ayuda para un campo que necesita un recambio y ayudas directas a sus rentas. En el sector existe la opinión generalizada de que, cualquier esbozo de cambio debería pasar por una remodelación del equipo actual en Agricultura de carácter integral. En definitiva, tratar de olvidar el pasado, aunque estén presentes las secuelas.



## Y ADEMÁS...

El año que finaliza fue testigo de una sanción de 357 millones de multas por parte del Tribunal de Defensa de la Competencia contra los productores de pollos acusados de manipular precios en períodos de pérdidas para recuperar las cotizaciones. Se trata de hechos sucedidos hace dos años. Es el primer caso, aunque todavía la sanción no era firme en que se acusaba a un sector agrario de manipular la oferta y fijar precios. Posiblemente el Tribunal de la Competencia no sepa que el 90% de la producción de fertilizantes están en una sola mano tras la fusión de ERT, Cros y Enfersa y que, además, en los últimos meses han logrado el apoyo oficial para que la CE apruebe una limitación de las importaciones de todos los fertilizantes.

Como nota destacable para el campo, entre otras muchas, cabría destacar finalmente el relevo que se produjo en la presidencia de Merco con la salida de Vidal Díez Tascón tras meter a la firma en un agujero de unos 15.000 millones de pesetas. Tiempos difíciles para Merco que ha comenzado a desprenderse de sus stocks para acometer el futuro, aunque deberán ser necesarias nuevas inyecciones financieras. Hacía tiempo que el campo estaba pidiendo a gritos un cambio en Merco. Ya se ha producido aunque demasiado tarde.

### PRECIOS AGRARIOS CAMPAÑA 90/91 - ESPAÑA

PRODUCTO	PRECIO	pts/kg		%
		89/90	90/91	
<b>Cereales</b>	Tipo de cambio	154,213	154,213	
Trigo blando panf.	intervención	26,84	26,03	-3,0
	compra	25,23	24,47	-3,0
	indicativo		37,17	
Cebada	intervención	25,50	24,73	-3,0
	compra	23,96	23,25	-3,0
	indicativo		33,84	
Centeno	intervención	25,50	24,73	-3,0
	compra	23,96	23,25	-3,0
	indicativo		33,84	
Maíz	intervención	26,84	26,03	-3,0
	compra	25,23	24,47	-3,0
	indicativo		33,84	
	ay. maíz vítreo/ha	23.903,01	19.122,41	-19,3
Trigo duro	intervención	33,28	32,85	-1,3
	compra	31,28	30,88	-1,3
	indicativo		45,64	
	ayuda por ha.	12.431,11	17.099,13	+37,5
Sorgo	intervención	25,50	24,73	-3,0
	compra	23,96	23,25	-3,0
	indicativo		33,84	
Arroz	indicativo		84,33	
	intervención			
	arroz «paddy»	43,05	48,04	+11,6
	compra	40,46	45,15	+11,6
	ayuda var. indica/ha	45.868,80	38.224,00	-16,7
<b>Incrementos mensuales</b>				
•Trigo duro		0,274	0,313	+14,3
•Otros cereales		0,202	0,231	+14,3
•Arroz			0,316	

PRODUCTO	PRECIO	89/90	90/91	pts/kg	%	
<b>Azúcar</b>	Tipo de cambio	154,213	153,498			
	base remolacha	7,27	7,22		-0,6	
	mínimo remolacha A		7,10			
	mínimo remolacha B		5,26			
<b>Aceite de oliva</b>	intervención					
	azúcar blanco	95,15	94,53		-0,6	
	Tipo de cambio	152,896	151,368			
	indicativo		488,25			
<b>Oleaginosas</b>	intervención	252,59	265,53		+5,1	
	ayuda a la producción (productores menos de 400 kg)	51,00	59,99		+17,6	
	Tipo de cambio	56,43	67,18		+19,0	
	152,896	152,896				
<b>Girasol</b>	indicativo		76,03			
	intervención	65,93	68,57		+4,0	
	compra	61,97	64,45		+4,0	
	incre. mensual	0,504	0,506		+4,0	
<b>Colza y Nabina</b>	indicativo		64,29			
	intervención	56,86	57,78		+1,6	
	compra	53,45	54,31		+1,6	
	bonificación «00»		3,82			
<b>Soja</b>	increment. mensual	0,434	0,425		-2,1	
	objetivo	70,33	72,82		+3,5	
	mínimo	59,75	62,26		+4,2	
<b>Fibras textiles</b>	Tipo de cambio	154,213	154,213			
	Algodón					
	objetivo	148,07	148,07		0,0	
<b>Leguminosas</b>	mínimo	140,69	140,69		0,0	
	Tipo de cambio	154,213	154,368			
	<b>Guisantes</b>					
	desencadenante	69,02	67,75		-1,8	
	objetivo	45,52	44,68		-1,8	
	mínimo	39,74	39,01		-1,8	
<b>Habas y Haboncillos</b>	desencadenante	69,02	67,75		-1,8	
	objetivo	45,52	44,68		-1,8	
	mínimo	36,81	36,13		-1,8	
<b>Altramuces dulces</b>	desencadenante	63,42	65,16		+2,7	
	mínimo	43,31	43,74		+1,8	
	Tipo de cambio	152,896	151,368			
<b>Forrajes secos</b>	Forrajes secos	25,33	25,75		+1,6	
<b>Vinos</b>	(Ptas/hgdo)					
	Tipo de cambio	152,896	151,368			
	Tipo RI y RII	orientación	403,64	425,34		+5,3
	Tipo AI	orientación	391,41	425,34		+8,6
<b>Lácteos</b>	Tipo de cambio	155,786	154,504			
	Leche	indicativo		41,50		
	Mantequilla	intervención	490,38	477,08		-2,7
	Leche descremada en polvo	intervención	340,88	325,86		-4,4
<b>Carne de vacuno</b>	Tipo de cambio	155,786	155,786			
	orientación					
	bovino pesado	319,39	311,57		-2,4	
<b>Carne de ovino</b>	intervención					
	calidad RIII	535,90	535,90		0,0	
	Tipo de cambio	153,315	152,474			
<b>Carne de porcino</b>	base	662,80	659,17		-0,5	
	Tipo de cambio	146,854	148,920			
	base	298,59	282,94		-5,2	

*Daniel Espuny, S.A.*

# **PIENSOS ESPUNY**

**LA MEJOR RELACION CALIDAD — PRECIO**

- Soporte mejor la entrada a la C.E.E.
- Ofrecemos calidad y suministro constantes durante todo el año
- Añadimos 10% de melaza de remolacha, envasamos y gestionamos el transporte.
- Facilitamos fórmulas de pienso desarrolladas por especialistas en nutrología.
- Disponemos de correctores expresamente adecuados a nuestras fórmulas

## **PRECIOS PARA MERCANCIA ENSACADA Y MELAZADA AL 10%**

Puestos sobre camión en fábrica  
ESTACION DE LINARES-BAEZA (Jaén)

Pulpa de aceituna .....	10,00 Pts./kg. + 6% IVA
Harina de girasol .....	17,00 Pts./kg. + 6% IVA
Pienso n.º 1 .....	15,50 Pts./kg. + 6% IVA
Pienso n.º 2 .....	14,50 Pts./kg. + 6% IVA
Pienso n.º 3 .....	13,00 Pts./kg. + 6% IVA



**Soliciten amplia información al fabricante:**

**DANIEL ESPUNY, S.A.**  
**Apartado 10 - Tels.: (953) 69 08 00 y 69 47 63**  
**ESTACION LINARES-BAEZA (Jaén)**

# MERCADOS AGRARIOS

por Alfonso Foronda

**Trigo:** Suben los precios.  
**Cebada:** También en alza.  
**Maíz:** Un año más de maíz americano.  
**Arroz:** Nos ganan los italianos.  
**Piensos:** Menos empleo de los cereales.  
**Leguminosa:** Abunda la mercancía extranjera.  
**Algodón:** Posible respiro.  
**Remolacha:** Un duelo entre dos grandes firmas.  
**Girasol:** Cifras de producción.  
**Vino:** Excedentes.  
**Aceite de oliva:** Mucho en Jaén y Córdoba, poco en Italia.  
**Patata:** Escasa cosecha europea.  
**Hortalizas:** Buenos precios.  
**Frutas:** Situación favorable.  
**Frutos secos:** Retroceden tras la Navidad.

## TRIGO

El balance, en nuestro país, de la campaña 1989/90 para el **trigo blando** puede sintetizarse de esta forma:

déficit de abastecimiento para los principales usuarios (los harineros) que además no tiene —como la industria de piensos compuestos— la posibilidad de trabajar con productos sustitutos.

A lo largo de la actual campaña de cereales se han importado en España algo más de 100.000 toneladas de trigo panificable y 200.000

Consumida por fábricas de harinas	2.300.000 Tm
Utilizada por industria piensos compuestos	1.100.000 Tm
Reemplazo como simiente	300.000 Tm
Reemplazo para alimentación ganado en explotación	400.000 Tm
<b>TOTAL UTILIZACIONES</b>	<b>5.000.000 Tm</b>

Los stocks declarados al SENPA el 30 de junio de 1990 eran de 600.000 toneladas, lo que indica que una cosecha de 4.200.000, como la actual, ha de implicar —necesariamente— un

de forrajero. Por otro lado la CEE ha determinado que habrá una entrada en España de 352.000 toneladas de trigo blando panificable en virtud de los Mecanismos Complementarios



**CUADRO I**  
**AVANCES DE SUPERFICIES CEREALISTAS EN COMPARACIÓN**  
**CON LAS DE AÑOS ANTERIORES**

CULTIVOS	1989 miles Ha	1990 miles Ha	1991 miles Ha
Trigo blando	2186	1814	1935
Trigo duro	131	192	237
Cebada pienso	1846	1837	1815
Avena	359	349	374
Centeno	223	207	214
Tritical	76	38	54

Fuente: MAPA (S.G.T)

de Intercambios (MCI). Ahora bien, el déficit, supuesto que que la utilización de trigo por parte de la Industria de Piensos fuera de 600.000 toneladas nada más y que los stocks de seguridad se redujesen a 500.000 toneladas, sería de 200.000 toneladas, las cuales habrán de cubrirse con parte de esas importaciones comunitarias ya que otra parte importante tendrá que aplicarse a las exportaciones de trigos y harinas.

En estas condiciones no es raro que los precios interiores del trigo suban un poco todas las semanas, a medida que los dueños de dicha mercancía van cayendo en la cuenta de que pueden obtener más dinero por ella. Se paga, en origen, el trigo blando a 27,50 pts/kg registrándose los precios máximos en Castilla-La Mancha y Aragón.

Respecto a las intenciones de siembra para 1990/91 puede consultarse el adjunto cuadro nº 1, donde figuran las superficies de los principales cereales de invierno.



## CEBADA Y OTROS CEREALES DE INVIERNO

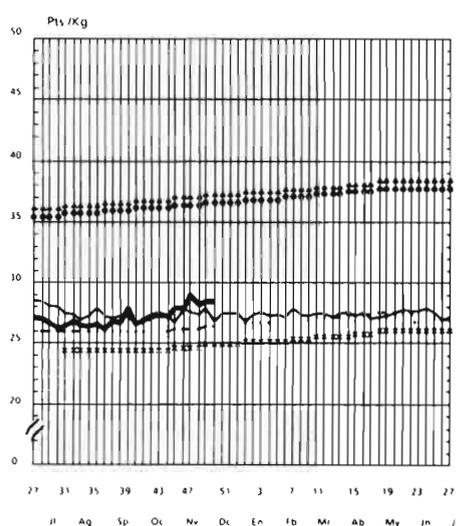
El cupo especial de cebada a exportar por España (900.000 toneladas), otorgado por la CEE, está solamente cubierto en sus dos terceras partes ya que hay dificultades para encontrar mercancía exportable, pese a que las últimas restituciones fueron del orden de 109 Ecus/Tm, lo que supone casi 17 pts/kg. También aquí está endureciéndose el mercado interior, ya que no parece haber tanta cebada como se dijo inicialmente. Las variedades cerveceras (de dos carreras) se estaban pagando en origen a mediados de diciembre a 24 pts/kg y las caballares (seis carreras) a 23,60 pts/kg. Los mejores precios se registraban en Navarra, Rioja, Aragón y Lérida, siendo los peores los de Castilla-León.

El centeno está a 23 pts/kg y la avena a 23,50 pts/kg.



### TRIGO BLANDO PANIFICABLE

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES



**TIPO DE PRECIO**      **SIGNOS CONVENCIONALES**

Testigo 1 989/90      —————

Testigo 1 990/91      —————

Precio Intervención      - - - - -

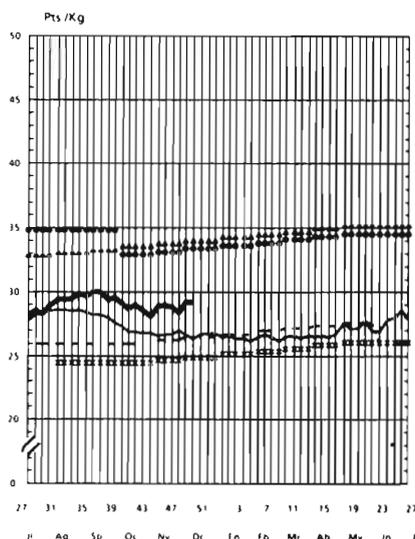
Precio Compra      x x x x x x x x x x

Precio Indicativo      ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲

Precio Entrada      ● ● ● ● ● ● ● ●

### MAIZ

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES



**TIPO DE PRECIO**      **SIGNOS CONVENCIONALES**

Testigo 1 989/90      —————

Testigo 1 990/91      —————

Precio Intervención      - - - - -

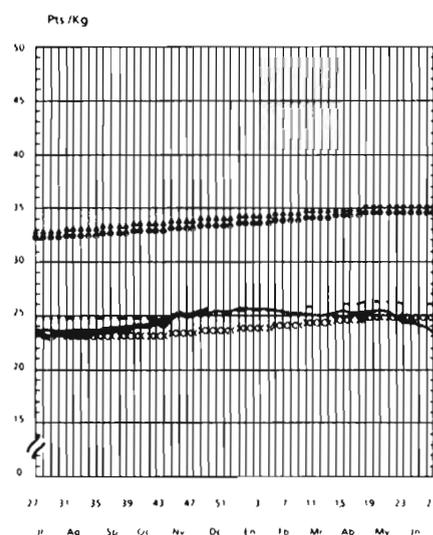
Precio Compra      x x x x x x x x x x

Precio Indicativo      ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲

Precio Entrada      ● ● ● ● ● ● ● ●

### CEBADA

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES



**TIPO DE PRECIO**      **SIGNOS CONVENCIONALES**

Testigo 1 989/90      —————

Testigo 1 990/91      —————

Precio Intervención      - - - - -

Precio Compra      x x x x x x x x x x

Precio Indicativo      ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲ ▲

Precio Entrada      ● ● ● ● ● ● ● ●

# MERCADOS AGRARIOS

## MAIZ

Parece ser que el contingente americano de dos millones de toneladas de maíz y trescientas mil de sorgo, con destino a España, va a ser ampliado durante otro año más. Esta sería la última renovación automática de Acuerdo ya que la siguiente habrá de ser objeto de negociaciones entre ambos bloque económicos.

Esta prórroga arbitraria ha sido contestada por las Asociaciones de Productores de Maíz españolas y comunitarias, las cuales consideran sin sentido el importar maíz USA siendo la CEE excedentaria respecto a dicho producto.

En el cuadro nº2 tienen nuestros lectores los resultados de la última cosecha española de maíz en las principales provincias productoras, cosecha que a la postre ha sido menos mala de lo que inicialmente se había previsto.

Como se han cubierto ya todas las importaciones de maíz correspondientes a 1990 y no ha entrado prácticamente mercancía foránea alguna desde Octubre pasado, los precios del maíz nacional en Diciembre han rondado las 28 pts/kg, registrándose niveles de 29 y 28 pts/kg en Andalucía y Aragón. En Badajoz era donde se registraban los precios más bajos, alrededor de 27,50 pts/kg. El panorama va a cambiar radicalmente cuando a principios de año comiencen a entrar los cupos USA que ya han sido adjudicados a las multinacionales (la parte del león se la ha llevado Marc Rich Company y algunas importantes migajas Ferruzzi, Sesostris, Dacsa, Continental y Multitrade). Cuando empiecen las ofertas en el mercado catalán es de prever una caída de las cotizaciones nacionales, aunque menos intensa de lo que hubiera sido si no se hubiese modificado el sistema de licitación.

**CUADRO 2  
PRODUCCIONES ESPAÑOLAS  
DE MAIZ EN ALGUNAS  
PROVINCIAS SELECCIONADAS**

Provincia	1989 miles Tm	1990 miles Tm
Coruña	141	132
Pontevedra	155	192
Navarra	141	117
Zaragoza	317	302
Huesca	203	164
Lérida	118	168
Albacete	423	399
Ciudad Real	175	148
Badajoz	464	297
Cáceres	155	140
Sevilla	138	135
Otras provincias	898	833
<b>TOTAL NACIONAL</b>	<b>3.328</b>	<b>3.027</b>

Fuente: MAPA (S.G.T)

## ARROZ

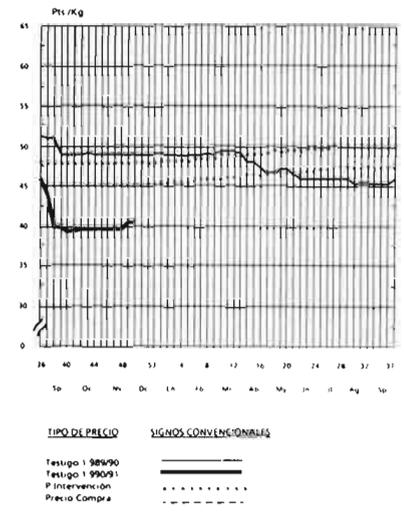
La cosecha española de arroz 1990 ha sido fijada oficialmente en 578.200 toneladas cuyo desglose por provincias aparece en el cuadro nº 3.

Aunque los precios nacionales presentan cierta tendencia a mejorar, los excedentes de cosecha y el hecho de que los italianos son los más ágiles a la hora de concursar para la adjudicación de exportaciones comunitarias, han dado por resultado un mercado nacional pesado y con compras muy lentas y espaciadas. Hasta principios de diciembre, España sólo había exportado con derecho a restituciones 1.500 toneladas equivalentes a arroz blanco mientras que Italia iba ya por las 100.000.

Precios de 39 pts/kg para la Bahía y del 40,50 para el Indica con más posibilidades de subida para el segundo que para el primero.

### ARROZ CÁSCARA

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES



**CUADRO 3  
PRODUCCIONES ESPAÑOLAS DE ARROZ CÁSCARA  
DURANTE LOS TRES ÚLTIMOS AÑOS**

Provincia	1988 miles Tm	1989 miles Tm	1990 miles Tm
Tarragona	96	103	120
Valencia	116	80	117
Badajoz	51	60	80
Sevilla	223	70	207
Otras provincias	21	29	54
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>507</b>	<b>342</b>	<b>578</b>

Fuente: MAPA (S.G.T)



## PIENSOS Y FORRAJES

En el cuadro nº 4 presentamos una panorámica del consumo de las principales materias primas utilizadas para la elaboración de piensos en la CEE, durante las tres últimas campañas. Como puede verse hay cierta tendencia a disminuir la utilización de cereales y aumentar —en cambio— los salvados y los forrajes desecados. En esta campaña se ha registrado, además, un abaratamiento excepcional de la soja, lo que está dando por resultado una mayor utilización de sus tortas y harinas.

Los precios del heno de alfalfa en el mercado nacional están a un promedio de 18 pts/kg, con mejores cotizaciones en la cuenca del Duero, donde se alcanzan fácilmente las 20 pts/kg.

Pajas de cereales a 9 pts/kg en el caso del trigo y de 10 pts/kg en el de cebada, ambas situadas sobre destino.

Pulpa seca de remolacha a 17,50 pts/kg, mercancía situada en destino. Salvados a 21 pts/kg y harinillas a 22.

La harina de soja obtenida por las extractoras nacionales se vende a 22,25 pts/kg, lo que sigue siendo excepcional. La torta de girasol se mantiene alrededor de 12,50 pts/kg. Mandioca de importación para entrega de Enero a 22 pts/kg.

## LEGUMINOSAS

Aunque los fríos han reactivado la demanda fina de leguminosas para consumo humano esta circunstancia prácticamente no se ha notado en origen. Ello es debido a la abundancia de mer-

cancia extrenjera que se ofrece a bajos precios, principalmente en los puertos del Mediterráneo.

Las cotizaciones en origen de las judías son: plancheta, 125 pts/kg; riñón, a 120; canellini, 115; manteca, 105 y pinta, 85.

Se encuentran lentejas gigantes, también de origen, a 140 pts/kg.

Yeros a 35 pts/kg, habones a 28 y veza grano a 38 pts/kg.



CUADRO 4

### PRINCIPALES MATERIAS PRIMAS UTILIZADAS PARA LA ELABORACION DE PIENSOS COMPUESTOS EN LA CEE

Producto	1987/88 millones Tm	1988/89 millones Tm	1989/90 millones Tm
Trigo blando	81,2	80,3	79,1
Cebada	20,8	21,1	20,7
Maíz	31,1	30,2	28,8
Mandioca	7,0	6,2	6,0
Gluten Feed	6,7	6,0	6,4
Salvados	9,7	10,2	10,1
Germen de maíz	2,9	2,4	2,0
Cáscaras de cítricos	1,8	1,6	1,8
Pulpa desecada remolacha	5,3	5,0	5,0
Melazas	4,3	4,6	4,2
Torta de soja	20,5	18,0	20,8
Torta de girasol	3,0	3,2	2,9
Torta de colza	3,4	3,4	3,3
Leguminosas pienso	4,0	4,9	4,7
Forrajes desecados	2,2	3,1	3,1
Leche en polvo	1,1	1,0	0,7

Fuente: COCERAL / Eurostat.

## ALGODON

La producción española de algodón ha sido finalmente establecida en 232.900 toneladas de producto, lo que equivale a 77.800 toneladas de fibra. En el cuadro nº 5 figura el detalle por provincias de las cosechas de algodón bruto obtenidas durante los tres últimos años.

El cultivo del algodón tendrá un respiro si se materializa, mediante una modificación de los Reglamentos Comunitarios, la decisión del Parlamento Europeo de incrementar hasta 800 millones de ECUS la partida presupuestaria del algodón que hasta ahora consistía en 640 millones de ECUS. Este aumento, del 25 por ciento, permitirá llevar la cantidad máxima garantizada desde 752.000 hasta un millón de toneladas.

# MERCADOS AGRARIOS

CUADRO 5

COSECHAS DE ALGODON EN ESPAÑA

Provincia	1988		1989		1990	
	miles	Tm bruto	miles	Tm bruto	miles	Tm bruto
Alicante	13,5		4,6		4,5	
Murcia	13,2		5,7		6,5	
Badajoz	4,1		1,2		0,4	
Cáceres	1,6		0,5		0,3	
Cádiz	36,2		23,2		21,9	
Córdoba	62,0		32,3		51,9	
Huelva	2,8		1,0		1,0	
Jaén	24,8		16,0		20,0	
Málaga	0,2		0,2		0,2	
Sevilla	214,0		104,8		126,2	
TOTAL	372,4		189,5		232,9	

Fuente: MAPA (S.G.T)



## REMOLACHA

Tras las OPAS hostiles y absorciones, el panorama azucarero parece que se va aclarando. Según las últimas opiniones de los expertos el panorama podría quedar reducido a dos grandes empresas societarias: Ebro fusionada con Compañía de Industria Agrícolas que tendría el 55,33% de la cuota nacional y Sociedad General Azucarera que absorbe a Azucareras Reunidas de Jaen y tendrá el 30,33%. Acompañan a estas dos grandes sociedades anónimas una empresa cooperativa: ACOR con el 13,53% de la cuota española, y la cañera de Guadalfeo que con el 0,84 del millón de toneladas cierra el cupo español.

Entretando el Fondo Francés de Intervención y Regulación del Mercado del Azúcar ha realizado la previsión, sobre la actual cosecha en la CEE, que figura en el cuadro n.º 6.

CUADRO 6  
PREVISIÓN CAMPAÑA  
AZUCARERA EN LA CEE  
(1990/91)

País	Producción miles de Tm
Alemania RF	3.320
Elélgica-Luxemburgo	1.017
Dinamarca	550
España	935
Francia	4.270
Grecia	290
Holanda	1.230
Irlanda	225
Italia	1.537
Portugal	2
Reino Unido	1.270
TOTAL	14.646

Fuente: FIRS

La CEE es excedentaria de azúcar y va a seguir siéndolo tras la integración de Alemania RD, porque sus excedentes se deben a las importaciones de los países signatarios de la convención de Lomé.

## TABACO

La producción española de tabaco podría haber superado en 1990 las 48.000 toneladas. De tabaco curado en rubio, según estimaciones del propio sector, se podrían haber obtenido 27.000 toneladas (21.000 de Virginia y 6.000 de Burley procesable), de negro 20.000 toneladas de

Burley fermentable y de tabacos especiales 1.200 (1.000 de Havana y 200 de Round Scaffatti).

Una de las empresas que actúan en el sector —la Worldwide Tabacco— ha estado clasificando Burley fermentable como Burley procesable, lo que ha sido advertido por la Agencia Nacional de Tabaco y —muy probablemente— será sancionada dicha empresa por la CEE.

## GIRASOL

En el cuadro n.º 7 encontramos un resumen de las producciones españolas de pipas de girasol obtenidas durante los últimos años.

CUADRO 7  
PRODUCCION DE GIRASOL EN ESPAÑA

Provincia	1988	1989	1990
	miles Tm	miles Tm	miles Tm
Huesca	19,3	21,0	36,7
Salamanca	15,8	19,6	18,2
Valladolid	19,4	18,6	17,2
Palencia	18,4	15,5	18,9
Soria	12,2	9,2	15,8
Albacete	24,1	23,5	19,3
Cuenca	156,3	142,5	78,0
Badajoz	82,8	49,8	102,7
Cádiz	89,0	91,4	118,5
Córdoba	165,0	113,7	147,5
Granada	12,0	8,7	15,4
Huelva	26,5	24,7	45,1
Jaén	17,5	9,5	12,0
Málaga	16,6	21,1	30,0
Sevilla	363,6	257,9	449,7
Otras provincias	97,1	100,1	137,4
TOTAL	1135,6	926,8	1262,4

Fuente: MAPA (S.G.T)

La mouturación se va realizando con normalidad y solamente han habido algunas quejas sobre los precios practicados, que siempre han estado por debajo de los mínimos garantizados.

## VINOS

La última estimación oficial sobre la producción vinícola española 1990 ha vuelto a incrementarse, lo que nos lleva a posiciones cada vez más excedentarias. En el cuadro nº 8 se la compara con las de los dos últimos años.

En base a las declaraciones de cosecha y a los excedentes de campañas anteriores, la CEE ha confeccionado un balance de previsiones del que se deduce la necesidad de destilar 19 millones de hectolitros en el ámbito comunitario; de esta cantidad corresponden 14,7 a España. El precio al que se pagará este vino, destinado a la quema para alcohol, se calcula que no excederá del 25% del precio de orientación, suponiendo unos ingresos de 349, 43 pts/Hgdo para los que entreguen la mercancía con dicha finalidad.

Los precios del mercado libre van mal. El vino blanco común se paga a 205 pts/Hgdo y el tinto a 275, con mucha mayor oferta que demanda.

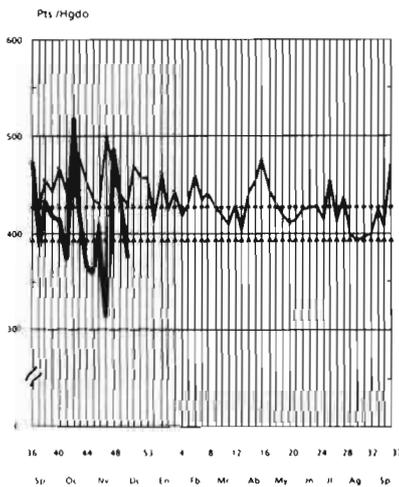
**CUADRO 8**  
**COSECHAS VINICAS ESPAÑOLAS**  
**(VINO + MOSTO)**

CCAA	1988 miles Hls	1989 miles Hls	1990 miles Hls
Galicia	1.122	2.058	2.195
Asturias	1	3	2
Cantabria	1	1	1
País Vasco	340	486	426
Navarra	410	631	606
Rioja	941	1.088	1.132
Aragón	413	1.372	1.175
Cataluña	3.006	2.702	3.172
Baleares	104	72	75
Castilla-León	467	883	1.417
Madrid	192	381	400
Castilla-Mancha	8.691	14.379	20.792
Valencia	1.154	2.565	2.917
Murcia	613	1.044	1.080
Extremadura	2.177	2.096	3.298
Andalucía	3.222	2.328	3.015
Canarias	178	187	167
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>23.430</b>	<b>32.631</b>	<b>41.869</b>

Fuente: MAPA (S.G.T)

### VINO TINTO

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES

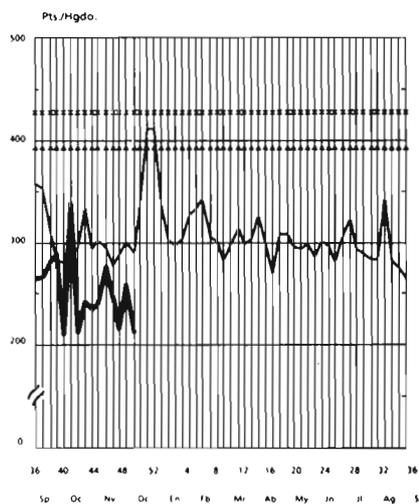


TIPO DE PRECIO SIGNOS CONVENCIONALES

Testigo 1 989/90 —————  
 Testigo 1 990/91 —————  
 Precio Orient. \* \* \* \* \*  
 Precio Desencad. \* \* \* \* \*

### VINO BLANCO

PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES

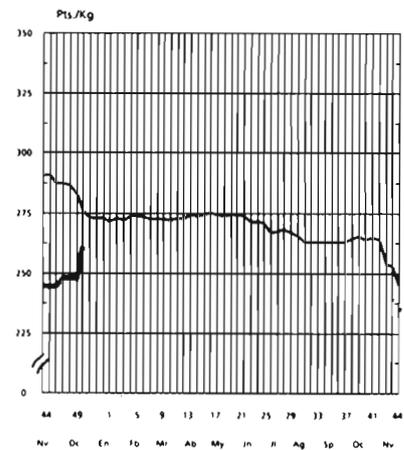


TIPO DE PRECIO SIGNOS CONVENCIONALES

Testigo 1 989/90 —————  
 Testigo 1 990/91 —————  
 Precio de Orient. \* \* \* \* \*  
 Precio Desencad. \* \* \* \* \*

### ACEITE DE OLIVA 1°

PRECIOS TESTIGO



TIPO DE PRECIO SIGNOS CONVENCIONALES

Testigo 1 989/90 —————  
 Testigo 1 990/91 —————

# MERCADOS AGRARIOS

## ACEITE DE OLIVA

El último avance de cosecha realizado por el Ministerio de Agricultura es similar a los anteriores. Un total de 612.200 toneladas de aceite de las cuales 481.000 corresponden a Andalucía, y de aquí 246.000 a Jaén y 138.000 a Córdoba.

Las perspectivas son peores en otros países comunitarios. Concretamente en Italia y Grecia, donde finalmente se superarán las 250.000 toneladas en cada uno de ellos. Portugal, con 40.000 toneladas, completa el panorama de la CEE.

Así las cosas todo parece indicar que Italia tendrá que importar no sólo de Túnez (en donde puede captar unas 40.000 toneladas) sino de nuestro país.

Por otra parte la ayuda comunitaria al consumo, que inicialmente será en España de 65 pts/kg (lo que equivale a 59 pts/litro), va a permitir vender más barato el producto, circunstancia que se traducirá en una mayor demanda del aceite de oliva.

Todo eso viene influyendo positivamente sobre los precios. El virgen de oliva apto para envasar está a 250 pts/kg. El refinado se sitúa a 260 pts/kg.

También han mejorado ligeramente los precios del aceite de girasol, producto que queda a 131 pts/kg, mientras que la mezcla de semillas pasa a valer 129.

## PATATAS

La producción de patatas en los principales países comunitarios no ha sido tan abundante como se había previsto inicialmente. Holanda no llegará a coger las 4,7 millones de toneladas en que se estimaba su cosecha hace unos meses; Alemania RF tiene un descenso del 6% que no podrá ser cubierto por los países del Este. Francia tampoco producirá los 5,0 millones de toneladas previstas.

El resultado de esta situación es que va a ser difícil traer patata foránea a menos que se pague por encima de las 15 pts/kg, lo que constituye una garantía precaria, pero garantía al fin y al cabo, para los cultivadores españoles.

En España se vende, región riojana, la Désirée a 15 pts/kg y en la cuenca del Duero esta misma variedad alcanza las 16,50 pts/kg.

Las variedades mejor pagadas son la Kennebec que supera las 18 pts/kg y la Red Pontiac que cotiza a más de 20.

## HORTALIZAS

Los ajos secos se venden entre 150 y 190 pts/kg. Las cebollas grano han vuelto a superar las 20 pts/kg. Se prevé una cosecha más corta de cebolla babosa para la próxima primavera, ya que se ha reducido la superficie de cultivo.

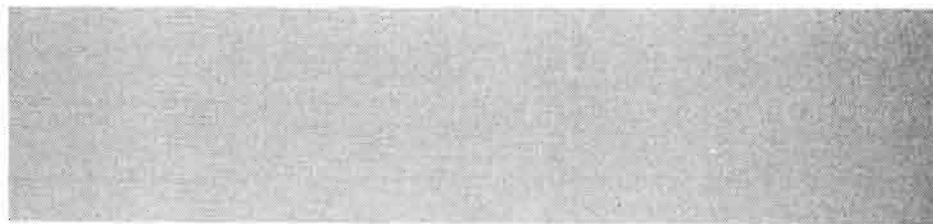
Las lechugas romanas alcanzan en Castellón las 30 pts/kg, no ocurre igual con las «iceberg» destinadas a la exportación que caen a 22 pts/kg.

Pepinos tipo francés a 40 pts/kg en alhóndigas de Almería; berenjenas a 50 pts/kg.

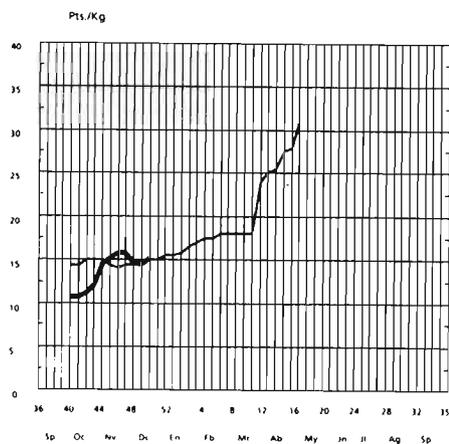
Los tomanes han aumentado fuertemente sus precios al haber desaparecido de los huertos el grueso de la cosecha tardía. Se obtienen precios de 140 pts/kg. También suben mucho los pimientos rojos que se sitúan a 200 pts mientras que los verdes quedan a 75.

La coliflores de la Rioja se venden a 40 pts/kg y las alcachofas a 145.

Precios desorbitados para las judías verdes que se pagan en origen a 200 pts/kg.

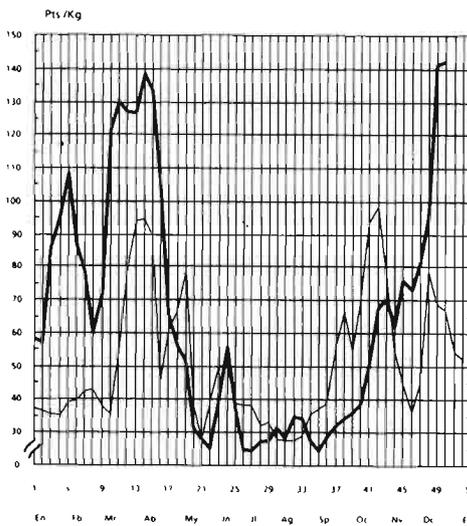


**PATATA TARDIA**  
PRECIOS EN ORIGEN - LA RIOJA



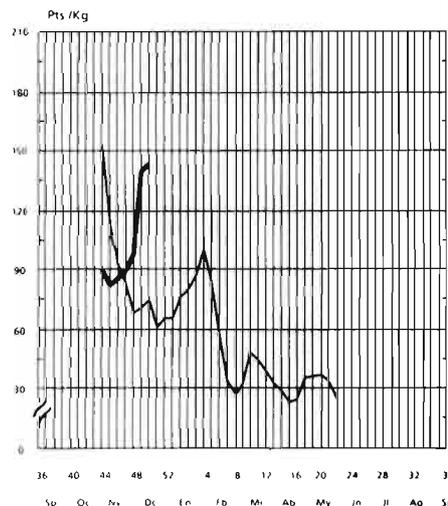
TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES: ESPECIFICACIONES:  
 Campaña 88/89: ——— Variedad "Desirée"  
 Campaña 89/90: - - - - -

**TOMATE**  
PRECIO MEDIO VARIAS ZONAS PRODUCTORAS



TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES:  
 Año 1989: ———  
 Año 1990: - - - - -

**ALCACHOFA**  
PRECIO MEDIO VARIAS ZONAS PRODUCTORAS



TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES:  
 Campaña 1988/89: ———  
 Campaña 1989/90: - - - - -

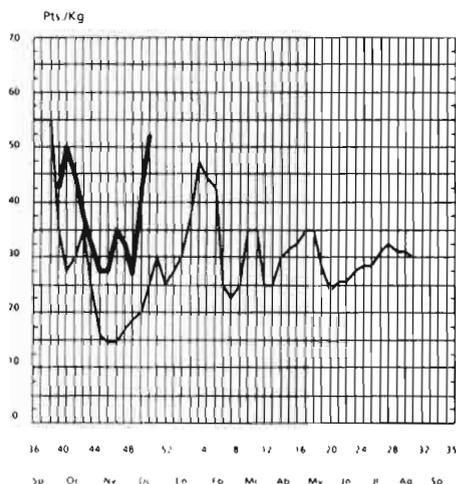
**CUADRO 9**  
**PREVISIONES DE EXPORTACION DE CITRICOS DE LA**  
**CUENCA MEDITERRANEA PARA 1990/91. (miles de Tm)**

Variedad	Todos los países												
	Francia	España	Marruecos	Argelia	Tunéz	Italia	Israel	Chipre	Grecia	Turquía	Egipto	Gaza	
Satsuma	—	200,0	—	—	—	—	—	0,5	1,0	75,0	—	—	
Clementina	22,0	680,0	150,0	—	—	8,0	—	0,5	7,0	10,0	—	—	
Mandarinas	—	—	—	—	—	5,0	—	—	3,0	—	—	—	
Wilking	—	20,0	5,0	—	—	—	29,8	4,0	—	15,0	—	—	
<b>TOTAL</b>													
<b>MANDARINAS</b>	22,0	900,0	155,0	—	—	13,0	29,8	5,0	11,0	100,0	—	—	
Navelina	—	670,0	—	—	—	—	—	—	19,0	—	—	—	
Navel	—	330,0	100,0	5,0	—	1,0	17,4	2,0	211,0	100,0	105,9	—	
Shamouti	—	—	—	—	—	—	183,3	—	—	5,0	2,9	18,0	
Salustiana	—	100,0	25,0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
Blanca común	—	—	—	—	—	2,0	—	—	—	—	45,7	—	
Moro y Tarocco	—	—	—	—	—	110,0	—	—	—	—	—	—	
Maltesa	—	—	—	—	28,0	—	—	—	—	—	—	—	
Sanguinello	—	—	—	—	—	20,0	—	—	—	—	5,7	—	
Otras sanguinas	—	5,0	40,0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
Navelate	—	20,0	—	—	—	3,0	—	4,0	—	—	—	—	
Oval tardía	—	—	—	—	—	3,0	—	8,0	—	—	—	—	
Valencia Late	—	75,0	220,0	—	—	—	79,0	101,0	30,0	—	45,8	45,0	
Amargas	—	3,0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
<b>TOTAL</b>													
<b>NARANJAS</b>	—	1.203,0	385,0	5,0	28,0	139,0	297,7	115,0	260,0	105,0	206,0	63,0	
LIMONES	—	350,0	—	—	—	70,0	11,9	35,0	65,0	130,0	1,0	5,5	
POMELOS	—	10,0	—	—	—	1,0	132,7	72,0	—	32,0	1,0	2,0	
<b>TOTAL</b>													
<b>CITRICOS</b>	22,0	2.463,0	540	5,0	28,0	223,0	454,1	227,0	336,0	367,0	208,0	70,5	

Fuente: CLAM

### COLIFLOR

PRECIOS EN ORIGEN. LA RIOJA

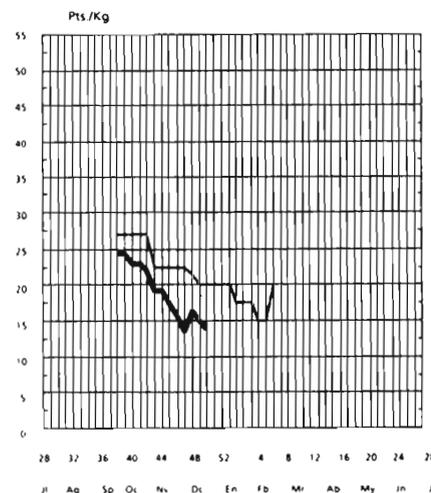


TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES

Campaña 1989/90: —  
Campaña 1990/91: —

### NARANJA NAVELINA

PRECIOS EN ORIGEN VALENCIA



## FRUTAS

En el cuadro nº9 tenemos las previsiones de exportación de cítricos realizadas por los países de la Cuenca Mediterránea. España tiene posibilidades de incrementar las cifras aportadas porque los israelitas tienen algunas dificultades en los territorios ocupados y en Marruecos se prevé un recorte de las exportaciones.

Las naranjas navelinas están a 15 pts/kg sobre árbol y las navel a 15,50. Solamente las salustianas se mantienen a 22 pts/kg.

Las manzanas Golden estaban en Mercolérda a 52,50 pts/kg y las Starking a 47,50. En Zaragoza las reinetas a 67 pts/Kg.

Las peras blanquillas y conferencia están a 90 pts/kg en los mercados catalanes donde parece haber unas 100.000 toneladas almacenadas.

Aumentan, semana tras semana, los precios de las uvas con motivo de las festividades navideñas, pero cabe siempre un retroceso de los precios para las pocas uvas que queden sin vender a principios de año. Las Aledo están a 77 pts/kg, las Napoleón a 57 y las Ohanes a 47.

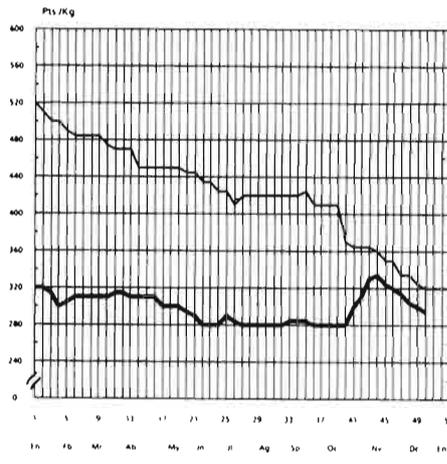
# MERCADOS AGRARI

## FRUTOS SECOS

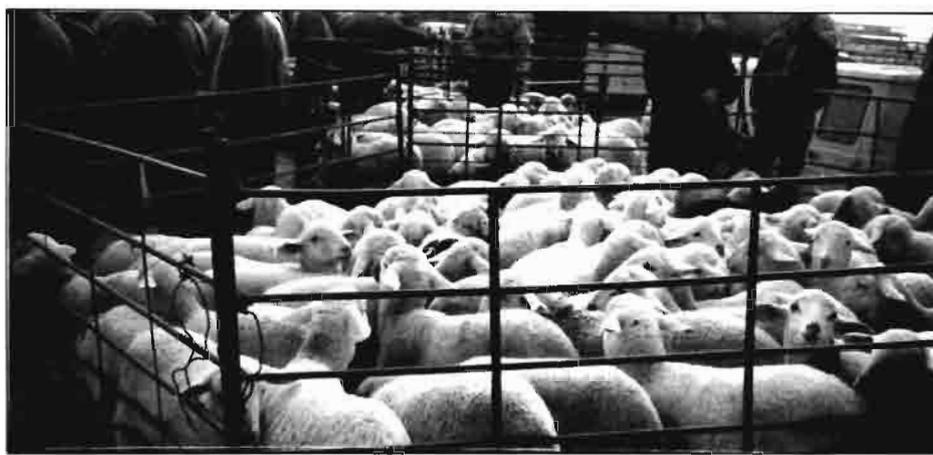
Al acabarse la campaña prenavideña de las almendras tostadas y peladas los precios han iniciado un lento declive que la exportación no acierta a frenar. Las comunes se venden en Reus a 250 pts/kg grano, las larguetas a 280 y las marconas a 295.

Tres cuartos de los mismo ocurre con el mercado de avellanas, que ha retrocedido tras las ventas navideñas. Se pagan las negretas a 270 pts/kg grano y las corrientes a 260.

Piñones de Castilla y de Huelva a 1.450 pts/kg grano.

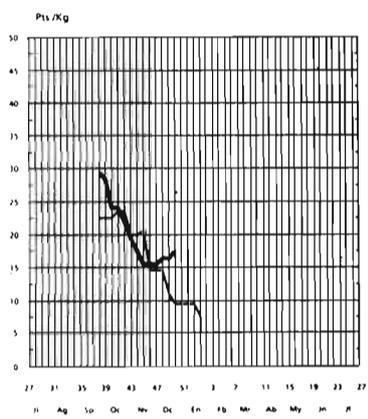


TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES  
 Año 1989: —  
 Año 1990: —



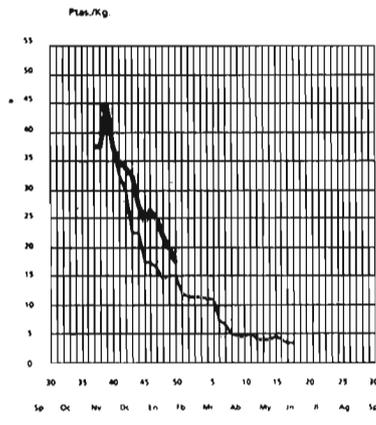
**Vacuno:** Mala situación de nuevo.  
**Ovino:** Los corderos bajaron antes de tiempo.  
**Caprino:** Leche barata.  
**Porcino:** Aumentan los censos... y las importaciones.  
**Broilers:** Cotizaciones bajas.  
**Huevos:** En alza.  
**Conejos:** Subida de Navidad.

MANDARINA SATSUMA  
 PRECIOS EN ORIGEN-VALENCIA



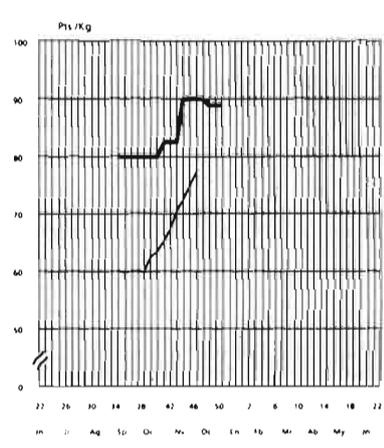
TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES  
 Campaña 1989/90: —  
 Campaña 1990/91: —

LIMON FINO  
 PRECIOS EN ORIGEN- MURCIA



TIPO DE PRECIO: SIGNOS CONVENCIONALES  
 Limón Fino 1.989/90: —  
 Limón Fino 1.990/91: —

PERA BLANQUILLA  
 PRECIOS S/CENTRAL, MERCOLKRIDA, FRIO CONVENCIONAL.



CAMPAÑAS: SIGNOS CONVENCIONALES  
 1.989/90 Frio convencional: —  
 1.990/91 Frio convencional: —

## GANADO VACUNO

En el corto espacio de cuatro semanas el mercado ha pasado desde una exaltación de precios a una situación depresiva, de la que ahora parece esta saliendo.

La propaganda negativa, que las detenciones de vendedores de clenbuterol han efectuado respecto a este tipo de carne, ha dado por resultado inmediato un descenso de las compras por parte de los intermediarios. Esto se ha traducido en un descenso anómalo de las cotizaciones imprevisibles en vísperas de Navidades.

En la CEE las cosas tampoco van bien. Hay excedentes que totalizan ya cerca de 600.000 toneladas y las intervenciones se suceden. En España precisamente se interrumpieron estas intervenciones dado que el SENPA se había quedado sin ofertas después de la ampliación efectuada.

El problema estriba en enero, un mes en el que tradicionalmente desciende el consumo de carne de vacuno por motivos de economía doméstica.

Los precios del añojo oscilan entre las 230 y las 330 pts/kg vivo. Los terneros están entre 340 y 450 pts/kg vivo. El vacuno mayor desde 130 hasta 180 pts/kg vivo.

Las vacas lecheras, pese a que continúa sin resolverse a nivel regional el tema del precio

de la leche, se venden entre 125 y 160.000 pts/unidad. Las terneras descalostradas están a 33.000 pts/unidad.

## OVINO Y CAPRINO

Este año con una semana de antelación respecto al momento previsto, los precios del cordero han iniciado su tradicional descenso. El que se haya trasladado a un mes antes de las Navidades la caída de precios nos indica muy claramente que los acopios de reses se efectuarán cada vez más en las cámaras frigoríficas de los carniceros y no en las inmediaciones de los mataderos. Hoy día, lo que no esté vendido el veintitantos de Noviembre se venderá con dificultad en diciembre y no podrá venderse en enero.

Los corderos lechales obtienen entre 440 y 580 pts/kg, los recentates entre 310 y 400, los pascuales entre 200 y 300.

Los cabritos lechales están a 550 pts/kg vivo y los chivos a 225 pts/kg.

Hay a la venta ovejas vacías a 8.000 pts/unidad y emparejadas a 10.000. Cabras lecheras selectas a 16.000 pts/unidad. Las no selectas no las quiere nadie.

La leche de oveja se vende a los fabricantes de quesos entre 115 y 130 pts/litro y la de cabra entre 55 y 65 pts/litro.

## PORCINO

La evolución del censo de porcino en la CEE se refleja en el cuadro nº 4. Como puede verse la tendencia es creciente para casi todos los países, lo que hace prever futuras dificultades.

Estos aumentos unidos a las abundantes importaciones efectuadas (se calcula que a finales de 1990 habrán entrado un millón de animales vivos, lo que equivale a 90.000 toneladas, más otras 50.000 en forma de carnes perfectamente congeladas) ha dado por resultado —en el mercado interior español— una serie de sobresaltos que afortunadamente parecían haberse corregido a mediados de Diciembre.

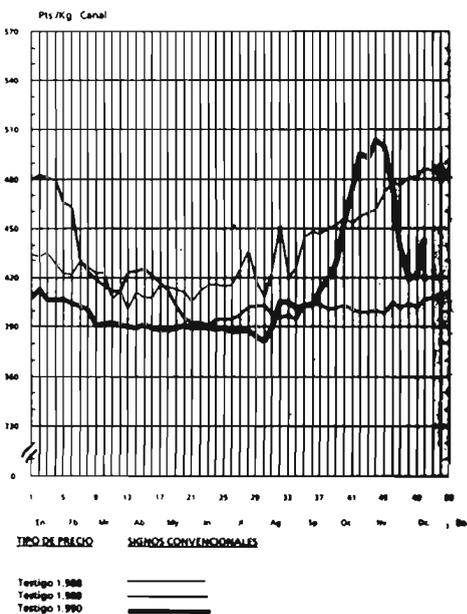
Los cerdos cebados lograron situarse a 155 pts/kg vivo en la segunda quincena de Diciembre, ganando cerca de 30 pts/kg sobre semanas anteriores.

Los lechones se venden a 4.000 pts/unidad y siguen de lejos, en sus oscilaciones, los precios del ganado de abasto.

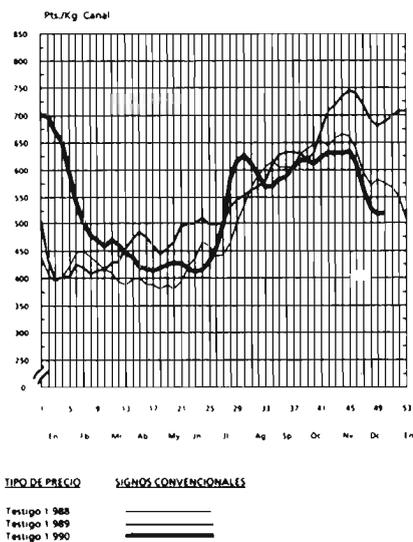
## AVICULTURA

La permeabilidad que tiene el mercado español a los envíos de canales francesas y por-

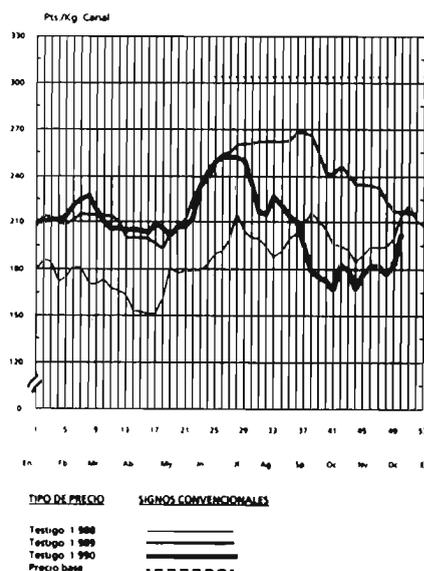
**VACUNO PESADO**  
PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES  
Categoría a. Clase O. Rpto. 2318/96



**CORDERO**  
PRECIOS TESTIGO  
(Rpto. CEE 1.481/96)



**PORCINO CALIDAD I**  
PRECIOS TESTIGO E INSTITUCIONALES



# MERCADOS AGRARIOS

## EVOLUCION DEL CENSO DE PORCINO EN LA CEE (miles de cabezas)

PAIS	Agosto 1989	Diciembre 1989	Abril 1990	Agosto 1990
Alemania RF	22.548	22.155	22.040	22.723
Bélgica	6.345	6.480	6.757	6.703
Dinamarca	9.353	9.120	9.269	9.390
España	16.036	16.911	16.632	17.063
Francia	11.615	11.706	12.141	12.317
Grecia	1.151	1.160	1.151	1.127
Holanda	13.757	13.634	13.534	13.971
Irlanda	984	995	1.016	1.020
Italia	8.624	9.261	8.619	9.011
Luxemburgo	76	71	68	71
Portugal	2.419	2.331	2.419	2.503
Reino Unido	7.511	7.383	7.506	7.579
<b>CEE -12</b>	<b>100.419</b>	<b>101.229</b>	<b>101.152</b>	<b>103.479</b>

Fuente: Eurostat

tugas está determinando unos cursos bajos de las cotizaciones de los broilers. Se venden éstos, en granja, a 108 pts/kg vivo. Las gallinas ligeras están a 26 pts/kg vivo, las semipe-sadas a 35 y las gallinas pesadas a 142.

Los huevos han empezado a encarecerse, ya en Diciembre, lo que indica que pueden aumentar fuertemente sus precios en enero. Por el momento los blancos, primera, están a 127 pts/docena y los rubios a 130.

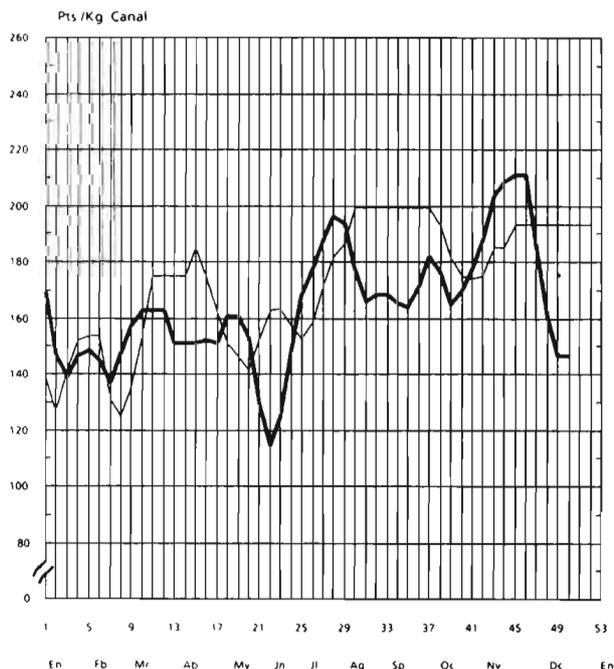
## CUNICULTURA

Con la llegada de las Navidades los conejos jóvenes van mejorando sus precios pagándose a 330 pts/kg vivo. Los adultos de desvieje se venden a 80 pts/kg con poca oferta y, también, poca demanda.

### NOTA

Los gráficos que se reproducen en este artículo corresponden a la semana 50 del año actual 1990, en la serie elaborada por la Secretaría General Técnica, del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

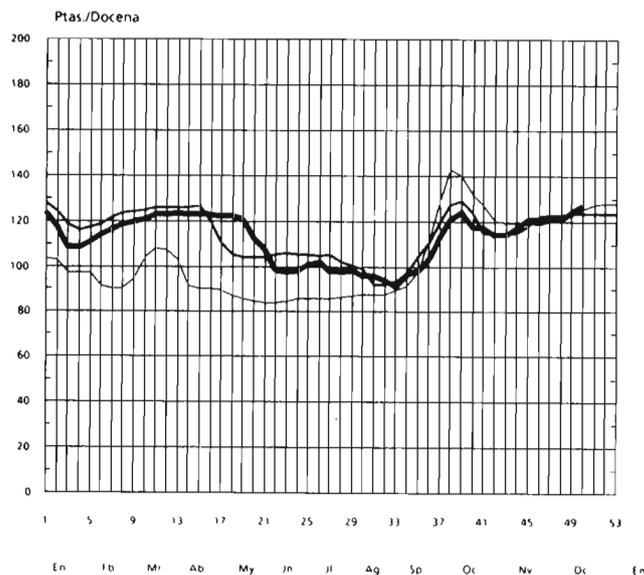
### POLLOS PRECIOS TESTIGO



TIPO DE PRECIO \* SIGNOS CONVENCIONALES  
 Testigo 1.989 ———  
 Testigo 1.990 ———

\* Categoría A, tipo II, canal limpia s/matadero al ganadero

### HUEVOS PRECIOS TESTIGO



TIPO DE PRECIO \* SIGNOS CONVENCIONALES  
 Testigo 1.988 ———  
 Testigo 1.989 ———  
 Testigo 1.990 ———

\* Clase 4ª, blancos, sin estuche, posición mayorista

# FELIZ



# 1991

# S A L O N INTERNACIONAL DE L'AGRICULTURE



## La cultura de lo real, de lo verde, de lo vivo

**M**ás profesional aún, más vivo, más atractivo, el Salón Internacional de la Agricultura, el acontecimiento agrícola de 1991.

Este año con más atracciones todavía:

- El **100º CONCURSO GENERAL AGRICOLA** (1.500 animales y cerca de 5.000 productos). Todos los especialistas de la crianza y de la genética animal se darán cita.

- Tres nuevos salones: **JARDINÉA, ENVIREXPO, MAIRIÉQUIP** que vienen a ampliar el conocimiento del medio natural y rural, más allá de las técnicas y los productos, a todo el entorno.

Paris/Porte de Versailles del 3 al 10 de Marzo.  
El encuentro agrícola internacional del año 1991.  
No se lo pierda.

## 100º CONCURSO GENERAL AGRICOLA 3-10 MARZO 1991 PARIS/PORTE DE VERSAILLES

Para cualquier información complementaria, le rogamos se dirija a:  
PROMOSALONS - Avda. General Perón, 26 - 28020 MADRID -  
Tel.: 555 96 31 - Fax: 555 96 22

# EL PLATANO EN CANARIAS (II)

Juan J. Viera Paramio - Enrique Niebla Tomé



- Producciones
- Superficies
- Estructura productiva
- Comercialización
- Política de la CEE

CUADRO 1

SUPERFICIE CULTIVADA Y PRODUCCION DE PLATANO EN EL ARCHIPIELAGO CANARIO. PERIODO 1974-1988.		
AÑO	SUPERFICIE CULTIVADA · Has	PRODUCCION Miles Kg
1974	13.104	398.600
1975	12.737	360.900
1976	12.545	337.100
1977	12.255	393.300
1978	13.421	401.200
1979	13.797	409.000
1980	13.641	475.100
1981	13.427	488.300
1982	13.388	441.500
1983	13.190	453.200
1984	12.277	426.250
1985	11.495	449.800
1986	11.159	469.950
1987	11.000	464.200
1988	10.648	449.200

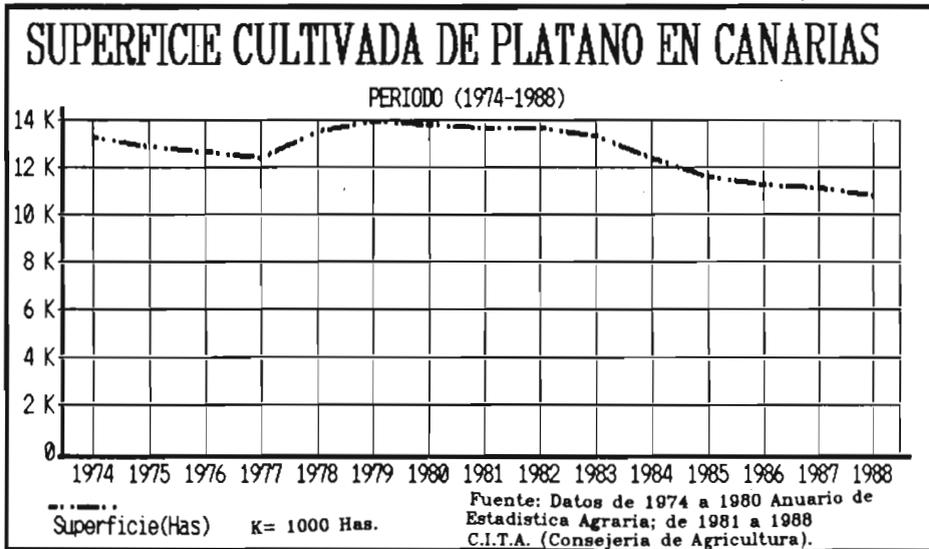
FUENTE: Datos de 1974 a 1980, Anuario de Estadística Agraria. Datos de 1981 a 1988, Centro de Investigación y Tecnología Agraria (Cosejería de Agricultura).

## INTRODUCCION

La actividad platanera es, desde hace muchos años, y sigue siendo en la actualidad, la de mayor importancia dentro del ámbito agrario regional.

La importancia económica de esta actividad en la agricultura y en la economía de las islas, viene dada no sólo por su aportación a la producción agraria (en torno al 35% de la misma) sino también por la importancia de otras variables como suelo cultivado, agua consumida, número de explotaciones y empresas, así como número de empleos que la actividad platanera genera tanto directamente (derivados de la actividad productiva propiamente dicha) como indirectamente (derivados de la comercialización).

GRAFICO 1



to de otras (situados especialmente en las vetientes Nortes de las Islas) con menores rendimientos.

Por islas, Tenerife es la principal productora con un 45% del total aproximadamente; a continuación le sigue La Palma, en torno a un 29%; Gran Canaria produce el 22%; y ya a mucha distancia aparecen, La Gomera, con un 3% y por último la Isla del Hierro, donde la producción es prácticamente insignificante, con menos del 1% del total.

#### ESTRUCTURA PRODUCTIVA

Respecto a la estructura productiva del plátano para el conjunto de la región, a pesar de estar la misma relativamente polarizada, es de destacar la importancia, tanto en número como en superficie, del grupo de explotaciones medias.

Clasificando a las explotaciones dedica-

#### SUPERFICIE CULTIVADA Y PRODUCCION. EVOLUCION

La superficie cultivada de plátanos ha tenido, con ligeras oscilaciones (ver Cuadro 1 y Gráfico 1), una tendencia decreciente. Así, tomando como punto de referencia 1974, la superficie ocupada por dicho cultivo se ha visto reducida en un 20% aproximadamente.

Considerando cada una de las islas productoras de plátano independientemente, podemos decir que esa tendencia decreciente global se manifiesta en cada una de ellas, con excepción de la Isla de La Palma donde, al contrario, la superficie cultivada de plátano ha experimentado un aumento que podemos estimar en torno a un 8-10%.

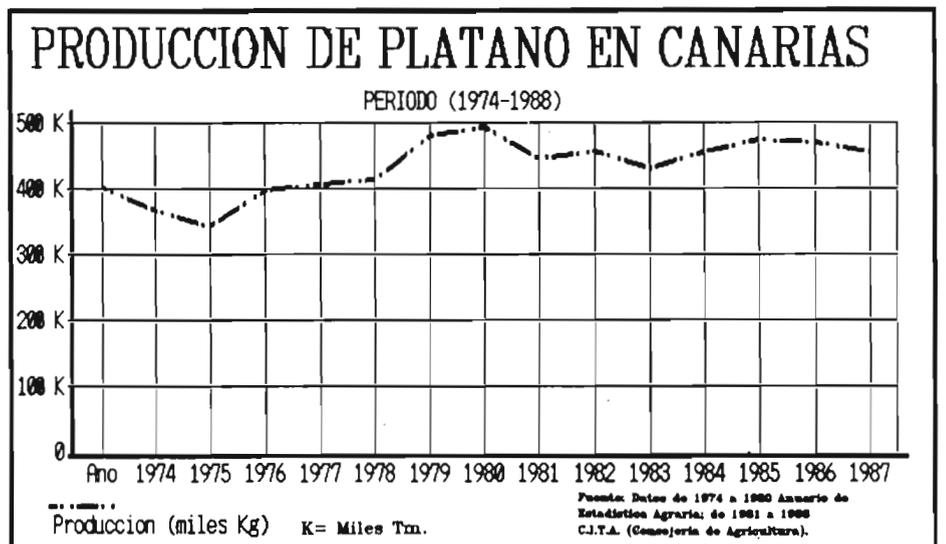
Las cifras relativas a la producción, también presentan oscilaciones. No obstante es preciso advertir que, además de la variación natural del volumen de las cosechas, según la bondad del año, en el caso del plátano, por ser en muchos lugares su ciclo de producción superior al año, las estadísticas de base anual ofrecen ligeras divergencias, dado que el producto tiene un margen de ciertos meses entre los que se puede decidir la corta del racimo o piña.

Teniendo en cuenta esta precisión, tal y como se observa en el Cuadro 1 y en el Gráfico 2, la producción de plátanos ha tenido en términos absolutos una tendencia creciente que, tras alcanzar en 1981 su punto máximo, se ha estabilizado en torno a las 450.000 toneladas anuales.

Esta paradójica situación, disminución de la superficie cultivada e incremento de la producción, ha sido debida, entre otras razones, a las mejoras tecnológicas incorporadas al cultivo así como a la puesta en producción de nuevas zonas, con una mayor rentabilidad por hectárea, en detrimen-



GRAFICO 2



# CANARIAS

das al cultivo del plátano en cinco grupos, en función de la superficie de las mismas, llegamos a los siguientes datos:

— Las explotaciones con superficie inferior a 1 ha. suponen aproximadamente el 60% del total de las mismas.

La superficie platanera ocupada por dichas explotaciones se sitúa en torno al 18% de la superficie total cultivada.

— Las explotaciones con una superficie agraria ocupada entre 1 y 5 ha. representan cerca del 31% del total. Estas abarcan el 37% de la superficie dedicada al cultivo del plátano.

— Las explotaciones cuya superficie está situada entre 5 y 10 ha. significan el 5%. Y las mismas ocupan, aproximadamente, el 15% de la superficie platanera.

— Las explotaciones entre 10 y 20 ha. representan en torno al 2% del total de explotaciones dedicadas al cultivo del plátano. Estas abarcan el 11% de la superficie platanera.

— Por último, las explotaciones dedicadas al cultivo del plátano cuya superficie es superior a 20 ha. suponen, aproximadamente, el 2%, ocupando las mismas en torno al 19% de la superficie total ocupada por plataneras.

## DESTINO DE LA PRODUCCION COMERCIALIZACION

El comercio del plátano constituye una de las fuentes de ingresos más significativas para la economía canaria.

En la actualidad, tras la pérdida de los mercados extranjeros, el destino principal de la producción de plátanos es el mercado de la península y Baleares, exportándose al extranjero pequeñas cantidades que rara vez superan el 1%. El resto se consume en el mercado local (el plátano de peor calidad, se suele picar (destrío) utilizándose como subproducto para la alimentación del ganado).

Respecto a la organización comercial, en Canarias existe una notable diferencia entre el subsector exportador y el orientado al mercado local; la exportación presenta una mayor ordenación y transparencia (aunque susceptible de mejora), lo cual obedece a la naturaleza de los procesos que integran la misma: empaquetado y expedición, requiriéndose una escala mínima de operación y, en consecuencia, un acopio de mercancías regular, organizado y de una determinada magnitud mientras dure el período de la misma.

Para llevar las operaciones integradas en los procesos mencionados anteriormente coexisten, por un lado, Entidades Asociativas Agrarias (principalmente Cooperativas), y por otro, Empresas Privadas a las que las entidades anteriores suelen denominar «Competencia Interior».

Bajo nuestra opinión, existen un exce-

sivo número de Entidades Exportadoras, unas cien, que sería preciso reducir en los próximos años, lo cual mejoraría la comercialización, apareciendo en el mercado con menos firmas de las que existen actualmente.

Junto con las entidades mencionadas en el párrafo anterior, existen en Canarias como ENTIDADES DE COMERCIALIZACION, con caracter REGIONAL, dos:

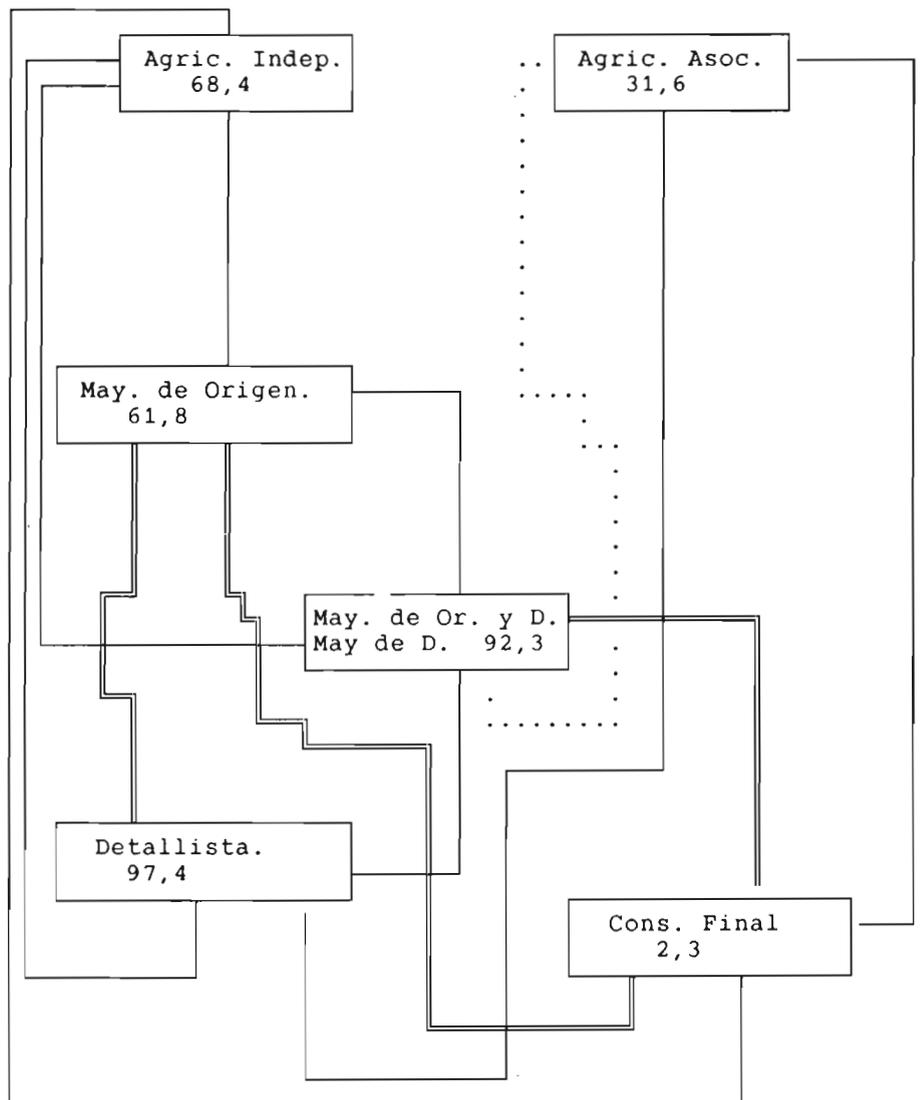
1) CREP (Comisión Regional del Plátano).

2) COPLACA (Cooperativa Platanera del Archipiélago Canario. Cooperativa de segundo grado).

1) La CREP tiene, como misión fundamental, la regulación de envíos de plátanos al mercado de acuerdo con la demanda existente. Además, controla otras dos actividades importantes: los fletes y la publicidad.

2) COPLACA: es la única cooperativa de segundo grado por lo que se refiere al sector platanero en Canarias, comercializa los plátanos de 14 Cooperativas (7 de Tenerife, 2 de La Palma, 1 de La Gomera, 1 de El Hierro y 3 de Gran Canaria). Anualmente manipula unos 104.000.000 kg. de plátanos, teniendo como finalidad principal que los agricultores vendan sus plá-

CIRCUITO DE COMERCIALIZACION DEL PLATANO EN ESPAÑA. (%)



FUENTE: Ministerio de Economía y Hacienda. Secretaria de Estado de Comercio. Comercialización de Frutas Frescas en España. (Colección Estudios. 1987 ).

nos directamente sin «intermediarios».

Ha constituido y constituye una experiencia interesante (aunque su funcionamiento puede y debe mejorarse por el bien del sector platanero), es más, desde nuestro punto de vista, debería seguirse su ejemplo, de tal forma que se crearan, para la defensa e intereses tanto de los agricultores como del sector platanero en su conjunto, más cooperativas de segundo grado, y que todas se reunieran en una gran ASOCIACION que velara por el desarrollo de tan importante sector para la economía de las Islas.

Por último, para terminar con este apartado, decir que la normativa de comercialización para los plátanos en las Islas Canarias, es consecuencia de la entrada en vigor de la Orden de 23 de noviembre de 1987 que introduce respecto a la norma vigente hasta ese momento —orden de 11 de febrero de 1973— algunos cambios en lo que se refiere a calibrado, envasado y presentación, etc. Ello lo podemos observar en el **cuadro 2** donde comparamos los requisitos de la anterior legislación con los de la nueva normativa. (Este cambio ha dado lugar, a una disminución considerable de la fruta clasificada como extra).

## EL PLATANO CANARIO Y LA RESERVA DEL MERCADO NACIONAL

La situación del Plátano Canario, en relación con la Reserva Nacional del Mercado, aparece recogida en el Protocolo 2 del Tratado de Adhesión. Tal situación podemos resumirla en los siguientes términos:

A) HASTA 31 DE DICIEMBRE DE 1995.

Mientras no exista Organización Común de Mercado para el plátano, las medidas que España aplicaba, antes de la incorporación de la CEE, respecto a las importaciones de plátano, sea cual sea su origen, las podrá seguir aplicando.

Esto supone, en la práctica, la Reserva del Mercado Nacional por lo menos hasta 1995.

B) A PARTIR DEL 1 DE ENERO DE 1996.

Mientras no exista Organización Común de Mercado, tenemos que diferenciar tres situaciones:

1) España podrá seguir prohibiendo la importación directa de plátanos procedentes de terceros países.

2) De las importaciones indirectas de estos plátanos, es decir, las efectuadas

por otro estado miembro de la CEE, una vez pagado en ese estado los correspondientes derechos de aduana, España se podrá proteger, amparándose a la cláusula de salvaguardia recogida en el art. 115 del Tratado de Roma para evitar desviaciones de tráfico.

3) A los plátanos originarios de la CEE (exclusivamente los procedentes de DOM) se les tendrá que permitir la entrada en el territorio peninsular.

Lo expuesto, es válido mientras no exista Organización Común de Mercado. Sin embargo, de plantearse una OCM, lo que puede considerarse una hipótesis más que posible, la situación cambiaría de forma importante.

Además el Mercado Unico Europeo avanza inexorablemente de manera imparcial, con lo que difícilmente se podrá acudir al art. 115 del Tratado de Roma, toda vez que dicho artículo entra en contradicción con la filosofía del Acta Unica.

## CONCLUSIONES

El sector platanero, el más importante del agro canario, está pasando por unos momentos de futuro incierto, que esperamos sean superados de una forma favorable por el bien de la agricultura y la economía de las Islas.

Ello conlleva, por un lado, la necesidad de garantizar, ya sea de forma directa o de forma indirecta, el mercado peninsular para los plátanos canarios; y por otro lado mejorar y racionalizar tanto las estructuras productivas como comerciales a efectos de poder alcanzar una mayor competitividad en el mercado.

Y todo ello pasa por revisar de una manera inteligente, tanto las relaciones Canarias-CEE, como todo lo relacionado con el proceso productivo y comercializador del plátano canario.

## BIBLIOGRAFIA:

### A) Libros

- Aldanondo Ochoa, A.M.; Antunez Jiménez, T.; Pérez Artiles, J. (1988): «Canales de Comercialización de productos hortofrutícolas en Canarias» C.I.E.S. Las Palmas de Gran Canaria.
- Bergasa, O., González Viétez, A. (1969): «Desarrollo y subdesarrollo en la economía canaria». Guadiana de Publicaciones. Madrid.
- Rodríguez Brito, W. (1986): «La Agricultura de exportación en Canarias (1940-1980)». Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias. Santa Cruz de Tenerife.
- Sans, J.A.; Martínez, A.; Albertos, J. (1987): «La agricultura canaria en la CEE». Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias. Santa Cruz de Tenerife.

### B) Revistas

- «Canarias Agraria y Pesquera». Número 5 Diciembre 1988. pp. 24-26, pp. 32-34. (Revista de la Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias).

CUADRO 2

### NORMAS DE CALIDAD DEL PLATANO

Dedo de referencia (*)	Legislación	Clasificación		
		Extra	I	II
Longitud mínima (cm)	Anterior	14	12	10
	Nueva	16	14	10
Grosor mínimo (mm)	Anterior	29	26	24
	Nueva	34	29	26

(\*) En la norma actual ( Orden 26231 de 23/11/87. B.O.E. n 281 de 24/11/87 el dedo de referencia para la longitud es el más largo de los situados en la fila interior de la mano o manojito, mientras que para el grosor es el mediano situado en la cara exterior de la mano o manojito.

# LA PIÑA TROPICAL EN LA ISLA DE EL HIERRO

Cultivo y perspectivas

por José Enrique Niebla Tome (\*)  
Juan José Viera Paramio (\*\*)



Vista parcial del Valle de El Golfo, principal zona productora insular.

## INTRODUCCION

Dentro de la línea de aproximación al estudio de algunos cultivos significativos del agro canario, nos centramos en este trabajo en el singular caso de la piña tropical en la Isla de El Hierro, debido a su carácter alternativo y sustitutorio de otros modelos agrarios anteriores.

## APROXIMACION AL ESTUDIO DEL MEDIO NATURAL INSULAR

La Isla con sus 287 Km<sup>2</sup> es la más pequeña del conjunto de las islas mayores del Archipiélago Canario, además de ser la más meridional y occidental. Su forma es triangular con empinadas laderas culminadas en la cota 1.500 m. aproximadamente. Las únicas zonas que posee de cierta suavidad orográfica se localizan en el sector NE. —altiplanicie del Nisdafe—, y en el valle costero de El Golfo en la parte Septentrional.

(\*) Geógrafo. Profesor Agregado de Bachillerato

(\*\*) Profesor de Economía Agraria de la EUITA de La Laguna

Geológicamente es junto con La Palma la más joven del Archipiélago —los materiales más antiguos datan del Plioceno-cuaternario, 5,1 millones de años—; gran parte de su territorio se halla cubierto por coladas y conos volcánicos recientes. Factor este muy determinante con respecto de las disponibilidades de suelo agrícola y de agua.

Desde el punto de vista climatológico no presenta diferencias notables con el resto de las Islas Occidentales, pero la escasez de recursos hídricos subterráneos ha generalizado el criterio de ser una isla seca.

Fitogeográficamente la isla tiene representados la mayoría de los pisos vegetales típicos de sus vecinas: xerófilas, monteverde y pinar fundamentalmente, pero eso sí, muy antropizados por la secular acción ganadera.

## EL SECTOR AGRICOLA INSULAR

A pesar de que en las dos últimas décadas la agricultura ha aumentado su importancia en la estructura económica insular, la práctica ganadera tradicional ha jugado un papel importante a lo largo de

la historia económica herreña. Las razones habría que buscarlas en los condicionantes físicos —escasez de suelo óptimo y de agua— y en el secular aislamiento —no hay que olvidar que el puerto de La Estaca, principal de la Isla, fue inaugurado en los años sesenta—.

Los productos que tradicionalmente se exportaban a las islas mayores eran: higos, duraznos, vinos, quesadillas, quesos, etc. Sin embargo, al final de los años 70 la introducción de plátanos y piña tropical, comercializados vía cooperativa, produce un considerable aumento de la renta agraria herreña.

Haciendo un poco de historia en cuanto a la introducción del cultivo de la Piña en El Hierro, es de obligada mención la introducción en la década de los 70 del cultivo del plátano, pues va a ser este cultivo el catalizador y motivador de la aparición de nuestro cultivo en el agro insular. En efecto, a partir del fracaso parcial de la plantanera implantada en el valle de El Golfo por agricultores de la vecina Isla de La Palma —debido a los fuertes vendavales sufridos en los últimos años de la década, así como a los excedentes de 1.980 y 1.981—. La administración comenzó a plantearse la sustitución por cultivos alternativos.

# DESBORDE SUS PREVISIONES DE COSECHA



**KLAXON:** la cebada alternativa  
para siembras semi-tardías.



**AGRUSA**

Avda. de Balaguer, 5 25230 MOLLERUSA Lérida  
Telfs. (973) 600458 600462. FAX (973) 602502

# Flota de



## **TRANSIT**

Es el vehículo comercial más vendido en Europa. Ello es debido, sin duda, a su gran confort interior, a su extraordinaria seguridad tanto activa como pasiva y a sus bajos costes de mantenimiento.

Sus líneas exclusivas, BUS y KOMBI, especialmente creadas para aquellos que se dedican al transporte de personas, presentan capacidades para 9, 12 y hasta 15 pasajeros.

El robusto chasis de Transit admite un sinfín de carrozados diferentes para aplicaciones especiales.

## **ESCORT VAN**

Techo sobreelevado.

Este nuevo Escort Van tiene un 20% más de volumen que el Escort Van normal.

El espacio de carga tiene una altura de 1.320 mm y sus puertas traseras admiten objetos de hasta 1.240 mm.

Viene equipado con un potente motor Diesel 1.8 con cinco velocidades, tracción delantera y con una capacidad de carga de 675 Kgs.

# tierra.

Batalla, como usted sabe, es la distancia entre los dos ejes de un vehículo.

Pero también significa lucha diaria, esfuerzo, ilusiones, trabajo e, incluso, victoria.

Ford le ofrece la más eficaz y completa Flota de Tierra para que, sea cual sea su batalla particular y el terreno en el que decida librarla, siempre salga satisfecho y victorioso de ella.



## FIESTA VAN

El nuevo Fiesta Van es una furgoneta especialmente diseñada y reforzada para resistir en las condiciones de trabajo más duras.

Sus dimensiones y su volumen de carga 1.1 m<sup>3</sup>, hacen que sea ideal para aquellos trabajos que requieren agilidad y rapidez.

Se presenta en dos versiones: 1.1 gasolina, cuatro velocidades y 1.8 Diesel con cinco velocidades.

Sus consumos son realmente extraordinarios: ●Motor 1.1 Gasolina: 5.5 l. cada 100 Km.

●Motor 1.8 Diesel: 5.3 l. cada 100 Km.

La carga útil es de 385 y 380 Kg. respectivamente.

## P 100

La combinación perfecta entre el confort interior que caracteriza la cabina del Ford Sierra y la robustez y capacidad de su gran caja de carga que con una superficie de 2,12 m. de largo x 1,37 m. de ancho, admite hasta 1 tonelada de carga útil.

Dotada con un exclusivo Motor Turbo Diesel de 1.8, ofrece un cambio manual de 5 marchas que le permiten alcanzar con facilidad los 150 Km/h.

Compruebe personalmente en la Red de Concesionarios Ford la solidez y confort de nuestra Flota de Tierra.



# FERIA DEL SUROESTE IBERICO

# AGROXPO'91



DEL 7 AL 10 DE JUNIO

  
**FEVAL**

INSTITUCION FERIA DE EXTREMADURA  
Don Benito - España

PATROCINADOR OFICIAL:

*Agrobanesto*



Soluciones para el campo.

CULTIVO	ISLA DE EL HIERRO	TOTAL CANARIAS
Cereales	19	2951
Leguminosas de gr.	30	834
Papa	299	11752
Batata y Boniato	-	673
Caña de Azúcar	-	9
Tabaco	-	32
Flor Cortada	-	202
Plantas ornamen.	-	160
Cultivos Forraj.	554	4893
Pastos Acc.	8600	234336
Tomate	2	4494
Pimiento	-	514
Cebolla	22	1523
Pepino	-	422
Fresón	-	60
Otras Hortalizas	63	2970
Naranja	7	1239
Limón	-	262
Otros Cítricos	-	103
Plátano	51	9753
Aguacate	1	912
Papaya	0,5	68
Mango	4	83
PIÑA TROPICAL	60,5	71
Otros frutales	51	1067
Viñedo	492	11289
<b>TOTAL</b>	<b>8313</b>	<b>290492</b>

FUENTE: Sección de Estadística de la Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias.

Un grupo de agricultores herreños comenzaron a cultivar piña de forma espontánea, a partir de plantones introducidos de forma clandestina en equipajes procedentes de Venezuela, debido a la prohibición fitosanitaria. Afortunadamente el riesgo de plaga fue nulo, y nuestros pioneros, aportaron a base de intuición y de conocimientos adquiridos en América, las bases para producir fruta de forma generalizada, ocupando en la actualidad más de 50 has. de superficie. Sin duda, la piña era el cultivo ideal para el valle de El Golfo, pues su pequeño porte, con la consiguiente disminución del riesgo de devastación eólica y su menor exigencia hídrica, la convierten el sustituto ideal del plátano.

**EL CULTIVO DE LA PIÑA: ASPECTOS TECNICOS**

Iniciaremos este apartado centrándonos en dos aspectos fundamentales; el primero referido a zonas climatológicas propicias para el cultivo, y el segundo al tipo de suelo óptimo.

Las zonas aptas para el cultivo en Las Islas Canarias, las encontramos en las cotas más bajas, es decir, por debajo de los 200 m., allí donde se registran las mayores temperaturas medias anuales —por encima de los 20 grados— y donde los niveles de insolación son elevados. Por encima de esta franja altitudinal, la piña puede desarrollarse hasta los 300 -400 m., pero su ciclo se alarga y aumenta la obstrucción el handicap de la altitud se supera en parte practicando el cultivo bajo plástico.

En cuanto a los suelos apropiados para el cultivo, cabe decir que es fundamental el que posean un carácter ácido y un excelente drenaje que evite encharcamientos nocivos para el sistema radicular de la planta. Además de una profundidad media —40 cm. aprox.—.



# CANARIAS

## Preparación del terreno:

Sin duda alguna esta labor es fundamental para poder obtener óptimos resultados, pues no siempre se cuenta con suelos ácidos, razón por la cual se debe modificar el quimismo añadiendo elementos acidificantes como el azufre y sulfato de hierro, amén de materia orgánica. Además, es recomendable una meticulosa desinfección previa, especialmente si se trata de suelos utilizados anteriormente por otros cultivos.

## Plantación:

Esta se realiza mediante retoños de 250 gramos de peso mínimo o mediante la división en vivero de los mismos y del tallo de la planta madre. Posteriormente se le quitan los folíolos y se elimina el muñón basal si lo tuviera, terminando el proceso previo con inmersión en una solución fungicida-insecticida.

La plantación se debe efectuar en camellones con líneas pareadas al tresbolillo, con película de polietileno negro en líneas de plantación, y depositando acículas de pino en los pasillos.

Finalmente se recomienda realizar la plantación en el período comprendido entre Mayo y Septiembre.

### Varietades cultivadas:

Las más extendidas son tres: «Roja Española», «Vayena Lisa» y —en mucha menor medida debido a su escaso éxito— «Queen».

## Riego y fertilización:

El método de riego más generalizado es el de aspersión, empleándose también el goteo, con un gasto medio de unos 7.500 m<sup>3</sup>/Ha./año. Para paliar el índice de alcalinidad de las aguas subterráneas utilizadas para el riego es práctica normal la aplicación de abonos acidificantes e incluso distintos tipos de ácidos (sulfúrico, nítrico y fosfórico) en cantidades variables, dependiendo de las características químicas de cada agua.

## Plagas comunes:

Las principales plagas existentes que exigen control en las plantaciones son las siguientes: cochinilla, taladro, nemátodos y sinfílicos. Realmente pocas, si tenemos en cuenta la introducción masiva en las islas de plantas procedentes de diversos países a principios de los años ochenta, con los riesgos patológicos consiguientes.

## La inducción floral y su tratamiento:

El ciclo natural de esta especie está muy influenciado por las condiciones climatológicas locales. En las cotas bajas del Archipiélago la planta posee un crecimiento

AÑO 1988

CENSO GANADERO (Cabezas totales)

ESPECIE	ISLA DE EL HIERRO	TOTAL CANARIAS
BOVINO	690	31211
CAPRINO	5692	152370
PORCINO	618	79894
OVINO	2364	22271
AVES	19000	4071700
CONEJOS	3000	360000

FUENTE: Sección de Estadística de la Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias.

vegetativo relativamente alto de Abril a Noviembre y bajo el resto del año, directamente relacionado con el balance térmico. En una plantación dada, existe un porcentaje alto de plantas se produce la diferenciación floral natural en los meses de invierno, estando lista la fruta para recolectar en los meses estivales, época po-

co idónea para la comercialización debido a la gran concurrencia de otras frutas en los mercados. Razón por la cual se precisa obtener fruta de forma controlada y en cualquier época del año. Para ello es necesario manipular el ciclo anual de la planta por medio de tratamientos de inducción floral.



**PRODUCCION Y PRECIOS MEDIOS. PIÑA TROPICAL**

**ISLA DE EL HIERRO**

AÑO	PRODUCCION (KG)		PRECIO MEDIO	
	CATEGORIA		CATEGORIA	
	A	B	A	B
1986	562478	123937	120	71
1987	464164	154489	166	75
1988	434138	145813	203	103
1989	298969	134098	214	118

FUENTE: Servicio de Extensión Agraria de la Isla de El Hierro.

Para realizar la labor de inducción, la planta debe tener un desarrollo mínimo que le permita producir un fruto de buena calidad. Como índice de este desarrollo se puede tomar el peso de la última hoja emitida al llegar la planta a estado adulto, siendo normalmente la mayor. El peso medio de los frutos esté por encima de 1.500 gr.

en «Roja Española» y «Cayena lisa».

Los productos químicos utilizados en la inducción son Carburo Cálcico (una dosis de 4gr./l., aplicando 100 cc/planta al centro de la roseta foliar., utilizando agua fría) y Ethrel 48 (una dosis de 0,60 ml./l., aplicando 50 cc/planta al centro de la roseta foliar).



**PRODUCCION Y COMERCIALIZACION**

La superficie agraria total de la Isla de El Hierro en 1988 representaba unas 8.313,5 ha. —incluyendo 6.657 ha. de pastos accidentales—, dedicándose sólo 60,5 de las mismas al cultivo de la Piña Tropical. Esta dato a priori podría parecer insignificante, pero teniendo en cuenta lo reducido de la población insular y de la superficie regada, nuestro cultivo representa un digno papel en la economía insular. Y específicamente para el Valle de El Golfo donde se concentra la práctica totalidad de las explotaciones.

La producción ha disminuido en la última campaña —ver cuadro de producción— debido fundamentalmente a la entrada, no siempre legal, en el mercado de fruta procedente de países africanos, concretamente de Costa de Marfil, con los consiguientes riesgos económicos y fitosanitarios.

En cuanto a la comercialización hay que decir que esta se centra en el mercado canario, y más concretamente en Las Palmas de Gran Canaria, a pesar de los pasados intentos de la cooperativa de El Golfo de efectuar envíos a Madrid.

Con respecto a los precios, estos han seguido una tendencia al alza, oscilando entre las 120 y las 214 ptas/kilo para la categoría A en el período 1986-1988, y las 71 y las 118 ptas./Kilo para la categoría B en el mismo período —ver cuadro de precios medios—.

**PERSPECTIVAS DE FUTURO**

Con lo anteriormente expuesto, y con la futura incorporación a la CEE se nos antoja un incierto futuro para nuestro cultivo, razón por la cual denunciamos la necesidad de un proteccionismo oficial que impida la pérdida definitiva de una fuente de riqueza insular, un modelo de vida ajeno al turismo —necesario para muchas zonas de la región Canaria—, y sin duda alguna de un magno esfuerzo del agricultor herreño por sacar a su Isla del ostracismo tradicionalmente sufrido.

**BIBLIOGRAFIA**

GALAN SAUCO V. y CABRERA CABRERA J.: Cultivo de la Piña Tropical en Canarias. Cuaderno de Difusión de la Consejería de Agricultura y Pesca de Canarias.  
 HERNANDEZ HERNANDEZ J. y NIEBLA TOME E.: (1985). «El Hierro». Geografía de Canarias. Tomo IV, E.I.C. Santa Cruz de Tenerife.  
 RODRIGUEZ BRITO W.: (1986). La Agricultura de Exportación en Canarias. Ed. Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno Autónomo de Canarias. Santa Cruz de Tenerife.

# EL PASTO GUINEA (*Panicum maximum*)

Su utilización como planta forrajera en la isla de Tenerife (Canarias)

por Basilio Martín Torrealba (\*)  
Eduardo Chinaa Correa (\*\*)



## ORIGEN Y DISTRIBUCION

Pasto Guinea (*Panicum maximum* Jacq.) procede de Rhodesia y está muy difundido en todas las regiones subtropicales y tropicales del mundo. Es a partir del siglo XVII, cuando procedente de las costas de Guinea, en el Oeste de África, llegó a América tropical, y desde aquí se difundió a otros lugares con idénticas condiciones climatológicas, siendo su principal área de cultivo desde los 20.º latitud Sur, hasta los 20.º latitud Norte, y con lluvias de alrededor de 1000 mm. anuales.

## MORFOLOGIA

Las plantas perennes, cespitosas forman matas de hasta un metro de diámetro, con numerosas macollas; la altura varía entre 60 y 200 cm. Las hojas alcanzan de 25 a 80 cm. de largo y de 0,5 a 3,5 cm. de ancho; son planas y erectas en la porción próxima a la inserción del tallo, glabras con márgenes ligeramente aserrados; presentan una pequeña lígula membranosa-pilosa y no poseen aurículas. Las raíces son fibrosas solo ocasionalmente se encuentran rizomas cortos. La inflorescencia se presenta en forma de una panoja abierta de 12-40 cm. de longitud con espiguillas bifloras, donde la flor inferior es masculina y estéril, y la superior hermafrodita. Las glumas y glabras de color púrpura en su madurez son de distinto tamaño, siendo la inferior un cuarto de la longitud de la espiguilla (Chippindall, 1955).

Se considera como semilla a la espiguilla que contiene la cariopsis envuelta por las glumas, el lema y pálea de la flor fértil y estéril. Las cariopsis desnudas no germinan. La especie es poliploide y/o tetraploide y estas últimas están asociadas con apomixis.

### Taxonomía:

***Panicum maximum*** Jacq. pertenece a la familia de las Gramíneas, tribu de las paniceas género ***Panicum***, especie ***P. maxi-***

## INTRODUCCION

Las condiciones edafológicas de las islas Canarias y la necesidad, cada vez más apremiante de alimentación que tiene la ganadería de las Islas, condicionada por la escasez de tierras aprovechables para la producción agropecuaria en general, unido a la expansión de la población, tanto nativa como turística, nos ha obligado a experimentar nuevas fuentes de recursos forrajeros con que subvenir las necesidades alimenticias de una población ganadera, que si exigua en cantidad, es muy exigente en principios nutritivos, da-

do su explotación intensiva en la mayoría de los casos.

El objetivo de conseguir nuevos pastizales con un mayor rendimiento de forraje, en primavera y verano, y con una mayor calidad, impulso a experimentar con nuevas especies de gramíneas originarias de regiones Subtropicales y tropicales, como es el ***Panicum maximum*** o Pasto Guinea, del que a pesar de la numerosa información bibliográfica sobre su cultivo en estas zonas, no se tiene conocimiento del comportamiento y rendimiento en el Archipiélago Canario. Con la finalidad de cubrir esta falta de información, se están realizando pruebas de implantación y adaptación del cultivo, requerimientos de clima y suelo, y rendimiento y calidad de forraje, en los campos de experimentación de la Escuela Universitaria de Ingeniería Técnica Agrícola de La Laguna, Tenerife, sitios en la propia zona de medianía de la Isla.

(\*) Profesor Titular de Zootecnia. E.U.I.T.A. La Laguna. Tenerife.

(\*\*) Profesor Titular Interino. Análisis Agrícola. E.U.I.T.A. La Laguna. Tenerife.

Existen tres variedades botánicas: **P. maximum** var. **typica**, que es una planta vigorosa, con hojas grandes y tallos gruesos, es el tipo de planta de mayor producción de forraje. **P. maximum** var. **typica**, que es una planta vigorosa, con hojas grandes y tallos gruesos, es el tipo de planta de mayor producción de forraje. **P. maximum** var. **trichoglume**, presenta plantas de mediano vigor, con numerosos tallos finos, hojas cortas y anchas, adecuadas principalmente para el pastoreo, y **P. maximum** var. **coloratum**, con plantas de bajo porte e idóneas también para pastoreo. Según McCosker, Whyte y col (1975) existe la variedad **P. bulbosum**, que se identificaría con el **P. maximum** var. **gongylodes** planta de hoja fina, con mayor resistencia a la sequía (ver dibujo).

### REQUERIMIENTOS DE SUELO Y CLIMA

#### Suelo:

Este pasto tolera bien la acidez, siempre que tenga un buen drenaje, pues soporta los encharcamientos prolongados; de todas maneras las mayores producciones se dan en terrenos profundos, con buenos niveles de fertilidad y cuando ésta es baja, responde muy bien a la fertilización sobre todo la nitrogenada.

#### Clima:

Como es casi general en todos los pastos tropicales las altas temperaturas son imprescindibles para un buen desarrollo vegetativo y sobre todo para una buena germinación de la semilla, en la que interviene también la humedad del suelo y el nivel freático en la estación estival principalmente.

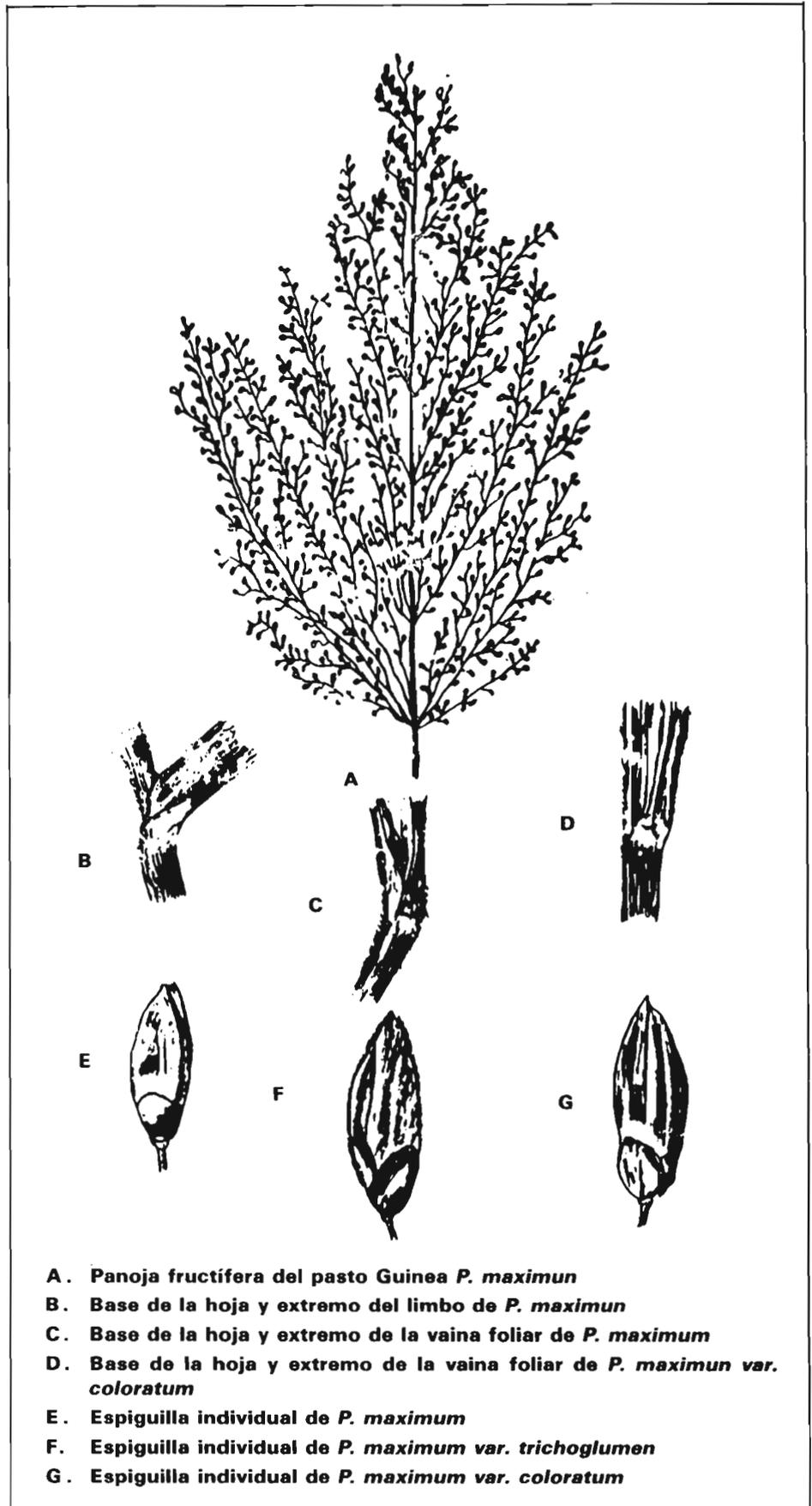
La temperatura, la lluvia y la longitud de los días, son factores que influyen de una manera muy importante en los rendimientos de este forraje. La temperatura de germinación, según OKADA, en Japón, oscila entre 20 y 30° C, tendiendo el porcentaje de germinación a bajar con temperaturas mayores o menores al intervalo citado.

Los requerimientos de lluvia oscilan alrededor de 1000 mm. anuales.

### REPRODUCCION

La reproducción se verifica por medio de semillas, macollas y esquejes. El porcentaje de germinación de la semilla recién cosechada es muy bajo, alrededor de un 5%, y aumenta hasta un 30% al año de la cosecha; con tratamientos de base de ácido sulfúrico el poder germinativo aumenta hasta un 40%. Las glumas poseen un inhibidor de la germinación como es común en muchas gramíneas.

En los países tropicales las plantas fructifican durante todo el año, a condición de que despongán de humedad suficiente.



- A. Panoja fructífera del pasto Guinea *P. maximum*
- B. Base de la hoja y extremo del limbo de *P. maximum*
- C. Base de la hoja y extremo de la vaina foliar de *P. maximum*
- D. Base de la hoja y extremo de la vaina foliar de *P. maximum* var. *coloratum*
- E. Espiguilla individual de *P. maximum*
- F. Espiguilla individual de *P. maximum* var. *trichoglume*
- G. Espiguilla individual de *P. maximum* var. *coloratum*

# CANARIAS



La especie es poliploide, y la tetraploide de esta asociada con apomixis y es en la que se observa una mayor variabilidad en cuanto a la altura de la planta, tamaño de la hoja, pilosidad y coloración de las diversas partes de la planta.

La semilla requiere suficiente humedad para su germinación, y dado que en Tenerife, en la zona de medianías (500-1000 mts.), coinciden las lluvias con las más bajas temperaturas del año, es necesario preparar semilleros en invernadero y de esta manera transplantar a los terrenos de experimentación las macollas con raíz, a razón de 2 Tm. de materia vegetativa por hectárea y a una distancia de 50 cms. entre surcos.

## FORMA DE EXPLOTACION

En la mayoría de los países tropicales, la manera más corriente de aprovechamiento es la de pastoreo; la frecuencia e intensidad del mismo varía con factores como son: climáticos, suelo, estado de crecimiento, etc.

El sistema de pastoreo es objeto de discusión por diversos autores y según las condiciones ecológicas del país donde se ha llevado a cabo experiencias al respecto, aunque todos están de acuerdo en el hecho de que un pastoreo demasiado temprano o tardío, después de su implantación, puede destruir la pastura o reducir al menos su capacidad productiva. Sin embargo la mejor manera de aprovecharlo en nuestras condiciones de explotación es como pasto de corte, cuando tiene una altura de un metro aproximadamente, y en prefloración.

En general, cuando un cultivo está bien establecido no necesita cuidados especiales, no es atacado por plagas de importancia económica, pero cuando desciende la temperatura por debajo de diez °C en que se detiene el crecimiento del **P. maximum**, comienza el desarrollo de plantas ruderales nitrófilas, haciéndose necesario para el control de la maleza, el uso de

herbicidas principalmente de hoja ancha como el 2,4 D.

## INTERES EN FUNCION DE LAS PECULIARIDADES CLIMATICAS Y ECOLOGICAS DE TENERIFE

Debido a que la isla de Tenerife está situada geográficamente en una región subtropical, entre las latitudes 27.º y 29.º N., hace que el clima en general sea benigno, aunque las grandes diferencias de altitud, en una superficie tan reducida que se observa en la Isla, condicionan en gran manera una variada climatología; por otra parte, la presencia de los vientos alisios que desde el N.E. llegan cargados de humedad en forma de precipitación pluvial horizontal, influyen notablemente en la humedad de esa parte de la Isla. En la vertiente Norte, en la zona llamada de medianías, se encuentra la mayoría de las explotaciones ganaderas. En esta región las temperaturas extremas van de los 7.º C en invierno, a los 38.º C en verano; esta es la zona más apropiada para la explotación ganadera, pues si bien en la zona costera por debajo de 300 m. de altura, la temperatura mínima es más alta, la escasez de agua, limita sobremanera el cultivo de pastos de esta naturaleza.

## PARTICULARIDADES DE SU CULTIVO EN TENERIFE

En la finca experimental de la Escuela Universitaria de Ingeniería Técnica Agrícola de la Laguna, Tenerife, situada en la zona de medianías, a una altitud aproximada de 600 mts. con temperatura media anual de 21.º C, y una mínima en el mes de Enero de 7.º C y máxima de 38.º C en el mes de Agosto se comenzó la experiencia el día 6 de Julio de 1989. El suelo objeto del cultivo tiene una textura arcillosa y sus características químicas son las siguientes:

FERTILIDAD			
PH M.O.	(grs./Kg.)	P <sub>2</sub> O <sub>5</sub>	(mgs./Kg.)
6,8	28	250	
CATIONES CAMBIABLES (meq/100 grs.)			
Ca <sup>2+</sup>	Mg <sup>2+</sup>	Na <sup>+</sup>	K <sup>+</sup>
15	4	1,2	2
SALINIDAD			
C.E. × 10 <sup>-3</sup>			
0,75			
CATIONES (meq/l)			
Ca <sup>2+</sup>	Mg <sup>2+</sup>	K <sup>+</sup>	Na <sup>+</sup>
1,13	0,11	0,64	5,6
ANIONES (meq/l)			
CO <sub>3</sub> H <sup>-</sup>	Cl <sup>-</sup>	SO <sub>4</sub> <sup>=</sup>	
9,13	0,6	11,23	

Se comenzó la experiencia el día 6 de Julio de 1989 plantando partes de macolla procedentes del semillero en surcos separados entre sí 50 cm. y una vez arraigadas y cuando tenían las plantas una altura de 20 cm. se incorporaron al terreno el equivalente a 50 Kg. de Urea por Ha. El riego correspondiente se hizo por aspersión con una frecuencia de 8 a 10 días de intervalo, entendiéndose de las condiciones climáticas; el agua utilizada tenía una C.E. de 0,450 mmho/cm. y su pH era de 9,2.

Cada corte se realizó a una altura de 1 m. cuando la planta estaba en prefloración y a ras del suelo, y se determinaron: Peso de materia verde y seca (a 105.º C) y su valor nutritivo.

Entre julio y noviembre se realizaron dos cortes, incorporándose 50 Kg. de Urea después de cada corte.

## Producción de material vegetativo:

En el primer corte y a los 90 días de su siembra se obtuvieron 42,7 Tm./Ha. A los 60 días del primero se realizó el segundo corte, con una producción de 61,9 Tm./Ha. de materia verde, que se corresponden con 9,8 Tm. y 12 Tm. de materia seca por Ha. respectivamente.

## CONCLUSIONES

El pasto Guinea, gramínea de regiones tropicales y subtropicales, se adapta muy bien a la zona de medianías de la isla de Tenerife, estando condicionado su crecimiento por la humedad y la temperatura templada de la zona.

En condiciones óptimas producen altos rendimientos de materia seca y provee un forraje de buena calidad. Para su máximo rendimiento requiere un aporte más que suficiente de fertilización nitrogenada, y al respecto, su comportamiento es similar a otras especies forrajeras tropicales, como el **Pennisetum purpureum**, ya experimentado con éxito en esta región, como pasto de corte.

## BIBLIOGRAFIA

- CACERES, O. et al. (1984). valor nutritivo del heno de Hierba Guinea. (*Panicum maximum*). Pastos y Forrajes. (Cuba). 7:251.
- CHIPPINDALL, LK. A. 1955. A guide to the identification of grasses in South Africa. Central New Agency. pp. 329-330.
- GARCIA TRUJILLO, R. et al (1984). Introducción de nuevos sistemas para expresar el valor nutritivo de los forrajes tropicales. Pastos y Forrajes. Cuba.
- KOPKINSON, J.M. et al. 1988. Effects of different drying patterns on quality of seed of

FECHA	CORTES	PRODUCCION DE M. VERDE	PRODUCCION DE M. SECA	FERTILIZACION
20/9/89	1	42.735 Kg/Ha	9.829 Kg/Ha	50 Kg/Ha Urea 46%
39/11/89	2	61.965 Kg/Ha	12.083 Kg/Ha	50 kg/Ha Urea 46%

#### ANALISIS VEGETAL:

Cortes	g/Kg						mg/Kg			
	N	P	K	Ca	Mg	Na	Fe	Mn	Zn	Cu
1 50 Kg/Ha Urea 46%	17,9	2,6	57,7	4,4	2,9	1,0	124	35	11	6
2 50 Kg/Ha Urea 46%	14,7	2,4	61,6	4,2	2,6	0,9	180	40	11	6

#### ANALISIS DE VALOR NUTRITIVO:

	Corte 1	Corte 2
Humedad gr/Kg	152	164
Ceniza gr/Kg	185	191
Proteína bruta gr/Kg	111	91,8
Fibra bruta gr/Kg	347	362
Grasa bruta gr/Kg	22,5	18,9
M.E.L.N. gr/Kg	518	527
Digestibilidad gr/Kg	567	578
Lignina gr/Kg	34	42

some tropical pasture grasses. Seed Sci. Technol, 16:361-369.

— McCOKER, T.H. et al 1975. A review of Guinea grass. (*Panicum maximum*) for the wet tropics of Australia. Tropical grassland. Australia. 913.

— MAIRE, R. 1952. Flore de L'Afrique du Nord. Ed. Paul le Chevallier. Paris.

— PACHECO, O. et al. 1982. Efecto de diferentes niveles de P y K sobre la respuesta de Guinea común (*Panicum maximum*) a dosis creciente de fertilización nitrogenada. Cienc. Tec. Agric. Suelos y Agroquímica. Vol. 5n.º3. Cuba.

— SEGUI, E et al 1984. Estudio de correlaciones entre el rendimiento de dos tipos de manejo y su influencia en la selección de *Panicum maximum* Jacq. Pastos y Forrajes. 7:331. Cuba.

— SEGUI, E et al. 1988. Efecto de los factores ambientales en la variabilidad presente en una población de *Panicum maximum* Jacq. y su influencia en la selección. Pastos y Forrajes, 11: 221. Cuba.

— SPADA, M.C. et al. 1984. El pasto guinea (*panicum maximum* Jacq.) INIA. Estación Experimental Agropecuaria de Manfredi. Argentina.

— WHITE, R.O. et al. 1959. Las gramíneas en la agricultura. Roma. FAO Agricultural Studies n.º 42.

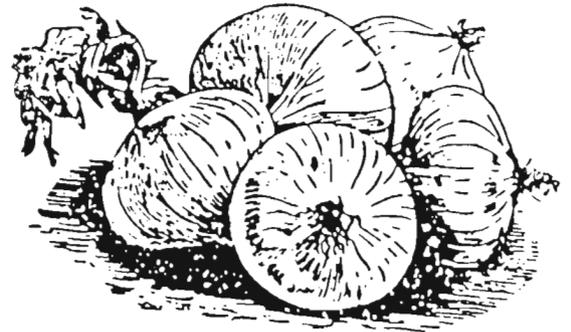
— WHITE, C.T. 1983 The varieties of Guinea Grass (*Panicum maximum*) Cultivated in Queensland. Queensland Agricultural Journal.

— WILSON, J.R. et al. 1971. Temperature influence on the growth digestibility and carbohydrate composition of two tropical grasses. *Panicum maximum* var *trichoglume* and *Setaria sphacelata* and two cultivars of the temperature lialium perenne. Australian Journal of Agriculture Research (Australia. 22 (4): 563-571.



En la zona desértica de Las Cañadas del Teide, abundan plantas rústicas como algunas especies de retama; el bosque y, en el caso de la ilustración, los típicos cardones.

# EL CULTIVO DE LA CEBOLLA



Enarenado y jable:  
un ejemplo de creatividad técnica

## EN LA ISLA DE LANZAROTE

### Su comercialización

José Enrique Niebla Tomé (\*)  
Juan José Viera Paramio (\*\*)

#### INTRODUCCION

Las especialísimas condiciones ecológicas de la Isla de Lanzarote, derivadas de un medio natural hostil, especialmente por la escasa pluviometría recibida, así como por la existencia de un territorio determinado por la actividad volcánica, nos motiva a profundizar en el análisis del hecho agrario en tan adversa situación. Y en este caso, nos centramos en uno de los cultivos protagonistas del agro lanzaroteño: la cebolla.

#### EL MARCO GEOGRAFICO INSULAR

Lanzarote ocupa una posición NE dentro del conjunto del archipiélago canario, muy próxima al continente africano, y con un conjunto de islotes asociados en el sector septentrional. Su superficie es de unos 862 km<sup>2</sup>, a los que habría que unir 43 km<sup>2</sup> más del conjunto de islotes. La isla presenta una forma ovalada, con disposición NE-SW partiendo de los macizos de Famara a los Ajaches respectivamente. Morfológicamente la Isla se caracteriza por la suavidad orográfica, pues su cota máxima sólo alcanza los 670 m. en las Peñas del Chache dentro del conjunto del macizo de Famara.

(\*) Geógrafo. Profesor Agregado de Bachillerato.

(\*\*) Profesor de Economía Agraria. Escuela de Ingeniería Técnica Agrícola. La Laguna (Tenerife).

Desde el punto de vista geológico la Isla se nos presenta como un conjunto variado de formas volcánicas que van de los campos de lavas y conos, hasta las acumulaciones de lapillis, amén de intrusiones sedimentarias de origen marino. Con edades que oscilan entre los 20 millones de años hasta fechas históricas (1824).

Climatológicamente la isla presenta características de tipo subdesértico, a pesar de tener unas precipitaciones totales inferiores a 140 mm. por año, ya que el efecto termoregulador del mar hace que la amplitud térmica sea reducida (24-16 grados centígrados) y que la humedad relativa sea elevada (90% aproximadamente).

Otro gran protagonista del clima local es el régimen casi constante de vientos Alisios, que barren la isla de extremo a extremo, razón por la cual todos los cultivos precisan abrigos-cortavientos construidos generalmente de piedra, e incluso de ramaje o paja a modo de pequeños setos, llamados bardos.

El tapiz vegetal de la Isla es paupérrimo, limitándose a la presencia de formaciones arbustivas, xerófilas, halófilas y psammófilas, mermaidas por la secular acción antrópica sufrida.

#### EL CULTIVO EN ENARENADO

Hablar de cualquier cultivo en Lanzarote sin mencionar la particular forma de aprovechar la humedad ambiental por medio de la ceniza volcánica —lapilli, picón

o rofe— no sería hacer justicia al extraordinario ingenio desarrollado por el agricultor lanzaroteño para luchar contra una naturaleza hostil al verdor. En efecto, los cultivos en enarenado volcánico y en jable constituyen las dos principales formas de explotación del terrazgo insular, y merecen hacer aquí una breve reseña.

El enarenado aparece en la agricultura lanzaroteña en la segunda mitad del siglo XVIII propiciado por la propia naturaleza, que con la magna erupción del complejo de volcanes de Timanfaya cubrió de lavas y cenizas casi un cuarto de la superficie de la Isla, dándose por añadidura la circunstancia de que era precisamente la zona de mayor producción agrícola del momento. La consiguiente merma de la superficie de cultivo obliga al campesino a buscar entre las lavas y cenizas el más mínimo resto de suelo no sepultado, e incluso a excavar el manto de cenizas en busca del antiguo suelo, descubriendo posteriormente que los cultivos instalados en el mismo, sometidos a recubrimiento de lapilli, se veían favorecidos por la acción absorbente de humedad de este material volcánico, y al mismo tiempo conservándola, ya que el grueso manto ejercía una acción protectora. Este genial descubrimiento ha sido de capital importancia para el agro lanzaroteño pues a partir de él se generalizó su utilización de modo artificial. En efecto, en la actualidad la mayor parte del terrazgo de la Isla está conformado por parcelas de suelo cubiertas de lapilli obtenido de los múltiples conos existentes en la Isla, con unos



Parcelas de enarenado. Vista aérea.

rendimientos muy superiores a los que por lógica se obtendrían en un medio árido. Por esta razón, no es ajena en el paisaje agrario la visión de una pléyade de cultivos que van desde los cereales, leguminosas, hortalizas, vides, hasta los tubérculos, amén de otros cultivos menos significativos.

### EL CULTIVO EN JABLE

Después del enarenado el cultivo en jable es el segundo en importancia de la Isla. Este se debe al aprovechamiento de una gran masa de arena de origen marino que recibe el nombre de jable, que por acción eólica penetra en Lanzarote en dirección NE-SW, desde la playa de Famara, en la base del macizo del mismo nombre, hasta Playa Honda. Esta gran masa arenosa está sometida a aprovechamiento agrícola desde la pasada centuria, dedicada fundamentalmente al cultivo de batata o boniato. Su capacidad productiva está determinada por el hecho de sepultar suelo productivo y contribuir al mantenimiento de su humedad.

### EL CULTIVO DE LA CEBOLLA EN ENARENADO: ASPECTOS TECNICOS

En primer lugar es de obligada mención dos aspectos importantes de nuestro cultivo. Por un lado la variedad, que resulta ser la conocida como «grano de oro» de gran adaptación al medio insular, y de otro, la época de introducción que data de fi-

nales del siglo pasado, manteniéndose un intercambio anual de semillas con el Valle de Güimar en la Isla de Tenerife, a fin de mantener su equilibrio biológico en su ciclo.

En la actualidad existen dos formas de cultivo: el método tradicional de «cebollino» y el de «ajillo». Veamos pues cada uno de ellos:

#### 1) Sistema tradicional o de «cebollino»

Este comienza con la preparación de semilleros entre los meses de Septiembre y Octubre creando un pequeño enarenado

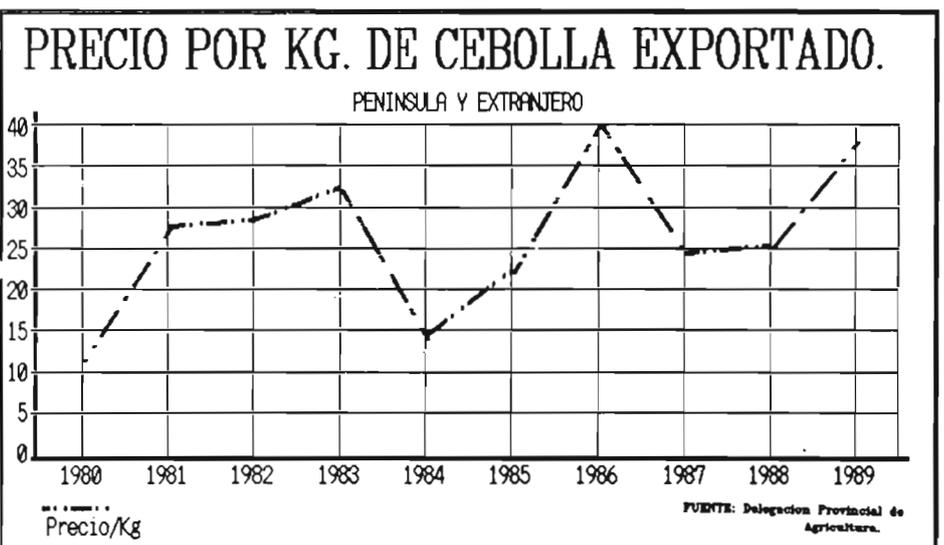
de unos 5 m<sup>2</sup>. La arcilla es abonada de fondo a base de sulfato amónico y meticolosamente desinfectada para evitar podredumbres subterráneas del tipo de la Botrytis. Para esta labor se usa la «tanganilla», apero tradicional, que resulta ser una especie de pequeño arado de reja hueca que deposita en el suelo los abonos sin remover el lapilli evitando su mezcla con la arcilla. Tras la siembra se procede a aplicar dos riegos diarios durante las dos primeras semanas, luego con uno sólo basta. el trasplante se realiza entre Noviembre y Diciembre, desarrollándose el cultivo durante unos 5 meses; de manera que se procede a la cosecha entre los meses de Abril y Mayo.

El cultivo requiere especiales cuidados fitosanitarios a base de insecticidas y acaricidas específicos, para luchar contra los gusanos del suelo como la «rosquilla gris», y contra ácaros como el «piojillo de la cebolla».

Generalmente las labores de creación y mantenimiento de los semilleros se realizan en granjas experimentales como la del Excmo. Cabildo Insular, que ceden a los agricultores sus instalaciones, y suministran la preciada agua para el riego de los semilleros.

#### 2) Sistema de cultivo al «ajillo»

Este método data de principio de siglo en la Isla y está prácticamente en desuso. Consiste en hacer los semilleros al final de la época de lluvias —primera quincena de Abril—, para impedir que los brotes se malogren con los rigores estivales, se procede a la aplicación de sucesivos riegos hasta que el bulbo alcanza el tamaño de una almendar («ajillo»). Transcurrido el verano, y antes de la estación húmeda —generalmente antes de Noviembre— se procede a la plantación y con las primeras lluvias se desarrolla el cultivo.





Paisaje agrario de Lanzarote.



Cultivo de cebolla en enarenado.

Según la opinión especializada del Dr. Rodríguez Brito este método presenta una serie de ventajas:

a) Se puede prolongar la faena de plantación, ya que no se estropean los bulbos plantados en seco, y se puede adelantar la recolección al aprovechar las primeras lluvias.

b) Se puede fácilmente desinfectar el bulbo antes de plantarlo, con el consiguiente beneficio fitosanitario.

c) Sería factible incluso realizar los sembreros en otras islas del archipiélago donde la disponibilidad hídrica es superior a Lanzarote, ya que el bulbo no sufre con las manipulaciones del transporte.

d) Hay mayor margen de tiempo para realizar la plantación, ya que el ajillo no se estropea por estar varios meses almacenado.

e) Los costes de mano de obra se reducen al poder utilizarse para la siembra la «tanganilla».

f) La mecanización se favorecería adaptando una sembradora de precisión.

Finalmente tanto en un sistema de siembra como en otro, la recolección se realiza de modo natural, arrancando los bulbos desarrollados y separándolos mediante corte de la rama, que queda depositada sobre los campos para su secado y posterior aprovechamiento ganadero. Tanto para cama, como para simple alimento — cabras y ovejas especialmente — dada la secular escasez de pasto en la isla.

## PRODUCCION Y SUPERFICIE AGRARIA DE LA ISLA

De las 90.413 ha. de superficie total de la Isla, en torno a un 25% de ésta es susceptible de laboreo, aunque realmente las tierras cultivadas representan únicamente unas 5.000 ha. aproximadamente, pre-

dominando el secano casi siempre, ya que el regadío se conoce exclusivamente en casos muy puntuales y de escasa significancia.

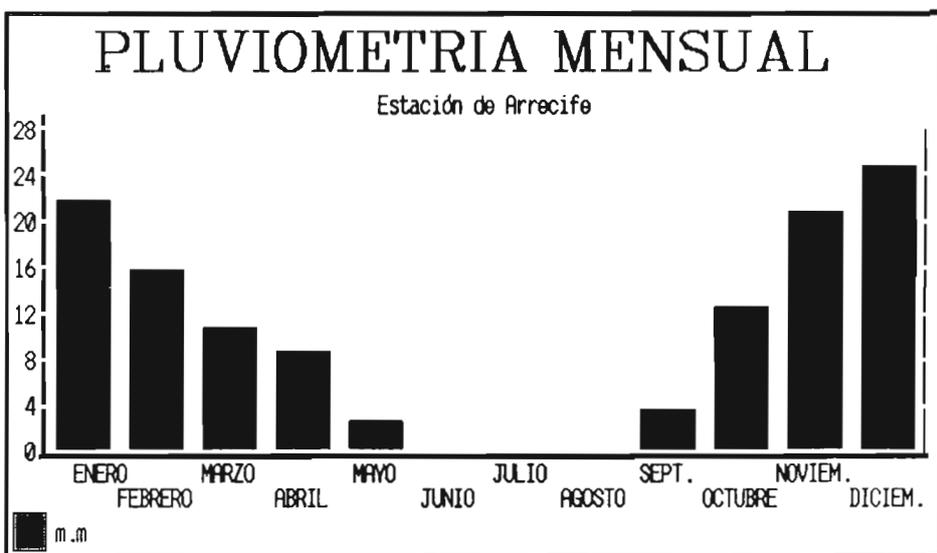
Respecto a la estructura productiva es destacable el hecho de que aproximadamente el 75% de las explotaciones existentes ocupan extensiones inferiores a 5 ha., lo cual ratifica el carácter minifundista del agro lanzaroteño.

Los principales productos obtenidos en la Isla son la **cebolla**, el boniato o **bata-ta**, la **sandía**, el **melón**, **uva** para la elaboración de **vinos** (afamados son los malvasías), **cochinilla**, **tomates** y otras hortalizas y leguminosas como el **garbanzo** y la **lenteja**. De estos, los seis primeros son los únicos realmente exportables en cifras significativas, quedando los demás destinados al autoconsumo y/o al abastecimiento del mercado interior.

## PRODUCCION Y COMERCIALIZACION DE LA CEBOLLA

Con diferencia, el cultivo de la cebolla constituye la actividad agraria principal de la Isla. No en vano representa un 40% aproximadamente del total de las exportaciones agrarias locales. La superficie cultivada de cebolla ronda 1.600 ha., con unos rendimientos elevados si tenemos en cuenta el carácter de secano. Sirva como prueba que los rendimientos medios por hectárea oscilan entre los 13.000 y 15.000 kg./año, si bien estos están superados a la irregularidad pluviométrica sufrida a lo largo de los años.

La comercialización constituye unos de los capítulos más importantes del proceso productivo y es sin duda alguna el auténtico «caballo de batalla» del agricul-



tor isleño. Y en un intento de mejorar la calidad de la exportación, es loable el esfuerzo realizado por el Excmo. Cabildo Insular, a través de su granja experimental, con la dotación de máquinas clasificadoras y envasadoras del producto al servicio del agricultor.

La producción es enviada principalmente al mercado exterior (península y resto Europa), no obstante, parte de la misma se destina al mercado canario, en función de la cotización del momento.

La exportación aparece integrada en los mismos circuitos comerciales de la papa, conformando ambos productos unos canales independientes de los utilizados para el resto de frutas y hortalizas.

En el diagrama podemos observar los

cada «gangochero» establece el precio y condiciones de pago con cada cliente. Dándose la paradoja de que, en la mayoría de las ocasiones, es el agricultor el menos beneficiado a resultas de su escasa formación e información sobre la situación del mercado, por lo cual resulta evidente el gran beneficio del intermediario.

### 2) Mayoristas de papas y cebollas:

Controlan aproximadamente la mitad de la exportación de la cebolla, y forman un conjunto de una treintena de empresarios.

Además, también la distribuyen en el mercado regional, llegando incluso a importar cebolla en los períodos de carencia.

### 3) Cooperativa local:

Actúa principalmente cuando los otros canales de comercialización no intervienen en el proceso, debido a baja rentabilidad del momento, por causas coyunturales.

Esta labor debe ser potenciada y protegida dado el carácter solidario de la misma, lo cual contribuiría a evitar los «abusos» de los intermediarios.

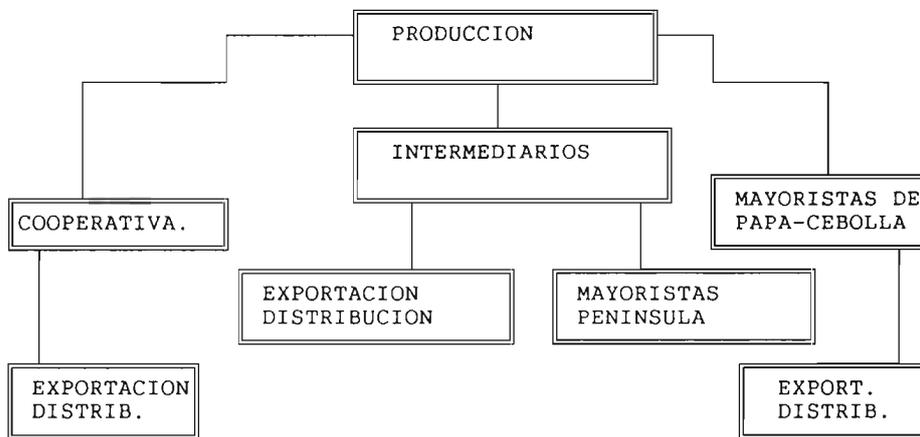
En la línea de actuación anterior es destacable el intento del Excmo. Cabildo Insular, a través de su Consejería de Agricultura y Pesca, de comercializar por cuenta propia.

### 4) Mayoristas de la Península:

Respecto a este agente indicar únicamente que es habitual, en época de zafra, que lleguen a trasladarse a las islas para comprar directamente.

## CONCLUSIONES

Teniendo en cuenta la particular situación agrícola de la Isla de Lanzarote, derivada del aprovechamiento al máximo de un medio árido, cabe destacar la gran variedad de cultivos, muchos de ellos propios del regadío. Pensamos que es un ejemplo de tesón y creatividad técnica por parte de generaciones de agricultores que han sabido obtener rendimiento a una naturaleza hostil, configurando un paisaje agrario de singular belleza.



Fuente: Aldanando Ochoa A. M., Antunez Jimenez T., Perez Artilles J.

canales de distribución de nuestro producto:

Los principales agentes que intervienen en el circuito expuesto son: intermediarios (conocidos popularmente en Canarias con el nombre de «gangocheros»), mayoristas de papa y cebolla, cooperativa local y mayoristas de la Península.

Las funciones de estos agentes de comercialización son las que a continuación exponemos:

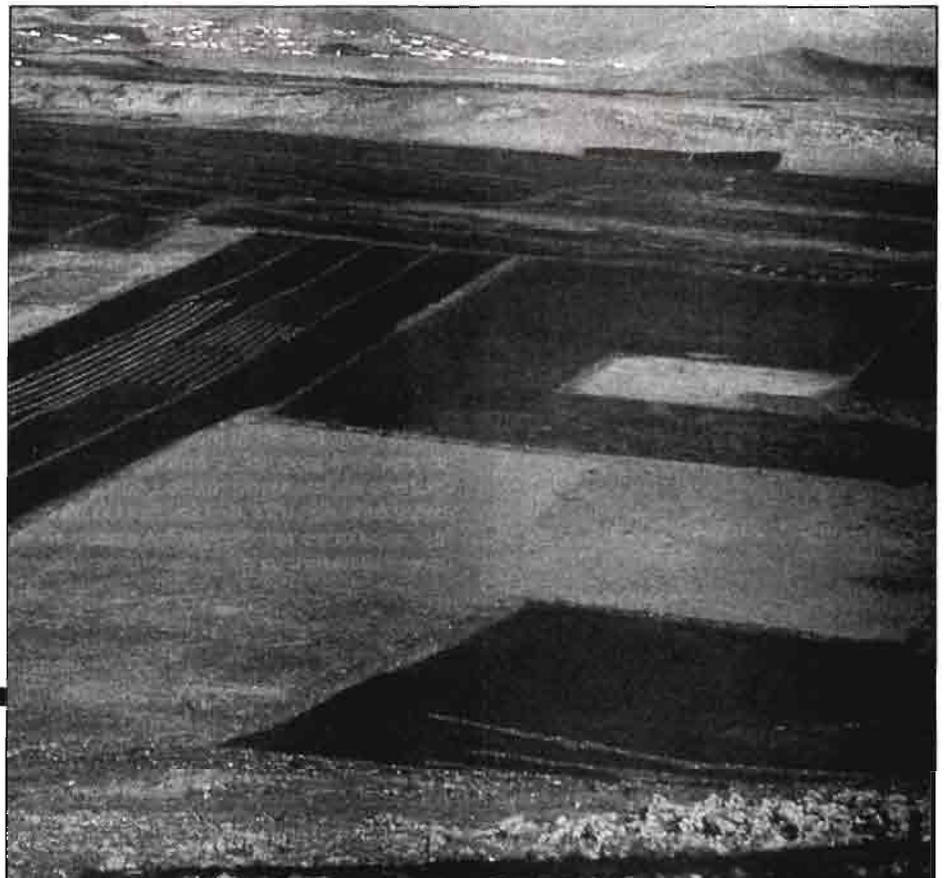
### 1) Intermediarios o «gangocheros»:

Dentro de ellos podemos diferenciar básicamente dos tipos: a) aquellos que actúan como meros transportistas y recolectores que suministran el producto a otros agentes (grandes mayoristas); b) aquellos otros que exportan directamente.

Realizan las funciones de: acopio, transporte y, en su caso exportación.

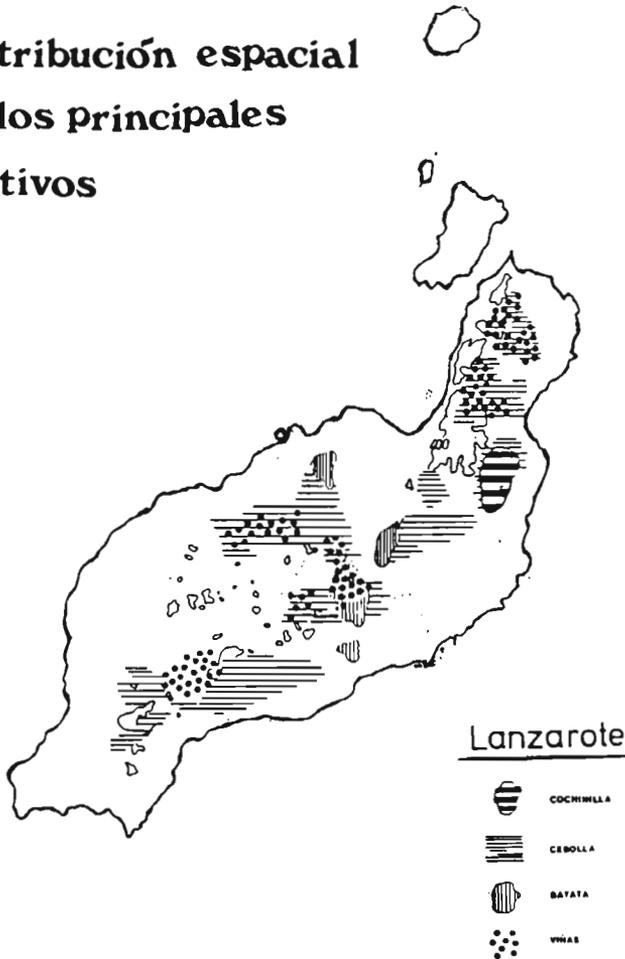
Finalmente hay que decir que la relación entre productor e intermediario adquiere un carácter especial, en tanto en cuanto,

Parcelas de enarenado. Vista aérea.



# CANARIAS

## distribución espacial de los principales cultivos



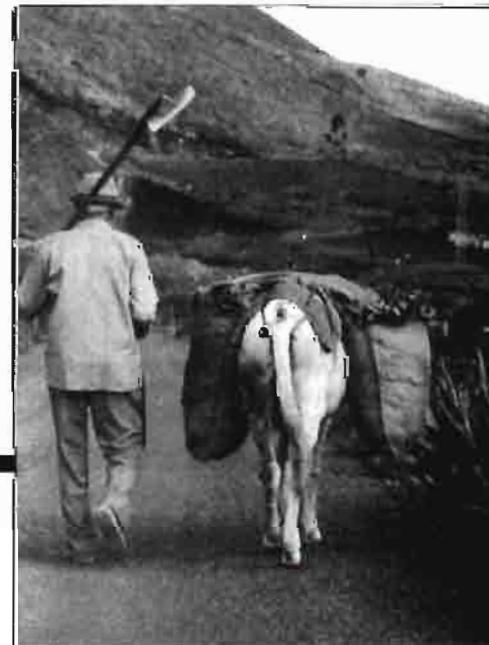
En una isla donde aparece la amenaza de la especulación turística, la degradación del medio y el cambio brusco de modelos de vida, la agricultura representa un ejemplo de conservación del medio natural y de mantenimiento de un legado etnográfico e histórico digno de potenciación, para no hacer depender la economía de la Isla de corrientes económicas foráneas. Además, es un ejemplo a imitar y aplicar en otras regiones del mundo, donde la sequía es un handicap para el desarrollo de los pueblos. Por lo tanto la labor primordial de las autoridades presentes y futuras, con respecto al hecho agrario, será el velar por la potenciación de la agricultura, pues haciéndolo no sólo se defiende la economía insular, sino además a un pueblo amenazado por los modelos de vidas ajenos a su tradición y cultura.

### BIBLIOGRAFIA:

- ALDANONDO OCHOA A.M., ANTUNEZ JIMENEZ T., PEREZ ARTELES J. (1988): Canales de comercialización de productos hortofrutícolas de Canarias. Cuadernos Canarios de Ciencias Sociales. C.I.E.S. Centro de Investigación Económica y Social de Canarias de la Caja Insular de Ahorros de Canarias. Las Palmas de Gran Canaria.
- ALVAREZ ALONSO A. (1980): Los factores de supervivencia de una agricultura de secano. El caso de la Isla de Lanzarote. Paisajes Rurales de España. Valladolid.
- BARRETO ACUÑA A.; RODRIGUEZ BRITO W. (1985): Geografía de Canarias: Lanzarote. T.IV E.I.C. Santa Cruz de Tenerife. pp. 181-243.
- RODRIGUEZ BRITO W. (1986): La agricultura de exportación en Canarias (1940-1980). Consejería de Agricultura y Pesca del Gobierno de Canarias. Santa Cruz de Tenerife.

### AGRADECIMIENTOS:

A Don Rafael Curbelo Armas, geógrafo, compañero de docencia y profundo conocedor de su Isla de Lanzarote, por la información facilitada.



# ZONAS DEPRIMIDAS DE MONTAÑA DESARROLLO ALTERNATIVO

## El caso del Alto Tajo

Domingo Gómez Orea (\*)

### INTRODUCCION

Cuatro palabras clave, presentes en el título, definen el contenido y el enfoque de esta conferencia:

**Desarrollo:** lo consideraré más en términos cualitativos que cuantitativos, trascendiendo el mero crecimiento económico para enriquecerlo con la consideración de la calidad de vida: ambiente grato, condiciones de trabajo dignas, equipamientos suficientes, oportunidades diversas, etc.

**Alternativo:** es decir, no convencional, basado en la introducción de nuevas actividades que amplíen y diversifiquen las tradicionales.

**Deprimidas de montaña:** con peculiaridades específicas para el desarrollo, en virtud de unas duras condiciones naturales, pero con valores crecientemente apreciados.

**Alto Tajo:** comarca en rápido declive en todos los órdenes con riesgo de convertirse en un desierto poblacional.

Sobre estas bases el contenido de mi conferencia puede resumirse así: el sector agrícola, que constituye la base de la economía comarcal, tiene un porvenir muy difícil. Las actividades capaces de compensar, incluso con ventaja, el previsible declive de las rentas derivan de:

- la situación de la comarca en relación con las áreas metropolitanas de Madrid, Valencia y Zaragoza

- los recursos naturales que contiene en la actualidad: espacio abierto, paisaje de gran valor, agua limpia, bosques, clima grato en verano, productos ganaderos de calidad

- los recursos potenciales que pueden ponerse en uso: caza, sobre todo mayor, pesca, actividades recreativas al aire libre, etc.

- El patrimonio construido: unos 80 núcleos sobre más de 100.000 hectáreas.

Todo ello justifica un modelo de desarrollo apoyado:



Laguna de Tarabilla. Uno de los elementos de oferta turística.

- económicamente en actividades de conservación y mejora de los espacios naturales con financiación de la CEE, de turismo rural en cuanto capaz de transferir importantes rentas urbanas a la zona, de producción forestal, de producción ganadera de calidad y en último lugar, de producción agrícola que, si no marginal, tendrá probablemente hacia el futuro un papel decreciente en la economía comarcal.

- territorialmente en la potenciación de unos pocos núcleos, 8 ó 10, bien dotados, con efectivos poblacionales suficientes para garantizar relaciones sociales

atractivas y en un espacio rural ordenado de acuerdo con su vocación natural.

### EL FUTURO DEL MUNDO RURAL DESDE EL PUNTO DE VISTA C.E.E.

**El espacio rural cumple funciones vitales para el conjunto de la sociedad.**

En España, Portugal y Grecia se tiende a confundir el espacio rural con el suelo de uso agrícola. Sin embargo el medio ru-

La posible creación del Parque Natural del Alto Tajo

(\*) Doctor Ingeniero Agrónomo. Profesor de la Escuela T. S. Ingenieros Agrónomos. UPM. Madrid.

# EL ALTO TAJO



Huertahernando, privilegiado lugar en acusado declive poblacional.

ral es un sistema complejo, donde el tejido socioeconómico, con actividades muy diversas, se proyecta sobre un espacio geográfico que, además de un marco de vida y de producción primaria, cumple importantes funciones para el conjunto de la sociedad, tal como:

— **Equilibrio ecológico**, en cuanto conservador de ecosistemas y procesos esenciales.

— **Equilibrio territorial**, en cuanto soporte de una población que contrapesa la desertización inducida por el fenómeno de concentración urbana.

— **«Producción» de paisaje** de calidad, abierto y natural, en contraposición al artificial y agresividad del paisaje urbano.

— **«Producción» de agua limpia**, recurso natural crecientemente escaso.

— Soporte de actividades de **esparcimiento y recreo** al aire libre, ampliamente demandadas por una sociedad mayoritariamente urbana.

**El desarrollo rural ha de considerar estas funciones en coherencia con los objetivos de la CEE**

Estas funciones permiten diseñar estrategias de desarrollo alternativo como la que aquí se propone, la cual se justifica por el enfoque que plantea la Comisión de la CEE para el desarrollo rural:

— Cohesión económica y social basada en un entramado complejo de relaciones socioeconómicas.

— Ajuste de la agricultura europea a la realidad del mercado, produciendo lo que éste demanda en cantidad y calidad.

— Conservación del patrimonio natural y cultural así como del medio ambiente.

## Profundos cambios en el medio rural

Desde hace algún tiempo el medio rural está sometido a fuertes modificaciones que hacen peligrar el equilibrio entre las diferentes funciones. Se pueden sintetizar en las siguientes:

— Profunda reestructuración del sector primario que se manifiesta en la disminución de la superficie agraria, en la reducción de la mano de obra ocupada en el sector, en una modernización e intensificación de los procesos productivos, en una polarización estructural hacia las explotaciones de más de 50 hectáreas permaneciendo, no obstante, explotaciones menores a tiempo parcial o con paro encubierto.

— Fuerte diversificación de las actividades generadoras de renta, tanto conectadas a través de las diversas fases que van de la producción al consumo y, por consiguiente, interrelacionadas, como sin conexión con la producción primaria.

— Disminución de la importancia relativa de la agricultura, en términos de empleo y de contribución a la producción total.

— Cambios en las poblaciones rurales, manifestado por envejecimiento y homogeneización, a consecuencia de la fuerte emigración intra e interregional que viene produciéndose desde el 59; en la actualidad esta tendencia se ha frenado e incluso invertido con rejuvenecimiento y diversificación de la población rural, excepto en Grecia, Mezzogiorno, Macizo Central francés y amplias zonas de España y Portugal, donde se dan movimientos intraregionales hacia núcleos de actividad

pero con despoblación del campo propiamente dicho.

En consecuencia, las tendencias de evolución previsible hacia el futuro se inscriben en las siguientes coordenadas:

## Limitadas perspectivas de expansión de la agricultura tradicional

La *superficie necesaria* para las principales producciones tiende a disminuir, hasta el punto de que se prevén unos excedentes de tierras entre 6 y 16 millones de hectáreas. Ello, unido al envejecimiento poblacional: el 50% de la mano de obra tiene más de 50 años y, de ellos, la mitad *sin sucesor*, y a la disminución de la población agraria en muchas zonas, hacen prever una problemática expansión del sector.

A ello se une una tendencia a la disminución y selectividad de las inversiones externas a las regiones rurales, lo que implica que el mantenimiento del tono económico, que pasa por la diversificación económica, ha de basarse en la revalorización de su potencial endógeno.

La explotación de éste exige la creación de pequeñas y medianas empresas o cooperativas, a pesar de las dificultades del medio rural para el florecimiento de estas instituciones, cual son el alejamiento geográfico y socioeconómico de los centros de producción, la escasa capacidad de iniciativa y riesgo, la dificultad de acceso a información e innovaciones tecnológicas, la falta de servicios apropiados y la ausencia de tejido económico integrado.

Por ello el desarrollo de actividades secundarias y terciarias ha de concentrarse en unos pocos núcleos urbanos capaces de actuar como centros de desarrollo regionales intermedios.

Por último los instrumentos de la nueva política agrícola común —adaptación a la realidad del mercado, jubilación anticipada, abandono de tierras cultivadas, diversificación de apoyos a los agricultores y adaptación de las estructuras— añaden mayor incertidumbre a la evolución del mundo rural, puesto que contiene elementos que tenderán tanto a acelerar la reestructuración del sector como a frenarla: ayudas a la renta, medidas en zonas de montaña, etc.

## Regiones problema características

A pesar de que, en mayor o menor medida, las reflexiones anteriores son válidas para el conjunto del medio rural, unos y otros problemas se, manifiestan de forma muy diferente en el territorio, pudiéndose distinguir distintos escenarios:

— Regiones con presión de actividades propias del medio urbano, donde se produce una fuerte competencia por el suelo, los hombres y el capital. En ellas son patentes los conflictos de equilibrio territorial, de degradación del paisaje por influencias urbanas, de parcelación del

espacio rural por la construcción indiscriminada para usos inducidos desde el medio urbano, de sobrecarga estacional, etc. En estas regiones resulta prioritaria una estrategia de ordenación territorial capaz de racionalizar el uso del suelo en términos tanto de compatibilización con los valores y recursos naturales como de funcionalidad en la interacción entre las distintas actividades.

— Regiones fuertemente deprimidas, manifestadas por el desierto poblacional, abandono de tierras, envejecimiento y falta de renovación generacional, declive arquitectónico, etc., donde el mantenimiento del tono económico es extremadamente difícil y ha de plantearse sobre la base de aquellos recursos naturales

— paisaje, espacio abierto, etc. — demandados por la ciudad, a través de actividades capaces de transferir rentas urbanas al agro: turismo rural, caza y pesca, conservación de la naturaleza, mejora ambiente, etc.

— Regiones de carácter intermedio entre las anteriores, donde se manifiesta con características propias la decadencia rural, modificando su fisonomía y cuyo desarrollo y diversificación económica requiere importante ayuda del resto de los sectores económicos.

## EL CASO DEL ALTO TAJO

### El problema

La problemática de la comarca del Alto Tajo se inscribe en el segundo tipo de las regiones citadas, manifestando sus características en grado extremo:

- Escasa y envejecida población
- Con aptitudes poco proclives al cambio
- Escasamente dotada para dicho cambio
- Con una aceptable, incluso buena, calidad de vida gracias a:
  - La subsidiación de jubilados.
  - El bajo precio de los arrendamientos rústicos.
  - La fuerte mecanización y el monocultivo, que permite trabajar pocos días al año.
- Viviendo en un exceso de núcleos, con población insuficiente para ser viables a medio plazo.
- Con equipamientos e infraestructuras mediocres.
- Con fuertes condicionantes naturales a la productividad.

### El objetivo

Con esta problemática el objetivo se plasma en las siguientes proposiciones.

- Aumentar la población por lo menos hasta el nivel de 1.950, lo que exige, de un lado, frenar la nueva oleada de emigra-

ción que se está iniciando y de otro atraer nuevos contingentes de población.

- Crear un sistema de núcleos que proporcione accesibilidad a los recursos explotables, garantice una economía en la dotación de servicios e infraestructuras y permita aumentar la producción diversificando las actividades productivas.

### El modelo territorial: imagen objetivo

Resulta tentador imaginar un suelo rústico ordenado según las categorías siguientes:

— Areas de protección estricta, donde se incluirán aquellos ecosistemas y paisajes de mayor valor y más alta fragilidad: sabinars, ciertos encinares, reductos de endemismos, etc.

— Areas de conservación activa, que requieren cuidados culturales para su mantenimiento, mejora o regeneración.

— Areas de uso forestal, existente o a introducir.

— Areas de uso recreativo, existente o a introducir.

— Areas de uso agrícola, de secano o de regadío.

— Areas de uso ganadero.

— Areas de concentración de actividades turísticas/recreativas.

— Areas a recuperar.

— Areas sin uso diferenciado.

En este esquema bien venidas sean actividades de inversión foráneas pero sometidas a un control que garantice eficazmente estas categorías de uso del suelo rústico.

Sobre este territorio existirían tres niveles jerárquicos de núcleos urbanos; uno constituido por la cabecera comarcal, Mo-

lina; otro por cuatro o cinco pueblos de segundo orden seleccionados entre los que ocupan posiciones centrales, mejor comunicados, con mejores recursos, con más población y con menores tasas de emigración; un último nivel estaría formado por quince o veinte núcleos vivos frente a los 80 actuales, muy dependientes de la cabecera comarcal. El resto tienen difícil viabilidad hacia el futuro y la única posibilidad de mantener su patrimonio construido a medio plazo estriba en orientarlos hacia soporte de actividades propias de la segunda residencia o de tipo turístico.

En este conjunto de pueblos viviría una población equivalente, como mínimo, a la de los años 50 (50-60.000 habitantes), algo inferior a la media nacional, practicando actividades de producción de bienes, pero sobre todo de **servicios**, en coherencia con el escaso porvenir que, según se ha visto, tiene la agricultura convencional en este tipo de zonas. Algunas de las actividades que ocuparían a la población coinciden con las que actualmente se vienen practicando, si bien requieren nuevos planteamientos; otras son de nueva implantación, cubriendo en conjunto los siguientes campos: protección, conservación activa, mejora, regeneración, restauración, rehabilitación, intensificación y puesta en valor de recursos ociosos. Todo ello aplicado al patrimonio natural, al cultural y al construido.

Estas actividades alternativas se beneficiarían de las ayudas comunitarias existentes tanto dentro del capítulo agrario cuanto, y muy especialmente, dentro de las destinadas a protección y conservación ambiental. A título de ejemplo se concretan a continuación algunas de ellas:



Las minas de Caolín. Un riesgo de degradación, no compensado por la creación de empleo y riqueza.

# EL ALTO TAJO

## A. Actividades con beneficios indirectos que generan empleo

- Cuidados culturales a sabinares, encinares y demás bosques climáticos del valle encajado del Tajo.
- Creación de una *reserva* en los sabinares de la zona de Torremocha, Cobeta y Olmeda de Cobeta.
- Regeneración/Mejora de los sabinarales, encinares y robledales degradados; tratamiento de los pinares de pino rodeno.
- Programa de creación de sistemas silvopastorales mediante la repoblación forestal *compatible* con el aprovechamiento ganadero, sobre los suelos peores que, previsiblemente, serán abandonados.
- Recuperación de graveras, canteras, escombreras, áreas afectadas por actividades extractivas de coalín y taludes de las nuevas carreteras.
- Mejora del entorno de los pueblos.
- Recuperación, revegetación y acondicionamiento de las vías pecuarias para esparcimiento y recreo.

## B. Actividades que generan beneficio directo

- Programa de plantas medicinales y aromáticas: producción, transformación y venta de especies adecuadas a la montaña fría, secoano y regadío.
- Proyecto piloto de concentración de actividades turísticas y recreativas en el puente de San Pedro, acogiendo:
  - Visitantes de fin de semana.
  - Visitantes de un día.
  - Visitantes procedentes de institucio-

nes: reuniones de trabajo, jornadas técnicas, seminarios, etc. y dotado con:

- Centro de acogida.
- Aparcamiento/acceso.
- Área de pic-nic.
- Zona de baños.
- Hostal-restaurante-bar.
- Otros servicios privados, picadero, tienda artesanía, etc.

### Programa de turismo rural

El turismo rural es una actividad propiciada por numerosas instancias internacionales y nacionales (Consejo de Europa, CEE, Ministerio de Agricultura, Ministerio de Cultura, etc.), como método de transferir rentas de los centros de producción secundaria y terciaria el medio rural y por consiguiente como actividad capaz de generar desarrollo en estas áreas. Gracias al turismo rural las sociedades alpinas han mantenido su cultura, población y paisaje; en ciertas zonas de Inglaterra el turismo rural es responsable del 30% de las rentas del agricultor y algo parecido ocurre en numerosos lugares de Francia y de centroeuropa.

El porvenir de esta actividad hacia el futuro está asegurado si se aceptan los datos del Consejo Superior de Investigaciones Científicas, según el cual un millón de familias en España y 48 millones en la CEE lo practican, siendo la tendencia creciente.

En los países de la CEE la política de turismo rural se estructura sobre tres ejes: Promoción de zonas infravaloradas  
Definición de un marco jurídico  
Ayudas financieras  
Se apoya en el trinomio hombres-

espacio-productos, de tal manera que no funciona si no es aceptado por la población y se quiebra si, copiando el modelo actual de costa, reproduce formas de vida urbana o resulta depredador de la naturaleza y del paisaje.

Se inserta en el desarrollo local a través de alojamiento, manutención, servicios para descubrir el entorno, animación sociocultural y oferta de ocio entretenimiento.

Por consiguiente el turismo rural ha de verse como elemento:

- Revitalizador de equipamientos e infraestructuras.
- Justificador de la rehabilitación del patrimonio sociocultural y edificado, así como de la conservación de los valores ecológicos y paisajísticos.

De acuerdo con todo ello, el Alto Tajo revaloriza su gran calidad intrínseca frente a lo urbano, al ubicarse en el centro de gravedad de Madrid, Zaragoza y Valencia, garantizando una demanda que desde la circunstancia actual puede calificarse de ilimitada.

Los elementos que conforman el potencial turístico del Alto Tajo son, aparte de su privilegiada ubicación, los siguientes:

- La creación del Parque Natural del Alto Tajo como señuelo, marchamo de calidad y publicidad gratuita. La declaración como parque natural del Alto Tajo es una vieja aspiración de los que conocen las abundantes riquezas geológicas, botánicas, faunísticas, ecológicas y paisajísticas que alberga, si bien parece tener una mala prensa entre la población directamente afectada. Esta oposición local no está justificada obedeciendo más a prejuicios e ignorancia que a la realidad. En efecto la creación del parque debe considerarse como elemento revitalizador de la economía local como la demuestran las experiencias de Doñana, donde se ha creado una cooperativa de servicios que proporciona guías, coches, caballos, tiendas, etc.; Covadonga, donde gracias a la afluencia de visitantes se mantiene la producción de queso; Ordesa responsable en gran medida de la prosperidad de los pueblos alejados al organizarse, al amparo del parque, cursillos de esquí de fondo y travesía así como otras iniciativas capaces de desestacionalizar el turismo de verano; en Garajonay los artesanos mantienen sus oficios gracias a la creación de talleres donde aquellos trabajan a la vista del público; en Timanfaya se mantiene una cabaña de dromedarios para servicio de los visitantes y existen guías de espeleología. A todo ello se une la previsión de la Ley 4/89 de Conservación de los Espacios Naturales y de la Flora y Fauna silvestre, que prevé compensaciones y ayudas económicas a las poblaciones afectadas a través de los Planes de Ordenación de los Recursos Naturales.

- Elementos histórico artísticos, muy abundantes, entre los que destaca el re-



El tramo alto del Tajo, uno de los pocos ejemplos de aguas limpias en nuestro país.



## CASTILLA-LA MANCHA

### ¿CAUSA DEL BAJO PRECIO DE LA UVA? NO BEBER VINO

Se confirmó la buena cosecha de uva, aunque hubo viñadores y técnicos que hace tres meses hablaban de una campaña mediocre. Es evidente que los cálculos fallan casi siempre, y más cuando provienen de parte interesada. Ahora aseguran que esta región ha recogido fruto para más de 19 millones de hectólitros de vino, o sea, unos 26 ó 27 millones de kilos de uva. (Es poco lo que se produce que no sea la vinificación).

La uva ha valido poco, desde el punto de vista del cosechero, y es porque los españoles bebemos cada vez menos vino, aunque sea riquísimo el que producimos, y tampoco parece beben tanto, al parecer, los extranjeros, incluyendo los de países muy productores: Francia, Italia... La cerveza gana todas las batallas, seguida de las «colas» y el agua mineral. En los bares apenas sirven un vaso de vino; algo más en los meses fríos, pero sin exagerar. Doña Cerveza ha vencido.

Aquí tenemos, pues, una millonada de litros de estupendos caldos que en buena parte tendrán que ir a la quema o a no sabemos qué. Ya anuncian que para la vendimia de 1991 habrá mucho vino en las bodegas, si Dios no lo remedia...

### EN EL CAMPO SIGUE SOBRANDO GENTE

Es inferior el porcentaje al de los otros sectores básicos, la industria y los servicios, pero todavía es demasiado elevado para lo que debiera, tanto en comparación con otras regiones españolas como con otros países comunitarios. La agricultura absorbe el veintidós por ciento de su población activa. (De otra parte, este sector, agroalimentario, supone el diecisiete por ciento de la economía regional. No es mucho; las cosechas no alcanzan los niveles deseados para las enormes superficies labradas y ese veintidós por ciento de trabajadores).

Ciertamente que en unos pocos lustros descendí sensiblemente esta cifra, porque entonces el campo cobijaba el 25, el 30, acaso más, de las personas activas. Pero aún es mucho, y quizá se tienda a su rebaje... Más, en esto, hay que recordar que el campo castellano —manchego— está

atendido por menos jóvenes a ojos vista; la mayoría de quienes operan en él son ya maduros, cuando no senectos (en este último caso, propietarios, naturalmente). Recorrer las tierras de labor es darse con hombres —y en su caso mujeres— de 40, 50 o más años. Raro es tropezar con grupos de muchachos, si no es a la fuerza. El envejecimiento de las gentes que se mantienen en la agricultura es un hecho muy destacado en el conjunto de las provincias de esta región.

### LA ETERNA PROBLEMÁTICA DEL VINO

Cuando ya estaba el vino nuevo convertido en viejo, fueron preguntados varios entendidos en el asunto sobre la problemática del sector, y luego de la constancia de una buena campaña en cantidad y en calidad.

Se desprende de sus manifestaciones que el precio de la uva fue negativo para los elevados costes de producción, pues, aparte de mil y mil gastos, había que pagar 6 ó 7 pesetas por recoger un kilo de uva y luego recibir en bodega de compra menos de lo esperado por cada kilo depositado. Pero, también, que no se consume vino y que los excedentes son grandes. Así, no era de extrañar que ahora valga el hectogrado de vino quince o veinte duros menos que hace un año por ahora.

También, Francia controla literalmente el mercado vinícola europeo; este país tiene poco vino de gran clase y mucho de mesa que es menos bueno que el nuestro, y, como suelen tener los mismos excedentes, los franceses pretenden descalificar a todo trance los caldos españoles.

Así lo declaran algunos, sin duda con datos en la mano.

Se opina que si los excedentes son la gran preocupación, no hay más que reducir la producción a la mitad mediante destilaciones preventivas y obligatorias. Así, se estima que el porvenir sería más optimista.

Por otra parte, no ven claro lo de arrancar vides y ofrecer una alternativa al viñedo. Añaden que se da el caso, curioso, de que existen subvenciones tanto para arrancar cepas como para reponerlas, y, además, que no se puede pensar en la alternativa de cultivos de regadío porque las dificultades y costos de extracción de agua no la hacen rentable. Aducen: arrancar, arrancar..., pero, ¿y qué ponemos después?

El mosto transformado en distintos productos de boca podría ser un capítulo favorable, mas no hay iniciativas y no se sabe si, al poco tiempo, no hubiera que dejar de fabricar esos productos. Es por ello que en Castilla-La Mancha apenas un mínimo porcentaje de uva se destina a dichos productos en las contadísimas industrias preparadas.

Un ejemplo más sobre la explotación del viñedo está en la mano de obra, tan cara en relación y, a la vez, cada año escasa. Hay muchos apuntados al paro que desdennan ir a vendimiar; prefieren seguir cobrando y no agacharse para cortar racimo tras racimo. Así, el mantenimiento de viñas casi sólo lo podrán soportar las familias que se lo guisan y se lo comen todo. Ir a la mano ajena no es razonable, y no, acaso, por cicatería, sino porque no hay compensación con los precios del fruto. Esta pasada vendimia se ha comprobado bien.

En fin, que sigue la problemática...

Juan de los Llanos



## ALICANTE

### MAL AÑO PARA EL ACEITE DE OLIVA

Mal año va a ser este para la cosecha de aceitunas, tal y como era de preveer. Ahora la suposición se ha confirmado, puesto que los responsables de cooperativas agrícolas y los técnicos del ramo, como en los casos de Cocentaina y Gayanes, han asegurado que 1990 será recordado como mal año para la cosecha de aceitunas. Y no sólo en la comarca Alcoiá-Comtat sino en toda la Foia de Castalla, los valles de Seta y Travadadell, y todo el conjunto de pueblos de la montaña alicantina, siempre aceiteros por excelencia.

La producción, con las cifras que se barajan y a tenor de expectativas, cuando casi han terminado las tareas de recolección, podría ser inferior en más de un 60 por ciento, a la de años anteriores, calculándose en más de 150 millones de pesetas las pérdidas que sólo dos de las cooperativas consultadas van a sufrir.

En Famorca este año y ante la falta de producción ni tan siquiera van a abrir las instalaciones de la cooperativa.

La principal causa de la importante baja cifra hay que atribuirla a una enfermedad conocida por los expertos, como «repilo» que ataca fundamentalmente a los árboles, desflorándolos casi por completo, pese a que las campañas fitosanitarias de la propia Consellería de Agricultura y de otros organismos oficiales, son cada año más intensas y efectivas, y le cuestan cada vez menos al pequeño agricultor, porque son subvencionadas casi al 100x100.

Una baja importante de la cosecha de la producción tradicional de un aceite inmejorable de la zona del Alcoiá-Comtat, y que llega cuando son mayores los esfuerzos de cara a la comercialización de los productos de la zona como el caso del «Oli del Comtat de Mariola».

La denominación de origen ha sido aprobada recientemente y es consecuencia del gran trabajo de las cooperativas de Cocentaina, que son más 1.300, a las que habrá que añadir en fechas breves las de «Aceites del Benicadell» o «Aceites de Gayanes» representados por la Cooperativa Agrícola de «Nuestra Señora de la Luz», de Gayanes que cuenta con más de medio centenar de asociados en toda su zona de cobertura.

**Emilio Chipont**

## VALENCIA

### «COVIÑAS, UNO DE LOS VINOS MAS GRANDES DEL MUNDO»

Con el slogan «Coviñas, uno de los vinos más grandes del mundo», fue presentada en un conocido hotel de Valencia, la campaña de imagen y comercialización de la cooperativa de segundo grado Coviñas de Requena, la cual ha sido creada y se encargará de desarrollar la agencia Creación y Diseño S.A. El acto estuvo presidido por el Consejero de Agricultura de la Generalidad Valenciana Luis Font de Mora y al mismo asistieron, altos cargos de la Administración Valenciana, así como el Delegado Territorial del Ministerio de Agricultura, José Sorní. Por parte del sector del vino, asistieron, entre otros, los directivos de Coviñas, así como los presidentes de las cooperativas de base asociadas a la citada entidad de segundo grado, de las Denominaciones de Origen Utiel-Requena y Valencia y de la Caja Rural de la Valencia Castellana. También asistieron el alcalde de Requena Antonio Monteagudo, el Diputado a Cortes Valencianas por el C.D.S., Luis Gil Orozco y un numeroso grupo de invitados.

El objetivo de esta campaña es el de introducir y consolidar en el mercado los vinos de calidad que elabora Coviñas, con sello de la Denominación de Origen Utiel-Requena, en unos tiempos en los que se hace necesario el incrementar la comercialización de los vinos con D.O.

Los medios a utilizar en la campaña serán: prensa y radio, puntos de venta, folletos con la colaboración total de vinos embotellados, vallas cabinas telefónicas y un vídeo promocional. En primera fase, será el vino «Enterizo Reserva», la estrella de los vinos de Coviñas, el protagonista principal de la campaña.

El presupuesto de la campaña es de 150 millones de pesetas a repartir en tres años. La mitad del presupuesto será cubierto por la Consejería de Agricultura, mientras que el resto lo aportarán las 16 cooperativas de base asociadas a la de segundo grado.

Coviñas agrupa a 16 cooperativas de primer grado con un potencial de producción de 80 millones de litros de vino y cerca de cuatro mil viticultores asociados, pequeños propietarios en su inmensa mayoría.

**Luis Ibáñez**

## UTIEL-REQUENA

### COSECHA ABUNDANTE CON BUENA CALIDAD

La cosecha de uva para vinificación de la presente campaña romperá todas las previsiones y será una de las mejores habidas en la comarca de Utiel-Requena. Pese a las heladas que se registraron en la primavera, la falta de humedad en los meses de agosto y septiembre y las tormentas con pedrisco que aunque afectaron a zonas no muy extensas, poniendo la comparación a nivel comarcal, los daños fueron bastante cuantiosos, como es el caso de Sinarcas y la pedanía de San Antonio de Requena; la producción, según las primeras estimaciones alcanzará los 160 millones de litros de vino. La graduación varía según la zona, situándose la media en la vertiente sur, alrededor de los 12,50° Baumé, mientras que en la parte norte de la comarca será un grado inferior. La elaboración realizada en la zona ha sido la tradicional, es decir: tintos doble pasta y rosados.

#### PERSONAL NORTEAFRICANO EN LA VENDIMIA

Por primera vez, un numeroso grupo de argelinos y marroquíes han trabajado en las faenas de recolección de la uva por esta zona, quedando así resuelto el problema de escasez de personal que padece el sector agrario especialmente durante la época de la vendimia. Aunque los trabajadores norteafricanos no son exigentes en cuanto a condiciones de trabajo y salarios, los empresarios de la comarca, en



# CRONICAS

La mayoría de los casos han dado el mismo trato que a los españoles. Unos trabajadores marroquíes manifestaron que les habían pagado a 3.500 pesetas por la jornada de ocho horas, además de proporcionarles comida y alojamiento.

## SITUACION DEL MERCADO DEL VINO

Las primeras operaciones comerciales realizadas con vinos nuevos, lo han sido a precios más bajos que en la pasada campaña. Los tintos doble pasta se cotizan entre las 280 y las 310 pesetas hectogrado, según capas de color, los rosados alrededor de las 235 pesetas y los mostos azufrados entre las 280 y las 285 pesetas hectogrado.

## PREOCUPACION ENTRE LOS AGRICULTORES

La agricultura de la comarca de Utiel-Requena, está atravesando por momentos difíciles como consecuencia de los bajos precios a los que se pagan los productos, así como por la elevación de los costes de producción. De este modo los productores de almendra no levantan cabeza, ya que los precios siguen bajando hasta el punto de que no llegan a cubrir los costes de recolección. El vino lleva el mismo camino; pues a los bajos precios hay que añadir el ruinoso precio al que se van a pagar las destilaciones.

Luis Ibáñez

## SEVILLA

## LA CUENCA DEL GUADALQUIVIR

La Cuenca del Guadalquivir tiene una extensión de 63.822 k/2. Abarca íntegramente las provincias de Jaén, Sevilla y Córdoba, junto con la mayor parte Granada y Cádiz; ocupa también extensiones minoritarias en Huelva, Málaga y Almería.

Son tierras de regadío abastecidas por la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir (CHG), 421.585 h. De ellas, 200.035 h. son regadíos estatales y el resto, 221.500 h. riegos de iniciativa privada.

De los 48 embalses en explotación existentes, hay 27 con aprovechamiento agrícola total de sus reservas y en ocasiones también aguas para abastecimiento de poblaciones y producción de energía eléctrica.

El empleo de agua de los citados 48 embalses, en un 70% se destina a la agricultura; otro 12% para abastecimiento a poblaciones y el resto 12% para usos industriales.

## SITUACION ACTUAL

El esfuerzo constructor llevado a cabo por la CHG fue sin duda grande y amplio; sin embargo, desde mucho tiempo atrás hubo que denunciar una escasez general del agua. Por que los consumos marcharon por delante del sucesivo incremento de capacidad de los recursos hídricos disponibles.

La extrema irregularidad de las lluvias en la Cuenca del Guadalquivir acentúa la gravedad de las carencias, llegándose con frecuencia a circunstancias penosamente críticas.

La sequía de 1983 tuvo tal alcance que faltaron las dotaciones mínimas. Incluso la zona tan importante como el arrozal de las Marismas del Guadalquivir que no pudo sembrarse.

Más recientemente: en 1988 la CHG tuvo que mermar un tercio las dotaciones en extensas zonas regables de la Cuenca; consecuentemente, las producciones hubieron de descender en otro tanto.

## IMPULSOS

Aparte de los riegos tradicionales de Granada, a principios del siglo XX en la Cuenca del Guadalquivir no existieron riegos organizados. Fue la dramática sequía del año 1905 lo que propiciara un primer impulso estatal en el desarrollo de las puestas de riego. En la provincia de Sevilla se emprendió la zona regable del Valle Inferior (18.000 h.) pero tuvo un progreso lentísimo de muchos años.

Posteriormente otras etapas de sequía suscitaron nuevos impulsos de una política hidráulica agraria que hizo crear otras zonas regables en Jaén, Granada, Córdoba, Sevilla, Cádiz. (Cuadro I).

Así en alternativas de crecimiento y paralizaciones se fue alzando el emporio de riqueza que son actualmente los cultivos regados en la Cuenca del Guadalquivir.

En el Cuadro II se informa del estado actual, relacionando los embalses en explotación de la CHG, tanto de utilidad agrícola como en otros empleos del agua.

## OBRAS

La penosa sequía del año 1983 dio lugar a uno de esos impulsos de que hemos hecho referencia. Obras de construcción de embalses que estaban aletargadas en la década de los años setenta y proyectos en espera de realización, se pusieron en marcha. Es el estado de cosas que informa el Cuadro II. Pero advertimos que el concepto «próxima terminación» es un tanto vago, porque puede significar un año o un período de años dilatado.

De la referida relación se puede entresacar las situaciones de dos embalses que tiene especial influencia en el regadío de la provincia de Sevilla.

El «José Torá», regulador del río Guadalquivir, con capacidad de 101 millones m<sup>3</sup> (43 millones de regulación anual) en la práctica está ya concluido; podrá entrar en servicio cara a los riegos de 1991. Refuerza la zona regable del Bembézar (13.500 h.) a caballo entre las provincias de Córdoba y Sevilla.

Importancia fundamental tendrá el embalse «Giribaile», de simpático nombre. Sus reservas incrementarán sustancialmente el abastecimiento de la serie de zonas regables escalonadas del fondo del valle Guadalquivir desde Jaén hasta Sevilla.



Canal de riego del GENIL - CABRA

El «Giribaile» se inició en Agosto de 1988; plazo previsto, Julio de 1993; capacidad, 475 millones m<sup>3</sup>; costo presupuesto, 8.434 millones ptas. Se asienta en el término municipal de Vilches, Jaén. Regula el caudal del río Guadalimar.

El nuevo embalse reforzará la capacidad actual de 3.476 millones m<sup>3</sup> del llamado Grupo Regulador de Embalses de la Cuenca del Guadalquivir; son nueve por ahora y entre ellos se encuentran los gigantes de la Cuenca: «Iznajar», 980 millones m<sup>3</sup>; «Tranco de Beas», 500 millones; «Negratín», 546 millones.

La CHG tiene en tramitación o redacción otros ocho embalses. Y en estudio, nueve más. Entre los dos conceptos, 1.500 millones m<sup>3</sup>. Si suma la capacidad prevista de los embalses en construcción, un futuro de más de 4.000 millones m<sup>3</sup> como tarea emprendida para mejorar el estado general de precariedad de recursos en que se debate la Cuenca afectando a la agricultura y a otras utilidades del agua.

La capacidad actual, en 1990, de los 48 embalses de la CHG, son 5.900 millones metros cúbicos.

Se deduce que acumulando los embalses en explotación y los futuros, se rondaría los 10.000 millones m<sup>3</sup>. Tal vez el límite previsible de aprovechamiento de los recursos fluviales de la Cuenca.

## UTILIZACION

La precariedad de agua en la Cuenca es atribuible a no haber podido la CHG mantener un ritmo suficiente en los incrementos de las obras hidráulicas. Pero también, y no sin alguna base de razón, a las abusivas prácticas de riego de los agricultores, despilfarrando el agua. Igual, en lo que corresponda, a los otros empleos.

Pero conviene puntualizar que eso pudo haber sido cierto, en cuanto a la agri-

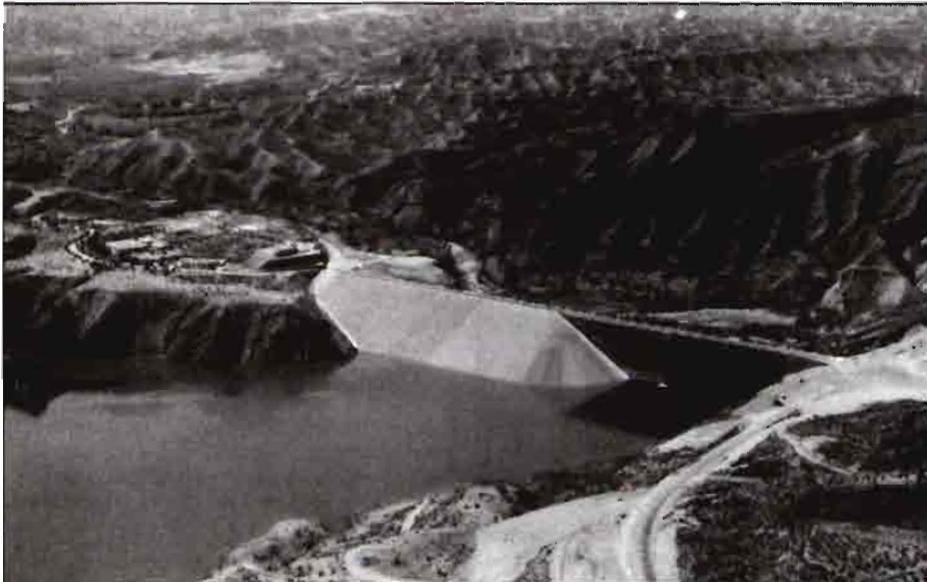
cultura, pero ya no lo es. Porque las estimaciones de la CHG allá por la década de los años setenta elevaba el consumo del agua a 10.000 m<sup>3</sup>/h. como promedio. Un disparate con daño incluso para las producciones.

Mas al presente ese promedio descendió a 7.500 m<sup>3</sup>/h. Un retroceso del 25%. Sin duda, fruto de las experiencias de las repetidas sequías, que enseñó a escatimar el agua. Pero, ¿puede reducirse aún más?

Cabe pensar que sí; pues, es un proceso de mejoras técnicas en el que se prosigue avanzando. El ahorro el agua en la agricultura no sólo es cuestión de los labradores. Parece claro que corresponde también a la CHG una gran tarea de racionalización de la infraestructura del regadío, mejorando las redes de distribución. Los cauces por donde transcurre el agua, canales principales y secundarios sin entubamientos, se ven sometidos a las altísimas temperaturas del verano. Esta evaporación es sin duda otro despilfarro de las aguas al que se impone un rápido remedio ahorrando muchos cientos de millones de m<sup>3</sup>.

Y aquí surge una reciente anécdota: ocurrió cuando el nuevo presidente de la Junta de Andalucía, socialista, lanzó en el discurso de toma de posesión del cargo la espectacular noticia del propósito de emprender unos programas de mejora del aprovechamiento del agua que acarrearían un ahorro del 30% del consumo en la Cuenca del Guadalquivir. Noticia tal, que al considerarla en su importancia nos pusimos a hacer indagación para ampliar su conocimiento; pero hemos de confesar que nadie supo darnos razón de tan interesante e importante propósito, ya que se carece de antecedentes. ¿Acaso se trata de un «farol» político?

Rafael Díaz



Presa del «Negretín» con capacidad de 546 millones m<sup>3</sup>; regula el río Guadiana Menor, Granada. Pertenece al Grupo de Embalses Reguladores de la Cuenca de cuyos suministros dependen las Zonas Regables asentadas en el fondo del valle del Guadalquivir, desde Jaén a Sevilla. Precisamente los riegos más afectados por carencia de agua en la década de los años ochenta. El futuro nuevo embalse «Giribaile» es importante por el reforzamiento de reservas que aportará a la extensa mayor parte y más importante del regadío de la Cuenca.

## PAIS VASCO

# EL BOSQUE GENERA VIDA, EMPLEO Y RIQUEZA

## I. El bosque-foret es decisivo para la salud, bienestar del hombre y conservación de la naturaleza.

El bosque-«foret» es decisivo para nuestra salud y bienestar, siendo el elemento de equilibrio para la conservación de la naturaleza y para el desarrollo de la agricultura y la ganadería.

Nuestros ya escasos bosques pueden desaparecer casi en su totalidad en el presente siglo (¡y estamos a finales del mismo...!), a causa principalmente de los incendios forestales, cada vez más frecuentes y devastadores y de las nuevas plagas, consecuencia de la contaminación atmosférica; «la lluvia ácida».

Generalmente se habla de la foresta como elemento productivo de madera, imprescindible para el hombre, tanto en su pasado como en su presente y futuro. Dejemos de momento esta faceta y veamos la foresta como elemento de equilibrio de la naturaleza, por su influencia sobre el clima, el suelo y el agua, decisiva por lo tanto en la salud y bienestar del hombre.

Aunque de todos es conocido, pocos nos paramos a pensar en ello. Una actitud bien censurable la nuestra.

Los árboles forman una pantalla que se opone a los vientos. Toman del suelo y subsuelo cantidades considerables de agua, que la envían a la atmósfera como vapor de agua, de aquí su influencia en la temperatura, el estado higrométrico y pluviosidad. En las zonas de influencia forestal, el frío y el calor son menores en invierno y verano respectivamente, influyendo decisivamente en el micro-clima que es más regular y húmedo.

La contaminación del aire aumenta sin cesar en zonas industriales. Sus efectos nocivos sobre la salud son de todos conocidos (asma, bronquitis crónicas, enfermedades de la piel, de los ojos, etc.).

Los árboles filtran el aire, absorbiendo de 30 a 80 toneladas de polvo por hectárea y año, que lo conduce al suelo por las lluvias.

Las combustiones envían a la atmósfera cantidades considerables de gas carbónico, gas tóxico para el hombre y los animales.

Los árboles fijan el carbono del gas carbónico para la asimilación clorofílica y ade-

# CRONICAS

más purifican el aire con el oxígeno que dejan libre.

Una hectárea de bosque (10.000 metros cuadrados) con una superficie foliar total que puede llegar a 160.000 m<sup>2</sup> puede fijar de 8 a 10 toneladas de carbón y liberar de 12 a 20 toneladas de oxígeno por hectárea y año.

Los ruidos de origen industrial han aumentado en los últimos veinte años casi el 50 por 100. Los bosques según su estructura y densidad, absorben y amortiguan los ruidos de 20 a 30 decibelios.

El oxígeno, elemento vital, es el gran olvidado cuando se habla de contaminación, sin embargo en él, está una de las soluciones a este serio problema.

Las hojas y ramas caídas sobre el suelo, son la primera materia para el humus. El arbolado protege el suelo de la erosión de los vientos y de las aguas, tanto frenando su acción como protegiéndolo con sus raíces.

Permiten que el agua de lluvia se infiltre en el subsuelo de modo lento y regular evitando las riadas y avalanchas catastróficas.

La devuelve lentamente en manantiales, en forma de agua pura, tan necesaria para el abastecimiento de las poblaciones y para fines industriales. En las montañas con foresta, la fusión de la nieve es dos veces más lenta que con el suelo desnudo.

Teniendo en cuenta todas estas ventajas y otras muchas más que no señalamos para no alargarnos ¿cómo se concibe que el 95 por 100 de los incendios sean directa o indirectamente provocados por el hombre?

La desertización con todo lo negativo que supone avanza rápidamente y da miedo pensar en un futuro próximo.

Las explotaciones forestales están prácticamente abandonadas. Muy pocas se repueblan. Las plantaciones de años anteriores ni se entresacan ni se podan. No es envidiable el porvenir que nos espera, horroriza el pensar en ello.

## EL BOSQUE GENERA VIDA, EMPLEO Y RIQUEZA

### II. El bosque-foret, vivero de empleo para su conservación, sanidad, explotación y transformación de sus productos.

Se admite que cada 200 m<sup>3</sup> de madera suplementaria aprovechada genera un puesto de trabajo, por tanto, si se reforestara toda la superficie disponible y si se

«manejase» después el bosque debidamente, toda la población ahora en paro forzoso encontraría un empleo fijo adecuadamente remunerado, en cualquiera de los tres sectores económicos (primario, secundario o terciario).

Recordemos que la creación de puestos de trabajo en la actividad forestal es prácticamente ilimitada, no requiere por otra parte inversión previa (al contrario que los demás sectores, que tienen de media por encima de los dos millones de pesetas) y su creación puede ser inmediata.

Durante siglos los bosques de todo el mundo han sido talados para destinar las tierras a la agricultura. La tendencia ahora en los países desarrollados se está invirtiendo y las tierras agrícolas marginales y abandonadas vuelven a ser predios forestales.

El aumento del precio de la mano de obra y la depreciación de los productos primarios en general y los de nuestro medio rural en particular, son la causa del deterioro del suelo y del suelo de grandes extensiones boscosas, aun en los países más desarrollados.

«A la naturaleza se le domina obedeciendo sus leyes» este axioma por nosotros defendido desde siempre, está cada vez más de actualidad, teniendo en cuenta la «explosión de los gastos por la ma-



Loyola (Guipuzcoa). Entre Azepeitia y Azkoitia. V Centenario del Nacimiento de San Ignacio.

no de obra» y cómo esta escasea para trabajar en el medio rural.

La Escuela Politécnica Federal de Zurich, después de 120 años de investigaciones y análisis y experiencias sobre una treintena de «reservas» que totalizan unas 700 h. llega a la conclusión de imponer la idea de una silvicultura más próxima a la natural, dejando obrar, en gran medida, a sus fuerzas naturales (que no olvidemos que son gratuitas y sin seguros) y limitando la intervención inteligente del hombre, a lo extrínsecamente necesario, corrigiendo los defectos; favoreciendo las especies de mayor valor, mejorando la calidad, asegurando la repoblación natural de acuerdo con la composición y estructura natural.

Es recomendable intensificar las podas y aclareos del arbolado (apeando los ejemplares enfermos, defectuosos o dominados) es decir «ordenando» y no «ordeñando» los vuelos.

El precio de la mano de obra aumentó en los últimos años a un ritmo anual del 8,5% en contraste con el de los productos forestales de sólo el 1,5%.

Si la venta de los productos del monte no cubre los gastos, el propietario reducirá las inversiones en los trabajos culturales, relativamente costosos.

Si además la venta de los productos no cubren los gastos de explotación, se reducirán las cortas y los árboles en pie evolucionarán hacia la fase de envejecimiento y más tarde de decadencia, disminuyendo sus defectos naturales para hacer frente al ataque de insectos, hongos o virus que constituyen las plagas forestales.

La foresta está amenazada por insuficientes labores culturales y no por una superpoblación.

ICONA invertirá millones de pesetas en la lucha contra los incendios forestales.

Pienso que muchos de estos millones deberían emplearse, a lo largo del año, en labores preventivas de limpieza y poda, en pistas forestales - cortafuegos, con cuadrillas fijas que dependan de los agentes forestales, con arreglo a un plan meditado y responsable. En vez de subvencionar estos trabajos, estos deben realizarse por personal especializado e incluso cargando un tanto por ciento de los mismos al propietario del monte.

Si se realizasen las labores culturales imprescindibles para conservar el vuelo con el vigor suficiente (limpias, podas y entresacas) de forma que queden «vestidos» pero «sin ropa», los ataques de insectos y hongos serían rechazados por los árboles, por sus «defensas naturales».

Doy fe de lo «bien que funcionan» las cuadrillas (que dependen generalmente de la Jefatura de Montes) en la Comunidad Autónoma de Castilla y León y espero que lo mismo será en otras autonomías.

Y por otra parte debemos señalar con satisfacción la desaparición del paro rural en sus zonas de influencia.

## INMORTALICEMOS NUESTROS CASERIOS

En 1982 el Ayuntamiento de Tolosa repartió entre los 130 caseríos existentes en su término municipal, una placa con el nombre del mismo. El presupuesto, en aquel entonces, ascendió a 120.000 pesetas.

Los «baserritarras» que los recibieron gratuitamente, se encargaron de su colocación en la fachada principal de sus caseríos.

Estos rótulos con tablero especial resistente a la humedad y letras de 15 cm. de altura, están pirograbados, o sea, marcados a fuego, que es el método más resistente y duradero.

En la cola de viajeros de una aeropuerto americano, con destino a Europa, distinguimos hace algunos años, a un «morrosko» que nos recordaba, por su parecido, a un amigo, viverista del duranguense por más señas.

Le preguntamos si era vasco o lo fueron sus antecedentes y nos contestó que lo desconocía, pero que se apellidaba Arratia.

Hicimos el viaje juntos hasta Madrid, acababa de casarse y emigraba de Chile a Australia.

Le invité a que visitase Euskadi. Hicimos un recorrido por nuestra geografía. Le llevamos a contemplar la fachada de la parroquia de Santa María de Getxo, en la que aparecen esculpidos, sobre piedra arenisca, los nombres de los caseríos de sus feligreses de finales del siglo pasado.

Digno ejemplo a imitar y mejorar, pues al estar esculpidos en piedra arenisca, los nombres están muy erosionados.

En estos últimos años, muchos caseríos se han reconstruido y muchos han sido abandonados por sus propietarios o arrendatarios ¿cuántos? no se sabe, algunos cientos o quizás miles. Nuestros baserritarras se han querido asegurar un jornal industrial.

Recordemos con orgullo que los vascos somos descendientes, más o menos directos, del caserío.

Me permito sugerir a nuestras Diputaciones y Ayuntamiento, la conveniencia de promocionar algo parecido. Pienso que deben llevar la iniciativa las Diputaciones y servirá para realizar un inventario de nuestros caseríos con su historia, sus características geográficas, sociales, técnicas, económicas, etc.

**Bernardo de Mesanza Ruiz de Salas**

## CATALUÑA

### SECTOR DEL CAVA CATALAN

#### Peligro de recesión ante el proyecto europeo del impuesto sobre el Cava

En estos momentos en el seno de la CE se está debatiendo el proyecto de armonización sobre bebidas alcohólicas que aplican los distintos países comunitarios frente a la entrada en vigor de la Acta única en 1993. El proyecto en sí pretende es-

tablecer unas estructuras impositivas dependiendo del contenido volumétrico de alcohol que contienen —cerveza, vino, productos intermedios y productos destilados—. En base a estas estructuras el impuesto se vería incrementado en medida que aumentase el contenido alcohólico de las bebidas, impuesto que se vería incrementado a lo largo de los diez años siguientes hasta alcanzar valores igual al doble de los valores mínimos fijados en un principio para cada estructura productiva.

Dentro de la estructura de vinos, la Comisión de la CEE, se pretende incrementar el gravamen de los vinos espumosos por su tipo de consumo.

Ante esta situación la patronal del sector del cava catalán, U.C.E.V.E. (Unión de Criadores de Vinos Espumosos), ha valorado que de no modificarse el proyecto el sector se vería obligado a un desembolso inicial de unos 3.000 millones de pesetas para llegar posteriormente a los 6.000 millones. Cantidades, obviamente, que van a revertir en el precio final del producto.

En base a este análisis la UCVE ha diagnosticado un descenso de la cuota de mercado del cava catalán y español, repercutiendo directamente sobre las rentas de los citicultores, ya sea por el descenso del precio de la uva destinada a elaborar cava o bien por el descenso de demanda. Uno de los efectos inmediatos a los que se vería abocado el sector es a la bajada del precio del kilo de uva al cual se le tendría que aplicar una reducción proporcional a las 21,61 pesetas del gravamen impositivo por litro elaborado para poder seguir manteniendo la cuota de mercado actual.

Ante esta grave situación la U.V.I.P.E (Unión Vinícola del Penedés), y los Sindicatos Joves Agricultores y Unió de Pagesos han empezado a realizar acciones de apoyo a la patronal del sector en el sentido del peligro de recesión que amenaza al sector, así como a la inconsistencia y arbitrariedad del impuesto sobre el cava de forma superior al vino sólo por el tipo de consumo, cuando está reconocido que tanto los vinos tranquilos como los espumosos son complementarios o sustitutivos en la gastronomía.

Frente a esta situación, la CE ha manifestado que el sector del vino y de los vinos espumosos —a través de un estudio donde se analizan 40 sectores productivos— son dos, conjuntamente con otros 14 sectores, que gozan de unas buenas perspectivas de futuro ante el mercado único del 93, alertando de la importancia de seguir realizando inversiones en tecnología y que el impacto en la competitividad del sector dependerá en gran medida de las líneas estratégicas del propio sector y de las empresas delante de lo que representa el reto comunitario.

**Jaume Baltá i Moner**



Zizurkil - LEGARRETA.

Se agrava la crisis del mercado de maquinaria agrícola

# TRACTORES: CAEN LAS VENTAS

En nuestra edición de Marzo 1 de 1990 publicamos los datos del **mercado de máquinas agrícolas 1989**, expresando el descenso de las ventas de tractores, cosechadoras y motocultores con respecto a 1988.

En nuestro suplemento de octubre, que llevamos a las ferias de Sevilla y Valencia, comunicamos el pesimismo que reflejaban las cifras de los primeros meses de 1990.

Ahora publicamos el resumen nacional de las máquinas inscritas a final del tercer trimestre del año (30-9-1990), fijándonos solamente en la suma de las máquinas nacionales e importadas, así como en la maquinaria nueva, que entendemos suficiente información como reflejo de la situación.

En los primeros meses del próximo año daremos a conocer a nuestros lectores las estadísticas completas del mercado de 1990, cuando la Sección de Maquinaria Agrícola del Ministerio de Agricultura reúna todos los datos provinciales que nos puedan servir para hacer los oportunos resúmenes.

En 1988 se inscribieron 24.571 tractores nuevos, mientras que en 1989 la cifra anual bajó a 23.277.

En este tercer trimestre de 1990 la tendencia al descenso de las ventas es aún más acusada y, como se aprecia en el cuadro, a 30 de septiembre, se han inscrito en las jefaturas provinciales, 14.582 tractores frente a los 17.025 del mismo período de 1989, lo cual supone una disminución de un 14,3%.

En motocultores el descenso es de un 19,1%.

Y, por último, se ha vendido, siempre refiriéndonos a los datos oficiales, de los nueve primeros meses del año, un 12,2% menos de unidades de cosechadoras.

Respecto a otras máquinas agrícolas los resultados son menos fiables, toda vez que algunos agricultores todavía no inscriben las máquinas pequeñas y, por otra parte, las estadísticas están siendo mejoradas actualmente para tipo de maquinaria.

La información que recibimos en nuestra Redacción de las firmas vendedoras evidentemente coinciden con la situación que reflejan los datos oficiales. Esto es, el mercado atraviesa actualmente una acusada crisis, lo que se refleja naturalmente en los gastos promocionales, asistencia a ferias y exposiciones e incluso en los por-

centajes cedidos a los distribuidores, sin olvidar la incidencia que esta crisis de venta de tractores nuevos tiene sobre el uso, en los contratos de compra-venta, de la maquinaria vieja o usada.

Hay que esperar que este ciclo negativo de este mercado cambie de tendencia.

Mientras tanto, se endurece la competencia entre marcas y, para el futuro, los compradores posiblemente encontrarán mejores cantidades y servicios, aunque sea a costa de la caída de empresas que no puedan aguantar la crisis actual.

## INSCRIPCION MAQUINARIA NUEVA ENERO - SEPTIEMBRE 1990

	1,990	1,989	Δ%
<b>TRACTORES</b>			
Nacionales } Ruedas	7.874	9.470	- 16,9
} Cadenas	-	-	
} Total	7.874	9.470	- 16,9
Importados } Ruedas	6.357	7.187	- 11,5
} Cadenas	351	369	- 4,9
} Total	6.708	7.556	11,2
<b>TOTAL TRACTORES.....</b>	<b>14.582</b>	<b>17.025</b>	<b>- 14,3</b>
<b>MOTOCULTORES.....</b>	<b>2.525</b>	<b>3.123</b>	<b>- 19,1</b>
COSECHADORAS } Cereales	677	805	- 15,9
} Forraje	6	4	50
} Hortalizas	4	3	33,3
} Algodón	34	26	30,8
} Otras	32	20	60
<b>TOTAL COSECHADORAS.....</b>	<b>753</b>	<b>858</b>	<b>- 12,2</b>
EMBALADORAS PISTON.....	611	420	45,5
" ROTATIVAS...	75	26	188,5
OTRAS.....	14	1	1400
<b>TOTAL EMPACADORAS.....</b>	<b>700</b>	<b>446</b>	<b>56,9</b>
REMOLQUES.....	6.602	6.065	8,8
OTRAS MAQUINAS =.....	2.980	2.207	35

**Descensos: Tractores 14,3% • Motocultores 19,1% • Cosechadoras 12,2%**



## MAQUINAS INSCRITAS EN EL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE 01-01-90 y 30-09-90

(NUMERO DE UNIDADES)

MAQUINARIA NUEVA

MAQUINAS NACIONALES E IMPORTADAS

PROVINCIAS Y COMUNIDADES AUTONOMAS	TRACTORES					MOTO-CULTORES	COSECHADORAS AUTOMOTRICES					RECOGEDORAS		EMPACADORAS		REMOLQUES	OTRAS MAQUINAS	
	RUEDAS			CADENAS	TOTAL		CEREALES	FORRAJE	HORTALIZAS	ALGODON	OTRAS	TOTAL	DE PISTON	ROTATIVAS	OTRAS			TOTAL
	SIMPLE TRAC.	DOBLE TRAC.	TOTAL															
ALMERIA	25	146	171	4	175	65	29	0	0	0	0	29	1	0	0	1	14	0
CADIZ	15	126	141	53	194	14	6	0	0	1	3	10	3	0	0	3	73	37
CORDOBA	41	386	427	86	513	75	27	0	0	9	0	36	24	0	0	24	483	105
GRANADA	59	141	200	33	233	40	32	1	0	0	0	33	2	0	0	2	101	6
HUELVA	19	185	204	16	220	29	2	0	0	0	0	2	0	0	0	0	49	17
JAEN	12	308	320	45	365	164	11	0	0	10	9	30	6	0	0	6	267	152
MALAGA	31	180	211	31	242	25	6	0	0	0	0	6	4	0	0	4	79	35
SEVILLA	101	446	547	39	586	13	33	0	0	13	6	52	1	1	0	2	100	47
ANDALUCIA	303	1918	2221	307	2528	425	146	1	0	33	18	198	41	1	0	42	1166	399
HUESCA	111	170	281	0	281	11	18	0	0	0	0	16	50	4	4	58	138	67
TERUEL	89	131	220	1	221	25	36	0	0	0	0	36	11	0	0	11	132	81
ZARAGOZA	271	210	481	12	493	50	21	0	0	0	0	21	45	5	1	51	155	171
ARAGON	471	511	982	13	995	86	73	0	0	0	0	73	106	9	5	120	425	319
OVIEDO	18	439	457	0	457	39	0	0	0	0	0	0	35	3	1	39	110	155
ASTURIAS	18	439	457	0	457	39	0	0	0	0	0	0	35	3	1	39	110	155
BALEARES	36	164	200	0	200	16	4	0	0	0	0	4	9	7	0	16	24	42
BALEARES	36	164	200	0	200	16	4	0	0	0	0	4	9	7	0	16	24	42
LAS PALMAS	2	18	20	0	20	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
STA. C. TENERIFE	2	15	17	0	17	68	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	17
CANARIAS	4	33	37	0	37	69	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	17
SANTANDER	14	179	193	1	194	23	0	0	0	0	0	0	3	0	0	3	47	343
CANTABRIA	14	179	193	1	194	23	0	0	0	0	0	0	3	0	0	3	47	343
ALBACETE	233	178	411	1	412	17	28	0	1	0	3	32	4	1	0	5	137	2
CIUDAD REAL	305	158	463	1	464	0	20	0	0	0	0	20	9	0	0	9	206	8
CUENCA	319	207	526	1	527	2	59	0	0	0	0	59	6	0	0	6	191	8
GUADALAJARA	53	131	184	0	184	13	19	0	0	0	0	19	6	0	0	6	83	9
TOLEDO	316	194	510	1	511	2	23	1	0	0	0	24	11	0	0	11	123	19
CASTILLA-LA MANCHA	1226	868	2094	4	2098	34	149	1	1	0	3	154	36	1	0	37	740	46
AVILA	17	96	113	0	113	37	8	0	0	0	0	8	41	0	0	41	138	33
BURGOS	32	245	277	0	277	1	32	0	0	0	2	34	23	3	0	26	133	47
LEON	107	181	288	0	288	18	12	0	0	0	0	12	12	0	0	12	188	37
PALENCIA	27	149	176	0	176	0	18	0	0	0	0	18	29	2	0	31	127	48
SALAMANCA	68	115	183	0	183	11	12	0	0	0	0	12	32	0	0	32	218	31
SEGOVIA	62	165	227	0	227	5	16	0	0	0	0	16	21	2	0	23	169	92
SORIA	23	110	133	0	133	0	25	0	0	0	0	25	14	1	1	16	71	36
VALLADOLID	61	168	229	0	229	0	14	0	0	0	2	16	29	1	0	30	112	127
ZAMORA	140	129	269	1	270	2	20	0	0	0	0	20	3	0	0	3	131	75
CASTILLA Y LEON	537	1358	1895	1	1896	74	157	0	0	0	4	161	204	9	1	214	1287	526
BARCELONA	121	214	335	0	335	5	11	0	0	0	0	11	6	12	3	21	86	60
GERONA	47	135	182	1	183	2	7	2	0	0	0	9	1	3	0	4	8	12
LERIDA	197	227	424	0	424	12	14	0	0	0	0	14	3	2	3	8	157	68
TARRAGONA	158	100	258	1	259	40	10	0	0	1	11	1	0	0	1	78	40	0
CATALUÑA	523	676	1199	2	1201	59	42	2	0	0	1	45	11	17	6	34	329	180
BADAJOZ	280	266	546	3	549	3	33	0	0	0	1	34	30	0	0	30	210	33
CACERES	87	155	242	3	245	30	1	0	0	0	1	2	11	0	0	11	81	5
EXTREMADURA	367	421	788	6	794	33	34	0	0	0	2	36	41	0	0	41	291	38
LA CORUÑA	131	401	532	0	532	239	3	0	0	0	0	3	17	1	0	18	434	355
LUGO	131	290	421	0	421	259	2	0	0	0	0	2	5	0	0	5	96	71
ORENSE	84	166	250	0	250	134	3	1	0	0	0	4	14	1	0	15	274	36
PONTEVEDRA	58	325	383	0	383	511	0	0	0	0	0	0	19	0	0	19	643	96
GALICIA	404	1182	1586	0	1586	1143	8	1	0	0	0	9	55	2	0	57	1447	558
LOGROÑO	67	147	214	0	214	30	6	0	1	0	0	7	7	1	1	9	111	54
LA RIOJA	67	147	214	0	214	30	6	0	1	0	0	7	7	1	1	9	111	54
MADRID	78	109	187	3	190	8	8	0	0	0	0	8	2	0	0	2	70	14
MADRID	78	109	187	3	190	8	8	0	0	0	0	8	2	0	0	2	70	14
MURCIA	171	205	376	9	385	53	18	0	0	1	0	19	2	0	0	2	46	8
R. MURCIA	171	205	376	9	385	53	18	0	0	1	0	19	2	0	0	2	46	8
NAVARRA	77	328	405	0	405	121	15	1	2	0	3	21	30	23	0	53	80	66
NAVARRA	77	328	405	0	405	121	15	1	2	0	3	21	30	23	0	53	80	66
ALAVA	8	109	117	0	117	5	5	0	0	0	1	6	9	0	0	9	59	8
GUIPUZCOA	6	137	143	0	143	20	0	0	0	0	0	6	6	0	0	6	82	61
VIZCAYA	2	71	73	0	73	11	0	0	0	0	0	10	2	0	0	12	36	47
PAIS VASCO	16	317	333	0	333	36	5	0	0	0	1	6	25	2	0	27	177	116
ALICANTE	157	128	285	1	286	62	2	0	0	0	0	2	0	0	0	0	17	3
CASTELLON	71	65	136	0	136	128	0	0	0	0	0	0	3	0	0	3	57	31
VALENCIA	380	263	643	4	647	86	10	0	0	0	0	10	0	0	0	0	178	57
C. VALENCIANA	608	456	1064	5	1069	276	12	0	0	0	0	12	3	0	0	3	252	91
TOTAL NACIONAL	4920	9311	14231	351	14582	2525	677	6	4	34	32	753	610	75	14	699	6602	2972

Fuente: Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

# ACUERDOS KONGSKILDE Y KVERNELAND

En el verano pasado se comentó la proximidad de un preacuerdo sobre una alianza estratégica entre el holding Dania A/S de Dinamarca y la empresa noruega Kverneland, sobre la posibilidad de llevar a cabo dicha negociación entre sus compañías Kongskilde Maskinfabrik A/S y Kverneland A/S.

Posteriormente a estas fechas y en ulteriores reuniones entre ambas partes han demostrado la inviabilidad de llegar a un acuerdo final en las condiciones previstas en el preacuerdo.

Sin embargo ambos grupos industriales, están de acuerdo en llevar a cabo los estudios pertinentes para ver las posibilidades, sin tener que llegar a intercambiar acciones, de desarrollar un programa internacional de marketing en común.

La intención de Dania Holding A/S es que la gama de productos Kongskilde se comercialice únicamente con el nombre de Kongskilde y que sus cuatro empresas filiales sigan con la producción y marketing de su gama de maquinaria agrícola manteniendo la estructura de distribución sin ningún cambio.

Por otro lado la empresa matriz Dania Holding puede por su parte negociar posibles alianzas en el futuro con otras compañías, si fuera de su interés.

En España, la gama de productos Kongskilde está distribuida por —JF— Fabriken, S.A.

## LONGANIZA IMPERIAL DE LORCA

### Un nuevo alimento de calidad

Por Orden del 4 de Octubre de 1990 de la Consejería de Agricultura, Ganadería y Pesca de Murcia, se aprueba la reglamentación específica de la Longaniza Imperial de Lorca como «Producto de Calidad de Murcia».

Se define como Longaniza Imperial de Lorca la mezcla de magra de cerdo picada de primera y tocino, adicionada de sal y especias, amasada y embutida en tripas

naturales y que tras un proceso de maduración-desección haya adquirido una buena estabilidad, así como olor y sabor característicos.

Su calibre habrá de ser mayor de 38 milímetros y menor de 40, con una longitud entre 30-32 centímetros. La presentación es en pieza única, aspecto liso, bien adherida la tripa a la masa y recubierta de una fina capa de moho blanco.

Estas longanizas, además de cumplir con los factores esenciales de composición y calidad que le corresponden en la legislación general deben contener un máximo de humedad del 38% y un 37% mínimo de proteínas cárnicas, no admitiéndose proteínas de otras procedencias.

Los ingredientes que las caracterizan son:  
Magro de cerdo de 1ª..... 84%  
Tocino de panceta algo veteados.. 16%  
Sal común  
Pimienta blanca

Se incluye una serie de aditivos autorizados que son los únicos que pueden utilizarse en la elaboración de estas longanizas y se generaliza el proceso de elaboración.

En el etiquetado figurará, además del nombre del producto: LONGANIZA IMPERIAL DE LORCA, el distintivo de la marca de calidad y la leyenda: REGION DE MURCIA. ALIMENTOS DE CALIDAD.

La primera reglamentación específica aprobada, fue la de los quesos de cabra.

En estos momentos está pendiente de publicación la correspondiente a alcaparras y alcaparrones y preparándose las de salazones, pastas, licores, colines y algunas conservas vegetales.

## LA INFORMATICA AL SERVICIO DEL MERCADO ESPAÑOL DE LA ALMENDRA Y EL ACEITE

### 48 Cooperativas se unen y modernizan en Lérida

La empresa Microsistemas Aplicados de Barcelona ha instalado un ordenador Mentor 7.000 y conexiones con modem para las 48 cooperativas que forman el grupo Agrols. El grupo, con sede en Lérida, agrupa a centros de producción de almendra y aceite de Cataluña, Navarra, Rioja y Aragón. En estos momentos Agrols es la se-

gunda organización de productores de almendra de España y el proveedor mayoritario de aceitunas para aceite.

Según Rafael Ibáñez, Director General de Microsistemas Aplicados, la modernización de Agrols «ha sido un reto considerable teniendo en cuenta la multiplicidad de conexiones entre cooperativas muy distintas geográficamente». El Director General de Agrols afirma que «el proceso de informatización corresponde a las iniciativas para dar un mejor asesoramiento a los agricultores, especialmente ante un mercado tan complejo como es el de los frutos secos».

### LINEA DIRECTA CON BRUSELAS

Con los nuevos equipos los agricultores podrán conocer al segundo la cotización europea del mercado del aceite o de los frutos secos mediante los datos obtenidos desde Bruselas. El proceso permitirá incluso cerrar operaciones aunque las oficinas centrales estén cerradas.

Agrols reúne en este momento más de 15.000 fincas y recoge cerca de los 18 millones de kilos de almendra anuales. Del grupo de cooperativas dependen 5.000 familias en el sector de la almendra y 4.200 en el sector del aceite. El grupo de cooperativas mueve 2.000 millones de pesetas anuales.

La innovación telemática instalada por MCA permitirá optimizar la información y la estrategia de venta mediante la interconexión de las cooperativas.

## LOS ANABOLIZANTES Y LAS GUIAS GANADERAS

El Pleno del Consejo General de Colegios Veterinarios de España, reunido en la sede colegial, ante los casos de comercio ilegal de anabolizantes prohibidos, tal como el Clembuterol, denuncia que en las comunidades autónomas de Castilla-León y Cataluña son los ganaderos los que firman los conduce de transporte del ganado al matadero, conforme a la normativa autonómica promulgada al respecto. En su momento este Consejo General de Colegios Veterinarios criticó y manifestó su disconformidad al nuevo sistema de certificación «sanitaria» de los animales destinados al sacrificio, puesto que ello significa que el veterinario se ve incapacitado de controlar los períodos de espera obligatorios para todos aquellos animales que están siendo tratados terapéuticamente con productos quimioterápicos, antibióticos u hormonales.

## LOS JAPONESES PREFIEREN MASSEY- FERGUSON

Dentro del importante sector de los tractores pesados, Massey-Ferguson se consolida como líder indiscutible del mercado japonés con una penetración superior al 20%.

Recientemente, en el Japón del Norte, se ha registrado un importante incremento de las ventas de tractores equipados con palas cargadoras, destinados al movimiento de tierras y otras tareas similares, constatándose que los tractores Massey-Ferguson provistos de ruedas gemelas copaban la práctica totalidad de las ventas realizadas.

Las ruedas gemelas tienen la ventaja de «flotar» mejor en terrenos blandos, al repartir el peso de forma igual a las 4 ruedas, cosa que no se consigue, si el eje tiene inclinación lateral.



## NUEVA DELEGACION DE FINANZAUTO S.A. EN GERONA

El pasado día 26 de septiembre se inauguró en Gerona una nueva Delegación de Finanzauto, S.A.

Estas nuevas instalaciones, a cuyo cargo se encuentra D. Manuel Fernández Rubio y como Jefe de Talleres D. Juan Viñolas Durán, están situadas en el Polígono Industrial de Celrá, a unos pocos kilómetros de la capital de la provincia, en la carretera de Palamós, y el objetivo de las mismas responde a la nueva filosofía de la empresa de estar lo más cerca posible de sus clientes para poder ofrecerles un servicio rápido y de calidad. Su dotación

incluye un taller de 825 m<sup>2</sup> con dos puentes grúa de 5 Tm. cada uno y todo el instrumental necesario para realizar cualquier tipo de reparación que pueda surgir, oficinas y almacenes para la ubicación del personal técnico y comercial y 2.000 m<sup>2</sup> de exposición exterior.

En el acto de inauguración se dieron cita cerca de 300 clientes, los cuales compartieron con la Dirección de Finanzauto y el personal que cubrirá la nueva Delegación este señalado acontecimiento.

En sus respectivas alocuciones, tanto D. José Antonio González García, Director General de Finanzauto, como D. Martín Borrrell Servitje, Director de Finanzauto en Cataluña, pusieron a disposición de los clientes el nuevo Centro.

D. Bartolomé Bernabeu Sarrió, Alcalde de Celrá, también participó en el acto y se dirigió a los asistentes haciendo énfasis en la importancia, para el desarrollo industrial de la zona, de contar con empresas como Finanzauto.



## Sistema ROOTGUARD RIEGO POR GOTEO SUBTERRANEO

**COPERSA** anuncia, que después de exhaustivas pruebas y una serie de análisis contrastados a lo largo de varios años la **ENVIRONMENTAL PROTECTION AGENCY - E.P.A.** de los Estados Unidos, ha autorizado (nº de registro 62719-99) el uso del riego por goteo subterráneo que emplea la tecnología **ROOTGUARD** de **AGRIFIM**, para el riego de cultivos destinados al consumo humano.

El uso del herbicida trifluralin es objeto

de múltiples restricciones en los Estados Unidos debido no tanto a su toxicidad, sino a su gran estabilidad química con el riesgo consiguiente de acumulación en una zona determinada, alcanzando un peligroso nivel de concentración. Mediante la tecnología **ROOTGUARD**, este riego es nulo, dado que la minúscula dosis desprendida por cada unidad emisora (que lleva el herbicida **incorporado en su estructura plástica**) es uniforme y regular en toda la plantación, a diferencia de los sistemas que dependiendo igualmente del uso del mismo herbicida **lo inyectan al agua** de riego. Se ha demostrado que aun en las mejores y más perfectamente diseñadas instalaciones de riego por goteo, resulta del todo imposible distribuir **uniformemente** los herbicidas en el agua de rie-

go en las pequeñas dosis requeridas (500 mg./emisor/por año) por lo que el riesgo de intoxicación es proporcionalmente mayor.

En principio **COPERSA** está recomendando su uso en: plantaciones de árboles frutales especialmente agrios, viñas, jardines públicos, campos deportivos y zonas de césped o similar en las inmediaciones de autopistas, etc.

Es importante recalcar que el sistema **ROOTGUARD** es completamente diferente al sistema **TRAFIC CONTROL** que también está ensayando **COPERSA**. Aunque ambos sistemas estriban básicamente en el riego por goteo enterrado, el sistema **ROOTGUARD** se diferencia del **TRAFIC CONTROL** en cuanto a su idoneidad para el riesgo de cultivos de **larga duración**.

## FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...

# EXPOGAN'90

Se ha celebrado en Sevilla, en las fechas del 28 de Noviembre al 1 de Diciembre la segunda versión de la EXPOGAN; la primera fue en 1989 y, por ahora, a este acontecimiento ganadero se le ha dado un ritmo bianual. Cabe prever que no tardará mucho en que se convoque anualmente. Era una vieja aspiración del campo sevillano el tener en la capital certámenes agrarios y aunque tardó mucho en conseguirse, los hechos son que ya se dispone en el ramo de la agricultura de la AGRO-MEDITERRANEA y en el ganadero de la EXPOGAN.

Se carecía hasta ahora de instalaciones para montar con adecuados medios tan importantes celebraciones. Hoy, son un hecho merced a haberse completado la construcción del Palacio de Exposiciones y Congresos, de Sevilla, un buen alarde arquitectónico por cierto.

La EXPOGAN'90 tuvo un considerable lucimiento, posible germen de lo que puede y deberá ser, con trascendencia en todo el ancho ámbito de la mitad meridional de España.

En la EXPOGAN participaron las especies equina, vacuna, ovina, caprina y porcina. Sin embargo, las notas más destacadas fueron el equino, y en concreto la raza de caballos españoles, y el vacuno rentinto. También destacable, el porcino del tronco ibérico. En cada una de estas razas hubo participación de sus propias asociaciones de ganaderos criadores.

Como cabe observar, se trata de las razas autóctonas características del Suroeste Peninsular.

### CAMPEONATO DE CABALLOS ESPAÑOLES

Organizado por la Asociación de Cria-

dores de Caballos de Pura Raza Española, ACCE, este Campeonato debiera haber sido el VIII en la serie iniciada en el año 1979, en sucesivas convocatorias, en Sevilla. Pero la peste equina africana forzó a que por tres años seguidos, desde 1987 a 1989, se tuviera que suspender y ahora, en 1990, solo ha podido dársele carácter restringido al no venir a Sevilla yeguas de la zona declarada libre de contagio de la epizootia; por tanto, exclusivamente participaron ganaderías de caballos españoles sitas en Andalucía, (no entera la región por no autorizarse a Málaga y a la Comarca del Campo de Gibraltar de Cádiz y en Extremadura.

Con todo, se logró reunir un efectivo de 340 ejemplares entre otros y potros y potras y caballos y yeguas procedentes de 44 yeguas.

Citamos la relación de los primeros ganadores premios del Campeonato:

#### Ganadería Campeona

La de D.<sup>a</sup> Fernanda Escalera de la Escalera, de Fuentes de Andalucía, Sevilla.

#### Caballo Campeón

«Levante IV», yeguada de D. Rafael López Méndez, de Aracena, Huelva.

#### Yegua Campeona

«Novelera», de la yeguada de D. Francisco Lazo Díaz, Huevar, Sevilla.

#### Mejores Movimientos

Yegua «Zangolatina»

De D. José Luis Maríán García, Huelva.

#### Premio a la Funcionalidad

«Guadalimar», de D. Francisco Olivera Bermudez, Alcalá de Guadaíra, Sevilla.

#### CONARE-90

Primera ocasión en que este certamen que organiza la Asociación Nacional de Criadores de Ganado Vacuno Selecto de Rara Retinta se convocó en Sevilla. Se alzaron con los primeros premios las siguientes ganaderías:

#### Ganadería Campeona

Hermanos Díaz Ambrona Bardají, Badajoz.



**Toro Campeón**

«Infantado», propiedad de D. Francisco Bote Gil. Badajoz.

**Vaca Campeona**

«Hortodoxa», ganadería de D. Manuel Aranca Cabrera, Constantina, Sevilla.

**Campeón Erales**

Hermanos Pérez Vergel, Cáceres.

**Campeón Añojos**

De D. Francisco Bote Gil, Olivenza, Badajoz.

**CAMPEONATO NACIONAL DE PORCINO TRONCO IBERICO**

1.º Premio, lote tres hembras, ganadería Carrasco y Verara, S. A. Málaga.

1.º Premio, cerca de dos años, presentada por Carrasco y Vergara, S. A.

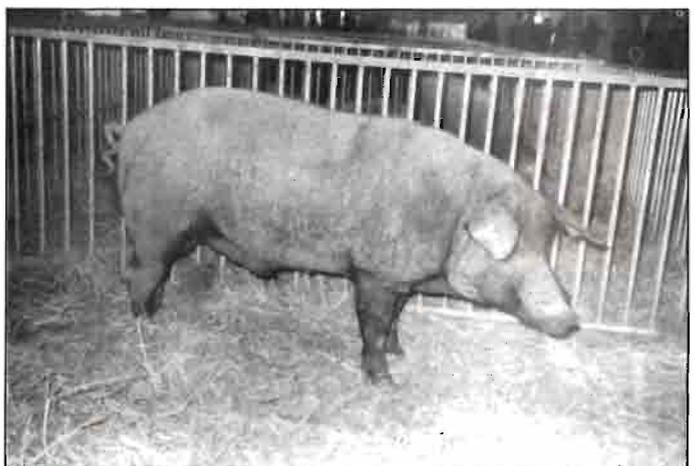
De porcino blanco y su correspondiente Campeonato Nacional morfológico se presentaron ganaderías nacionales y extranjeras con muy valiosos ejemplares.

La EXPOGAN'90 mantuvo en sus cuatro consecutivas jornadas gran animación de concurrencia de ganaderos.

**Rafael Díaz**



*EXPOGAN constituyó un interesante acontecimiento ganadero. Las ilustraciones recogen varios ejemplares de ganado expuesto, entre ellos la vaca «retinta» premiada con su cría. También aparece un momento de la intervención de Antonio Barrio que, al igual que otra mesa presidida por Alberto Oliart, acaparó el interés del sector porcino andaluz.*



**FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...**

**EXPOGAN'90**

# LOS CABALLOS ESPAÑOLES Y LA «PEA»

La EXPOGAN'90 tuvo especial relieve por la concurrencia de la Asociación Nacional de Criaderos de Caballos de Raza Pura Española, ACCE. No en balde se trata de los caballos afamados por su espectacular belleza.

Pero la asistencia de un efectivo tan numeroso de ejemplares estuvo hasta el último momento dependiendo del lamentable asunto de la PEA (peste equina africana). Y aunque la participación se hubo de reducir a yeguas andaluzas y extremeñas, es cierto que como oímos comentar a más de un ganadero, el suceso ha sido una especie de «respiro», tras el desastre de los cuatro años en que esta crianza ha estado sometida.

El caballo español, aún reconociéndose su hermosura excepcional, había caído en desprestigio, ante lo que tal vez se valoró como menor funcionalidad (aprovechamiento para distintos fines) que las otras razas esquinas. Aquellos de que eran caballos bontios para ir a la Feria de Abril y nada más, ya hoy no se considera lo mismo.

Por eso, a lo largo de la década de los años setenta y parte de los ochenta, se ha podido admirar la recuperación de la raza, como es exponente las yeguas de caballos españoles existentes no sólo en Andalucía, sino repartidas por casi la

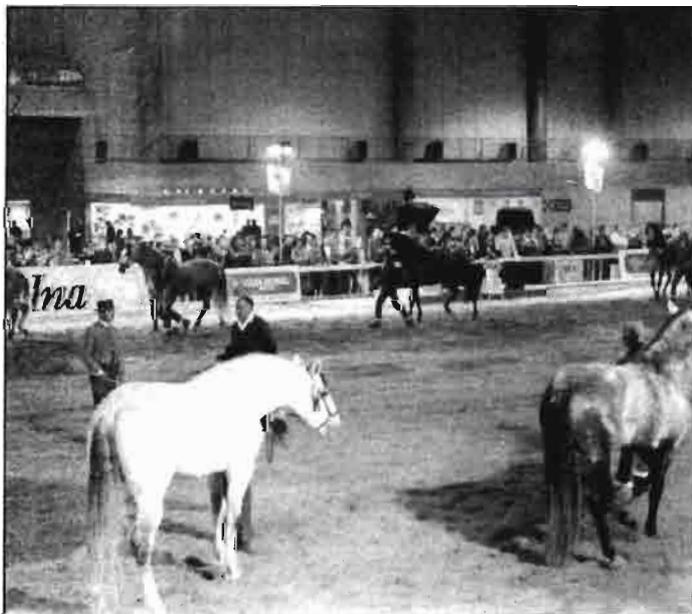
totalidad de la geografía nacional. En total, y que figuren asociadas en la ACCE, 144 ganaderías.

En efecto, se estaba asistiendo a una re-

cuperación importantísima. El caballo español viene abriéndose mercado en las Repúblicas iberoamericanas, con la inclusión de EEUU (allí tienen dos Asociaciones de



*«Novelera», yegua proclamada Campeona en el certamen de la Raza Pura Española celebrada en Sevilla. Propietario, D. Francisco Lazo Díaz, Huevar, Sevilla. Se da la circunstancia especial de que el mismo ganadero obtuvo para el caballo «Favorito XXX» el galardón de Subcampeón. (Foto Rafael Lemos).*



Criadores). Y también en Europa (Italia, Francia, etc.).

Tanto esfuerzo se vino abajo por la calamidad de la PEA, cortando de raíz las aspiraciones del sector. Han sido cuatro años de desconcierto y desaliento. Y de muy grave contrariedad.

Sin embargo, la existencia de PEA en España no era cosa nueva ni desconocida. Había antecedentes. En 1986, y con similares circunstancias que en 1987, la terrible epizootia equina azotó las yeguas andaluzas también. Pero aquello fue un episodio aislado y transitorio y lo de ahora una calamidad desesperante.

Anotamos lo de «desesperante» y tiene su motivo.

En la epizootia del año 1986 la Sanidad Animal del Ministerio de Agricultura (aún no era Andalucía una Comunidad Autónoma) se dieron de trazas para sofocar la PEA y no volvió a saberse del dañino mal hasta veinte años después.

¿Cómo lo hicieron entonces, que ahora fallara tanto? Pues que actuaron con inteligencia. El brote de PEA descubierto en Cádiz, comarca del Campo de Gibraltar, se trató rápida y enérgicamente con una campaña de vacunación intensísima. Hemos tenido oportunidad de conversar con veterinarios del Ministerio que entonces trabajaron en aquella campaña y nos lo confirman. Ha de advertirse, que en cuanto a la vacuna, es la misma la ahora empleada que la que se usó en 1966. ¿Entonces?

Es probable que se fallara ahora en el control del movimiento de los asnos, caballos y mulos, por cuanto se olvidaron en los Servicios Sanitarios de la Consejería de Agricultura de la Junta de Andalucía, de un detalle decisivo: el marcaje de los animales vacunados. Se hizo en 1966 mediante el procedimiento sencillo de estampar con hierro candente una señal en la pezuña. Era un medio de identificación fácil y que dió eficacia a la vigilancia de la Guardia Civil y guardas, más el personal técnico que intervenía.

Habrà que repetir que es un «detalle», pero fundamental.

Tan básico, que a los cuatro años de estado de infección, tuvieron que acordarlo de la señalización imponiéndolo desde Bruselas, la CEE, ya no lo hacía la Consejería de Agricultura de la Junta de Andalucía.

Por eso se procedió, a partir del día 1 de Diciembre, a la revacunación del total del censo equino de la región (unos 40.000 animales entre caballos, mulos y asnos) y simultáneamente a su marcaje.

Queda la confianza de que ahora, sí, se pondrá coto a la epizootia; pero por méritos de los responsables de la sanidad animal en Bruselas, más que por nuestras autoridades del ramo autonómicas.

Rafael Díaz

## Entrevista a Manuel Brito, Presidente de la Asociación de Criadores de Ovinos del Sur de Portugal

# La oveja en el Sur de Portugal

## DEFICIENCIAS ACTUALES

### El futuro está en la organización del sector

**Con motivo de la celebración en Sevilla de EXPOGAN'90 tuvimos ocasión de conocer a directivos de la Asociación de Criadores de Ovino del Sur, cuya sede está en Beja (Portugal), como capital del Bajo Alentejo portugués.**

**En su propio stand de la feria charlamos una mañana, a la hora del aperitivo portugués de un buen vino blanco de la zona y un excelente queso de oveja tipo serpa, con el presidente de ACOS Manuel Castro e Brito.**

#### ¿Cuál es la evolución actual de los censos en Portugal?

En Portugal se aprecia últimamente un aumento del censo del ganado ovino. La razón hay que buscarla en las ayudas comunitarias a la renta, lo que anima a los ganaderos, y a que, además, se nos dijo que la oveja era un sector interesante para Portugal al entrar en la CEE.

Por otra parte la oveja es una alternativa interesante a distintos cultivos, como

son los cereales, que parecen inviables en muchas zonas portuguesas para competir en Europa.

#### ¿Y el censo de cabras?

El censo del ganado caprino está más estabilizado, debido a dificultades de mano de obra y a la deficiente organización tanto de la oferta como de la industria quesera. Tampoco la organización de la producción y comercialización de corderos está bien organizada en mi país.



## FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...



### ¿Hay muchos tipos de queso de oveja?

Contamos con buenos y variados quesos en Portugal, como son el Serpa, del sur del país que acabas de probar, el Castelo-Branco, en la zona centro, el de la Serra da Estrela, procedente de oveja parecida a la manchega, el Azeitão, en las cercanías de Lisboa, etc.

### ¿No existen denominaciones de origen?

Se intentan crear denominaciones de origen, en efecto, pero los pasos administrativos están siendo demasiado lentos, en opinión de los ganaderos.

### Resume, por favor, las características de las explotaciones de ovejas en vuestra zona sur.

Las ganaderías pertenecientes a nuestra organización ACOS son relativamente grandes, con una media cercana a las 500 ovejas por explotación. Los regímenes son extensivos y, en general, falta una infraestructura moderna en los manejos y en las instalaciones que permita la producción de un cordero comercialmente competitivo. Tradicionalmente se venden los corderos con unos 22 kilos de peso en vivo, casi siempre a mataderos de la zona.

Otra dificultad es el escaso hábito de consumir corderos a lo largo de todo el año. El consumo aumenta en las fechas de Navidad, por lo que suben algo los precios en esta época. Por tanto la demanda se concentra prácticamente en una sola época del año.

### ¿Cómo se venden los corderos? ¿Lechales, cebados...?

Apenas se ceban los corderos en las explotaciones por parte de los ganaderos.

Nuestros corderos en el sur suelen ser de los llamados de campo.

Por este motivo se venden corderos en España para ser cebados en tu país. Este año, además, se han exportado a España corderos lechales para este tipo de consumo.

### ¿Se le suministran piensos a las ovejas?

Nuestra zona es bastante cerealista y la oveja aprovecha las pajas y rastrojeras a la usanza. En la época de paridera se le suministra avena producida en nuestros campos.

### ¿Cómo ves la situación actual?

Creo que la situación actual de aumento del censo de ovejas no va a continuar. Los beneficios de los ganaderos no son tan altos como se esperaban. Por otro lado todo parece indicar que la ayuda comunitaria va a disminuir e incluso se suprimirá para la producción de corderos de poco peso.

### Entonces ¿...el futuro?

Nuestro futuro está en una mejor organización de todo el sector.

Me refiero a una mejora de la cabaña, una más eficaz comercialización, erradicación de enfermedades hasta conseguir una ganadería totalmente saneada, mejora de la producción de pastos y forrajes, adecuación de una infraestructura funcional en nuestras explotaciones para abaratar costes y reducir mano de obra, etc.

Entiendo también que nuestros países comunitarios del sur (Portugal, España, Grecia) debemos ejercer acciones comunes en defensa de nuestros intereses, en este caso, frente a Irlanda e Inglaterra, sin olvidar el daño que nos hacen las ventas de los aliados del Reino Unido perte-

nicientes a la Commonwealth, como son Australia y Nueva Zelanda.

Las ayudas que reciben los ganaderos británicos son más del doble que las que recibimos portugueses y españoles.

No olvidemos tampoco las reconversiones que piensan hacer muchas explotaciones de vacuno en los países del norte de Europa, así como la actual invasión de productos del Este que estamos padeciendo, como son los casos de Alemania Democrática, que se ha colado en la CEE sin previo aviso, de Polonia, de la URSS, etc. Se les está ayudando por motivos políticos, pero muchas veces es a costa nuestra.

**Agradecemos a Manuel Brito la deferencia que ha tenido con los lectores de AGRICULTURA de trasladarse la situación y perspectivas de la ganadería ovina en Portugal, sugiriéndonos la conveniencia de continuar nuestros contactos informativos en la próxima OVIBEJA'91, a celebrar en Beja (Portugal) del 16 al 22 de marzo del próximo año.**

**La Asociación edita, además, la revista trimestral «Ovelha», a la que deseamos toda clase de éxitos.**

**Cristóbal de la Puerta**

## SMAGUA 91

Síntesis de desarrollo y calidad de vida

La edición número 9 del Salón Internacional del Agua, SMAGUA 91, tendrá lugar en la Feria de Muestras de Zaragoza del 13 al 17 de Febrero de 1991.

El desarrollo del sector y la importancia de los problemas mundiales del agua, cuyas soluciones técnicas se presentan en el Salón zaragozano, han hecho del certamen un punto de cita de ineludible asistencia.

SMAGUA ha conseguido, en muy pocas ediciones, situarse en los puestos de cabeza de su especialidad a nivel europeo y ha sabido concitar en su espacio el interés de los industriales, los técnicos y los investigadores, en unos momentos en los que los problemas medioambientales y de calidad de vida son prioritarios en los programas políticos mundiales.

El binomio «desarrollo-calidad de vida» sintetiza la finalidad de un salón como SMAGUA, ya que, como señaló H. Töpfer, la economía y el medioambiente han de desarrollarse a la vez. Ahí radica la importancia de un certamen en el que se difunden las técnicas necesarias para el mantenimiento de la calidad de vida.

En consonancia con todos esos aspectos

tos reseñados, el Salón Internacional del Agua se estructura de forma que ofrezca una total panorámica de todo lo relacionado con los equipos y materiales para la captación, el tratamiento y la distribución del agua. Así, los sectores presentes son:

- Prospección y alumbramiento.
- Conducción y transporte-almacenamiento.
- Tratamiento y depuración.
- Piscinas.
- Otros equipamientos.
- Ingeniería-Publicaciones técnicas.

SMAGUA coincide en fecha y lugar con el Salón Técnico Internacional de Instalaciones Deportivas, TECNODEPORTE, cuyas expectativas son asimismo muy positivas, dado el gran incremento del sector en nuestro país con los acontecimientos deportivos de 1992.

## AGROEXPO LA FERIA DEL SUROESTE IBERICO

7-10 Febrero 1990

Como ya hemos anunciado, del 7 al 10 de febrero próximo se celebra en Don Benito (Badajoz) la edición AGROEXPO '91, organizada por FEVAL, Institución Ferial de Extremadura.

Desde el año anterior, la denominación «feria del suroeste ibérico» define a Agroexpo como feria agrícola y ganadera, con proyección internacional, representativa de la oferta de una amplia zona de la Península Ibérica que tiene elementos comunes en clima, producciones, explotaciones agrarias, situación y perspectivas de mercado e incluso con afinidades empresariales y humanas.

AGROEXPO '91 amplía a más de 100 expositores directos y 130 empresas representadas. La exposición del año anterior, que contó con 76 expositores y 96 empresas.

Los sectores de mayor representatividad en la próxima feria de febrero serán, como siempre, semillas, agroquímicos, riegos, maquinaria, productos auxiliares, etc., con una especial atención en Agroexpo '91 a los sectores de invernaderos e instalaciones para la ganadería intensiva.

Agrobanesto es patrocinador de esta feria apoyando decididamente, como lo hace en otros certámenes agrarios, las jornadas técnicas en las que se debatirán en Don Benito los problemas de mayor actualidad del campo extremeño.

## XIII CONCURSO ANFE'90 DE LA RAZA FRISONA

La ciudad de Gijón fue sede los pasados días 8 a 11 de noviembre del XIII concurso ANFE'90 de la Raza Frisona. En esta nueva edición del certamen, que en opinión de los expertos ha alcanzado niveles internacionales de organización y asistencia, participaron un total de 259 animales (8 machos y 251 hembras) presentados por 53 ganaderías procedentes de 10 autonomías.

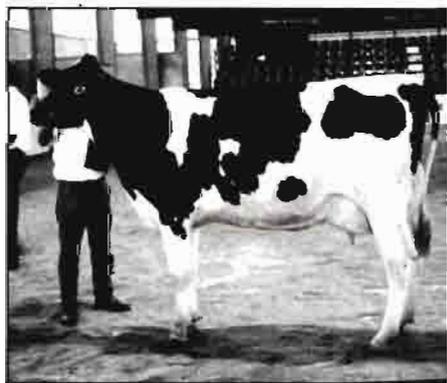
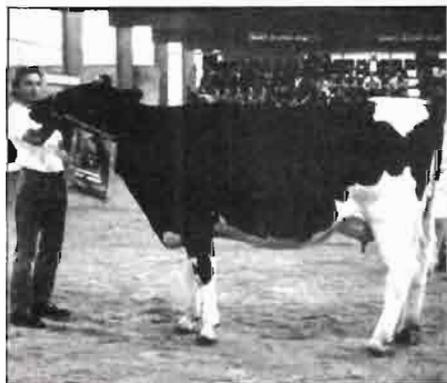
Correspondió el enjuiciamiento de las distintas secciones a Jack Fraser, Juez Nacional de la Holstein Association of Canadá, que destacó el alto nivel de mejora alcanzado por la ganadería española en los últimos años. Fruto de esta labor de selección son los animales que consiguieron los primeros puestos de su clase. La Ganadería El Rosario llevaba a Madrid el título de Novillo Campeón Nacional con un magnífico ejemplar, «Rosario Carnation Castellana». En cuanto a las hembras, era la ganadería asturiana Medina la que se alzaba con el título de Novilla Gran Campeona conseguido por «Argomota Infanta Inspiration», un animal homogéneo y bien balanceado que ya fuera ganador del mismo título en Expoaviga'89.

El Gran Campeonato de vacas se fue pa-

ra Cantabria de la mano de la ganadería El Llano y de «Esmeralda», una vaca de 4'10 años de edad que conseguiría también el título de Mejor Ubre Nacional.

Los títulos de Mejor Rebaños, Mejor Criador y Mejor Descendencia Vaca fueron para los estupendos lotes presentados por Tauste Ganadera S. A., que ya había conseguido los campeonatos de terneras y vacas jóvenes.

Finalizado el enjuiciamiento de los campeonatos, tuvo lugar la entrega de premios a todos los ganaderos participantes que, a pesar de la crisis que está atravesando el sector, han acudido a esta convocatoria hecha por la Asociación Nacional Frisona Española (ANFE) en colaboración con Asturiana de Control Lechero (ASCOL). Al acto asistieron representantes de diferentes entidades y casas comerciales, así como el Consejero de Agricultura del Principado de Asturias, Jesús Cadavieco, los presidentes de ANFE y ASCOL, Sres. Rey de Roa y Fernández Alvarez respectivamente, el Presidente de la Junta General del Principado, Antonio Landeta, el Director Regional de Agricultura, Miguel Hevia y Marcelo García, Concejal de Ecología y Medio Ambiente del Ayuntamiento de Gijón.



## FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...

### PROGRAMA DE MASTER EN VITICULTURA Y ENOLOGIA

Madrid, Febrero-Diciembre 1991

La Universidad Politécnica de Madrid, a través de la E.T.S. Ingenieros Agrónomos, y en colaboración con diferentes entidades, organismos y empresas, ofrece a los postgraduados españoles y extranjeros, el PROGRAMA DE MASTER en VITICULTURA Y ENOLOGIA PARA GRADUADOS SUPERIORES, que se desarrolla en carácter anual desde 1985.

El Curso que se ofrece, pretende llenar el vacío existente en la formación de especialistas auténticos en estas áreas de conocimiento agronómico, que si siempre han sido importantes en nuestro país, lo son ahora en muy superior grado, desde nuestra integración en la CEE.

El Curso tiene como objetivo final el proporcionar una formación teórico-práctica de postgrado, que las permita el desempeño de su actividad profesional como especialistas en Viticultura y/o en Enología mediante el empleo de las más avanzadas técnicas en la materia.

Colaboran:

- Consejería de Agricultura y Cooperación (Comunidad Autónoma de Madrid).
- Consejería de Agricultura (Junta de Comunidades Castilla-La Mancha).
- Consejería de Agricultura y Ganadería.
- Escuela y Museo de la Vid y el Vino.

- Instituto de Fermentaciones Industriales (Consejo Superior de Investigaciones Científicas).
  - Instituto Nacional de Denominaciones de Origen.
  - Consejo Regulador de la Denominación Específica de Vinos de Madrid.
  - Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Castilla-León, Asturias y Cantabria.
  - Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Centro-Canarias.
- Información en:  
Secretaría del curso  
Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos.

Ciudad Universitaria - 28040 Madrid  
Tels.: 244 48 07/243 26 00 (Ext. 263).  
Fax 243 48 79.

### I CURSO INTERNACIONAL SOBRE BULBOS DE FLOR

El Centro Internacional de Bulbos de Flor, organiza en España su 1º curso de «Bulbicultura», así como dos master:

- Master en gladiolos.
- Master en lilioms.

Los cursos darán comienzo en el mes de enero, y tienen una duración entre seis y once meses.

La matrícula por curso es de veinticincomil pesetas (25.000 ptas), que incluye el material, las prácticas y las evaluaciones continuadas.

Las personas interesadas deberán de enviar una carta con los siguientes datos:

- Nombre y dirección.
  - Edad.
  - Estudios realizados.
  - Experiencia en el campo de la bulbicultura.
  - Curso que deseen realizar.
  - Tiempo disponible para el curso.
- Estos datos deberán de ser enviados a: Centro Internacional de Bulbos de Flor. Apartado de correos 359 (46080) **Valencia**

Una vez que se haya recibido dicha solicitud, los alumnos recibirán las instrucciones sobre el curso, así como la forma de hacer efectiva la matrícula.

### FIMA CONVOCA LOS PREMIOS DEL «DIA DEL AGRICULTOR»

Los tradicionales concursos que la Feria Internacional de Maquinaria Agrícola, FIMA, convoca desde hace ya 21 años, presentan este años una importante novedad: se trata del «Premio especial» a la realización que más haya contribuido a la conservación del medio ambiente, dotado con un millón de pesetas.

Este galardón se añade a los que se otorgarán entre agricultores y colectividades agrarias, el miércoles 17 de Abril, dentro de los actos programados con motivo del «Día del Agricultor».

Esta jornada quiere ser un homenaje de FIMA al esfuerzo de las mujeres y los hombres del campo español para desarrollar la agricultura y el medio rural, elevando no sólo su nivel de vida, sino contribuyendo a un mayor bienestar de toda la Sociedad Española.

Los concursos convocados abarcan un amplio abanico de la actividad agraria y del desarrollo rural, por ello se encuentran así:

- Mejoras de desarrollo en el medio rural.
- Cooperación y agricultura de grupo.
- Agricultores sobresalientes en actividades agrarias.
- Incorporación de agricultores jóvenes a la empresa agraria.

Todos ellos están dotados con diferentes cuantías, desde 100.000 hasta 500.000 pts.

La organización de los concursos se lleva a cabo en colaboración con el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación y las Comunidades Autónomas.

#### NOTA A NUESTROS LECTORES

En cumplimiento del artículo 24 de la Ley 14/1977, de 18 de marzo, de Prensa e Imprenta, esta Revista se complace en hacer constar:

La Empresa propietaria de la misma es la Editorial Agrícola Española S.A., compuesta actualmente por 410 accionistas y un capital social de 2.550.000 pesetas.

No existe ningún accionista que esté en posesión de acciones que represente más del 10 por 100 del capital social.

La situación financiera de la empresa se desenvuelve con toda normalidad, sufragándose la Revista con los ingresos que provienen de la publicidad y de los suscriptores con que cuenta, continuando los programas previstos de ayuda al sector al cual dirige sus textos.

La Dirección y Cuerpo de Redactores de AGRICULTURA están integrados por las personas cuyos nombres se enumeran al margen de la página del Sumario.

La composición del Consejo de Administración es la siguiente:

Presidente:

D. Fernando Ruiz García

Vocales:

D. Cristóbal de la Puerta Castelló

D. Arturo Arenillas Asín

D. Miguel Ángel Botija Beltrán

D. Luis Márquez Delgado

D. Manuel Gerardo González Pérez

Secretario del Consejo:

D. Julián Briz Escribano

## 14 Semana Verde de Galicia

# NACE LA FUNDACION SEMANA VERDE DE GALICIA

En Silleda, del 29 de Mayo al 2 de Junio de 1991, se celebrará la 14 edición de la Semana Verde de Galicia.

A consecuencia de adecuar el recinto a las necesidades de una feria de vanguardia a nivel europeo, pareció oportuno la creación de un organismo destinado a conseguir los fondos que permitan a la Asociación Ferial llevar a cabo la tarea diaria. De ahí el nacimiento de la fundación, cuyo modelo posibilita la incorporación de organismos públicos e instituciones que favorecen económica y socialmente un desarrollo moderno del certamen y demás actividades del recinto, lo que equivale, por extensión, a decir que al agro gallego en general.

Los objetivos de la Semana Verde para la decimocuarta edición se establecieron después de un riguroso análisis de las carencias y defectos que se detectaron durante el último certamen.

Por otra parte, este año la Semana Verde pondrá un énfasis especial en potenciar el sector alimentario, algo en lo que ya lleva un tiempo trabajando mediante reuniones con los empresarios del ramo de las cuatro provincias gallegas.

Durante las reuniones la organización ferial recogió sus inquietudes que comenzó a poner en marcha en el calendario nacional y europeo de presentaciones iniciado el pasado día 27 en Oporto.

En estas presentaciones se garantiza la difusión de los productos gallegos, se abren nuevas vías para su comercialización a través de una cuidada muestra a los responsables de compras de las grandes superficies comerciales nacionales e internacionales y se trata de ampliar, según unas previsiones estudiadas, la presencia de empresas expositivas en el certamen.

La Semana Verde organiza asimismo misiones comerciales con el objetivo de incentivar la cooperación empresarial en el ámbito internacional.

Todo ello, evidentemente, sin olvidar la potenciación de los sectores agrícola, ganadero, forestal y hortofloral, tradicionalmente más arraigados en el contexto de la feria.

# 62° SALON INTERNACIONAL DE MAQUINARIA AGRICOLA

PARQUE DE EXPOSICIONES DE  
PARIS - NORD VILLEPINTE

3 - 7 MARZO 1991

SIMA 91: 10 HECTÁREAS DE NUEVAS

SIMA 91... un salón mayor, 10 hectáreas de nuevas tecnologías... 1.000 expositores de 25 países. Las respuestas más precisas en cada sector del equipamiento agrícola. Conferencias, debates y encuentros ricos en acontecimientos. Un salón «relacionado» para los «Profesionales» de la agricultura. Su mejor ocasión de informaciones.



INFORMA EN ESPAÑA

Avenida del General Perón, 26  
28020 MADRID

Telfs. 555 96 31/74. Télex: 44028 SSF E

# CONSULTAS

## DETERMINACIONES ANALITICAS DE MOSTOS CONCENTRADOS

J. ANTONIO ORTIZ  
(Madrid)

Agradecería información sobre métodos analíticos para mostos de uva concentrados. Por sus características, su viscosidad, etc., los métodos que se emplean para analizar vinos o, incluso, mostos ordinarios, pueden inducir a errores cuando se trate de estos concentrados. ¿Podrís indicarme si existe algo regulado o publicado en esta materia, o si los laboratorios manejan algún método específico para estos mostos? ¿O si existen normas en Europa...?

### CONTESTACION

Las determinaciones analíticas para los mostos concentrados se realizan sobre diluciones de los mismos, aplicando los métodos oficiales de análisis para mostos, vinos y productos derivados establecidos por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

En particular la dosificación química y polarométrica de los azúcares exige que los mostos estén convenientemente diluidos y desembarazados de sustancias perturbadoras mediante la defecación de los mismos.

En Europa cada país tiene sus métodos oficiales de análisis y la Office International de la Vigne et du Vin, con sede el 11, rue Roquepine, 75008 Paris, tiene establecidas y publicadas las técnicas analíticas correspondientes en su «Recueil des Méthodes Internationales d'Analyse des Vins» actualmente en curso de reedición.

Recientemente el Diario Oficial de las Comunidades Europeas, de fecha 3 de octubre de 1990, ha publicado el Reglamento (CEE) n° 2676/90 de la Comisión de 17 de septiembre de 1990 por el que se determinan los métodos de análisis comunitarios aplicables al sector del vino que incluye métodos específicos para mostos de uva concentrados.

El texto legal ocupa 192 páginas que pueden ser fotocopiadas si lo solicita.

Luis Hidalgo

## INSATACION DE ENVASADORA DE LECHE EN BOLSAS

CAJA RURAL  
Piedrabuena (Ciudad Real)

Estamos interesados en la instalación de una planta envasadora de leche entera en bolsas, con capacidad para unos 1.000 litros diarios, y por tal motivo y como suscriptores de su revista, nos dirigimos a Vd. a fin de que nos facilite información de algunas firmas del sector para dirigirnos a ellos solicitando presupuesto y condiciones de la citada planta.

### CONTESTACION

En contestación a su consulta, le hemos trasladado a un colaborador especializado de la Revista, quien nos informa que, en su opinión, existe una sola forma con garantía suficiente para este tipo de instalaciones, esta es: PREPAC ESPAÑOLA, S.A.

La Solana, 19  
28850 Torrejón de Ardoz (Madrid)

Kika Peña

## VARIETADES DE EUCALIPTUS RESISTENTES AL FRIO

JOSANCHEZ  
(Guadalajara)

Les agradeceremos nos indiquen, si ellos es posible, las variedades de eucalipto y sus características, más aconsejables para zonas frías de la provincia de Burgos.

Se desean lógicamente variedades de buenos rendimientos y, sobre todo, resistentes a los fríos.

### CONTESTACION

«Consultado un especialista en cuestiones forestales nos informa que el Eucalipto no es recomendable, como explotación económica, en zonas frías de Burgos.

Las líneas de investigación seguidas

hasta ahora, sobre todo en Australia, no han conseguido variedades resistentes al frío. El Eucalipto denominado Maidenis, similar al Glóbulus, tiene una resistencia insuficiente para esas zonas, en las cuales las plantaciones normales, para aprovechamiento maderero, se hacen con chopos, especie resistente al frío clima castellano, como son ejemplos las choperas de León, Benavente, etc.

El Eucalipto tiene un crecimiento asegurado, siempre refiriéndonos a aspectos comerciales, sobre todo en Galicia y en Andalucía.»

Cristóbal de la Puerta

## COSECHADORAS DE PATATAS

P. CANUDES  
Tiurana (Lérida)

Soy suscriptor desde hace varios años de su interesante Revista y me dirijo a Vds. para pedirles información sobre maquinaria para la recolección de patatas de fabricación alemana.

### CONTESTACION

En nuestros archivos constan las siguientes direcciones de importadores y distribuidores de maquinaria para la recolección de patatas, de procedencia de distintos países europeos, que le relacionó a continuación y a cuyas direcciones puede solicitar, de nuestra parte, la información que interese.

Kika Peña

Distribuidor / Dirección	Fabricante
A. Mollada, S.A. Ctra. Madrid-Irún Km. 243 09001 Burgos	Niewohner-Machinen Alemania R.F.
Alfarsan, S.A. Magnesio, parcelas 138-140 P. I. San Cristóbal 47000 Valladolid	AVR Machinery Bélgica
Indagrimec Española, S.A. Rafael Salgado, 7 28036 Madrid	IMAC Italia
Pimsa Zona Franca, Sector C Calle F, 28 08040 Barcelona	Kverneland Noruega
Tecnología Agrícola Importada, S.A. Ctra. Barbastró s/n Pol. Sepes 22006 Huesca	Asa-Lift Dinamarca
Hijos de Albano G.S.A. C.º Viejo de Simancas, 50 47008 Valladolid	L. Bergmann GmbH&CO. Alemania R.F.

## «REVISTA NUESTRO CABALLO»

La Asociación Nacional de Ganaderos de Caballos de Pura Raza Española, con sede en Madrid, ha afrontado un nuevo reto: editar una revista dedicada al Caballo Español, convirtiéndose en la primera y única publicación en esta línea e, inspirándose en él, de una manera acetadísima, darle su nombre: Nuestro Caballo.

El pasado día 27 de junio fue presentada en Madrid a los diferentes Medios de Comunicación, así como Autoridades, miembros de organismos relacionados con el sector y gente del caballo.

En esta presentación el Presidente de la Asociación, Don Juan Manuel Medina Rivas, dijo entre otras cosas:

«Es voluntad del Consejo Editor que esta Revista esté abierta a todos; cualquier opinión, cualquier teoría y tendencia tendrán en ella su tribuna. La Directiva de la Asociación quiere hacer, con este gesto, un llamamiento al mundo del Caballo de Pura Raza Española para que se cierren filas en su entorno y procurar que haya iniciativas para unir y facilitar el entendimiento y la convivencia entre todos los que componemos el apasionante mundo de Nuestro Caballo.

Esta revista quiere ser motor propulsor de estas ideas y servir de testigo y portavoz de todo ello. En la medida que el Caballo Español deje de ser un desconocido, acercádonle a su público, la Asociación, a través de este, su órgano de comunicación, entiende puede decir: «¡Misión cumplida!».



**«LA ALIMENTACION EN ESPAÑA 1989»** por Dirección General de Política Alimentaria 149 pp. 24 x 17 cm. con anejos y tablas. Edita Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación 1990.

Por tercer año consecutivo se ofrece una recopilación de datos sobre el consumo alimentario en España, lo que permite completar una serie continuada de información de valioso contenido para evaluar y caracterizar nuestra alimentación.

Se aportan datos de la alimentación en hogares, en hostelería y restauración y en centros institucionales, analizando los principales factores que condicionan al consumo en cada subsector, estratificando la población en cuanto a tipología social, tamaño del hábitat, edad del ama de casa y tamaño familiar.

En este estudio se ha realizado una extensa recopilación de información sobre el lugar de compra o forma de adquisición de los alimentos, considerando los establecimientos de distribución final convencionales y los canales de distribución no ligados a una localización de venta estable, tales como la venta callejera y domiciliaria, el autoconsumo, la compra directa al productor, etc.



**«POLITQUES, MARCHES ET ECHANGES AGRICOLES SUIVI ET PERSPECTIVES 1990»** «POLITICAS, MERCADOS Y CAMBIOS AGRICOLAS ACTUALES Y PERSPECTIVAS PARA 1990» por OCDE 314 pp. 23 x 16 cm. Edita OCDE París 1990. Pedidos del original o traducción a Mundi-Prensa Libros S.A. Castelló 37, Apartado 28001 Madrid

La ayuda a la agricultura en los países de la OCDE medida por su subvención equivalente a la producción ha bajado, entre 1988

y 1989, el porcentaje del valor de la producción evaluada mediante los precios interiores pasó del 45% en 1988 al 39% en 1989.

Un nuevo método de análisis, elaborado por la secretaria de la OCDE, permite descomponer globalmente y por cada país las variaciones de esta ayuda agrícola entre estos dos años especificando los factores que le afectan.

El libro pasa revista a los precios medios por cada país o grupo de países en 1989 y los evalúa según principios ministeriales de la OCDE.

La Reforma de los políticos agrarios es una tarea urgente siendo una imprudencia considerar la situación actual de mercado como satisfactoria falta mucho por hacer.

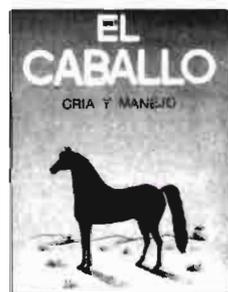
## EXPLORACION DE GANADO OVINO Y CAPRINO



**«EXPLORACION DE GANADO OVINO Y CAPRINO»** por N. Portolano. Versión española de J. Gallego. 280 pp. 21'5 x 14 cm. Ilust. Ed. Mundi-Prensa. Madrid 1990. PVP: 2.200 PTA.

Hace ya muchos años que la explotación de ovinos y caprinos dejó de ser una práctica rutinaria, seguida desde tiempo inmemorial —con todos sus errores— por los ganaderos, para transformarse en un depurada técnica basada en conocimientos científicos ampliamente demostrados durante las últimas

década. España, país donde los censos de esos pequeños ruminantes han tenido una destacada importancia debe incorporarse sin pérdida de tiempo y de un modo generalizado, a las nuevas tecnologías capaces de lograr rendimientos siempre más elevados que los obtenidos hasta ahora.



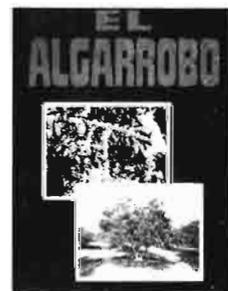
**«EL CABALLO — CRIA Y MANEJO —»** por E. Bermer. Versión Española de J. Gallego 187 pp. 235 x 16'5 cm. Ilust. color. Ed. Mundi-Prensa. Madrid 1990. PVP: 2.500 PTA.

Los lectores aficionados al siempre apasionante mundo de los caballos, raramente se verán tan gratamente sorprendidos como lo estarán al leer este no extenso libro, en el que la experiencia y profundos conocimientos del autor se plasman en un texto claro y riguroso. En él se incluyen

múltiples y valiosas recomendaciones prácticas, que tan útiles resultan siempre a los criadores de caballos.

La lectura del índice permite comprobar enseguida, que estamos ante un completo, aunque reducido, tratado de hipología, donde se profundiza suficientemente en los temas de mayor interés. La profusión de fotografías y esquemas facilita notablemente la comprensión del texto.

Se trata en resumen de un libro práctico realmente acertado, en el que los criadores de caballos y estudiosos interesados encontrarán una verdadera guía para actualizar y profundizar sus conocimientos.



**«EL ALGARROBO»**, por J. Tous Martí e I. Batlle Caravaca, 102 pp. 21'5 x 14 cm. Ilust. Color. Ed. Mundi-Prensa. Madrid 1990. PVP: 1.800 PTA.

El algarrobo o garrofero es una especie cultivada desde antiguo en la cuenca mediterránea y al mismo tiempo es un frutal agrónomicamente poco conocido. El interés por su cultivo ha sido variable a lo largo de este siglo. En la época postfiloxérica sustituyó a la viña en muchas zonas, alcanzando su máxima superficie plantada hacia

1930. Después de un período de estabilidad, la producción de garrofas y su utilización como pienso fue disminuyendo, debido básicamente a las heladas del año 1956 y a la reducción del censo de animales de trabajo. A partir de los años 80, el algarrobo está suscitando un renovado interés como consecuencia del aumento de la demanda de semillas para su aprovechamiento industrial como aditivo alimentario y, también, como posible alternativa de cultivo para algunos secanos del litoral mediterráneo. España es actualmente el primer productor y exportador mundial de este fruto desecado, manteniendo una posición de dominio en el mercado internacional.

El objetivo de esta publicación ha sido presentar la información disponible actualmente sobre los principales aspectos botánicos, agrónomicos y comerciales de esta leguminosa arbórea, al mismo tiempo que describir la situación actual del cultivo en España.

Esperamos que este libro sobre el algarrobo sea útil a todas las personas interesadas en su cultivo y, en particular, a los agricultores, técnicos e industriales, a quienes está especialmente dirigido.

Juan Tous Martí e Ignacion Batlle Caravaca, Ingenieros Agrónomos del Departamento de Arboricultura Mediterránea del Centro Mas Bové (IRTA) conocen el sector del algarrobo tanto desde el punto de vista técnico como comercial, y han publicado y presentado diversos artículos y comunicaciones sobre estos temas.

# ANUNCIOS BREVES

## EQUIPOS AGRICOLAS

Construimos EMBALSES con láminas plásticas de P.V.C. AGRO-RIEGO. Amador de los Ríos, 5. 29017-Málaga. Tel.: (952) 298335.

CERCADOS REQUES. Cercados de fincas. Todo tipo de alambradas. Instalaciones garantizadas. Montajes en todo el país. Tel.: (911) 48 51 76. FUENTEMILANOS (Segovia).

## VIVERISTAS

VIVEROS SINFOROSO ACERETE JOVEN. Especialistas en árboles frutales de variedades selectas. SABIÑAN (Zaragoza). Teléfonos 82 60 68 y 82 61 79.

VIVEROS GABANDE. FRUTALES, PORTAINJERTOS, ORNAMENTALES Y PLANTAS EN CONTAINER. Camino Moncada, 9. 25006 LLEIDA. Tel.: (973) 23 51 52.

VIVEROS JUAN SISO CASALS de árboles frutales y almendros de todas clases. San Jaime, 4. LA BORDETA (Lérida). Soliciten catálogos gratis.

VIVEROS ARAGON. Nombre registrado. Frutales. Ornamentales, Semillas. Fitosanitarios. BAYER. Teléfonos 42 80 70 y 43 01 47. BINEFAR (Huesca).

VIVEROS BARBA. Especialidad en plantones de olivos obtenidos por nebulización. 41566 Pedrera (Sevilla). Teléfono (954) 81 90 86.

## LIBROS

LIBRO "Manual de valoración agraria y urbana", de Fernando Ruiz García. P.V.P. (incluido IVA): 3.975 pesetas. Importante descuento a los suscriptores de AGRICULTURA. Peticiones a esta Editorial.

LIBRERIA AGRICOLA. Fundada en 1918; el más completo surtido de libros nacionales y extranjeros. Fernando VI, 2. Teléfonos 319 09 40 y 319 13 79. 28004 Madrid.

LIBRERIA NICOLAS MOYA. Fundada en 1862. Carretas, 29. 28012 Madrid. Teléfono 522 52 94. Libros de Agricultura, Ganadería y Veterinaria.

## VARIOS

INGENIERO TECNICO AGRICOLA. realiza proyectos agropecuarios (construcción, electrificación y riegos). Zona noroeste. Teléfono. (987) 25 79 85. León.

CURSOS DE CATA DE VINOS: Iniciación, perfeccionamiento y monográficos. Teléfono, (91) 230 20 18.

VENDO 600 CABRAS EN PLENA PRODUCCION, EN LOTES O CONJUNTO-ORIGEN. Montes de Toledo, Razón: (925) 32 07 99.

CORDEROS VIVOS DE IMPORTACION. Venta de lotes todas las semanas. Center Bestiaux. 77740 Couilly Pont aux Dames (Francia). Tel: (16.1) 60 04 61 11. Fax: (16.1) 60 04 73 30. Telex: 691 881 F.

VENTA DE CIERVOS ROJOS ESCOCESSES. Ciervos y cervatillos de buena calidad. Por favor contesten en inglés a Mr. A. Allan, Beechwood House, Leny Feus. CALLENDER. Perthshire FK-17-8AT (Escocia) (Reino Unido) Teléfono 0877/30116.

VENDO EXPLOTACION DE LOMBRICULTURA CON TODOS LOS UTENSILIOS NECESARIOS PARA SU FUNCIONAMIENTO.

Interesados escribid a Miguel de la Fuente, C/. Godella nº 146 - 28021 Madrid o llamado al teléfono 798 20 83 por las noches.

Médico, farmacéutico y personas interesadas en nutrición natural incrementarán sus ingresos con producto para el control de peso, nuevo en el mercado y de probada eficacia. Llamar al (91) 542 15 25 o al (91) 218 00 39 o escribir a C/. Gran Vía, 66 6º 12. 28013 Madrid. Ref.: Controle su peso.

# PRECIOS DEL GANADO

## Los corderos siguieron bajando

Durante todo el mes de diciembre continuó el descenso de los precios de los **corderos**, mientras que... continuaban las importaciones.

El **cabrito** tuvo una caída a principios de

mes y volvió a subir a mediados, al parecer por la demanda de los mataderos catalanes.

El **vacuno** sigue estabilizado. También bajó un poco en los primeros días para recu-

perar a final de mes. En fin, todo queda igual.

Tampoco se movió mucho el precio del **porcino**, anotándose finalmente una subida del precio del ibérico.

## Precios de ganado (pesetas/kilo vivo). Mercado de Talavera de la Reina

	15 Nov 89	15 Dic 89	15 Ene 90	15 Feb 90	15 Mar 90	16 Abr 90	15 May 90	15 Jun 90	15 Jul 90	15 Sep 90	15 Oct 90	15 Nov 90	15 Dic 90
Cordero 16-22 Kg	505	430	460	360	335	335	290	300	365	410	450	440	375
Cordero 22-32 Kg	355	350	380	325	280	275	245	245	330	330	360	385	325
Cordero + de 32 Kg	305	230	300	250	230	230	200	200	270	220	245	260	230
Cabrito lechal	700	680	600	510	450	510	500	585	700	700	690	540	700
Añojo cruzado 500 Kg	245	240	240	260	250	245	240	240	245	255	280	280	280
Añojo frisón bueno 500 Kg	200	205	210	230	220	230	220	220	225	245	260	255	260



**Agricultura**  
Revista agropecuaria

• FOST-ADMA • Llave villa • Libro de cooperación III •

**John Deere significa mayor calidad a su justo precio**



LA CALIDAD ES NUESTRA FUERZA

**TARJETA POSTAL BOLETÍN DE PEDIDO DE LIBROS**

Muy Sres. míos:  
Les agradecería me remitieran, contra reembolso de su valor, las siguientes publicaciones de esa Editorial, cuyas características y precios se consignan al dorso de esta tarjeta.

- Ejemplares de «Trece ganaderos románticos»
- Ejemplares de «Comercialización de productos agrícolas»
- Ejemplares de «Dieno»
- Ejemplares de «Asociaciones agrarias de comercialización»
- Ejemplares de «Manual de Elaiotecnía»
- Ejemplares de «Cata de vinos»
- Ejemplares de «La poda del olivo (Moderna olivicultura)»
- Ejemplares de «Los quesos de Castilla y León»
- Ejemplares de «Drenaje agrícola y recuperación de suelos salinos»
- Ejemplares de «Catastro de Rústica (Guía práctica de trabajo)»

El suscriptor de **AGRICULTURA**

D. ....  
Dirección: .....



**Agricultura**

EDITORIAL AGRÍCOLA ESPAÑOLA, S.A.  
Caballero de Gracia, 24, 3.º izqda.  
Teléfono 521 16 33 - 28013 Madrid

D. .... (Escribase con letra clara el nombre y apellidos)

Localidad .....

Provincia ..... D.P. ....

Calle o plaza ..... Núm. ....

De profesión .....

Se suscribe a **AGRICULTURA, Revista Agropecuaria**, por un año.

..... de 19.....  
(firma y rúbrica)

(Ver al dorso tarifas y condiciones)

**Editorial Agrícola Española, S.A.**

Caballero de Gracia, 24  
28013 MADRID



## TARIFAS Y CONDICIONES DE SUSCRIPCIÓN

Tiempo mínimo de suscripción: Un año.

Fecha de pago de toda suscripción: Dentro del mes siguiente a la recepción del primer número.

Forma de hacer el pago: Por giro postal; transferencia a la cuenta corriente que en el Banco Español de Crédito o Hispano Americano (oficinas principales) tiene abierta, en Madrid, **Editorial Agrícola Española, S.A.** o domiciliando el pago en su Banco.

Prórroga tácita del contrato: Siempre que no se avise un mes antes de acabada la suscripción, entendiéndose que se prorroga en igualdad de condiciones.

Tarifa de suscripción para España .....	<b>4.500 pta/año</b>
Portugal .....	<b>5.500</b>
Restantes países .....	<b>10.000 (aéreo)</b>
Números sueltos: España .....	<b>450 pta</b>

**I.V.A. INCLUIDO**

<p><b>DRENAJE AGRÍCOLA Y RECUPERACIÓN DE SUELOS SALINOS</b> Fernando Pizarro 2.ª edición 544 páginas 12.700 pesetas</p> 	<p><b>MANUAL DE ELIOTECNIA</b> Autores varios (en colaboración con FAO) 166 páginas 500 pesetas</p> 	<p><b>PODADA DEL OLIVO</b> (Moderna olivicultura) Miguel Pastor Muñoz-Cobo José Huanes Guillén 142 páginas 1.200 pesetas</p> 
<p><b>LA CATA DE VINOS</b> Autores varios (E: Enológica de Haro y Escuela de I.T. Agrícola, Madrid) 180 páginas 1.200 pesetas</p> 	<p><b>DIANO</b> Reedición Luis Fernández Salcedo 416 páginas 2.200 pesetas</p> 	<p><b>COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS AGRARIOS</b> Pedro Caldentey 3.ª edición 242 páginas 2.000 pesetas</p> 
<p><b>CATASTRO DE RUSTICA</b> (Guía práctica de trabajos) Francisco Sánchez-Casas 152 páginas 1.000 pesetas</p> 	<p><b>TRECE GANADEROS ROMÁNTICOS</b> Reedición Luis Fernández Salcedo 259 páginas 1.200 pesetas</p> 	<p><b>LOS QUESOS DE CASTILLA Y LEÓN</b> Carlos Moro y Bernardo Pons 128 páginas (fotos color) 1.200 pesetas</p> 

**I.V.A. INCLUIDO**

**DESCUENTO A SUSCRIPTORES**

# INGENIESE LAS PARA VENIR

Del 10 al 14 de Junio de 1991



III CONGRESO NACIONAL DE  
INGENIERIA TECNICA Y  
SOCIEDAD EN EL UMBRAL  
DEL SIGLO XXI.

Del 10 al 14 de Junio de  
1991. Madrid. Palacio  
de Congresos y Exposi-  
ciones. Haga ya su reser-  
va en: Instituto de la  
Ingeniería de España.  
General Arrando, 38.  
28010 Madrid.

Infórmese:  
Tel. 91 / 319 67 97.



# FRUTALES CERTIFICADOS



N.S.P.V. - ESPAÑA

PLANTON CERTIFICADO

1100023

Especie:  
Variedad:  
Patron:  
Clon:  
Productor:



Manzano



Peral



Membrillero



Melocotonero



Albaricoquero



Almendro



Cerezo



Ciruelo



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN

Unidad Central de la Producción Agraria



INSTITUTO NACIONAL DE SEMILLAS Y PLANTA DE VIVERO