

Agricultura

AÑO LVII

NUM. 674
SEP. 1988

Revista agropecuaria

SEMILLAS • VIVEROS • CALIDAD

Nueva Serie 50. John Deere



LA CALIDAD ES NUESTRA FUERZA

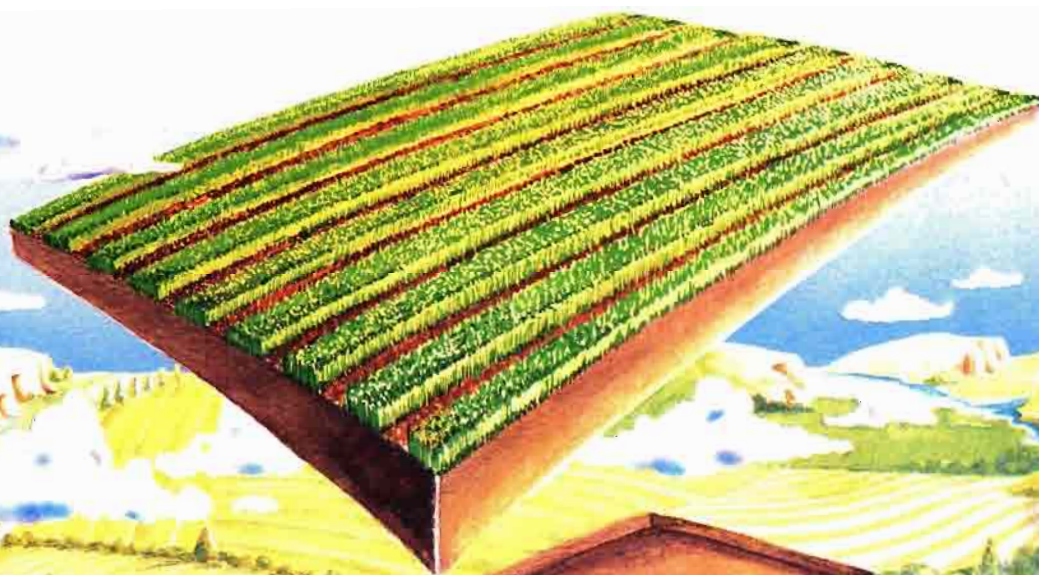


TRATE SU SEMILLA CON

VITAVAX[®]-200 Flo

Y VERA A SU CAMPO DESTACARSE SOBRE
LOS DEMAS

VITAVAX[®]-200 Flo fungicida sistémico que protege a su cultivo de las enfermedades transmitidas por la semilla. **VITAVAX-200** Flo estimula además la nascencia, el enraizamiento y el ahijamiento, proporcionando plantas no solamente sanas, sino más vigorosas y que producen más.



Lea atentamente la etiqueta
antes de aplicar el producto.

**UNIROYAL
CHEMICAL**

UNIROYAL CHEMICAL LTD
Oficina de Información en España
Hermosilla, 77 - 28001 Madrid
Tel.: (91) 521 97 44
Télex: 46426 UNRY E
FAX: 431 97 82

Distribuido por:
 **CONDOR**
GRUPO RHÔNE-POULENC

Villanueva 13, 28001 Madrid
Tel. (91) 435 85 00
Telex 23297 INCOR E

Agricultura

Revista agropecuaria

AÑO LVII

NÚMERO 674
SEPTIEMBRE
1988

PUBLICACIÓN MENSUAL ILUSTRADA

Signatura internacional normalizada: ISSN 0002-1334

DIRECTOR: Cristóbal de la Puerta Castelló.

REDACTORES: Pedro Caldentey Albert, Julián Briz Escribano, Angel Miguel Díez, Eugenio Picón Alonso, Luis Márquez Delgado, Arturo Arenillas Asín, Sebastián Fraile Arévalo y M.A. Botija Beltrán.

EDITA: Editorial Agrícola Española, S.A.

Domicilio: Caballero de Gracia, 24. Teléfono 521 16 33. 28013 Madrid.

PUBLICIDAD: Editorial Agrícola Española, S.A., C. de la Puerta, F. Valderrama.

IMPRIME: Artes Gráficas Coimoff, S.A. Campanar, 4. Teléfono 256 96 57. 28028 Madrid.

DIAGRAMACIÓN: Juan Muñoz Martínez,



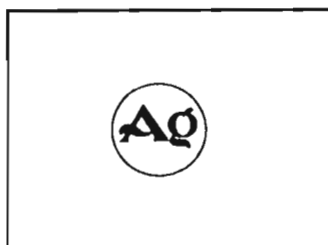
SUMARIO

EDITORIALES: Buenas cosechas en el sur.—Maquinaria agrícola de la Royal Show.—Cambios, nombres, empresas...—Cuatro ferias en otoño.—La calidad comienza por la semilla	618
AYUDAS AL FEOGA:	
• El Feoga-garantía, por J.J. Pérez-Tabernero	624
• Mejora de las estructuras agrarias, por Isabel Casado	626
• Zonas agrícolas de montaña, por Aníbal Jiménez	632
HOY POR HOY: por Alfonso Gadea y Manuel Carlón	636
• Cereales (tasas, excedentes y bajos precios).—No vender por debajo de 28 pesetas (en defensa del maíz).—Girasol a tope.—Precios de retirada para las frutas.—Porcino, cuestión de fronteras.—CNAG y Jóvenes Agricultores se han unido.—Otoño de concertación.	
SEMILLAS, VIVERO, CALIDAD:	
• Semillas selectas, por J.I. Celador	648
• El girasol, hoy, por Luis Carlos Cía	652
• Viveros de vid en Italia, por E. Sartori	665
• La producción hortícola andaluza, por L. López Bellido	665
• Soja, alternativa en los regadíos de Extremadura, por F. Bigeriego y J. Pino Padilla	672
• Producción de remolacha, por R. Gómez Mendizábal	676
CRONICAS:	680
• Albacete (alcohol de pataca), por M. Soria.— Alicante, por E. Chipont.—Castilla-La Mancha, por J. de los Llanos.—Utiel-Requena (el mildiu, última hora), por Luis Ibáñez.—Sevilla (la verticilosis del algodón), por R. Díaz.—Castilla-La Mancha (la vendimia... y el mildiu), por Juan de los Llanos.	
INFORMACIONES:	683
• Ebro-Kubota (modernos tractores Ebro serie 8.000).—Homenaje a D. Ramón Esteruelas, por G. Trocchi.—El mercado nacional de agroquímicos.—Pegaso Agrícola (novedades).—Nuevo insecticida para suelos.—Nueva Delegación de Finanzauto.—Los microherbicidas.—El BCA aumenta un 15,8% los recursos generados en el primer semestre.	
FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS:	688
LIBROS Y REVISTAS	693

SUSCRIPCIÓN:

España..... 3.000 pesetas/año
Portugal..... 4.000
Extranjero..... 6.000

NÚMERO SUELTO O SUPLEMENTO
(IVA incluido) España 325 pesetas



Buenas cosechas en el Sur

El mes de agosto ha sido "de bigotes" en cuanto al calor se refiere, con una constancia inusual en las altas temperaturas en época que, esto sí que es usual, coincide el ajetreo del agricultor con el descanso de los funcionarios del Ministerio de Agricultura.

El fuerte calor se inició a mediados de julio, después de una primavera y principio de verano húmedas, despidiéndose este período con unas tormentas intensas que arrasaron parcelas de viñedos, cereales y hortalizas, el 19 de julio, en zonas del País Vasco, Navarra, Rioja, Aragón y Castilla-León. Las pérdidas fueron estimadas en unos 35.000 millones de pesetas.

Durante el mes de agosto, frente a la monotonía del calor se han sucedido los acontecimientos y los problemas.

La fruta de verano se ha exportado con cierta facilidad, continuando la campaña naranjera, con algunas perspectivas para los problemas de nuestro limón, hasta cifras que el 7 de agosto representaban 2.326.056 toneladas de cítricos exportados.

Mientras se exportaban frutas y hortalizas, en Lérida, sin embargo, se procedía a la retirada de 100.000 Kg de melocotón, a fin de aliviar precios, a costa principalmente de nuestras arcas, puesto que estos productos, por ser tan mediterráneos, todavía no están considerados para España en la organización común de mercado.

El tenaz calor de agosto ha podido frenar quizás la expansión de alguna que otra plaga veraniega (calor más sequía no gusta a los parásitos), pero no ha servido para que la frescura y la humedad de mayo y junio hicieran su "agosto", encontrándose a gusto muchos insectos y hongos nocivos para nuestros cultivos, con incidencia negativa en melonares, tomatas y otras frutas y hortalizas.

Como se sabe, la enfermedad de mayor alcance ha sido el "mildiu", que ha mermado considerablemente la cosecha de uva, en extensas zonas de Castilla-La Mancha, Castilla y León, Cariñena, Utiel-Requena, Jumilla, La Rioja y Madrid. Las cifras que se manejan de pérdidas son cuantiosas.

Otros problemas del mes se refieren a las movilizaciones de agricultores castellanos en Tordesillas (Valladolid), donde tampoco se libraron de la tormenta del 19 de ju-

lio, en protesta por el pago de la tasa de corresponsabilidad de los cereales. La movilización, programada para el 30 de agosto, fue policialmente abortada en evitación de los problemas de tráfico en tan estratégico nudo viario.

Sin embargo, la cosecha cerealista es buena y los precios no se han hundido en los comienzos, como ocurre algunos años, en lo que quizás influya la sequía de los Estados Unidos, donde ya se dan cifras de pérdidas de cosecha del orden de 37% en maíz, 23% en soja y 45% en avena y cebada, con escasas mermas, según parece, en la producción de trigo, lo que ha hecho descender las reservas de granos, en aquel país, en más de un 50%.

Buena cosecha de cereales, en general, y excelente en girasol, al menos en Andalucía, donde los rendimientos han sido del orden de 1.000 a 1.500 Kg/Ha. En Cuenca todavía esperan las lluvias de septiembre para engordar la "pipa". Los precios de arranque del girasol, entre 50 y 55 pts/Kg, aunque por debajo de la garantía comunitaria, pueden ser aceptados en función de los altos rendimientos.

En Andalucía, por cierto, los rendimientos han sido altos también en remolacha, cosechada en esta época del año a diferencia de Castilla, con lo cual la producción de azúcar en la zona Sur (Andalucía y parte de Extremadura) va a superar bastante el cupo establecido para esta campaña.

Y para no olvidar a nuestra sufrida ganadería, citemos que en agosto subieron espectacularmente los precios del cordero y cabrito, cuando precisamente apenas existen ni uno ni otro, mientras vacuno, porcino y aves continúan con sus problemas. Eso sí, el potro bien enrazado se ha valorado mucho en las ferias agosteanas de nuestros pueblos.

Mientras tanto, se habla de una solución salomónica del problema de la peste porcina africana. La separación de la España del oeste, la del cerdo ibérico en campo, la del jamón, al parecer todavía con peligros y amenazas, de la España del Este, con cerdos blancos estabulados, con la enfermedad totalmente erradicada según la Generalidad de Cataluña y que no quiere las amenazas de su hermana del Oeste. ¿Otra vez las dos España? ¿Quién señala y controla la frontera entre las dos? Un difícil problema técnico y social.

- **Las tormentas de Julio**
- **El "mildiu" y otros problemas**
- **...y las dos España del cerdo**

Maquinaria Agrícola desde la Royal Show



En nuestra anterior edición julio-agosto, dedicada a Andalucía, iniciamos la sección de editoriales con unos comentarios sobre la celebración de la Royal Show 88, recién llegados de un viaje a Inglaterra.

Ahora, con la calma que depara el descanso veraniego, la revisión de las notas recogidas en nuestra visita a la feria agrícola inglesa, nos parece de interés trasladar a nuestros lectores unos comentarios específicos sobre la maquinaria exhibida en el referido certamen.

Los ingleses suelen sorprendernos con acciones e iniciativas originales y prácticas, que saben congujar con posturas conservadoras y tradicionales. Así, no deja de sorprender los reclamos publicitarios, en la feria, de entidades financieras ofreciendo a los agricultores soluciones para contrarrestar los efectos de la aplicación forzosa, como prescribe el correspondiente reglamento comunitario, de las cuotas lecheras o del "set-aside", barbecho u otras decisiones obligadas de reducción de producciones.

En el sector de la maquinaria también se comprueban ofertas de tractores con novedosos sistemas de ventas, como pueden ser las formas de "leasing", y con especiales y estudiadas condiciones de pago.

A propósito de las ventas, conviene señalar que las casas de maquinaria tratan de destacar, en sus folletos y anuncios al público, el precio de venta de cada máquina. Al contrario de la costumbre española, el precio de la máquina no es un misterio a desvelar en última instancia sino que va por delante en las ofertas de modo destacado.

Hemos observado una gran presencia de expositores, franceses y alemanes, sobre todo en relación a años anteriores, cuando la feria era "casi exclusivamente inglesa". Aparece así, una vez más, la agresividad comercial actual de los fabricantes de maquinaria agrícola. En este caso, en especial, de las firmas francesas y alemanas en el difícil mercado inglés.

Como es lógico en una feria británica abundan los equipos ganaderos, aparte naturalmente del ganado en vivo, auténtico

"show" de la exposición. Entre la maquinaria ganadera puede destacarse la presencia de esparcidores de estiércol, aunque con menos exhibicionismo de marcas y sistemas que en Landbow RAI 88 de Amsterdam. También se han observado en la feria bastantes equipos de molinos para la preparación de los piensos por los propios ganaderos, lo que no se acostumbra a hacer en España, así como diversos implementos mecánicos para la limpieza de las instalaciones de la granja, sin olvidar las ofertas de los equipos de ordeño mecánico y de las explotaciones de vacuno de leche, cada vez más sofisticados e informatizados, que no faltan en ninguna feria agrícola.

Respecto a características de las máquinas exhibidas, aparte de las unidades premiadas cuya relación publicamos en otra sección, se observa una especial preocupación en reducir la compactación del suelo, lo que se tiene en cuenta en la fabricación de nuevos modelos. No es extraño, por tanto, que se haya premiado, quizás por primera vez, un modelo de neumático entre las "máquinas" ganadoras del correspondiente referido concurso.

En esta línea, se han exhibido vehículos portadores especiales de baja presión, que pueden circular por el campo en todo momento, sin dañar significativamente a los cultivos, aunque sirvan preferentemente para transporte y acarreo.

La informática, como es norma en el diseño actual de máquinas de todo tipo, continúa cesándose en la mecanización agrícola, no sólo en ganadería, sino con la incorporación de monitores que prestan una eficaz información, en cada momento, del comportamiento de cualquier máquina o apero acoplados al tractor. Es decir, reciben información del Trabajo e incidencia del comportamiento de la siembra, pulverización, laboreo, etc.

Como se desprende de estos comentarios la maquinaria agrícola y, en conjunto la mecanización de la producción agraria, está siempre presente en todas las ferias de la absoluta necesidad de su utilización y de la competencia entre las firmas ofertantes.

Cambios, nombres, empresas...

—Como resultado de recientes elecciones, ha sido nombrado Presidente del Consejo Regulador de la Denominación de Origen "La Mancha", el Licenciado en Filosofía y Letras **Salvador Jareño Cañas**, que encabezaba la candidatura por parte de las Organizaciones Profesionales Agrarias.

—**Jaime Revilla** será el Director de la División de ENASA, que se llamará Pegaso Motor, y por tanto el responsable de la comercialización de la nueva familia de motores diesel, como desarrollo del reciente acuerdo entre Pegaso y Perkins.

—El Comité Organizador de la FIMA de Zaragoza ha designado Presidente del mismo a **Angel Gascón**, presidente de Motores Pascuali, S.A. El anterior presidente **Ricardo Medem**, de John Deere Ibérica, S.A., había solicitado su voluntario cese en dicho cargo, al que había dedicado, gran esfuerzo y trabajo, por lo que, desde aquí, le felicitamos.

—**José María Durán Altisent**, es ahora, tras superar la correspondiente oposición, Catedrático del Departamento de Producción Vegetal. Fitotécnica, en la Universidad Politécnica de Madrid.

—Se acaba de instituir una nueva **Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos**, esta vez en Lugo. Se espera que, en próximas fechas, se eleven también al rango de Escuela Superior, las actuales de grado medio de La Laguna (Tenerife), Villava (Navarra) y Palencia. Para la nueva Escuela de Lugo ha sido nombrado Director **Francisco Maseda Eimil**, quien ha colaborado recientemente, en varias ocasiones, en las páginas de AGRICULTURA.

• Valladolid • Lérida • Valencia • Sevilla...

Cuatro ferias en otoño

En estas fechas de salida del verano vuelven las ferias agrarias. Es como antaño, cuando la feria del pueblo sucedía a la terminación de la cosecha, para descanso y regocijo al mismo tiempo.

Primavera y otoño son épocas clásicas de celebraciones y citas. Pero ocurre que se amontona el trabajo para los feriantes.

Hoy día, cuando se cuenta con unas garantizadas y cómodas instalaciones, con facilidades de accesos y alojamientos desde cualquier rincón del mundo, se convocan algunas celebraciones internacionales en fechas insospechadas, sin miedo a las inoportunidades meteorológicas y con alivio en las agendas de bolsillo.

En nuestro otoño se concentran muchas ferias agrícolas españolas con fines comerciales. Por orden cronológico de aparición en escena contamos con Valladolid, Lérida, Valencia y Sevilla, aparte de otras de inferior rango en el "ranking" oficial establecido.

La Feria Internacional de Muestras de Valladolid, en su edición de septiembre viene aspirando a ser una feria de la industria y del comercio, esto es de "muestras", como aquellas ancestrales de Bilbao y Barcelona, en la que la agricultura es minoritaria. No era así considerada hace unos diez o quince años, cuando agrónomos, veterinarios y otros cuerpos técnicos ayudaban al certamen, con sus jornadas y conferencias, al estilo clásico. Ahora, según parece, el sector agrario vuelve a la feria, no se sabe si por mandato organizativo o

porque la importancia porcentual del sector agrario castellano-leonés aparece naturalmente en la feria. Este año, por ejemplo, la firma Ebro-Kubota ha decidido presentar en Valladolid la serie 8.000 de tractores Ebro.

Lérida sigue llegando, en San Miguel, del brazo del interés frutícola español y como la "feria agrícola de Cataluña". Eurofruit es un sector, dentro de la feria, que atrae la atención de los sectores franceses e italianos de las frutas. En la feria de San Miguel se simultanea la exposición de fruta con las conferencias técnicas sobre temas de actualidad.

La Feria Muestrario Internacional de Valencia, institución organizadora, hace coincidir en septiembre, en sus recintos feriales, unas cuantas ferias monográficas, como son Euroagro, Iberflora, etc.

Valencia pretende ser representativa de "nuestra agricultura de exportación", en cuyas actividades feriales la importancia de los cítricos va acompañada también de otras frutas y hortalizas, contemplándose aspectos productivos y de distribución y comercialización. A Iberflora acuden expositores holandeses, franceses, italianos, alemanes, etc., en un deseo de penetración, de una u otra forma, en el mercado español.

La última semana de octubre ha sido fijada por la Institución Ferial de Muestras Iberoamericanas para celebrar cada año su Agromediterránea, este año en su quinta edición.

En sus actividades complementarias interesa este año en Sevilla, el corcho, el aceite, la fruta extratemprana y el agua para el riego. Pero, desde el año anterior, cuando se inauguraron las modernas instalaciones en el Polígono Aeropuerto, las firmas de maquinaria agrícola están llevando el recinto expositor, para acercarse al gran mercado andaluz.

Mucha actividad ferial en el otoño español, lo que nunca está mal, pues todavía el agricultor español necesita estímulos e informaciones precisas sobre técnicas de producción y situación de los mercados.

Pero hace falta definir bien todas las ferias. No importa que haya muchas, a niveles regionales o comarcales, pero conviene que haya pocas para que los esfuerzos de las grandes firmas, de los técnicos especializados y de las propias empresas agrarias puedan concentrarse y atender las citas internacionales que deben atraer la atención de expositores y visitantes de todo el mundo.



Feria de ganado mular en Olvera (Cádiz).

Hijos de Espuny, S.A.

PIENSOS BARATOS

- Abarate unas 10 pesetas el kilo de pienso tradicional sin merma en producción.
- Prepárese para soportar la entrada de los productos del Mercado Común.
- Ofrecemos calidad y suministro constantes durante todo el año.
- Añadimos 10% de melaza de remolacha, envasamos y gestionamos el transporte.
- Facilitamos fórmulas de pienso desarrolladas por especialistas en nutrología.
- Disponemos de correctores expresamente adecuados a nuestras fórmulas.

PRECIOS NETOS CON 10% DE MELAZA, SACO E IVA:

Pienso n.º 1.....	18,00 pts
Pienso n.º 2.....	16,00 pts
Pienso n.º 3.....	14,00 pts
Harina de girasol.....	20,00 pts
Pulpa de aceituna.....	10,00 pts



Soliciten amplia información al fabricante:

HIJOS DE ESPUNY, S.A.
Apartado n.º 10
OSUNA (Sevilla)

Fábricas en:
Osuna (Sevilla). Tel. (954) 81.09.06 · 81.09.24 · 81.09.10
TELEX: 72585 - FAX: 954/81 13 26

LA CALIDAD COMIENZA POR LA SEMILLA

Hay infinitos baremos o índices definidores del desarrollo de un país. La renta per cápita, el número de automóviles, las vías de comunicación, la distribución de gastos, el consumo de flores, el porcentaje de agricultores (este último un índice a la inversa), etc.

También el desarrollo de la agricultura de un país tiene sus índices. Uno de los más importantes y "selectos" es el uso de semillas de calidad.

Las estadísticas, aun teniendo en cuenta su informalidad, declaran un muy bajo consumo de "semillas selectas" en España, sobre todo en cereales, leguminosas, horticultura tradicional y, en general, en los cultivos extensivos. El empleo de semillas garantizadas es bastante superior en aquellos cultivos "contractuales", acercados a la influencia de una industria (girasol, remolacha) o de unos servicios especializados (tabaco, lúpulo). En conjunto cabe definir a nuestro país como insuficientemente desarrollado, según el índice del consumo de semillas.

En la época actual, de liberación de los mercados y de las iniciativas, las empresas tienen en sus manos y en sus esfuerzos competitivos, la posibilidad de incidir sobre la elevación de ese consumo de semillas de garantía. En ejemplo, aparte de las industrias que contratan cultivos (productos para conservas como espárragos, tomates, etc., además de las mencionadas), lo tenemos en las hortalizas intensivas o en cultivos forzados, también con gran dependencia de importadores europeos y multinacionales. Otro ejemplo se comprueba en esta misma edición, en la que incluimos un artículo, de gran alcance técnico y comercial, sobre los viveros de vid en Italia.

Son las empresas evidentemente las que pueden elevar el listón que garantice el empleo en España de variedades que, no sólo tengan la certificación de su origen y cali-

dad, sino que también sean las que precisan nuestros agricultores para vender con éxito sus productos.

Las poderosas firmas de semillas tratan de mejorar también su valor comercial. Así, se tiende ahora al revestimiento de la semilla con película delgada que, además de normalizar tamaños y formas, incorpora reguladores de crecimiento, elementos nutritivos, inoculantes, herbicidas, etc.

Muchas obtenciones de variedades se han hecho en Institutos y Centros investigadores de Estados Unidos, Gran Bretaña, Alemania, Francia, etc. y mucho trabajo de experimentación y aplicación, como son los ensayos de adaptación, se han hecho, también en España, por los servicios oficiales competentes en el sector de las semillas y las plantas de vivero.

Pero hoy día, los Institutos competentes en semillas carecen, en general, de los medios y el personal necesarios para determinados trabajos de mejora, selección e incluso de ensayos. Por tanto, se han de apoyar en las empresas, en primer lugar, y en los propios agricultores, que se convierten en multiplicadores de semilla garantizada.

Con todo, la responsabilidad de nuestro INSPV es enorme, en sus funciones máximas de registro y de control, ahora obligadamente coordinadas con los otros Institutos competentes de los demás países de la Comunidad, de los cuales, por tanto, también dependemos, pues la mayoría de las decisiones se toman en el país de origen.

En definitiva la semilla hoy ha incrementado su interés en la agricultura. Ya no se trata sólo de la garantía y calidad de la variedad que se nos ofrece sino que esas variedades sean, en cada momento, las que satisfagan plenamente las necesidades del mercado de ese producto. Y el mercado actual de los países desarrollados demanda calidad, aparte de oportunidad, precio, presentación, etc. Así, la calidad comienza por la semilla.

Aclaraciones

En nuestro número anterior, dedicado a Andalucía, como complemento a la entrevista con Agustín López Ontiveros, Director General de Investigación y Extensión Agrarios de la Junta de Andalucía, apareció una relación de las fincas administradas por dicha Dirección General, en la cual se omitió, por error de impresión, el Centro de Capacitación y Experimentación Agraria de Hinojosa del Duque, de 105 ha, dedicada a ganadería.

—oOo—

En el n.º 672 de AGRICULTURA, aparece el artículo "Producción de pastos entre pinos", cuyos autores son Juan Piñeiro y Manuel Pérez, en el cual aparecen las deficiencias tipográficas que se consignan a continuación, y que detallamos a petición de los autores:

—Pág. 481, Columna central, línea 36: dice ganadería debe decir garantía.

—Pág. 482, Columna central, línea 24: dice 27mx6 debe decir 27 m x 36 m.

—Pág. 483, Cuadro 2, faltan los cuatro encabezamientos debajo de SIN CAL y de 3000 kg/ha CALIZAS, que son, por orden: Sin trébol, trébol violeta, trébol blanco y media.

EXITO DE DIANO

- En 1905, el toro semental andaluz "Diano" llegó a Colmenar Viejo (Madrid).
- En 1988, el libro DIANO vuelve a las librerías.

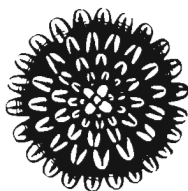
LOS QUE QUIERAN EXPORTAR QUE VENGAN

La operación será del 19 al 23 de octubre, y se llamará EUROAGRO 88, la V Feria Internacional de la Producción, Transformación y Comercialización agrícola.

Durante esos días más de 300 empresas del sector agroalimentario expondrán su producto a casi 8.500 compradores, de los que cerca de 350 provienen de 20 países de Europa, Medio y Lejano Oriente, América y África. La ocasión es, pues, clarísima. Si a usted también le interesa esta manera rápida de hacer negocios díganoslo.



EMCM



Celebración simultánea con IBERFLORA

**19 AL 23
OCTUBRE
DE 1988
VALENCIA-ESPAÑA**

ICEX
INSTITUTO ESPAÑOL
DE COMERCIO EXTERNO

GENERALITAT VALENCIANA
CONSELLERIA D'INDUSTRIA, COMERC I TURISME
Direcció General de Comerç

IBERIA B

EUROAGRO. Avda. de las Ferias, s/n. - Valencia - Apartado de Correos, 476 - Tel. (96) 364 10 11 - Télex 62435 - Telefax 363 61 11-Feria E - Telegrafo FERIARIO

El Feoga-Garantía

Jose Juan Pérez-Taberero Población*



En la Royal Show del pasado junio, en la zona dedicada a las mejoras del cultivo y a las nuevas variedades, se prestó especial atención a las leguminosas como guisantes y habas.

I INTRODUCCION

Cuando el 25 de marzo de 1957, Francia, la República Federal de Alemania, Italia, Bélgica, Los Países Bajos y el Gran Ducado de Luxemburgo firmaron los Tratados de Roma por los que se creaba la Comunidad Económica Europea y la Comunidad Europea de la Energía Atómica, ya se planteó la necesidad de crear un organismo que hiciera posible el logro de los objetivos señalados para la política agraria común.

Además, el régimen financiero definitivo de este Fondo no estuvo diseñado hasta el 1° de enero de 1971, por lo que debe considerarse esta fecha como la del verdadero comienzo de las actuaciones.

Para abordar los distintos tipos de acciones el FEOGA está dividido en dos secciones:

— La Sección Garantía, que es la responsable de la financiación de la política de

* Director del Departamento técnico de la Confederación Nacional de Agricultores y Ganaderos (C.N.A.G.)

Adaptación del propio autor de su conferencia en Salamanca en las "jornadas sobre ayudas del FEOGA" organizada por el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Centro y Canarias (Delegación de Salamanca)

precios y de mercados agrarios y pesqueros.

— La Sección Orientación, que es la responsable de la financiación de la política de estructuras agrarias y pesqueras.

II ANALISIS CUALITATIVO DE LA SECCION GARANTIA DEL FEOGA

La política de precios y de mercados se articula a través de las organizaciones comunes de mercado, las cuales disponen de una serie de instrumentos que les permiten alcanzar los conocimientos objetivos de incrementar la productividad de la agricultura, de garantizar un nivel de vida equitativo a la población agraria, de estabilizar los mercados, de garantizar los abastecimientos y de asegurar precios razonables a los consumidores.

Estos instrumentos, cuya utilización provoca unos gastos que la Sección Garantía está encargada de financiar, son:

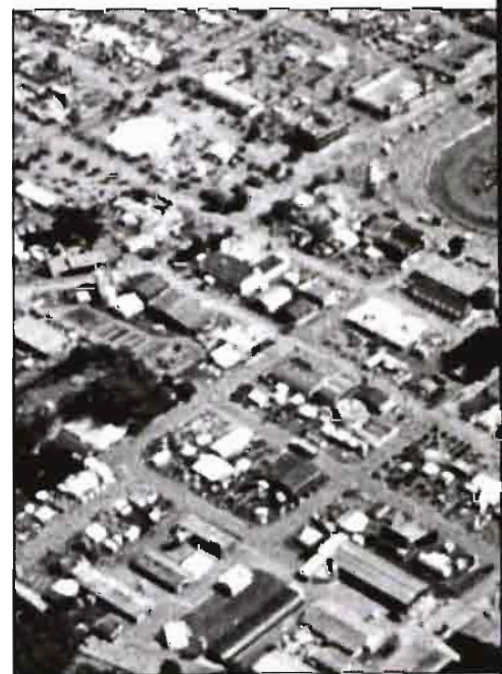
— La concesión de restituciones a la exportación. Estas cubren la diferencia entre el precio interior y el precio del mercado mundial, con el fin de hacer posible la exportación de productos agrarios de la Comunidad.

— Las intervenciones destinadas a regu-

larizar los mercados agrarios. Entre éstas destacan:

- Las compras en régimen de intervención (cereales, carne de vacuno, etc.).
- Las ayudas al almacenamiento privado (carne de porcino, vino, etc.).
- Las restituciones a la producción (trigo duro, aceite de oliva, carne de vacuno, carne de ovino, etc.).
- Las restituciones al consumo (aceite de oliva, leche, etc.).
- Las destilaciones (vino).
- Las ayudas para la retirada de productos por las organizaciones de productores (frutas y hortalizas).

— La concesión de montantes compensatorios de adhesión. Estos compensan, en España, las diferencias entre los niveles de precios españoles y comunitarios durante el período transitorio. Son aplicables a los intercambios entre la CEE-10 y España y entre España y los países terceros de los productos incluidos en los sectores de leche y productos lácteos, cereales, azúcar, materias grasas, carne de va-



Royal Agricultural Show, en Inglaterra

cuno, carne de porcino, huevos, carne de aves de corral y productos agrícolas transformados. En el caso del vino existe un montante corrector durante la segunda etapa de período transitorio.

—La concesión de montantes compensatorios monetarios. Estos cubren los efectos de la diferencia monetaria existente entre el valor agrario de una moneda (tipo verde) y su valor real (tipo financiero).

Se aplican en los sectores de la carne de vacuno, la carne de porcino, la leche, los cereales, el azúcar, los huevos, las aves, el vino y los productos agrícolas transformados de fuera del anexo II.

Estos montantes, que al igual que los de adhesión tratan de garantizar la neutralidad, provocan en la práctica corrientes comerciales desde los países con moneda fuerte a los mercados de los países con moneda débil. Por ello el saldo final (MCM positivos—MCM negativos) de los montantes compensatorios monetarios resulta penalizador para la Sección Garantía.

III ANALISIS CUANTITATIVO DE LA SECCION GARANTIA DEL FEOGA

III.1 Análisis de la evolución de los gastos

	1983	1984	1985	1986	1987
FEOGA-Garantía (millones ECUS)	14.244,5	16.586,4	18.284,7	19.850,4	19.786,0
En % del presupuesto	63,7	67,4	70,3	62,9	63,6
En % P.I.B.	0,55	0,60	0,61	0,57	0,53



feria colorista y técnica, al aire libre.

Se observa:

- Un fuerte incremento de los gastos netos del FEOGA-Garantía.
- Una tendencia creciente de los gastos del FEOGA-Garantía respecto al presupuesto comunitario.
- Una tendencia creciente de los gastos del FEOGA-Garantía respecto al producto interior bruto. Sin embargo se constata que dicho porcentaje es insignificante, lo que demuestra que la política agraria común no es cara y que lo que es pequeño es el presupuesto comunitario.

III.2 Análisis de la distribución de los gastos según la índole económica de las medidas.

	1986	1987
Restituciones	33,6	39,7
Intervenciones	66,4	60,3

Se observa un incremento de las restituciones y un decremento de las intervenciones. Se pone, por tanto, de manifiesto que cada vez se gasta más dinero en apoyo a la agricultura mientras que las rentas de los agricultores son cada vez más bajas. Este hecho se explica por el elevado coste de las crecientes restituciones a la exportación que es necesario conceder para eliminar los excedentes derivados del desajuste oferta-demanda existente en la mayor parte de las producciones comunitarias.

III.3 Análisis de la distribución de los gastos por sectores.

	1985	1986	1987
Cereales	11,6	15,3	20,0
Azúcar	9,1	7,8	6,8
Productos lácteos	29,9	26,6	22,5
Carne de vacuno	13,8	15,7	10,9



Los ganaderos ingleses se ufanan en presentar en los concursos sus mejores ejemplares, bien limpios y peinados. Royal Show 88.

Se observa que cuatro sectores productivos provocan casi el 70% de los gastos de la Sección Garantía. Estos sectores son los de producción típicamente continental, por lo que se pone de manifiesto el desequilibrio existente entre las producciones continentales y mediterráneas en el seno de la Comunidad.

IV. EVOLUCION FUTURA DE LA SECCION GARANTIA DEL FEOGA

La Cumbre de Jefes de Estado y Presidentes de Gobierno celebrada el pasado mes de febrero en Bruselas, fijó la base de referencia para 1988 en 27.500 millones de ECUS y acordó que el ritmo anual de crecimiento de los gastos de la Sección Garantía del FEOGA no podrán exceder del 74% de la tasa de crecimiento anual del producto nacional bruto de la Comunidad.

Para poder respetar esta disciplina presupuestaria va a ser necesario además de aplicar una política de precios restrictiva y de flexibilizar los mecanismos de intervención y los sistemas de garantía, introducir estabilizadores presupuestarios que o bien reduzcan los gastos suplementarios o bien generen nuevos ingresos para compensarlos.

El deterioro que dichas medidas van a provocar en las rentas agrarias deberá ser compensado mediante las nuevas orientaciones de la política socio-estructural.

Mejora de las estructuras agrarias

Isabel Casado López*

I. INTRODUCCION

La Política Agraria Común se articula en dos ejes:

—La política de *precios y mercados*, basada en una organización de los mercados agrícolas, que actúa sobre productos determinados, financiada por la sección Garantía del Fondo Europeo de Orientación y Garantía Agrícola, FEOGA, y

—La política *socioestructural*, horizontal, que actúa sobre las estructuras de producción, comercialización y transformación, financiada por la sección Orientación del FEOGA.

Esta última no se pone en marcha hasta la década de los sesenta (coordinación de las políticas de estructuras de los Estados miembros y creación de la sección Orientación del FEOGA). En la década de los setenta se publican las tres primeras Directivas que realmente suponen una política común de estructuras: Directiva 72/159 sobre modernización de explotaciones, Directiva 72/160 sobre cese en la actividad agraria y Directiva 72/161 sobre cualificación profesional de los agricultores, que han dejado de aplicarse en 1985 y cuyas ideas básicas recoge el Reglamento 797.

La proyección territorial de la política socioestructural se plasma en la Directiva 75/268 sobre agricultura de montaña y zonas desfavorecidas, actualmente reducida a sus tres primeros artículos en los que se definen dichas zonas, quedando recogidas las ayudas en el Reglamento 797.

El impulso a las estructuras de comercialización e industrialización agroalimentaria se produce en 1977 con el Reglamento 355/77 y se completa en el año siguiente con el Reglamento 1360/78 relativo a las agrupaciones de productores y sus uniones.

(*) Ingeniero Agrónomo (IRYDA). Texto elaborado por la autora, para AGRICULTURA, como resumen de su conferencia pronunciada en Salamanca en ciclo organizado por el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Centro y Canarias.

En 1985 se produce un ajuste de la política socioestructural con el Reglamento 797/85 que refunde y amplía los objetivos de las tres Directivas de 1972 y de la 268, y a partir del pasado año se inicia una modificación de la política de estructuras en el marco de la reforma de la PAC, que en el reglamento 797 se ha traducido en la introducción de tres nuevos tipos de ayudas.

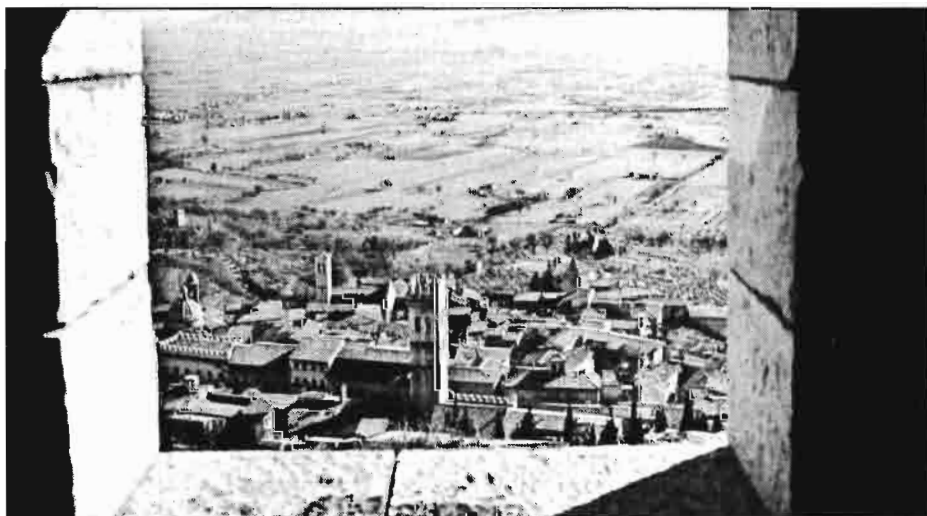
II. REGLAMENTO (CEE) 797/85 RELATIVO A MEJORA DE LA EFICACIA DE LAS ESTRUCTURAS AGRARIAS

Antes de exponer los distintos regímenes de ayudas establecidos por el reglamento, conviene hacer unas puntualizaciones:

1) El reglamento establece una acción común, cofinanciada por la Comunidad, que dura hasta el final de 1994. Las ayudas establecidas son indirectas, esto es, el Estado miembro establece sus normas

de aplicación nacionales y, una vez que la Comisión ha dado su visto bueno en cuanto a cumplimiento de los objetivos del reglamento y de las condiciones y limitaciones establecidas por éste, el Estado miembro solicita el reembolso correspondiente a los gastos de aplicación del año anterior. Por otra parte, y contrariamente al caso del reglamento 355 (ayudas a proyectos de transformación y comercialización de productos agrícolas y pesqueros), estos gastos son obligatorios para la Comisión.

2) El reglamento se ha adaptado a la adhesión de España y Portugal. Las adaptaciones afectan a los aspectos formales o administrativos (plazos de aplicación de las medidas), a los aspectos financieros (ampliación del marco presupuestario de la acción común de 1988 a 2.242 Mecu) y finalmente, a las modalidades de aplicación en España, particularmente, porcentajes de reembolso comunitario según ayudas y zonas y modalidades especiales de aplicación de determinadas ayudas (re-



Vista panorámica de la Umbria italiana, comarca intermedia entre la agricultura seca del sur y la húmeda del norte, que cuenta con estructuras procedentes de una agricultura antigua y tradicional.

Daniel Espuny, S.A.

PIENSOS ESPUNY

LA MEJOR RELACION CALIDAD – PRECIO

- Soporte mejor la entrada a la C.E.E.
- Ofrecemos calidad y suministro constantes durante todo el año
- Añadimos 10% de melaza de remolacha, envasamos y gestionamos el transporte.
- Facilitamos fórmulas de pienso desarrolladas por especialistas en nutrología.
- Disponemos de correctores expresamente adecuados a nuestras fórmulas

PRECIOS NETOS CON 10% DE MELAZA, SACO E IVA

Puestos sobre camión en fábrica
ESTACION DE LINARES-BAEZA (Jaén)

Pulpa de aceituna	10,00 pts.
Harina de girasol	20,50 pts.
Pienso n.º 1	18,50 pts.
Pienso n.º 2	16,50 pts.
Pienso n.º 3	14,00 pts.



Soliciten amplia información al fabricante:

DANIEL ESPUNY, S.A.
Apartado 10 - Tels.: (953) 69 08 00 y 69 47 63
ESTACION LINARES-BAEZA (Jaén)



El ganado holandés encuentra, en épocas del año, una adecuada estructura de praderas naturales, con eficaz tecnología de manejo.

glamentos 3827/85 y sobre todo 2224/86).

3) Cabe mencionar finalmente que este reglamento, junto con el 355 (salvo para productos pesqueros) y el 1360/78 relativo a las agrupaciones de productores y sus uniones, es aplicable a las Islas Canarias, donde no se aplica la política de precios y mercados (reglamento 2915/86).

En el marco de la reforma de la PAC, motivada principalmente por el problema de los excedentes, se ha publicado recientemente tres reglamentos que modifican, entre otros, el R. 797:

1.º R. 1760/87 que introducía un nuevo régimen de ayudas destinadas a fomentar la reconversión y extensificación de la producción.

2.º R. 1137/88 que permite limitar las ayudas a las inversiones a las explotaciones agrícolas de carácter familiar y que establece las limitaciones a las ayudas para inversiones que tiendan a aumentar la producción porcina.

3.º R. 1094/88 por el que se modifican los reglamentos 797 y 1760 en lo relativo a la retirada de tierras de la producción y a la extensificación y reconversión de la producción; este reglamento introduce un régimen de ayudas a la retirada de tierras de cultivos herbáceos cuya financiación correrá a partes iguales a cargo de la sección Garantía y de la sección Orientación del FEOGA.

Con estas últimas modificaciones, los diversos regímenes de ayudas establecidos por el R. 797 quedan como sigue:

1.º Título 01. Retirada de las tierras de cultivos herbáceos

Es obligatorio para los Estados miembros establecer, previsiblemente a partir del 1º de julio, un régimen de ayudas destinado a fomentar la reducción de tierras realmente cultivadas dedicadas a cultivos herbáceos sometidos a una Organización Común de Mercado (OCM).

Naturalmente, es optativo para el agricultor el acogerse a este régimen y los Estados miembros podrán excluir de su apli-

cación un porcentaje, todavía por determinar, de sus tierras arables en función de sus condiciones naturales o del riesgo de despoblamiento que presenten; en el caso de España, dicha exclusión podrá también hacerse en base a características de tipo socioeconómico. La autorización para excluir determinadas zonas puede también solicitarse para los dos títulos siguientes.

Las tierras de cultivos herbáceos retiradas de la producción deberán suponer al menos el 20% de las tierras arables de la explotación, y durante un período mínimo de cinco años se destinarán a uno de los fines siguientes:

- a) barbecho con posibilidades de rotación
- b) repoblación forestal
- c) fines no agrícolas

Los Estados miembros deberán tomar las medidas necesarias para que las tierras retiradas se mantengan en buenas condiciones agronómicas, con fines de protección del medio ambiente y de los recursos naturales.

Las tierras retiradas también podrán destinarse a pastos para ganadería extensiva (barbecho verde) o a la producción de lentejas, garbanzos y vicias (barbecho marrón), en cuyo caso la ayuda disminuye aproximadamente a la mitad.

El reembolso del FEOGA va del 50% al 15% a medida que aumenta el importe de la ayuda concedida por el Estado miembro.

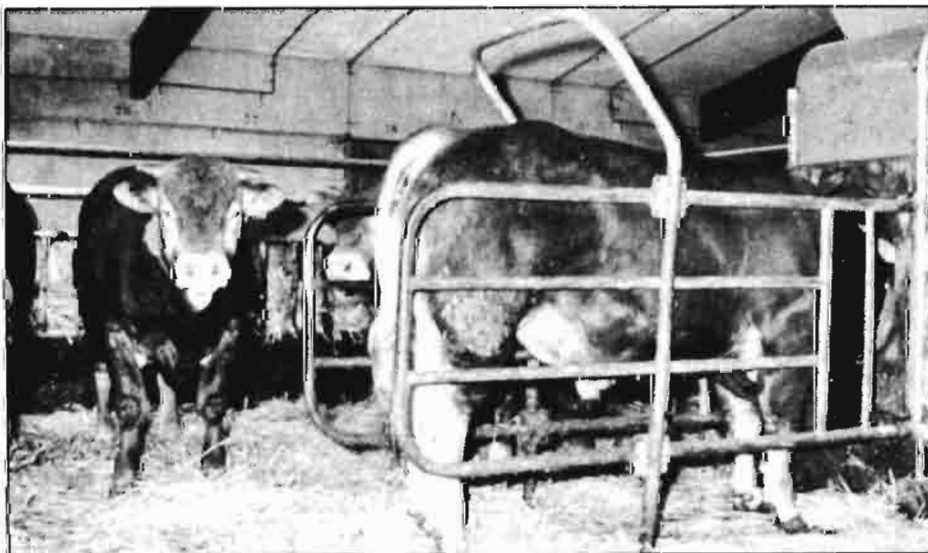
2.º Título 02. Extensificación de la producción

Este régimen de ayudas que deben instaurar los EM está orientado a la reducción de productos excedentarios, entendiéndose como tales aquellos que sistemáticamente carecen, dentro de la Comunidad, de salidas normales no subvencionadas. Hasta el 31 de diciembre de 1989, los EM podrán limitar el régimen a los sectores de la carne de vacuno y del vino.

El reglamento define como extensificación la reducción de la producción en por lo menos el 20%, sin que aumenten por ello las cantidades de otros productos excedentarios.

Los Estados miembros determinarán las normas que regularán la reducción de la producción. El reglamento sólo indica que, en lo que se refiere a la carne de vacuno, dichas normas podrán establecer que el número de cabezas de ganado se reduzca como mínimo en un 20% y por lo que se refiere al vino, que se reduzca en por lo menos un 20% el rendimiento por hectárea.

El reembolso del FEOGA es del 25% de los gastos imputables.



En la Estación de control individual de Naves, en Francia, el consumo diario de pienso de cada toro se registra automáticamente. Raza Limousin.

AYUDAS DEL FEOGA

3.º Título 03. Reconversión de la producción

Los EM deberán instaurar un régimen de ayudas destinadas a fomentar la reconversión de tierras dedicadas a cultivos excepcionarios hacia otros que no lo sean. Para su aplicación será necesario que el Consejo de Ministros de agricultura de la CEE, a propuesta de la Comisión, defina la lista de productos hacia los que se podrá reconvertir y determine las condiciones y modalidades de concesión. El reembolso del FEOGA es del 25% de los gastos imputables.

Las ayudas correspondientes a cada uno de estos tres Títulos son incompatibles entre sí. En el caso de los dos últimos, su implantación en los EM está prevista a partir de enero de 1989.

4.º Título I. Ayudas a la inversión en explotaciones agrícolas

Se trata de ayudas destinadas a:

a) mejora cualitativa y reconversión de la producción en función de las necesidades del mercado;

b) adaptación de las explotaciones para reducir los costes de producción, mejorar las condiciones de vida y trabajo o ahorrar energía;

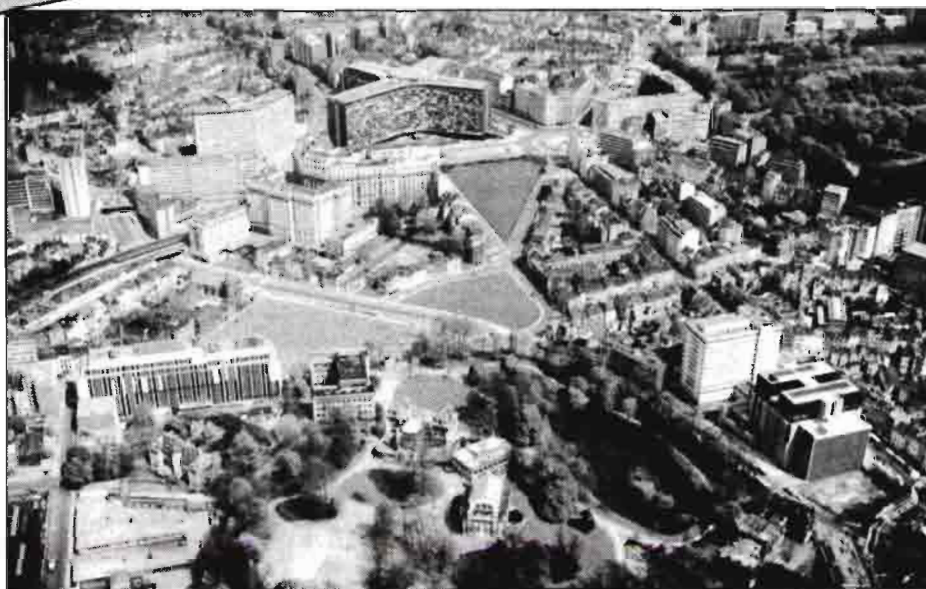
c) protección y mejora del medio ambiente;

d) ayudas especiales a agricultores jóvenes, dirigidas a:

- 1.º la primera instalación: puede incluir una prima única (máximo imputable de 7.500 Ecus) o una bonificación de intereses equivalentes, y una bonificación de intereses para los préstamos contraídos a fin de cubrir gastos de instalación.
- 2.º una ayuda adicional a las inversiones que represente como máximo el 25% de la ayuda normal, siempre que el joven cumpla las condiciones exigidas para este tipo de ayudas.

El empresario agrícola debe:

- ejercer la actividad agrícola a título principal,
- poseer una capacidad profesional suficiente,
- presentar un plan de mejora material de la explotación,
- llevar una contabilidad simplificada (excepto para Grecia, Mezzogiorno italiano, Portugal y España durante los cuatro primeros años de aplicación en las zonas desfavorecidas para inversiones inferiores a 25.000 Ecus).



Las ayudas se limitan a las explotaciones:

- cuya renta del trabajo sea inferior a la renta de referencia, fijada por los EM sin sobrepasar el salario medio bruto de los trabajadores no agrarios de la zona de que se trate.

- cuyo plan de mejora no contemple una renta del trabajo superior al 120% de la renta de referencia.

El reglamento establece limitaciones para las ayudas en los sectores lácteos y porcino, excluye la posibilidad de ayuda en el sector de huevos y aves y exceptúa igualmente las ayudas para compra de tierras, animales vivos de la especie porcina y avícola y de terneros de abasto.

El reembolso del FEOGA oscila entre el 25% (caso general) y el 50% (zonas más desfavorecidas y ayudas a agricultores jóvenes) de los gastos imputables.

5.º Título II. Otras medidas en beneficio de las explotaciones agrícolas

Estas comprenden:

a) régimen de estímulo a la introducción de la contabilidad;

b) ayuda a la puesta en marcha de agrupaciones para ayuda mutua entre explotaciones, utilización en común de maquinaria o explotación;

c) ayuda a la puesta en marcha de asociaciones para la creación de servicios de sustitución o de gestión.

El reembolso del FEOGA puede llegar hasta el 25% de los gastos imputables.

6.º Título III. Medidas específicas en beneficio de la agricultura de montaña y de determinadas zonas desfavorecidas

Definidas con arreglo a la mencionada

Directiva 75/268. La lista comunitaria de zonas agrarias desfavorecidas españolas fue aprobada por el Consejo Europeo de Ministros de agricultura de 26 de mayo de 1986 (Directiva 86/466). Dicha lista comprende:

A) Zonas de montaña. Incluyen unos 2.870 municipios, con una superficie total de 19,2 millones de hectáreas y una superficie agrícola útil de casi 6 millones de hectáreas.

B) Zonas desfavorecidas en despoblamiento. Las zonas delimitadas tienen una superficie total de casi 18 millones de hectáreas, de los que unos 10,7 millones corresponden a superficie agrícola útil.

C) Zonas de reducida superficie con limitaciones específicas. Su superficie es de 668.200 hectáreas.

A España le corresponde (en términos de hectáreas de superficie agrícola útil) más de la cuarta parte del total de zonas desfavorecidas de la CEE.

La mencionada Directiva 86/466 relativa a la lista de zonas agrarias desfavorecidas españolas determina y señala con un asterisco las zonas en las que el reembolso del FEOGA-Orientación, para ayudas concedidas en aplicación del R.797, puede llegar al 50%, zonas a las que habitualmente se denomina "zonas más desfavorecidas".

Además del resto de las ayudas determinadas en el Reglamento, en estas zonas se establece:

- a) una indemnización compensatoria anual para agricultores con una SAU mínima de 3 Ha (2 Ha para el Sur de Italia, Departamentos franceses de Ultramar, España, Grecia y Portugal) que se comprometan a proseguir la actividad agrícola durante al menos 5 años;



El Palacio de Europa en Estrasburgo, en el que se reúne el Parlamento Europeo.

- b) ayudas para inversiones de carácter artesanal o turístico en las explotaciones;
 c) ayudas a inversiones colectivas para la producción de forraje, mejora y equipamiento de pastizales, puntos de suministro de agua, etc.

El reembolso comunitario es del 25% y puede llegar al 50% en las zonas más desfavorecidas.

7.º Título IV. Medidas regionales específicas (art. 18)

Se trata de medidas que, al corregir las limitaciones estructurales e infraestructurales, permitan la aplicación eficaz de las ayudas establecidas en el reglamento y fomenten la agricultura de una zona; dichas medidas deben respetar las necesidades de protección del medio y se toman simultáneamente con otras posibles acciones de desarrollo en sectores no agrícolas. El reglamento no precisa el nivel de reembolso, siendo necesarios posteriores actos jurídicos para la aplicación de este régimen de ayudas.

Las tres primeras aplicaciones de este artículo se publicaron en 1986 y han correspondido al Macizo Central francés, al Norte de Italia y a las islas situadas a lo largo de las costas septentrionales de Escocia. A finales de abril se ha publicado en el DOCE el reglamento 1118/88, de 25 de abril, por el que se establece una acción común específica para la promoción del desarrollo agrario en determinadas regiones de España. La acción común se empezó a discutir con los servicios competentes de la Comisión a finales del 86 y tras varias modificaciones, especialmente en cuanto al importe a cargo del FEOGA-Orientación, queda como sigue:

- 1.º el ámbito de aplicación correspon-

de a las zonas desfavorecidas, dando prioridad a las zonas de montaña y a las zonas más desfavorecidas.

2.º las medidas a realizar en el marco de este reglamento se incluirán en programas que España someterá a la Comisión, la cual, una vez los haya asumido, los elevará al Consejo para su aprobación.

3.º la duración prevista para la realización de la acción común es de cinco años a partir de la fecha en que la Comisión apruebe el primer programa. Está prevista una posible prórroga por otros cinco años a petición de España.

4.º la acción común incluye las medidas siguiente:

1. Mejora de la infraestructura rural
2. Riego (redes colectivas de riego y drenaje)
3. Concentración parcelaria y obras conexas
4. Lucha contra la erosión
5. Mejora de superficies agrícolas individuales
6. Mejora forestal
7. Mejora de edificios destinados a viviendas de las explotaciones, particularmente para agricultores jóvenes que se instalen por primera vez en una explotación.

El porcentaje de reembolso del FEOGA-Orientación es del 50% en todas las medidas, salvo en la de regadío, en que desciende al 40%. Estos reembolsos se aplican a los gastos máximos imputables establecidos en el reglamento. El coste previsto de la acción común con cargo al Fondo asciende a 420 millones de Ecus.

8.º Título V. Ayudas en zonas sensibles desde el punto de vista de la protección del medio ambiente y de los recursos na-

turales, así como de la conservación del espacio natural y del paisaje.

El año pasado, el R. 1760 abrió la posibilidad de que el Fondo cofinancie estas ayudas en un 25%.

Los beneficiarios de la prima anual por hectárea han de comprometerse, en el marco de un programa específico que afecte a su zona, a introducir o mantener prácticas de explotación determinadas por el EM para cada zona en función de los objetivos.

9.º Título VI. Medidas forestales en las explotaciones agrícolas

Constituyen la extensión del régimen de ayudas a las inversiones (Título I) a aquellas explotaciones que repueblen superficies agrarias o realicen inversiones en materia forestal (cortavientos, cortafuegos, puntos de suministro de agua, caminos forestales). La ayuda para la repoblación puede concederse a los beneficiarios de ayudas a la retirada de tierras y a la extensificación, así como a las asociaciones o cooperativas forestales.

El reembolso del FEOGA es del 25% de los gastos imputables.

10.º Título VIII. Formación profesional de los agricultores

Las ayudas se dirigen a la asistencia a cursos o a prácticas, la organización de éstos y la creación de centros de formación profesional agrícola en zonas desfavorecidas, con el fin de mejorar la cualificación profesional de los agricultores en las regiones donde esto sea necesario. El aumento de la ayuda introducido por el R. 1760 se reserva a formación en materia de reorientación de la producción, de aplicación de métodos de producción compatibles con la protección del espacio rural y de la explotación de las superficies arboladas. Las acciones objeto de estas ayudas no incluyen los cursos incluidos en los programas normales de grado medio o superior de la enseñanza agrícola. El reembolso del FEOGA va del 25% en general al 50% en las zonas más desfavorecidas.

Por otra parte, y para terminar, la Comunidad financia con cargo a los recursos del FEOGA-Orientación:

—la creación de proyectos piloto destinados a demostrar a los agricultores las posibilidades reales de los sistemas, métodos y técnicas de producción correspondientes a los objetivos del régimen de ayudas a las inversiones,

—las medidas necesarias para la difusión a nivel comunitario de los resultados de los trabajos y experiencias en lo referente a la mejora de las estructuras agrarias,

—la realización de estudios para evaluar la eficacia económica de las medidas establecidas en el reglamento.

¿ ANALISIS RAPIDOS DE SUELOS ?

Conozca la nueva generación de **EQUIPOS MARTON**: Maletines portátiles y laboratorios para analizar suelos minerales y orgánicos, tejidos vegetales, soluciones hidropónicas, etc.

Aproveche sus ventajas:

- 1. RAPIDEZ Y AUTONOMIA:** los hace Vd. mismo en cuestión de minutos.
- 2. RESULTADOS PRECISOS Y PROFESIONALES:** comparables a los de cualquier laboratorio agrario.
- 3. RENTABILIDAD:** rápidamente Vd. aumentará sus beneficios.
- 4. INFORMATIZACION** (opcional): el programa FERTPLAN (para su ordenador PC) le permitirá calcular la **cantidad y el tipo de abono** que necesitan sus tierras o las de sus clientes.
- 5. MANEJO SENCILLO:** simplemente siga las instrucciones del manual que acompaña al equipo.

En la CEE los **EQUIPOS MARTON** se utilizan desde hace más de 5 años con excelentes resultados por: consultores agrarios, cooperativas, laboratorios, agricultores... etc.

UNA INVERSION MUY RENTABLE.



Equipo portátil **PL406** de análisis de suelos: PH, nitratos, amonio, P, K, Mg. N° análisis: 350
P.V.P.: **75.100** + IVA
(P.V.P. recambio reactivos: **34.600** + IVA).



Equipo portátil **PL710** de análisis foliar: Nitratos, amonio, P, K, Mg y microelementos. N° análisis: 800
P.V.P.: **75.100** + IVA
(P.V.P. recambio reactivos: **34.600** + IVA)

VISITENDS EN
EUROAGRO
STANDS P-138 Y 0-137
VALENCIA • 19-23 OCTUBRE 1988

Importador exclusivo:

MAGECISA

c/ Constanza, 41 - 28002 MADRID

Tfno: (91) 413 57 45/64

Télex: 41979 MAGEC-E



Envíeme sin compromiso información sobre el método MARTON

Nombre: Apellidos:

Empresa: Profesión:

Calle: Localidad:

D.P.: Prov.: Tel.:

Tipos de cultivos:

(Por favor, escriban en MAYUSCULAS)

LO QUE LE PIDE LA TIERRA

EN SEMILLAS

LA HORA DE LA VERDAD ES AL COSECHAR



GIRASOL

SUNGR ● 380
SUNGR ● 385
(De invierno)
SH-25 ●
LIDIA ●
GEVALO ●
CEPSOLA ●
PEREDO VICK ●

ALGODON

PALMA ●
JEREZ ●
C-312 ●
ALBA ●
ACALA SJ-2 ●

TRIGO

ANZA
CAJEME
YECORA
MEXA
ARGANDA
CARTAYA

CEBADA

PALLAS
(2 Carreras)
HATIF DE GRIGNON
(6 Carreras)

MAIZ

C-700

JUDIA

KORA
LAR-76
ELICE
LEMA
ATALIA
TAIS

GUISANTE SOJA

ORIX
SOLEN
MODIOLA
LAY
RIVALIN

WILLIAMS



EUROSEMILLAS, S.A. Ronda de Tejares, 36 Tel.: 47 46 02. Télex: ECO E 76504
14008 CORDOBA
FACTORIA 1: Ctra. Palma del Río. Km 6.5 (Córdoba)
FACTORIA 2: Ctra. Sevilla-Los Rosales Km 32

“Zonas Agrícolas de Montaña”

Aníbal Jiménez Sánchez*

- CLASIFICACION Y ANTECEDENTES.
- EVOLUCION Y ACTUALIDAD.
- PERSPECTIVAS

CLASIFICACION DE LAS ZONAS DESFAVORECIDAS. ANTECEDENTES

Nuestro país, con un total de 16.636.000 Has (1.77 veces la superficie de la Comunidad de Castilla-León), se sitúa a la cabeza de la Europa de los Doce en cuanto a *zonas desfavorecidas* se refiere; englobándose bajo esta calificación a zonas clasificadas como propiamente de montaña, desfavorecidas por el despoblamiento, o con limitaciones.

Es evidente, además, que nuestro territorio es el que presenta la cota más elevada de altitud.

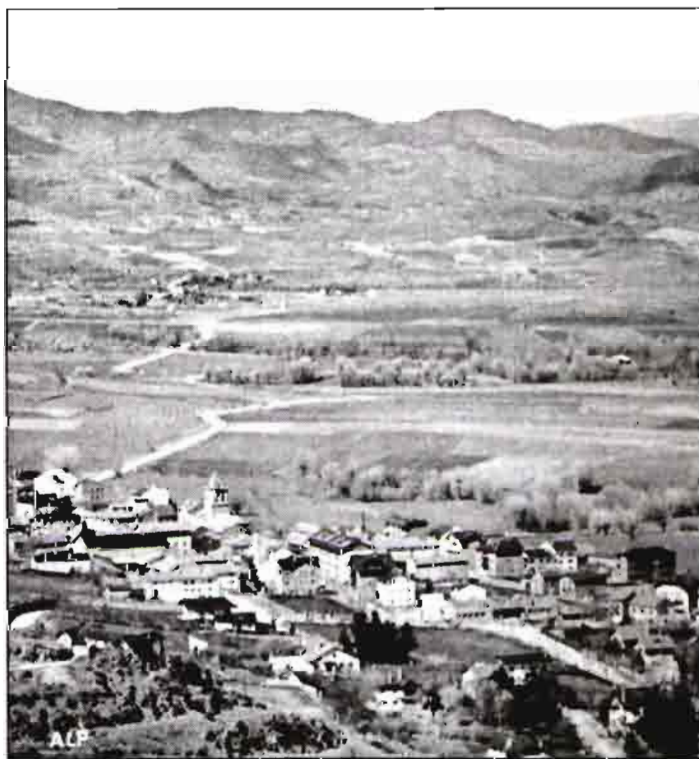
Se han llevado a cabo hasta ahora dos procesos de delimitación perimetral de todas aquellas superficies que eran susceptibles de ser declaradas como *zonas de montaña o equiparables*, atendiendo fundamentalmente a los siguientes criterios:

— Hallarse situadas, al menos, en un 80% de su superficie, en cotas superiores a los 1.000 metros, a excepción de altiplanicies cultivadas, cuyas características son más propias de la agricultura de llanura.

— Tener una pendiente media superior al 20%.

— Tener una vocación predominantemente agraria, en cuya superficie exista una combinación de altitud y pendiente, es decir, que se hallen por encima de una altitud mínima a los 600 metros y una pendiente de, como mínimo, el 15%.

* (Ingeniero técnico en especialidades agrícolas del Estado.)



Valle de la Cerdanya.

excepto para un número limitado de municipios totalmente rodeados de regiones de montaña, situados en la misma formación montañosa que los delimitados o que formen con ellos continuidad territorial, para los cuales el porcentaje dependiente podrá reducirse al 12%.

Esta elevada superficie de nuestro territorio nacional presenta unos elementos definitorios propios, comunes a todas las zonas, que variarán en mayor o menor medida de matiz, a tenor de las condiciones climáticas que presidan el marco geográfico de cada espacio en concreto.

Aparte del consabido condicionante negativo inherente al medio natural, donde las condiciones climáticas adversas marcan sensiblemente el ciclo vegetativo de las especies cultivadas, junto con una ne-

gativa topográfica, definida por elevadas pendientes que se traducen en un incremento desmesurado de los costes de cultivo, se les unen otros relacionados con la estructuración agraria, que no se pueden separar los anteriores, y que desembocan en unas especiales dificultades, que dan lugar a unos bajos rendimientos, traducibles inmediatamente en un nivel de renta menor, que tiene su último fin en un fuerte éxodo rural y una progresiva descapitalización de las explotaciones agrarias.

Si establecemos un breve análisis acerca de las estructuras agrarias definidas en este tipo de medios, nos daremos cuenta inmediatamente que obedecen a épocas pretéritas, con un alto grado de obsolescencia, donde el elemento geográfico uni-

Same.

La seguridad de los fuertes.



SAME ha aportado en los últimos años las más innovadoras soluciones: Doble tracción original, frenos a las cuatro ruedas, inversor de marchas, velocidad máxima 40 Km/hora, puesto de conducción reversible, toma de fuerza y elevador delantero y trasero.

Una línea completa de 30 a 170 CV. de potencia, simple y doble tracción, fruteros, viñeros y arco alto y, además, una moderna gama de tractores oruga. SAME, tractores versátiles, rentables, de bajo consumo y al precio más competitivo.



SAME
Tractor de Europa

GRUPO SAME • 60 AÑOS DE TECNOLOGIA Y POTENCIA

Invernaderos con RELON, porque: tratándose de cultivos hay que cubrirse bien.

Fabricada a partir de la resina de poliéster y reforzada con nylon y fibra de vidrio, la placa RELON es idónea para la construcción de invernaderos agrícolas ya que al aunar las características químicas y físicas propias del poliéster con las mecánicas del vidrio, la placa RELON, tiene la ligereza del plástico, la resistencia mecánica de los metales y las propiedades aislantes del poliéster.

Una amplísima gama de formas, perfiles, espesor, peso, tonalidad y dimensiones hacen de la placa RELON el protector con más posibilidades del mercado.



RELON®

Fabricado por:



Distribuido por: **SEIESA. S.A.**

28046 MADRID
Edificio Eterra (Centro Azca)
Pº de la Castellana, 77
Tel. (91) 397 20 00

08028 BARCELONA
Galileo, 303 - 305
Tel. (93) 322 21 52



Trillayo.

do inseparablemente, establecía una estructuración agraria que respondiera únicamente al autoconsumo, practicándose una primitiva y poco desarrollada economía de mercado, donde el hombre que habitaba estas tierras se integraba plenamente en el ciclo natural, tomando de la tierra los bienes que ésta le ofrecía como medio de sustento, y dándole a ella su esfuerzo, su trabajo, y en último término su vida... en la mejora de la capacidad productiva.

Es así como las estructuras agrarias responden a una necesidad vital, de autoabastecimiento, teniendo como denominador común el minifundismo, la dispersión parcelaria, la pequeña propiedad, y el policultivo, que conlleva a una conformación paisajística multicolor, formada por multitud de especies, y a un rebaño heterogéneo.

Si a estos factores les unimos la carencia o insuficiencia de caminos de acceso a las parcelas, o de comunicación entre ellas o núcleos dispersos; consecuencia en muchos casos de las condiciones topográficas y de una elevada división de la tierra, que dificulta consecuentemente el acceso, el problema se agrava aún más, si ello es posible.

EVOLUCION

De este estado primitivo de economía autárquica se fue pasando, de una forma generalizada y progresiva, a unas condiciones más favorables, siempre matizada-

mente, motivadas por ciertos factores que proporcionaron el cambio, y con la introducción de nuevos elementos tecnológicos, allí donde ello fue posible. Pero fue, sobre todo, la apertura hacia otras zonas, motivada por un desarrollo de los elementos de transporte y, en consecuencia, del desarrollo de las vías de comunicación, lo que posibilitó la apertura hacia el exterior de zonas enmarcadas en territorios hasta entonces aislados, de difícil acceso en otros tiempos.

De esta forma se fue estableciendo un progresivo desarrollo del comercio, inicialmente entre núcleos o comarcas cercanas, más tarde entre marcos geográficos más amplios (provincias o regiones), y ahora afortunadamente a nivel nacional e internacional.

Ello hizo necesario una especialización para aguantar la competencia, con lo cual implicó un proceso de cambio hacia la modernidad, con la renovación de las estructuras y con la puesta al día de la actividad agraria.

Y efectivamente, así se produjo en muchas zonas, pero difícilmente se podía llevar a cabo en otras donde las estructuras y los factores limitantes, naturales o humanos, suponían todavía una pesada carga para la modernización. De esta forma se entró en un círculo cerrado "la pescadilla que se muerde la cola", en el que las estructuras y el medio pesaban demasiado en el bolsillo de los pobladores de estas zonas rurales, produciéndose una fuerte descapitalización y un masivo éxodo rural hacia las zonas urbanas, que difícil-

mente podrían contribuir a la renovación de unas estructuras anquilosadas en el pasado.

La pérdida de potencial humano será un obstáculo insalvable para muchas regiones, deprimidas en la actualidad, acentuándose los desequilibrios regionales.

SITUACION ACTUAL

Así, en nuestros días nos encontramos con una superficie de algo menos de 17.000.000 de hectáreas consideradas como desfavorecidas, donde las características definitorias, de vital importancia, las reseñamos a continuación:

- Medio natural adverso; con condiciones climáticas rigurosas y fuertes pendientes, que hacen elevados los costes de producción, así como servir de barrera infranqueable a la maquinaria moderna y vehículos, debido a la escasez o nula infraestructura de vías de acceso a las parcelas.

- Estructuras agrarias definidas por factores negativos, como son la pequeña dimensión de las explotaciones, la dispersión parcelaria, el tamaño reducido de las parcelas, el régimen de tendencia de la tierra con porcentajes elevados en arrendamiento, aparcería u otros regímenes, en detrimento de la propiedad, y con la herencia del policultivo, en multitud de ocasiones.

- Factores humanos y sociales, con una renta muy por debajo de la media estatal, con una débil población (consecuencia de la emigración), envejecida y marcada por un nivel socio-cultural muy bajo, con un elevado índice de analfabetismo, donde el individualismo aporta todos los elementos negativos que conlleva el hecho, al ser necesario el emprender acciones en común, en pro del desarrollo de estas zonas, dentro de una economía de mercado competitiva en la que nos hallamos.

Es competencia, pues, de las Administraciones Públicas, como garantes del bienestar de sus ciudadanos, en sus tres niveles de actuación; el comunitario, el nacional y el autonómico, el desarrollo de las zonas clasificadas como desfavorecidas, teniendo como objetivo prioritario el incremento del nivel de vida de sus pobladores, con las consecuencias que este aumento significa en todos sus frentes.

En este sentido las Administraciones Públicas españolas han establecido y han venido desarrollando el régimen jurídico especialmente diseñado para zonas de montaña, que se ha instrumentalizado en medidas dictadas en sucesivas normas, tanto a nivel nacional como en los Entes Autonómicos de acuerdo con el grado de transferencia de competencias que éstas contemplarán en sus Estatutos de Autonomía.

AYUDAS DEL FEOGA



Monasterio de Rodilla. Ermita de Nuestra Señora del Valle.

Con la incorporación de nuestro país a la Comunidad, España ha tenido que someterse a un proceso de adaptación y aceptación de la reglamentación comunitaria, la cual ya actuaba con medidas tendentes a la elevación de la renta de la población agraria, con un tratamiento especial a aquellas zonas con desventajas naturales.

MARCO JURIDICO

No haremos mención explícita a toda esa regulación, tanto nacional como comunitaria, que parte de la Ley 25/82 de 30 de junio sobre Agricultura de Montaña, a nivel nacional, y que se elabora bajo la filosofía del establecimiento de un régimen jurídico especial para estas zonas; y de la directiva 268/75 de la CEE sobre Agricultura de Montaña y Zonas Desfavorecidas.

No obstante, trataremos algunos aspectos de esta normativa jurídica, que se basa en principios de igualdad, solidaridad y de equiparación de rentas para todos, y que propone la elaboración de programas de ordenación y promoción de los recursos agrarios de montaña, siendo éstos el instrumento básico para la potenciación

de estas zonas, debiéndose tener en cuenta aspectos muy importantes como el análisis socioeconómico del medio rural, los objetivos que se pretenden conseguir, las acciones y medidas concretas para conseguir los fines propuestos, así como la previsión de inversiones y el agente financiador.

Las Administraciones Públicas, desde la Central hasta la más próxima al ciudadano —la Municipal—, pasando por los Entes Autonómicos, tendrán la obligación de participar en la medida de sus posibilidades y competencias, como agentes financiadores de programas que tiendan al desarrollo de los núcleos agrícolas de Montaña.

PROGRAMAS GENERICOS

Los programas contemplarán:

- La previsión de inversiones para cada agente financiador.
- La planificación de medios a utilizar y gastos que conlleve su desarrollo.
- El catálogo de ayudas y beneficios.
- Las orientaciones de las producciones.

Es evidente, que el estancamiento en el

que se hallan estas zonas haga necesario el desarrollo de un elevado número de programas tendentes a su mejora, los cuales deben realizar y desarrollar las medidas adecuadas y concretas de:

- Ordenación, recuperación, uso y defensa del medio físico, el paisaje y el medio cultural.
 - Calificación de tierras, vocación, uso y destino.
 - Defensa de actividades agrícolas, forestales y ganaderas.
 - Conservación de suelos agrícolas y forestales.
 - Protección de flora, fauna, formaciones rocosas y aguas.
 - Ordenación técnica de pastizales.
 - Mantenimiento y aplicación de áreas arboladas.
- Otras acciones se enmarcan en el objetivo de la promoción y la protección:

- Determinación de obras de interés general necesarias para la mejora de actividades agrícolas, pecuarias o forestales.
- Fomento y selección de la ganadería ligada a la tierra.
- Fomento de Denominaciones de Origen de productos de alta calidad.
- Fomento de asociacionismo agrario, mediante cooperativas o cualquier forma de agricultura grupo.
- Fomento de las actividades turísticas recreativas, de la pequeña y mediana industria, de la artesanía familiar, del desarrollo de vacaciones en casas de labranza, de explotaciones de aguas mineralo-medicinales, acuicultura, apicultura, y del abastecimiento de industrias agrarias.
- Protección de la vivienda y de la agricultura rural.

Y otras acciones o medidas encaminadas a:

- La formación profesional y extensión agraria.
- La edificación y creación de infraestructuras (principalmente comunicaciones), en consonancia con el medio.
- La realización de obras de infraestructura y prestación de servicios (sanitarios, educativos, etc.) que contribuyan a una elevación del nivel de vida.

Además será responsabilidad de las Administraciones Públicas el fomento de las asociaciones como vía de participación, con la constitución de asociaciones sin ánimo de lucro para el cumplimiento de los objetivos descritos, así como facilitar la asistencia técnica necesaria.

AYUDAS

Es lógico pensar que el nivel alcanzado en la realización de las metas propuestas no es el óptimo deseable y alcanzable, aunque se tiende a evolucionar en este ca-

mino, limitado en su andadura por la falta de dotaciones presupuestarias. No obstante, en la actualidad existen varias ayudas, de tipo general, establecidas para zonas desfavorecidas y que no son nada despreciables, aunque sí insuficientes. Algunas se relacionan a continuación:

— La indemnización compensatoria en zonas de agricultura de montaña, que proviene de las arcas de la CEE, y tiende a paliar los efectos negativos que inciden en las explotaciones agrarias de montaña, donde la actividad agraria está sometida a graves limitaciones naturales que acarrearán las consecuencias negativas descritas con anterioridad.

Para el acceso a esta ayuda, es preciso reunir una serie de condiciones establecidas en la normativa correspondiente. En el pasado Ejercicio del 87 la cantidad global por este concepto ascendió a 4.600 millones de pesetas.

— Exención del pago de la tasa de corresponsabilidad establecida para ciertos productos, como contribución del agricultor o ganadero a hacer frente a los gastos ocasionados por los excedentes agrarios.

— Primas para el ganado ovino, caprino y bovino que amamanta su cría, etc.

También se programa otro paquete de ayudas referentes a facilitar a los titulares de las explotaciones que reúnan los requisitos necesarios, de ayuda técnica, subvenciones, créditos en condiciones más favorables de interés, plazos de carencia y amortización, determinados según cada programa y encaminados a conseguir mantener su viabilidad económica o proteger el medio físico. Igualmente se contemplan exenciones y bonificaciones fiscales para los titulares de industrias, artesanía u otro tipo de actividad de carácter individual, familiar o comunitario, situados o que puedan llevarse a cabo en zonas de agricultura de Montaña.

PERSPECTIVAS

A pesar de toda la filosofía que contemplan las normas dictadas al efecto, y de todo el esfuerzo inversor realizado en proyectos para alcanzar los objetivos propuestos, no podemos ocultar que es insuficiente.

Un acercamiento a estas zonas nos sitúa en un mundo deprimido, con graves problemas arrastrados del pasado, casi condenados a perpetuidad; y donde el elemento tecnológico introducido en otras zonas, inaccesible aquí, va abriendo una franja cada vez más ancha de diferencias socioeconómicas en este entorno, donde las condiciones medioambientales seguirán marcando índices de desigualdad respecto a otros sectores, o dentro del mismo sector agrario desarrollado en encla-

ves más prósperos, a no ser que se impulse más decididamente y con más dotaciones la agricultura de montaña.

Las soluciones, o en su defecto, el aminoramiento del problema, pasará por un estado simbiótico donde las Administraciones Públicas deberán desarrollar en toda su extensión los programas de ordenación y promoción antes descritos, así como de una disponibilidad de recepción y colaboración activa del potencial humano habitante de estas zonas, hacia esos programas. Y también es evidente que para lograr acciones eficaces, teniendo como objetivo la mejora sustancial del nivel de vida de estas comunidades se debe vencer un elemento muy negativo propio de ellas: *el individualismo*.

Esta es una constante característica del hombre del campo a nivel general, pero que se acentúa en el elemento humano de estas zonas desfavorecidas, donde la penuria económica y social lo induce a aspectos regresivos de individualismo, desconfianza hacia los demás, recelos hacia los cambios propuestos desde el exterior y a la intromisión de técnicas, cultivos, etc., que rompan con una larga tradición por parte de elementos ajenos al medio.

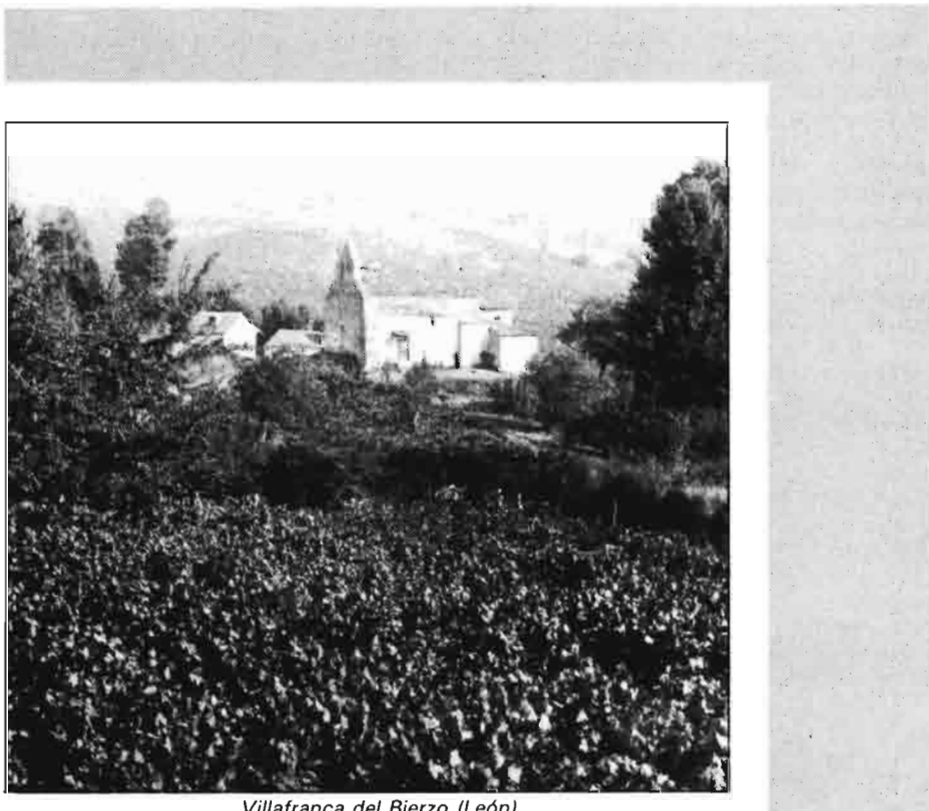
Es casi una característica del ser humano el asociarse con los demás para obtener fines que individualmente no se consiguen, con el objetivo de incrementar el bienestar y vivir más cómodamente. En estas zonas este espíritu está primitivamente desarrollado o incluso sin hacerlo.

Se debe potenciar el cooperativismo social, constituyéndose no como un desarrollo de la comunidad en sí, sino como un instrumento para obtener tal. Se debe hacer un esfuerzo de razonamiento para que los pobladores se hagan receptivos hacia los cambios necesarios, siempre desde la óptica de la aceptación por su parte y el desarrollo de su trabajo solidariamente y de forma democrática.

En esta línea las Administraciones Públicas tienen un papel fundamental que desarrollar. Deberán poner todo el personal técnico necesario para el cambio de mentalidad que haga posible el desarrollo de las medidas de *ordenación y promoción agrarias*.

Además, se deberá enfocar la explotación agrícola como empresa agraria, donde el principio de rentabilidad se desarrolle plenamente, pasando por un cambio de aptitud del actual trabajador agrícola, el cual deberá formarse adecuadamente para desarrollar su auténtico empresariado en toda su dimensión.

De esta forma, con el desarrollo de los oportunos programas de ordenación y promoción, asociacionismo agrario, y la aceptación por parte del empresario agrícola de toda su dimensión económica, todas las inversiones tendrán una alta rentabilidad, evaluadas tanto financiera como socialmente, ya que contribuirán al objetivo más importante propuesto: *el incremento del nivel de vida en todas sus dimensiones*.



Villafranca del Bierzo (León).

DE MES

Dentro de la tradicional atonía de un verano en materia de política agraria, los cereales han sido, obviamente, la nota destacada de las últimas semanas. En primer lugar, por los resultados en producción alta de la campaña y las cotizaciones a la baja. En segundo término, ante los interrogantes que siguen abiertas acerca de la aplicación para esta campaña del acuerdo suscrito entre la Comunidad y los Estados Unidos para la importación de 2 millones de toneladas de maíz y las 300.000 toneladas de sorgo.

Los cereales, en líneas generales, han estado por debajo de los precios de compra fijados por el SENPA, con especial gravedad en los trigos blandos y en la cebada. En trigos duros, la oferta ajustada ha mantenido las cotizaciones, mientras el maíz se vino abajo tras tener unos precios bastante elevados. Pero, como los problemas nunca vienen solos, los cerealistas hubieron de soportar este año una nueva plaga llegada desde la Comunidad: la doble tasa de corresponsabilidad que supone el pago de 1,66 pesetas por este concepto para los pequeños agricultores cuando comercialicen cantidades por encima de las 25 toneladas.

Aunque lo de la doble tasa ya era algo que se conocía y, además, se esperaba desde hace ya algunos meses, muchos agricultores recibieron con sorpresa su pago. Se trata de un problema de información. La CEE fijó un tope de producción de 160 millones de toneladas de cereal para el conjunto de los Estados miembros. Superar esa cantidad suponía pagar las 0,83 pesetas abonadas en la campaña anterior junto con otras 0,83 pesetas en concepto de tasa. Y las han pagado. No es fácil que la CEE devuelva un duro de esa tasa.

Junto a las malas condiciones climatológicas consecuencia de las lluvias. Las plagas y enfermedades han sido la nota dominante en el viñedo donde se barajaban unas pérdidas superiores a los 50.000 millones de pesetas. El mildiu ha supuesto un grave recorte en la producción como no se conocía desde 1976, cuando también otra plaga hizo que la cosecha se quedase en 26 millones de hectolitros. Este año, las previsiones más pesimistas apuntan a los 23 millones de hectolitros y las más optimistas estiman más de 25 millones.

En cualquier caso, lo cierto es que el vino ha sufrido un auténtico desastre y que esa situación ya se ha dejado sentir sobre las cotizaciones del vino en todas las zonas y en la uva. Ahora solamente falta que la Administración se defina sobre las ayudas a conceder a cada sector para evitar unos posibles arranques que además se ven apoyados por las subvenciones que concede la CEE para eliminar superficies de este cultivo.

En materia de producciones, el gran protagonista de estas fechas ha sido también el girasol. Mucha producción, posiblemente por encima de 1,2 millones de toneladas de pipa, mientras las industrias no tienen clara la política de apoyo a las exportaciones que concede la Comunidad. Hacen falta exportaciones por más de 120.000 toneladas para eliminar los excedentes en el mercado español en esta campaña y, para ello, para que los precios funcionen, es preciso que haya unas ayudas suficientes. Problemas ha tenido con las enfermedades la remolacha, la patata y el algodón, aunque los resultados son diferentes en cada caso.

En remolacha, las previsiones se mantienen y apuntan hacia unos elevados excedentes que pueden dar lugar a problemas serios en el Duero cuando se traten de ajustar cupos de empresas. La patata ha tenido buenos precios y menos rendimientos. Finalmente, en algodón, la producción al alza en toda la Comunidad ha dado lugar a fuertes penalizaciones en los precios, con pérdidas cuantiosas para los agricultores al ver hundirse las cotizaciones.

En el sector ganadero, la nota destacada ha sido la subida en los precios del ovino, de forma espectacular en los últimos dos meses, y la estabilización en el porcino, aunque se abrieron las fronteras en agosto.

En materia sindical, insistir en que sigue sin problemas el proceso de unidad entre la CNAG y el CNJA. Finalmente, cabría señalar como nota destacada, la oferta de concertación de Carlos Romero al conjunto de los interlocutores del sector agrario. Ahora, dicen sus más cercanos colaboradores, la cosa va en serio. Carlos Romero parece dispuesto a lograr un amplio compromiso que le respalde de cara a su presidencia en la Comunidad para el primer semestre de 1989.

A MES

CEREALES

Tasas, excedentes y bajos precios

La campaña de cereales ha vuelto a ser protagonista, durante los últimos meses, de una buena parte de las preocupaciones que tiene el sector agrario. La aplicación de la doble tasa de corresponsabilidad, que supone ya 1,66 pesetas, junto con unos precios a la baja en la mayor parte de los mercados, han sido puntos calientes que han deteriorado las rentas de unos agricultores, que se las prometían felices con el año record que se anunciaba desde medios oficiales.

El Ministerio de Agricultura ha mantenido como provisionales las cifras de unos 11 millones de toneladas de *cebada* y los 6 millones de toneladas de *trigo*. Con estas cifras en la mano, en el caso del trigo, la producción se ajusta a las necesidades, contando con unas importantes posibilidades de exportación y el destino de mucha mercancía para piensos. En *cebada*, los problemas de excedentes se han planteado desde el comienzo de la campaña, salvo que las estadísticas tengan que ver poco con la realidad, como sucedió hace un año cuando en mayo resultaba imposible comprar *cebada*.

Para animar este mercado, España solicitó de Bruselas permisos para la exportación de un millón de toneladas de *cebada* con apoyos comunitarios. Bruselas aceptó solamente 500.000 toneladas, para sacar del merca-



De "Farm Journal". 1985, Febrero.

do a partir del mes de septiembre.

Este retraso en las operaciones de exportación ha jugado totalmente en contra de España. Nuestro país debe jugar con la existencia de unas cosechas precoces, en el mes de junio y julio, cuando todavía no hay mercancía en los mercados exteriores procedente de otros países. No se ha hecho así. En otoño, hemos de competir con la materia prima del resto de los Estados miembros para quienes, por sus mayores rendimientos por hectárea y por la existencia de una mejor infraestructura, resulta más fácil la exportación.

Esta abundancia de oferta en el mercado interior se ha tradu-

cido en precios a la baja para la mayor parte de los cereales. La *cebada* ha estado a unas 21 pesetas y los trigos blandos han llegado a tocar las 23 pesetas en origen, frente a un precio de compra de 26 pesetas.

EL INTERROGANTE DEL SORGO

En un mercado con dificultades, el acuerdo entre los Estados Unidos y la Comunidad se ha sumado a la situación, planteando nuevos interrogantes.

El SENPA se hizo el pasado mes de junio con la compra de 300.000 toneladas de *sorgo*, con

el compromiso de su salida al mercado interior en el plazo de varios meses. Ese plazo para las subastas finaliza el 27 de octubre.

Durante el mes de julio, se sacaron a la venta 80.000 toneladas de *sorgo* a un precio de 23,40 pesetas. En agosto, las operaciones se elevaron a 217.000 toneladas, cantidades que, con la aplicación de los reglamentos comunitarios, salían a un precio de 25,50 pesetas como mínimo. El resultado fue la no existencia de compradores a la espera que bajasen los precios mínimos de venta en octubre a 23,40 pesetas.

En consecuencia, en un mercado con problemas graves de precios, se van a sumar otras 200.000 toneladas de *sorgo*, procedente de la importación, a unas 23,40 pesetas, lo que va a contribuir a deteriorar aún más las cotizaciones de la *cebada* o el *maíz*.

Por otra parte, nadie sabe cuál va a ser la decisión que adopte la Comunidad en relación con las importaciones de *maíz* norteamericano correspondientes a este año. El mercado está siendo objeto de fuertes operaciones de presión desde firmas multinacionales, mientras la Administración sigue insistiendo en su posición opuesta a la entrada de *maíz* con fuertes reducciones en el prelevamiento hasta finales de año.

CEREALES

LA DOBLE TASA

Aunque son muchos los problemas y las preocupaciones a corto y medio plazo, hay una que ya se ha planteado en el sector con toda su crudeza. Se trata de la tasa de corresponsabilidad y, sobre todo, la doble tasa que supone un descuento de 1,66 pesetas en total para una buena parte de la producción de cereales que se comercializa este año.

En 1987, la tasa de corresponsabilidad fue de 0,83 pesetas. España, cumplió bastante bien con las previsiones que la Comunidad había hecho para nuestro país, aportando unos 5.000 millones de pesetas.

Este año, las cosas han cambiado para peor. La fijación de un estabilizador en 160 millones de toneladas ha supuesto la aplicación inmediata de la sobretasa de corresponsabilidad, al haber superado la producción comunitaria esa cifra.

Al menos sobre el papel, la Comunidad señalaba que la doble tasa se aplicaría caso de que se superasen los 160 millones de toneladas. Las estimaciones finales o definitivas de las producciones en toda la Comunidad están todavía por hacer, razón por la cual hay malestar en el sector cerealista, aunque todo el mundo da por hecha esa penalización.

Las condiciones fijadas este año para la exención en el pago de la tasa, no han sido suficientes para el sector, aunque sean cerca de los 200.000 los agricultores exentos. El techo de las 25 toneladas sin tasa, es una cifra muy baja.

La existencia de precios bajos, lo elevado de la doble tasa con 1,66 pesetas menos en conjunto y, sobre todo, la falta de información sobre la misma, han sido las razones más importantes por las que se movilizaron los agricultores el pasado mes de agosto en Castilla y León. Era ya demasiado tarde. La Comunidad lo tiene todo decidido. Se cobra la doble tasa, no habrá devolución y para el próximo año, al haber superado el techo de los 160 millones de toneladas, habrá una reducción del 3 por ciento en los precios de intervención en la Comunidad. Es el panorama del cereal.

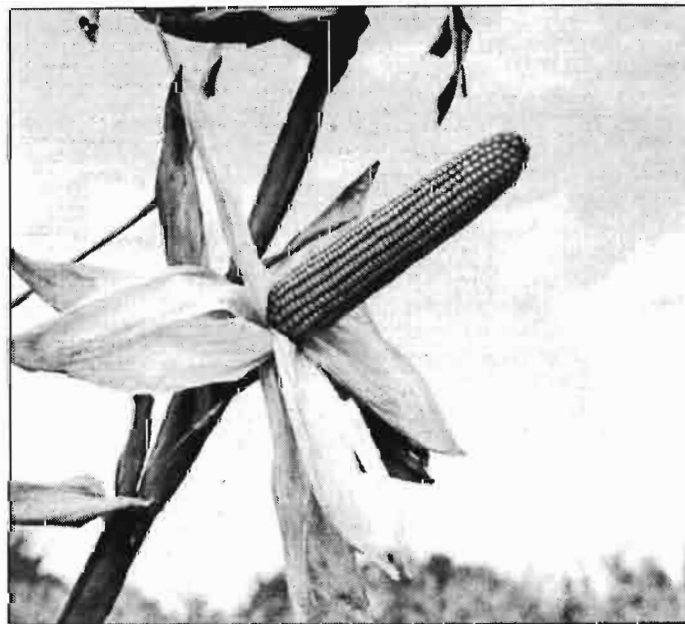
CNAG y Jóvenes Agricultores inician una campaña en defensa del maíz

No vender por debajo de 28 pesetas

Casi a comienzos del mes de septiembre, las Organizaciones de productores se quedaron perplejas al comprobar que las cotizaciones del maíz iniciaban un descenso que colocaba el precio del maíz en las 26 pesetas kilo. Las razones de este descenso se

debían a las estratégicas ofertas que estaban realizando las multinacionales, ofertando maíz americano a 27 pesetas para los meses de octubre a diciembre.

La Organización Agraria surgida de unión Jóvenes Agricultores y de la Confederación de



Agricultores y Ganaderos (CNAG), en estos momentos la mayor organización de agricultores y ganaderos de España, alarmada por el brusco descenso de las cotizaciones del maíz, decidió convocar a su sectorial de cereales para analizar las razones y proponer soluciones prácticas que permitiesen una subida de los precios, para proteger la producción española de maíz, que no puede competir con los precios del maíz importado de Estados Unidos, subvencionados por la Comunidad Económica Europea para que puedan entrar en nuestro mercado sin dificultad.

Para "Jóvenes Agricultores-CNAG", de mantenerse los precios actuales de 26 pesetas, desaparecería en dos años un tercio de la superficie de maíz, perdiéndose de esta forma uno de los cultivos que más ha costado



La Comunidad tiene un sistema de protección muy fuerte para sus producciones, mediante la aplicación de unos aranceles de entrada, o "prelevements", fijados actualmente en 139 ecus la tonelada. Este prelevement, hace difícil la entrada en la CEE de maíz procedente de terceros países. Para que pueda entrar en España, la Comisión aplica, cuando le conviene, unas subvenciones, variables, que permiten la penetración del maíz en nuestro mercado.

"Desgraciadamente, las multinacionales parecen conocer con meses de antelación la subvención que la Comisión va a aplicar al maíz", aseguran los responsables de CNAG-Jóvenes Agricultores, "si no, es inexplicable que las multis puedan estar ofertando maíz a 27 pesetas, cuando no se sabe cual será la subvención que se fijará en octubre".

BUSCANDO SOLUCIONES

Hasta el momento, de los dos millones de toneladas correspondientes a 1988, sólo se han importado 100.000 toneladas, y el precio en el puerto de este maíz, no puede ser menor de 29 pesetas el kilo. No hay razón, por lo tanto, para que el maíz esté a 26 pesetas, y si las multinacionales saben que la Comisión va a subvencionar mucho más el prelevement, la Organización de Jóvenes y la CNAG, se desplazarán a Bruselas e iniciarán, junto con la Administración, una campaña para fijar calendarios de entrada que impidan estas especulaciones.

A pesar de apoyar cualquier iniciativa de la Administración, para bloquear el creciente manejo de nuestro mercado por las multinacionales, CNAG-Jóvenes Agricultores intentará en las mesas de concertación, que se están celebrando en estos días en el Ministerio de Agricultura, conseguir que exista una acción común del MAPA y las Organizaciones, con el fin de organizar un poco el mercado cerealista nacional, que se encuen-



tra entre la espada de unas restituciones a la exportación que no nos conceden y la pared de la falta de diálogo e información entre Administración y Cooperativas-productores. De seguir así, afirma Antonio Castellanos, no podremos nunca exportar al inicio de la campaña, aprovechando que España tiene cosechas precoces y puede ofertar cereales nuevos en unos momentos inmejorables. Si nuestra salida es la exportación en los meses de junio, julio y agosto: ¿Por qué la Comunidad nos niega el pan y la sal en las restituciones?

Por último, también preocupa la venta de 200.000 toneladas de sorgo, que el SENPA pondrá a la venta dentro de unos días al precio de 23,30 pesetas kilo y que no hará más que enrarecer el mercado si no se toman soluciones.

Soluciones que para Jóvenes-CNAG son: la exportación, antes de fin de año, de 500.000 toneladas de cebada (o al menos poder tener los certificados), el retraso de las importaciones de maíz para los meses de primave-

ra y la fijación de un calendario. La aprobación de una ayuda para exportar maíz al mercado intracomunitario, de la misma forma que ocurrió el año pasado y que permita poder sacar 500.000 toneladas de maíz en una campaña donde la competencia con Francia (que posee una gran cosecha) va a ser más dura que la campaña pasada.

Los dos puntos más importantes propuestos por esta Organización han sido: La negociación inmediata con la Comisión, el Ministerio de Agricultura y el Departamento Agrario de EE.UU., para fijar un calendario de importaciones más acorde con los intereses de los agricultores españoles. El último punto fue recomendar a todos los afiliados que no se venda por debajo de las 28 pesetas, pues, en caso contrario, se correría el riesgo de ver desaparecer la tercera parte de la superficie destinada a maíz por la imposibilidad de mantener la rentabilidad del cultivo, amenazado por los bajos precios y la tasa de responsabilidad doble impuesta este año.

fomentar, tanto al agricultor como a la propia Administración, empeñada en quitarse de encima la dependencia americana.

El cultivo del maíz alcanza en España una producción de 3,4 millones de toneladas y utiliza una superficie de 534.000 hectáreas. De esta cantidad, aproximadamente unas 600.000 toneladas son adquiridas por las fábricas de isoglucosa, otras 700.000 son para autoconsumo y se exportaron, el año pasado, unas 500.000 toneladas. Es decir, que la producción española alcanza para el consumo de unos cuatro meses del año. Curiosamente, y a pesar de ser España un país excedentario en cereales, tuvo que aceptar la decisión de la Comunidad por la que nos vemos obligados a importar anualmente dos millones de toneladas de maíz americano y 300.000 toneladas de sorgo.

Girasol a tope

La producción de girasol se elevará este año entre 1,2 y 1,3 millones de toneladas, según las estimaciones hechas por las organizaciones agrarias y los sectores de la industria. Esta cantidad supone una cifra inferior al techo de 1,4 millones de toneladas fijada para España. Sin embargo, supone una cantidad no soñada hace solamente algunas campañas y que pone de manifiesto la existencia de muchas posibilidades para lograr rebasar este tope en cuestión de dos años.

El girasol ha sido considerado tradicionalmente como un cultivo específico de algunas zonas de Andalucía y del centro y como alternativa a diferentes producciones de cereal. Sin embargo, a medida que se han elevado los precios del mismo, mientras se han intensificado las penalizaciones para los cereales, la pipa ha ganado escalones para convertirse en una auténtica alternativa en el caso de muchos agricultores. El Duero tiene en este momento muchas posibilidades de aumentar las superficies destinadas a este producto, razón por la cual se puede pensar que los 1,4 millones de toneladas de pipa es un objetivo re-



lativamente fácil en un plazo muy corto.

La campaña del girasol de este año se ha iniciado bajo unas condiciones de normalidad. Aunque las superficies se mantuvieron estabilizadas respecto a la campaña anterior, las buenas condiciones climatológicas afectaron favorablemente a su desarrollo en todas las zonas. En el

sur, los rendimientos han sido muy altos. En el Duero, región donde las siembras se hubieron de hacer muy tarde, la pipa ha logrado un buen desarrollo. La recolección se inició también en unas condiciones buenas.

Como en campañas anteriores, el problema radica en el precio. En 1986, primer año de nuestro ingreso en la Comuni-

dad, los agricultores percibieron por su pipa unas cifras que se situaron en una media de unas 70 pesetas. Los resultados fueron negativos para las industrias, que no pudieron repercutir esas cantidades en los precios de venta del aceite en el mercado interior y que también tuvieron dificultades para la exportación.

Con la experiencia de ese año, las empresas abordaron la campaña pasada con precios a la baja. El aceite tampoco subió mucho en el mercado interior pero se mejoraron las condiciones de la exportación, lo que dio lugar a una mejora en sus cuentas de resultados.

Este año, la campaña se está desarrollando en unos niveles de equilibrio. Las industrias no se han pasado en sus ofertas de precios al alza mientras los agricultores han tratado de regular el mercado con unas ventas más escalonadas.

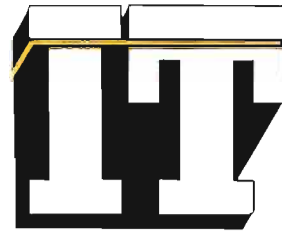
El precio de compra para el girasol entregado a la intervención se sitúa esta campaña en 60 pesetas para un producto de 44 por ciento de materia grasa, 2 por ciento de impurezas y el 9 por ciento de humedad. Este precio se consideraría con un pago a unos 120 días y puesta la pipa en los almacenes de intervención.

Los precios en las provincias del sur se han mantenido en los primeros meses de campaña en torno a las 55 pesetas de media, en muchos casos comprada la pipa desde las propias eras o máquina de cosechar y sin análisis sobre calidad, a la vista de los resultados medios que se conocen. Se han hecho algunas operaciones por encima de esa cifra y otras por debajo. En medios agrarios, las cotizaciones no han levantado excesivos problemas, probablemente ante la existencia de una buena cosecha, que se espera compense ese precio ligeramente por debajo de los de intervención.

En medios industriales, las cotizaciones, por el contrario, se ven excesivamente altas. No se



cargadoras industriales CATERPILLAR



para el sector agrícola
la más amplia gama de implementos



regalo película de vídeo

sobre las características, versatilidad y múltiples aplicaciones de las cargadoras industriales IT Caterpillar

Envíe este cupón-respuesta a Finanzauto, S. A.
Dpto. de Marketing, Arturo Soria, 125 - 28043 Madrid

F

Empresa _____

Actividad o sector de la Empresa _____

Dirección _____

Ciudad _____ Provincia _____

Teléfono _____ Código postal _____

Nombre y apellidos del solicitante _____

Cargo del solicitante _____

Marca predominante _____

Intención de compra en los próximos meses:
 1 mes. 2 meses. 3 meses. 4 meses. 5 meses. 6 meses.

Señale con un el sistema de vídeo que desee: VHS, BETA



Central: Arturo Soria, 125
Tels. (91) 413 00 13 - 413 90 12
28043 Madrid

CATERPILLAR, CAT y son marcas registradas de Caterpillar Inc

GARANT



**TRIGO DE INVIERNO CON GARANTIA
DE CALIDAD Y RENTABILIDAD**



AGRUSA

Avda. de Balaguer, 5 — 25230 MOLLERUSA Lérida
Telf. (973) 600458 . FAX (973) 602502

El Forppa publicó las Normas de actuación

Precios de retirada para las frutas

trata de pagar un precio u otro por capricho. Se considera que las cotizaciones deberán estar en función de las posibilidades que existan para vender posteriormente el aceite a un precio interesante.

Los precios del aceite de girasol en el mercado interior han tenido en las últimas semanas una evolución a la baja, lo cual no hace interesante comprar la pipa a los niveles de intervención. La esperanza de las industrias se centra en las posibilidades de exportación. Con un consumo interior de unas 300.000 toneladas frente a una producción que no va a bajar de unas 430.000 toneladas, la diferencia debe ser aceite con destino a los mercados exteriores con ayuda de la Comunidad. Los interrogantes en el mes de septiembre se centran en las ayudas que fuera a conceder la Comunidad para poder competir en esos mercados. Hace un año, con las restituciones comunitarias, era posible colocar un kilo de aceite por un total de unas 140 pesetas. En este momento, el precio de un kilo de aceite para exportar no llegaría a las 100 pesetas. Las industrias esperan nuevas medidas de Bruselas que hagan posibles compras de pipa con mayores garantías de que no van a suponer pérdidas para las empresas.

La Comunidad se ha comprometido a la realización de un balance por campañas y no por años como se hacía con anterioridad. España espera también que se fijen de una vez las cantidades a exportar y no como se hizo en 1987/88, que se fueron dando los permisos cada varios meses. Caso de no existir mayores apoyos de la CE para realizar las exportaciones, no se descarta que mucha de la pipa comprada por las industrias pueda entrar en los almacenes de la intervención.

En aplicación del Real Decreto 2340/86, que regula la Organización del mercado en este sector, y del 752/88 que fija los precios institucionales de las frutas y hortalizas para esta campaña, el Fondo de Ordenación y Regulación de Productos y Precios Agrarios (FORPPA) ha desarrollado la intervención para la coliflor, el tomate, la berenjena, la pera, la manzana, la uva de mesa, el melocotón y los cítricos. El protagonismo de esta intervención está en manos de las Organizaciones de Productores, que serán quienes procedan a la retirada de frutas y hortalizas conforme a las normas de calidad establecidas y que hayan sido producidas en las explotaciones de sus afiliados.

Las retiradas están limitadas a productos de categoría II y de categorías superiores; no obstante, el importe de la compensación financiera de la que podrán beneficiarse las Organizaciones de Productores por las retiradas de categorías superiores estará en todo caso, limitado a los niveles de la categoría II.

Las Organizaciones de Productores comunicarán al FORPPA (José Abascal, 4. 28003-Madrid) y al SENPA (Beneficencia 8, Madrid) el periodo durante el cual el precio de retirada será de aplicación y el nivel del precio de retirada previsto.

Las retiradas deberán realizarse sobre productos que respondan a las normas de calidad y clasificadas según su variedad, tipo o presentación; su categoría de calidad; su calibre y su forma de acondicionamiento.

Las retiradas de producto darán derecho a la compensación

financiera solamente cuando alcancen un mínimo de 1.000 Kg peso neto que tengan el mismo precio de retirada; estas condiciones son para una misma Organización, un mismo punto de retirada y en una misma jornada.

Aunque este año, por las lluvias y demás problemas climatológicos, los precios de las frutas y hortalizas están entonados, sigue siendo conveniente recordar como funciona este sistema de retirada del mercado que, para no ser perjudicial al mercado normal, se destina a distribución gratuita (beneficencia, fundaciones, escuelas, instituciones penitenciarias, colonias de vacaciones, alimentación animal, transformación en alcohol, y eventualmente para industria de transformación. Unas entregas que deben efectuar las propias

Organizaciones de Productores que deberán seguir las instrucciones que dé el SENPA. Cuando se trate de cesión eventual a industrias o para obtención de alcohol, la operación se hará mediante adjudicación, según instrucciones que, también, debe dar el Senpa.

PRECIOS Y COEFICIENTES

Los precios máximos de retirada, que se reflejan en el cuadro adjunto, y fueron publicados en el Real Decreto 752/88, deben multiplicarse por unos coeficientes correctores. El precio de retirada se obtendrá multiplicando por el coeficiente corrector y sumando el 10% del precio base.

PRECIOS DE BASE, DE COMPRA Y DE RETIRADA

Coliflores

Para el periodo del 1 de julio de 1988 al 30 de abril de 1989

(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Julio	25,75	11,09	9,78
Agosto	25,75	11,09	9,78
Septiembre	27,80	11,83	10,47
Octubre	28,84	12,26	10,85
Noviembre	34,68	15,00	13,22
Diciembre	34,68	15,00	13,22
Enero	34,68	15,00	13,22
Febrero	32,37	13,96	12,31
Marzo	34,03	14,59	12,89
Abril	34,45	15,00	13,20

Estos precios se refieren a las coliflores «coronadas» presentadas en envase.

Mandarinas

Para el periodo del 16 de noviembre de 1988 al 28 de febrero de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Noviembre (del 16 al 30)	44,64	28,51	24,42
Diciembre	44,27	28,01	24,03
Enero	43,78	27,25	23,45
Febrero	42,15	26,76	22,95

Estos precios se refieren a las mandarinas de calibre 54 a 69 milímetros, presentadas en envase.

Nota.—Los precios indicados en el presente anexo no incluyen la incidencia del coste del envase en el que se contiene el producto.

Melocotones

Para el periodo del 1 de julio al 30 de septiembre de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Julio a septiembre ..	62,64	35,08	32,57

Estos precios se refieren a melocotones de las variedades Amsden, Cardinal, Charles Ingouf, Dixired, Jerónimo, J.H. Hale, Merrill Gemfree, Michelini, Red Haven, San Lorenzo, Springorest y Springtime, calibre 61 a 67 milímetros presentados en envase.

Tomates

Para el periodo del 1 de julio al 30 de noviembre de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Julio	16,81	6,23	6,04
Agosto	15,07	5,60	5,43
Septiembre	15,98	5,95	5,76
Octubre	16,93	6,25	6,07
Noviembre	20,36	8,14	7,73

Estos precios se refieren a los tomates de los tipos «redondos lisos» y «asurcados», calibre 57-67 milímetros, presentados en envase.

Nectarinas

Para el periodo del 1 de julio al 31 de agosto de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Julio y agosto	84,49	40,56	37,65

Estos precios se refieren a nectarinas de las variedades May Grand, Armking, Early Sun Grand, Crimsongold, Nectared, Independence, Snow Queen, Starkredgold y Fantasía, de calibre 61 a 67 milímetros. Presentados en envase.

Berenjenas

Para el periodo del 1 de julio al 31 de octubre de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
De julio a octubre	11,37	4,55	4,09

Estos precios se refieren a las berenjenas:

- De tipo alargado y calibre superior a 40 milímetros.
- De tipo redondo y calibre superior a 70 milímetros.

presentadas en envase.

Albaricoques

Para el periodo del 1 de julio al 31 de julio de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Julio	40,65	23,16	19,12

Estos precios se refieren a albaricoques de calibre superior a 30 milímetros. Presentados en envase.

Naranjas dulces

Para el periodo del 1 de diciembre de 1988 al 31 de mayo de 1989
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Diciembre	51,40	32,48	29,50
Enero	46,96	30,27	27,40
Febrero	47,74	30,90	27,95
Marzo	50,13	31,22	28,43
Abril y mayo	50,91	31,53	28,74

Estos precios se refieren a naranjas de las variedades Moro, Navel, Navelina, Salustiana, Sanguinello y Valencia late, del calibre de 67 a 80 milímetros, presentadas en envase.

Uva de mesa

Para el periodo del 1 de agosto al 31 de octubre de 1988
(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Agosto	55,99	36,01	26,48
Septiembre y octubre	50,13	30,72	22,83

Estos precios se refieren a uvas de mesa de las variedades Regina dei Vigneti, Soutanine, Regina (Mennavacca bianca, Rosaki, Dattier de Beyrouth)-Italia, Aledo y Ohanes (Almería), presentadas en envase.

Clementinas

Para el periodo del 1 de octubre de 1988 al 15 de febrero de 1989

(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Diciembre	53,91	29,66	26,75
Enero	50,54	27,79	25,06
Febrero (del 1 al 15)	57,88	28,95	26,63

Estos precios se refieren a clementinas («citrus reticulata» Blanco) del calibre de 43 a 60 milímetros, presentadas en envase.

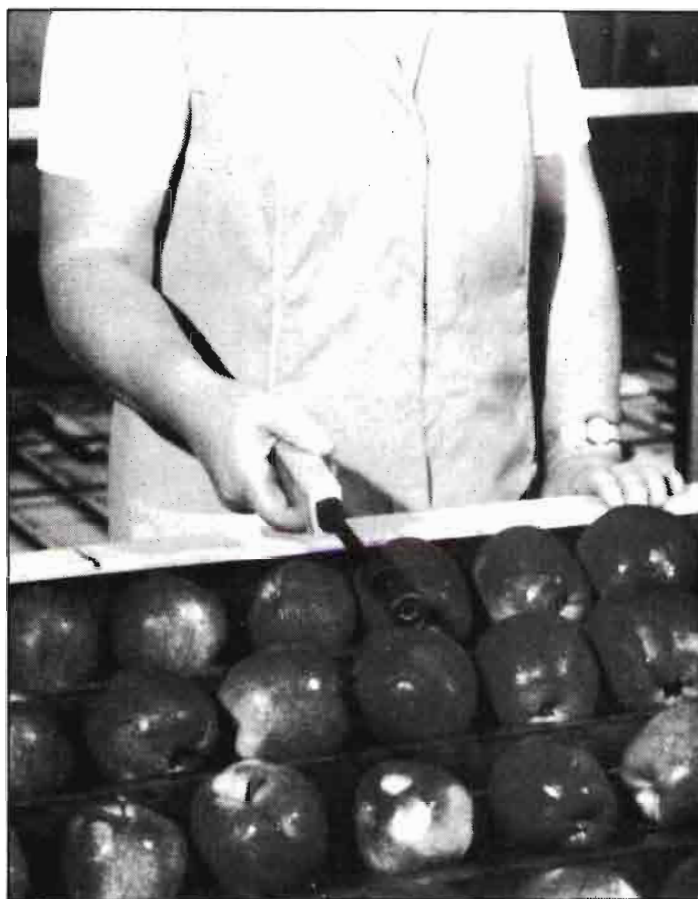
Satsumas

Para el periodo del 1 de octubre de 1988 al 15 de enero de 1989

(En pesetas/kilogramo neto)

	Precio de base de categoría I	Precio de compra de categoría I	Precio de retirada de categoría II y superiores
Octubre (del 16 al 31)	45,66	21,77	20,24
Noviembre	40,67	18,32	17,26
Diciembre	44,00	19,82	18,67
Enero (del 1 al 15)	42,33	19,26	18,10

Estos precios se refieren a satsumas Unshiu (owari), del calibre de 54 a 69 milímetros, presentadas en envase.



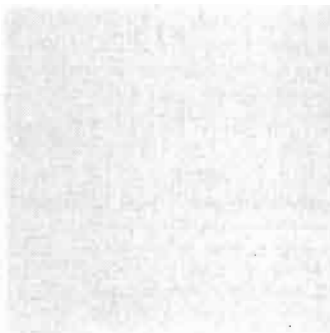
Existen también unas compensaciones financieras de las que, para poder beneficiarse, exigen llevar una contabilidad específica para estas operaciones de intervención y el listado y puesta al día de efectivos productivos, relacionando los socios de forma nominal, lugar de la explotación, superficie y producciones de cada uno de ellos. Si existe distribución gratuita, además de la compensación financiera, se reembolsa el envase, de acuerdo con un baremo que, como ejemplo, extraemos los siguientes: tomates 7,71 pts. por Kg neto; uvas de mesa, lo mismo; coliflores, limones, peras y manzanas 6,17 Kg neto; mandarinas, satsumas y clementinas 9,25 pts. por Kg neto.

El reembolso por parte del SENPA para gastos de transporte, se efectuará de acuerdo con la siguiente escala:

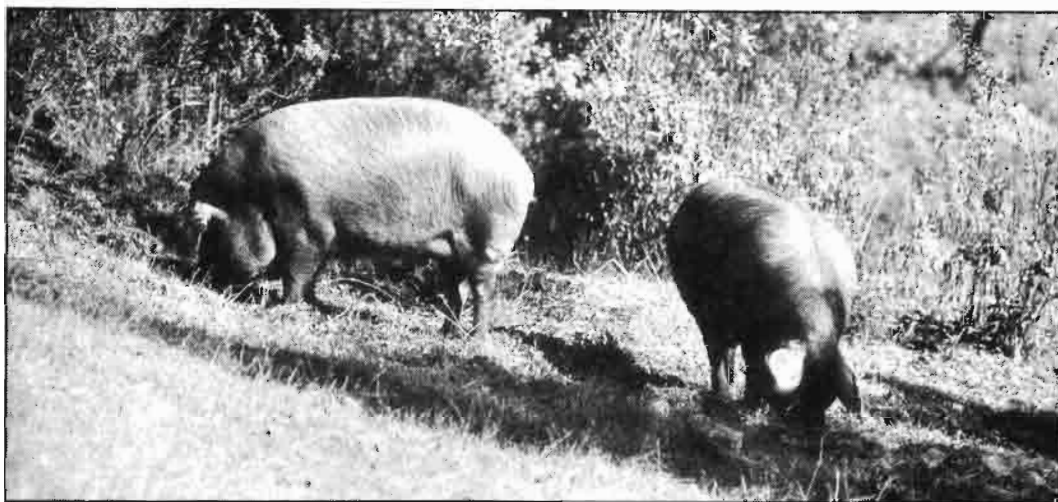
- menos de 25 Km: 1,70 pts. por kilo en bruto;
- entre 25 y 200 Km: 3,55 pts. por kilo en bruto;
- de 200 a 350 Km: 4,93 pts. por kilo en bruto;

- de 350 a 500 Km: 6,94 pts. por Kg en bruto;
- para distancias superiores a 500 Km: 9,10 pts.

Los coeficientes de adaptación son demasiados para que los podamos resumir en nuestras páginas; dependen del modo de presentación, calidad, modo de envasado, variedad, o calibre. Para mayor información es conveniente acudir a su Organización Agraria o a la Delegación del Senpa, pidiendo la resolución N.º 36 de 13 de julio, del Forp-pa, relativa a la intervención de frutas y hortalizas para esta campaña 88/89.



PORCINO, cuestión de fronteras



Cerdos ibéricos en las montañas andaluzas y extremeñas.

Al cierre de este número no se conocía la decisión de la Comunidad en relación con la posibilidad de que España accediera a los mercados comunitarios como país libre de peste porcina. Los informes precios parece apuntaban sin lugar a dudas esa posibilidad para antes del 1 de enero de 1989.

Las fronteras han sido la noticia más importante, para bien o para mal, que ha tenido el porcino durante los últimos meses. El sector, lejos de lo que se temía en medios ganaderos, ha mantenido el tipo, aunque muchas explotaciones han seguido atravesando problemas.

El sector de porcino ha sido noticia desgraciada de actualidad durante la mayor parte de este año, ante la caída de precios que registró prácticamente en el primer semestre. En el mes de mayo, la Comunidad, a instancias de las organizaciones agrarias españolas y de nuestra Administración, adoptó una serie

de medidas para levantar los mercados, cuyos resultados se reflejaron en los meses siguientes.

Esas dos medidas fueron las siguientes: limitación, en la entrada de animales para el sacrificio y carnes con destino a las industrias, hasta el 40 por ciento de las cantidades compradas en la misma semana el año anterior. Esta medida estaría en vigor hasta que el precio testigo para la canal de primera no llegase a las 194 pesetas. Igualmente se abrieron los almacenamientos especiales hasta que el precio testigo para la canal primera también, no rebasara las 177,58 pesetas.

En ambos casos, se han cumplido los objetivos. Los almacenamientos hubieron de suspenderse el mes de junio ante la subida de los precios por encima de los límites acordados, aunque las actuaciones se prorrogaron durante un mes. En el caso de las limitaciones en frontera, el pre-

cio rebasó las 194 pesetas en el mes de julio, situación ante la cual se produjo una ofensiva de las industrias en Bruselas para quitar los controles en las entradas desde el exterior.



Foto tomada en la Royal Show'88.

En un primer momento, los ganaderos se mostraron preocupados ante lo que podía ser una nueva invasión de carne comunitaria, como sucediera un año antes. No ha sido así y hay explicaciones.

La crisis del porcino ha estado en todos los países de la Comunidad. En consecuencia, los recortes en los censos han sido también generalizados, lo que ha dado lugar a una menor oferta. Este descenso en la oferta se ha traducido en una subida de los precios, lo cual no hace tan interesante como hace un año las compras en otros países. A pesar de ello, las importaciones han tenido ya un sensible aumento.

Por otra parte, en España, consecuencia de la caída de precios en el primer semestre de este año, también se ha producido una reducción en los censos, lo que se traduce en una menor oferta de carne de estos meses del año.

Las preocupaciones de los ganaderos están en las fronteras. Pero, en este momento, quizá más que en las importaciones en exceso, lo que se piensa es en las posibilidades de exportación que se podrían abrir si España fuera declarada libre de peste porcina. La solución es probable se conozca en un plazo de algunas semanas.

CNAG y Jóvenes Agricultores se han unido

El pasado día 27 de julio, las Organizaciones Agrarias *Confederación Nacional de Agricultores y Ganaderos* (CNAG) y *Centro Nacional de Jóvenes Agricultores* decidieron unirse, cambiando así el anquilosado panorama sindical, donde cinco organizaciones agrarias y otras más que están en camino, se disputaban un panorama de afiliados escaso, en un momento donde la necesidad de vertebrar el campo español se hace cada día más apremiante.

La CNAG, con una fuerza considerable en varias provincias andaluzas y presencia en la mayor parte de España, y Jóvenes Agricultores, con una fuerte organización en Galicia, Cantabria, Mancha y Madrid, se complementan perfectamente por lo que su unión la convierte en la Organización más poderosa de España.

El Congreso de Jóvenes Agricultores, el VI que celebra esta Organización, se realizó en un hotel de Madrid con presencia de 140 compromisarios, elegidos por sus juntas provinciales en función del número de afiliados que cada federación posee. La mayoría absoluta, dando el sí a la unidad, fue precedida de un amplio y acalorado debate de los compromisarios, especialmente aquellos que tendrán más dificultades a la hora de negociar la unión con CNAG en su provincia, fueron los más reacios a la unidad, a pesar de reconocer que sus afiliados lo exigen. Fueron 7 votos en contra solamente, demostrando así que la inmensa mayoría de la Organización *Jóvenes Agricultores* estuvo a favor de una unidad que consideraran imprescindible para poder enfrentarse al camino que trae la adhesión a la CEE.

El lema del Congreso fue "Motor de Unidad" detrás del que se esconde la seguridad de que, una vez terminado este proceso, se iniciará la fusión de UFADE y de alguna sectorial o grupos cooperativos.

Por su parte, la CNAG, no celebró congreso sino Asamblea Extraordinaria, tal y como determinan sus estatutos. Los presidentes y responsables de las asociaciones provinciales aprobaron por unanimidad la propuesta de unidad y discutieron los pasos jurídicos a dar tras este importante paso.



*En
diciembre
tendrán
su
primer
Congreso
Constituyente*

DE AQUÍ A DICIEMBRE

Antes de que finalice este año 88, las dos Organizaciones esperan tener ultimado el "encaje de bolillos" que supone negociar provincia a provincia la fusión de sus servicios técnicos y el sistema de funcionamiento. Por su parte la Nacional espera reunir en una sola oficina a sus dos Servicios Técnicos para dar una respuesta rápida a las crecientes exigencias de los afiliados. La oficina nacional estaba previsto que se instalase en el edificio de la CONCA (Confederación Nacional de Cámaras Agrarias) que es patrimonio de los agricultores y que, aunque tiene alquiladas dos plantas a servicios paraestatales, no parece fácil que se dé a los

agricultores, por la oposición que parece estar poniendo su Presidente Sr. Giralt Forner, a la vez presidente de UFADE.

De aquí a diciembre, deberán estar elaborando el proyecto de estatuto que regirá la nueva Organización. Estos estatutos deberán circular por todas las Juntas Provinciales para su discusión y mejora. A partir de esta discusión se fijará el Congreso de Unidad de la mayor fuerza agraria española, donde, igualmente, deberá pensarse en el nombre de la nueva sigla que mantendrá el nombre de Jóvenes Agricultores y cambiará posiblemente el de la CNAG. Todas las oficinas provinciales tomarán ese nombre para unificar el logotipo y la imagen en toda la geografía española, algo que es importante de cara a unas posi-

bles elecciones, de lo que el Ministro sigue ocultando sus intenciones, a pesar de haberse obtenido en la propia administración un documento que demuestra lo preparado que tiene el Ministro todo el programa de actos para con las Cámaras Agrarias.

Un Ministro, que no parece haber encajado con alegría esta unión, y que, según fuentes del resto de las Organizaciones, ha intentado forzar una unión de la UPA, la COAG y la aún incipiente CODEF para crear una fusión por el otro lado del aspecto sindical. Este plan falló, según indican también esas mismas fuentes, y ahora la UPA destempla rayos y truenos contra la unión de CNAG y CNJA, que entiende como posible peligro para los planes de la Administración.



Otoño de concertación en Atocha

El Ministro de Agricultura, Carlos Romero, ha dispuesto que este otoño sea un periodo de concertación entre las organizaciones agrarias, cooperativas, sectoriales, etc., y la Administración. La actitud del Ministro se supone tiene mucho que ver con sus próximos compromisos como presidente del Consejo de Ministro de Agricultura de la Comunidad. Se supone también que pretende un periodo tranquilo y con el respaldo de las fuerzas del sector agrario.

El inicio de esta política de concertación, tantas veces anunciada pero que nunca llegó a cuajar en compromisos concretos, se produjo ya el pasado mes de junio. A marchas forzadas, el Ministerio de Agricultura presentó a las organizaciones agrarias una serie de proyectos para cada uno de los sectores productivos. Se trataba simplemente de una serie de datos estadísticos, una especie de esquema a partir del cual se debería construir un proyecto global para cada uno de los cultivos, teniendo en cuenta el nuevo marco que ofrece la

Comunidad y las posibilidades alternativas que tiene el país.

Tras el paréntesis de las vacaciones, Carlos Romero reanudó esos contactos para su plan de concertación, con una entrevista individual con cada una de las organizaciones agrarias. CNJA y la CNAG acudieron ya conjuntamente, tras el ritmo rápido que lleva su proceso para la unidad total.

Según entendieron los dirigentes de las organizaciones, se trata de trabajar a tope durante las próximas semanas para ultimar cuanto antes los proyectos. En paralelo con esos trabajos, Administración y organizaciones agrarias trabajarán conjuntamente para la redacción de los reglamentos correspondientes para el abandono de tierras y la jubilación anticipada.

El Ministerio de Agricultura tiene intención de marcar muy claramente unas nuevas reglas de juego para su relación con las organizaciones agrarias. Se trata, en primer lugar, de lograr una mayor coordinación entre la Administración y el propio sec-

tor, tanto en las actuaciones interiores como, sobre todo, de cara al exterior. Esa coordinación deberá comenzar por un entendimiento a la hora de plantear los Comités de Gestión en el seno de la Comunidad. Hasta la fecha, el sector agrario no se enteraba hasta después de su celebración, de lo que se trataba en esos Comités ni de las posiciones españolas. Eso se va a terminar. En el futuro, los Comités se prepararán conjuntamente.

Esta política de concertación, no se va a quedar reducida simplemente a Bruselas. Carlos Romero parece tiene intención también de estudiar con las organizaciones agrarias las líneas maestras del nuevo presupuesto del Ministerio, cosa que no se había hecho con anterioridad. Promesas en esta línea se quedaron en simples reuniones informativas, donde Carlos Romero daba cuenta de algunas partidas, pero sin ninguna posibilidad de negociación para introducir modificaciones.

En esta primera fase de las negociaciones, lo cierto es que no se ha pasado de cuestiones generales y nunca se ha entrado en posiciones concretas que es donde se pondrá de manifiesto o no la voluntad negociadora. Un primer punto que se tocó en esas mesas de trabajo fue el referido a las Cámaras Agrarias. El Ministro señaló que esa cuestión sería objeto de una reunión monográfica para más adelante, lo

cual puede interpretarse como un balón fuera a una cuestión delicada y que ya casi huele por su abandono, o simplemente como su deseo de entrar en el tema con cierta profundidad. Carlos Romero tuvo promesas para cada uno de los sectores, aspectos que habrá que seguir en los próximos meses.

Finalmente, el Ministro de Agricultura expuso a las organizaciones agrarias sus deseos de llevar a cabo un mandato en la Comunidad con unos planteamientos de neutralidad total. La Administración española entiende que no es ese periodo el más indicado para lograr un tratamiento favorable para nuestros intereses, sino en los periodos anteriores y posteriores a la misma, con las presidencias griega en este momento y la francesa después.

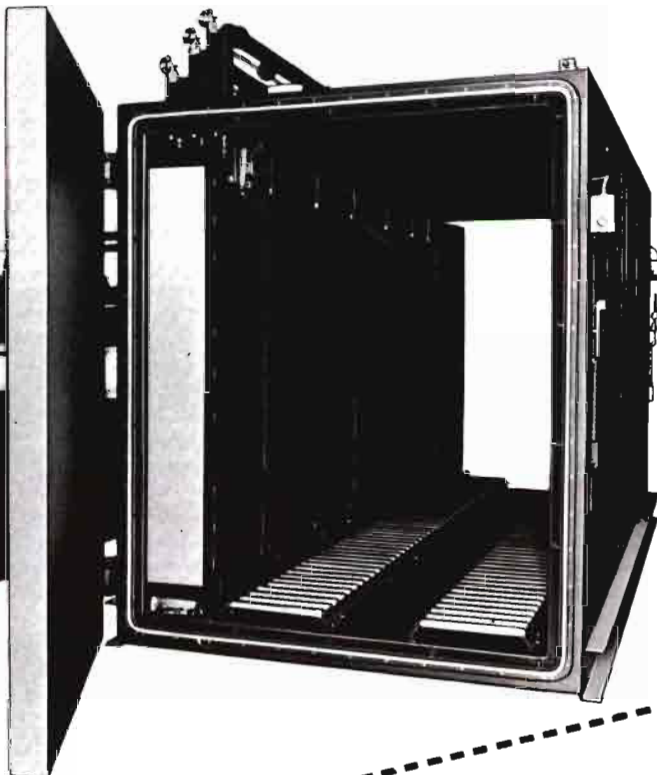
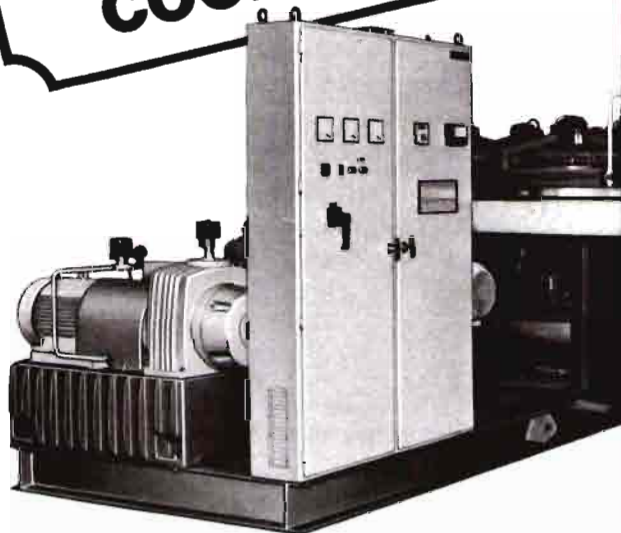
Los nuevos aires de concertación se han recibido en medios agrarios con ilusión porque nunca se habían citado de esa manera, pero también con una gran dosis de recelos. Han sido ya muchas las ocasiones que el Ministro promete procesos como éste sin soluciones finales. En este caso, se espera puedan llegar mucho más lejos, al ser el Ministro el primer interesado en ese nuevo clima que le facilite las cosas para la presidencia europea. En cualquier caso, son cuestiones que deberían haberse resuelto hace ya algunos años, para haber logrado una mejor preparación del sector ante la realidad comunitaria.



**VACUUM
COOLING**

en 30 minutos usted gana 30 días!

NAVALLES



Con el enfriamiento rápido al vacío (Vacuum Cooling) usted consigue alargar el frescor en toda clase de hortalizas de hoja.

La cosecha empieza cuando las hortalizas salen de un ENFRIADOR AL VACIO TELSTAR (VACUUM COOLING).

Somos especialistas en aplicaciones de vacío y tenemos la solución de cualquier problema relacionado con dicho proceso industrial. Escribanos.

PARA MAS INFORMACION

- Solicito ser visitado
- Deseo recibir documentación

Nombre

Empresa

Dirección

Teléfono

Población



telstar

APLICACIONES TECNICAS DEL VACIO

José Tapiolas, 120 • Tel. 785 28 00 • Apartado 317 • 08226 TERRASSA • Télex 56101 LIOF E •
Telefax 785 93 42 • DELEGACION: Amado Nervo, 15 • Tel. 433 72 96 • Télex 43542 LIOF E • 28007 MADRID
BOMBAS DE ALTO VACIO • EQUIPOS DE LIOFILIZACION • CABINAS ESTERILES

SEMILLAS SELECTAS

Ensayos y registros oficiales de nuevas variedades

por J.I. Celador Villalonga*

LA ELECCION DE LAS SEMILLAS

En un anterior trabajo, decíamos que el uso continuado *semillas selectas* para las siembras, constituye uno de los medios más eficaces de que dispone el agricultor para aumentar la rentabilidad de su explotación por el carácter multiplicador que ellas tienen. También decíamos que para que esta afirmación fuera cierta, era necesario saberlas manejar bien, ya que las *semillas selectas* no eran sino un potencial de producción en manos del agricultor, que sólo con el buen uso y manejo se podían transformar en una realidad de producción.

Pero uno de los grandes problemas que se le plantea al *agricultor*, a la hora de comprar semillas selectas, es la elección correcta de la variedad a usar en sus siembras, ante la gama de posibilidades que le brindan los mercados nacionales e internacionales.

Gracias a nuestro ingreso en la Comunidad Económica Europea hoy tenemos en España cerca de 10.000 variedades diferentes de semillas de plantas cultivadas para poder atender las necesidades del agro español. Unas 8.000 han llegado o están llegando por los compromisos adquiridos al firmar los acuerdos de adhesión. Las 2.000 restantes, ya las teníamos en España antes de ingresar en la C.E.E. El haber multiplicado por cinco el número de posibilidades de elegir, tiene grandes ventajas y grandes inconvenientes. Es seguro que las ventajas superan con creces a los inconvenientes pero conviene no olvidar que éstos existen.

Para poder informar al agricultor correc-

tamente de cuáles son las virtudes y defectos de cada una de estas variedades así como cuál de todas ellas es la más apropiada de cada una de estas variedades así como cuál de todas ellas es la más apropiada para cubrir una necesidad agrícola, en España tenemos todo un *método de operabilidad* que permite responder correctamente a cualquiera de estas

preguntas u otras más que se pudieran formular.

UNA CORRECTA INFORMACION

Efectivamente, el Instituto Nacional de Semillas y Plantas de vivero, es el organismo autónomo, dependiente del Ministerio de Agricultura, que se encarga des-



En la Fira de Lleida, se acaba de celebrar, entre otras actividades y jornadas técnicas, un Symposium sobre "la incidencia en el mercado internacional de las nuevas especies y variedades de fruta", tema de gran actualidad que pone de relieve que la calidad de nuestros productos agrícolas empieza en la semilla y en la planta de vivero. (Fotos retrospectivas de la Feria Agraria de San Miguel, de Lérida).

(*) Mundi-Semillas.

**Probado en serie,
acreditado millones de veces,
calidad máxima
internacionalmente reconocida**



PROVEEDOR DE PRIMEROS EQUIPOS EN MAS DE 100 PAISES

Todos nuestros filtros han sido diseñados exclusivamente para el vehículo que los lleva y son sometidos a UN RIGUROSO CONTROL DE CALIDAD

Filtros MANN para aceite, aire y gasolina

FILTROS MANN, S.A.

Calle Santa Fe s/n Tel 298490
Telex. 58137 Telegramas: Filtros Mann
ZARAGOZA - (España)



Estación de mejora de cebada y cerveceras de La Cruz del Campo, S.A.

LA CRUZ DEL CAMPO, S.A.

FABRICAS DE CERVEZA Y MALTA

ENTIDAD PRODUCTORA DE SEMILLAS

de hace muchos años de definir y caracterizar la mayor parte de las variedades de plantas usadas en la agricultura española. Para aquellas variedades de plantas extranjeras, que el referido organismo no haya definido y caracterizado por las múltiples razones que pueda haber para ello y que se usan en la agricultura española, hemos de decir que es también el Instituto Nacional de Semillas y Plantas de Vivero el camino más eficaz para podernos responder a todas y cada una de las preguntas que sobre esta materia particular se la puedan formular, ya que este organismo dispone de medios más que sobrados para entrar en contacto con el organismo oficial y con el responsable de la conservación de la variedad del país del Mundo de donde proceda el novedoso material y, por medio de la información de primera mano que reciba, nos puede informar a nosotros.

Además de esta fuente de información de mucha garantía, el agro español también puede estar informado por medio de sus *técnicos especialistas* ya que estos señores y dado su carácter de especialistas, tienen información de primera mano por los contactos interprofesionales que tienen con los responsables de la conservación de la variedad y conocen también por medio de las múltiples publicaciones de carácter nacional e internacional, cual ha sido la trayectoria que ha llevado una determinada variedad, tanto en el país de origen como en los países en que se ha



desarrollado, y como consecuencia de esto poder responder con un grado de fiabilidad muy alto a las preguntas que desde nuestro agro podamos formular sobre la variedad en cuestión.

LA CERTIFICACION Y EL REGISTRO DE VARIEDADES

El Instituto Nacional de Semillas y Plan-

tas de Vivero tiene una Dirección Técnica de Certificación y Registro de Variedades, que es la encargada de llevar el *Registro Oficial de Variedades Español* y hacer todos los *Ensayos Oficiales de Semillas*. Tiene como obligaciones, según lo dispuesto en la *Ley de Semillas Española* y más particularmente los *Reglamentos Específicos*, las siguientes:

1.º Efectuar los trabajos relativos a la descripción e identificación de las variedades comerciales que haya en el país.

2.º Realizar los ensayos necesarios para la admisión de nuevas variedades comerciales, y efectuar por sí o en colaboración los exámenes previos para determinar la novedad, estabilidad y homogeneidad de las variedades.

3.º Realizar y mantener el registro de variedades. Estudiar y poner en las listas las variedades.

4.º Vigilar y hacer cumplir los reglamentos y normas que se establezcan sobre el registro de variedades.

5.º Analizar el material vegetal, así como aplicar sistemas internacionales en esta materia a las que está adherida España. Investigar y realizar los análisis de semillas oficiales, incluidos los de vigor, sanidad y control varietal.

METODOS DE TRABAJO

Para desarrollar estas funciones que tiene asignadas ha preparado un método de trabajo que seguidamente describimos de una forma sucinta para no extendernos demasiado. El método en cuestión consta de tres fases muy diferenciadas.

— **PRIMERA FASE:** Estudio e información de cómo evoluciona la tecnología nacional e internacional de semillas en cuestiones punta de investigación, obtención de nuevas variedades, previsiones de tecnología, para que España no se pueda quedar descolgada del resto de los países. el lado práctico de esta fase es el correspondiente a que el agro español tenga en todo momento el nivel de tecnología varietal que le corresponde.

— **SEGUNDA FASE:** Comprende los estudios básicos y de comprobación que se han de hacer sobre todas y cada una de las variedades de plantas agrícolas o elementos de reproducción que hay en España para uso del agro español. La fase se divide a su vez en los siguientes estudios:

a) **Trabajos preliminares:** Son los que se refieren a todos aquellos estudios que se hacen al llegar al registro una nueva variedad en solicitud de inscripción. Generalmente se trata de una revisión y, en su caso, aprobación del estudio que presenta el solicitante de inscripción referente a ensayos y todo tipo de pruebas hechas



La oferta de semilla de girasol es, hoy día, competitiva y de calidad.

por él o por terceros con la variedad de la que se solicita inscripción, de tal manera que si estos estudios preliminares revelan un material interesante se la admite a trámite de inscripción y si esto no es así se la rechaza.

b) **Trabajos propiamente básicos:** Para que una variedad pueda inscribirse en la lista de variedades del registro oficial español es necesario que reúna las siguientes características:

1.º Que sea distinta de las que figuran o figuraron inscritas en el registro. Para comprobar esto, todas las variedades nuevas son sometidas a los estudios pertinentes, con el fin de comprobar que son distintas en uno o más caracteres de poca fluctuación con el paso del tiempo del resto de las variedades que se han inscrito.

2.º Que sea estable, es decir, que después de reproducirla sucesivamente permanezca tal y como la definieron al pedir su inscripción, en cuanto a sus caracteres esenciales.

3.º Que sea suficientemente homogénea, es decir, que las plantas que la componen, con exclusión de los tipos aberrantes, se mantengan dentro de unos límites que la Ley establece para tal fin.

4.º Que su valor agronómico satisfaga como mínimo unos requisitos establecidos, ya que no es suficiente que cumpla con lo anterior sino que ha de valer agrícolamente.

Para estudiar estas características se plantean ensayos de campo y de laboratorio siguiendo básicamente las normas de la U.P.O.V. (Unión Internacional para la Protección de las Obtenciones Vegetales) y constituyen lo que vulgarmente se llaman "*Ensayos de Identificación*". Estos trabajos de identificación sirven para definir, de forma clara e inequívoca, las variedades agrícolas y que nadie pueda duplicarlas con nombres diferentes. Con esto se consigue un beneficio importante para el agricultor y no menos para el dueño de la variedad.

c. **Trabajos de comprobación:** Son los que se hacen para comprobar el valor agronómico o de utilización y se refieren al estudio de las siguientes características de la nueva variedad.

1.º Capacidad productiva y adaptabilidad a diferentes condiciones agrícolas. Para ello se plantean una serie de ensayos en campo repartidos por toda la geografía nacional y las variedades nuevas son sometidas al patrón de los testigos, de tal manera que éstas han de ser iguales o superiores en sus comportamientos agrícolas a los testigos y, si no es así, son rechazadas por el registro oficial por carecer de interés. Los testigos suelen ser las variedades ya inscritas y más usadas en la zona agrícola donde se plantea el ensayo de valor agronómico. Estos ensayos se repiten varias veces y varios años y la

variedad que supera brillantemente estas pruebas es admitida para su inscripción.

2.º Comportamiento ante factores que influyen en la regularidad de los rendimientos tales como precocidad, resistencia a enfermedades, plagas, accidentes, etc. Para esto se plantean una serie de ensayos de campo en las zonas donde existe con regularidad el fenómeno o los fenómenos que producen la irregularidad de producciones en las variedades agrícolas. Aquí también, la nueva variedad es sometida a comparación con testigos sobresalientes para el carácter de regularidad de las producciones y si la nueva variedad no iguala o supera a estos testigos se la rechaza por carecer de interés agrícola.



3.º Calidad de las producciones. Las producciones obtenidas de las distintas variedades en los campos de ensayo son también sometidas a minuciosos estudios de calidad y sólo aquellas variedades que igualan o superan un nivel mínimo de calidad son aceptadas en el registro, las otras son rechazadas como en los casos anteriores. Es lógico que si una variedad a igualdad de todas las otras características tiene por ejemplo más proteína en sus granos o forraje sea ésta preferida frente a las demás o si el grano tiene unas cualidades culinarias excepcionales sea ésta preferida a las demás. La calidad de los productos es ahora cuando más se valoran y por esto ya no sólo es necesario conseguir variedades de plantas muy productivas sino que además las producciones han de ser de buena calidad.

d) **Trabajos de demostración.** Una vez finalizados los estudios básicos con la inscripción de la variedad, se deben plantear con carácter local a nivel de Región o in-

cluso a nivel Comarcal los denominados *campos de demostración* con las nuevas variedades ya inscritas para que técnicos, agrupaciones de agricultores y demás personas interesadas en el tema vean las nuevas variedades en el campo. Aunque hasta ahora no se han hecho, creemos que se deberían hacer campos de variedades recomendadas para tal zona o tal otra y llevar hasta ellos a los agricultores y enseñárselos ya que estos señores se fían mucho más de lo que vean en una buena parcela que de toda la literatura y cuadros técnicos podamos presentarles.

Como los campos oficiales de variedades recomendadas todavía no se hacen, nuestra recomendación para superar esta eventualidad es que siempre que sea posible cada agricultor pruebe en sus tierras distintas variedades para que él mismo vea cuáles son las mejores para solucionar sus problemas. El agricultor debe ser consciente de que los planes elaborados por los técnicos no son siempre perfectos y las garantías que pueden dar no son por lo tanto de creencia absoluta. Sí que es importante que el agricultor se deje orientar por los técnicos especialistas la forma en que debe plantear los ensayos privados ya que los resultados le pueden ser de suma utilidad y no es cuestión de que por una falta de información básicamente o por no cumplir con ciertos detalles técnicos elementales resulte inútil el trabajo o dé resultados que puedan inducir a error.

— **TERCERA FASE:** Comprende la divulgación de los resultados obtenidos en todas las pruebas anteriores por el *Registro Oficial* y que sean de interés para el agro puesto que en definitiva será él quien use las nuevas variedades. Es esta una etapa que debe desarrollarse de forma muy activa para conseguir que la divulgación de la nueva variedad llegue de forma *rápida, eficaz, correcta, y sencilla de comprender* a los agricultores que han de usarla.

Al agricultor se le deberían presentar los resultados de la forma más clara y sencilla posible al mismo tiempo que los comentarios que se puedan hacer sobre la nueva variedad de un alto grado de libertad interpretativa con respecto a las conclusiones que haya de tomar él. Es totalmente desaconsejable presentar a los agricultores cuadros técnicos perfectos con coeficientes de variación, pruebas estadísticas de significación u otras fórmulas semejantes ya que lo más probable por no decir lo más seguro es que no hagan el más mínimo caso de ellas.

Debemos ser conscientes de que es difícil para los especialistas poder recomendar a cada agricultor la mejor variedad para su caso en particular. El especialista de entre un abanico de posibilidades recomendará dos o tres como mínimo y dentro de éstas es seguro que está la mejor.

No es pequeño el servicio que se hace a la agricultura si se consigue esto, cuando pueden existir en el comercio más de 250 variedades de la especie en cuestión. A partir de aquí tendrá que ser el agricultor quien decida cuál le interesa más, comparando las nuevas con las que cultive en ese momento. Esta comprobación sobre el terreno y a escala limitada basada en la información disponible es absolutamente necesaria. Proceder de otra forma, como desgraciadamente es frecuente que se haga dicha elección, sin un análisis profundo de cada situación concreta, dejándose llevar solamente por los resultados más o menos espectaculares, reales o supuestos, comentados por terceros puede resultar económicamente funesto.

Por otro lado conviene decir que no es recomendable para el agricultor, cerrarse por completo a las innovaciones tecnológicas y cultivar sistemáticamente la misma variedad por períodos largos de tiempo. Si unimos a las dificultades que presenta la actividad agrícola de nuestro país, por motivos ajenos a la voluntad del agricultor y muchas veces irremediables, se une un inmovilismo para incorporar nuevas tecnologías, la situación se agravaría llegando a tener difícil salida.

LAS VARIETADES DE PLANTAS CULTIVADAS

Como complemento a este trabajo, deseamos dar seguidamente un cuadro, en el que puede verse las distintas variedades de plantas cultivadas que hay de cada especie. Este cuadro se refiere a las variedades inscritas en España desde que se creó el Registro Oficial hasta el año 1985. Aquí no están recogidas la práctica totalidad de las variedades de la Comunidad Europea solamente hay unas pocas y por esto el número total no es más que de unas 2.000. En próximos trabajos ya iremos hablando de ellas.

De la observación del cuadro se deduce fácilmente que el 77% de la tecnología que tenemos en España de Semillas Selectas es extranjera. Esto es bastante malo para nuestro país y deberíamos reflexionar todos un poco y tratar de cambiar el signo que ahora tenemos o al menos tener en cuenta las siguientes reflexiones.

1.º Plantear de una vez por todas y con seriedad una política nacional de investigación, tanto a nivel Básico como Experimental o práctico para que en un tiempo prudente pudiera sacarnos de esta especie de pozo en que nos encontramos inmersos.

2.º Premiar sin distinción de clase alguna la investigación nacional, tanto si es de carácter oficial como si lo es de carácter privado.

3.º Terminar con la nefasta tendencia española de falta de coordinación entre organismos, desconexiones, cuando no enfrentamientos entre investigadores.

4.º Terminar en el mínimo plazo de tiempo con la excesiva dependencia extranjera que tenemos y evitar las gravísi-

mas consecuencias económicas que esto acarrea a corto plazo.

5.º Evitar que a largo plazo, la actual situación nos lleve a una calamitosa e irresistible situación en el proceso nacional de producciones agrícolas para los distintos usos.

Especies cultivadas	Obtención nacional	Obtención extranjera	TOTAL
Acelgas	2	7	9
Alfalfa	16	15	31
Algodón	4	9	13
Arroz	13	13	26
Avena	6	25	31
Berenjena	5	16	21
Borraja	1	1	2
Cáñamo	2	3	5
Cartamo	9	4	13
Cebada	27	96	123
Cebolla	19	17	36
Centeno	1	3	4
Colza	1	33	34
Dactilo	4	17	21
Escarola	4	7	11
Espinaca	3	28	31
Feastuca arundinácea	3	12	15
Festuca pratense	0	9	9
Garbanzos	2	0	2
Girasol	47	22	69
Guisantes	12	106	118
Habas	23	0	23
Judías	28	120	148
Maíz	38	211	249
Melón	19	29	48
Patata	9	72	81
Pimiento	25	53	78
Rabanito	10	8	18
Ray-grass híbrido	0	8	8
Rey-grass inglés	1	40	41
Ray-grass italiano	0	45	45
Remolacha	14	91	105
Soja	0	9	9
Sorgo	2	69	71
Tomate	15	154	169
Trébol blanco	0	18	18
Trébol subterráneo	6	10	16
Trébol violeta	1	22	23
Trigo	56	91	147
Triticale	8	1	9
Veza	19	3	22
Yeros	2	0	2
Zanahoria	1	29	30
TOTAL	458	1.525	1.983
PORCENTAJE	23%	77%	

Espectaculares avances en las semillas y en el cultivo

El girasol hoy

Luis Carlos Cía



GRANDES AVANCES

Si espectacular ha sido el desarrollo del cultivo del girasol en los últimos 10 años, también lo ha sido la tecnología que ha rodeado a la semilla de esta planta y al cultivo de la misma.

Diversos organismos oficiales y casi todos los servicios técnicos de las empresas de semillas han ido estudiando el comportamiento del girasol en general, y de algunas variedades en particular, ante las diversas condiciones de cultivo y ambientales, construyendo entre todos una adecuada plataforma para continuar mejorando la planta y su tecnología en favor de una agricultura a la que el girasol aporta una alternativa, de gran interés en algunos casos, y un cultivo principal, económicamente interesante, en la mayoría de las ocasiones.

Nuestra climatología es el factor limitante de este cultivo; con precipitaciones que alcanzan a duras penas los 500 mm anuales en un 70% de la superficie en la que se cultiva y donde, además, ocurren temperaturas máximas capaces de motivar altas evapotranspiraciones, justo en la época de la floración y maduración del girasol.

Este año 1988 demuestra de forma fehaciente estas aseveraciones permitiendo, con su mayor pluviometría, alcanzar una media nacional de cosecha entre 1.3 y 1.4 Tm/ha, contra 0,9 a 1 Tm/ha, alcanzadas en las cosechas precedentes. Y esto sin tener en cuenta que la superficie de girasol en regadío ha bajado sensiblemente este año a causa de la competencia de

Consideraciones de factores:

- resultados de los ensayos
- autenticidad de la semilla
- realismo en los rendimientos
- ...y el vigor

otros cultivos como algodón y maíz, con mejor promesa de precio a la hora de la siembra.

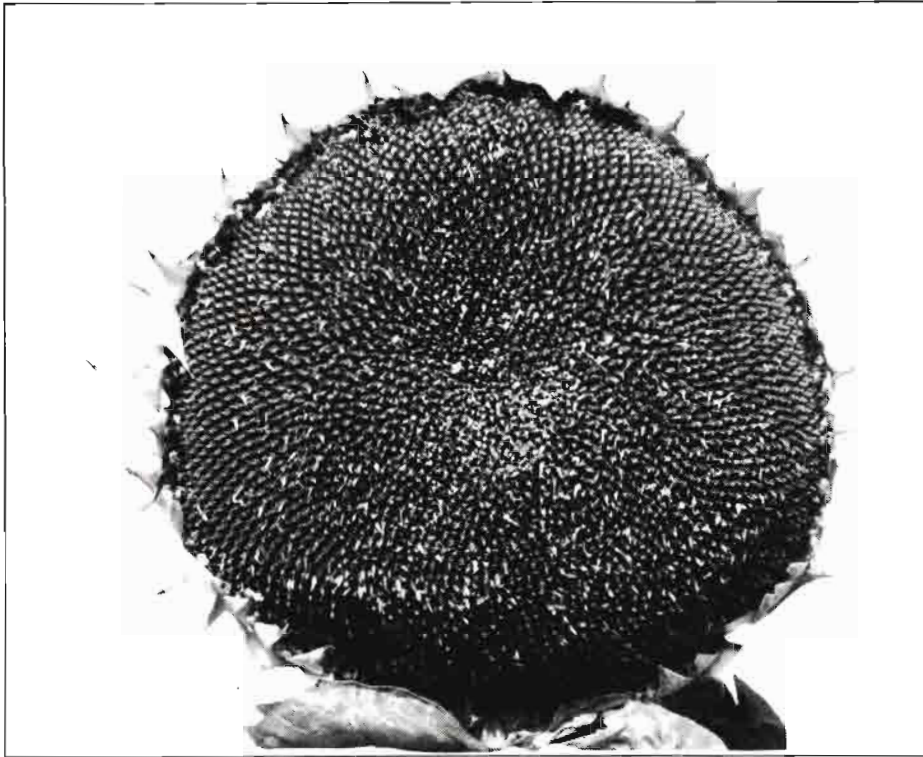
En los últimos años la oferta de semillas de girasol al agricultor se ha ampliado enormemente, y desde 1974, año en que se inscribieron los primeros híbridos de girasol en el Registro Oficial de Variedades del Instituto Nacional de Semillas y Plantas de Vivero, hasta hoy, más de 80 variedades han engrosado la lista, si bien sólo media docena de ellas se venden en cantidades notables.

Variados conceptos se barajan cuando se ofrecen semillas de girasol al agricultor y las empresas semillistas hacen alardes publicitarios de las "extraordinarias cualidades" de sus variedades.

Pero, veamos cuáles son en realidad los valores ofrecidos:

ENSAYOS COMPARATIVOS

En primer lugar tenemos que hablar de los resultados comparativos, donde se exponen los resultados de tal o cual variedad en comparación con una serie de testigos, a los que se pretende desbancar, y donde, inexorablemente, se demuestra la ventaja patente de las variedades que se están promocionando. Lamentablemente estas informaciones suelen caer en caldo de cultivo apropiado, pues diversos organismos oficiales, se "entretienen" realizando lo que pomposamente llaman ensayos y que, las más de las veces, carecen de rigor científico-estadístico y que desinforman al agricultor, quien "absorbe" cualquier información en forma de gráficos o cuadros venga de donde venga. Hoy, debemos aplaudir los esfuerzos



aceptación, a regañadientes, de los países consumidores europeos, aunque reconociendo la gran calidad de la semilla, no igualada por nadie hasta el momento.

LA REALIDAD DE LOS RENDIMIENTOS

En tercer lugar los dos aspectos más importantes de una variedad de girasol: el rendimiento y la riqueza de aceite. Son dos factores que hay que considerar en su justa medida. El rendimiento, o peso de "pipas" obtenido por hectárea es el elemento más importante, y por lo tanto el más buscado por los agricultores y, como consecuencia lógica, por los mejoradores o investigadores. Su concepto es claro, pero conviene aclarar aún más que una variedad de buen rendimiento es aquella que ofrece éste con regularidad, sin grandes altibajos, y adaptándose a múltiples circunstancias ya que, difícilmente, vamos a acertar con las que van a suceder durante su cultivo. El rendimiento del girasol va a variar tremendamente y proporcionalmente a la cantidad de agua de la que va a disponer durante su desarrollo, principalmente en las dos etapas de botón floral y formación del capítulo. Así, este año han obtenido rendimientos espectaculares en secano (se han comprobado más de 4.000 kg/ha en una parcela de Jerez) superando las medias obtenidas en un 20 al 30% a las de otros años.

Creo poco en las variedades adaptadas a la sequía, y no porque no pueda haberlas, sino porque, generalmente, se comportan desastrosamente si mejoran las condiciones, y no necesariamente al revés pasa lo mismo, ya que las variedades de gran rendimiento, con excepciones ló-

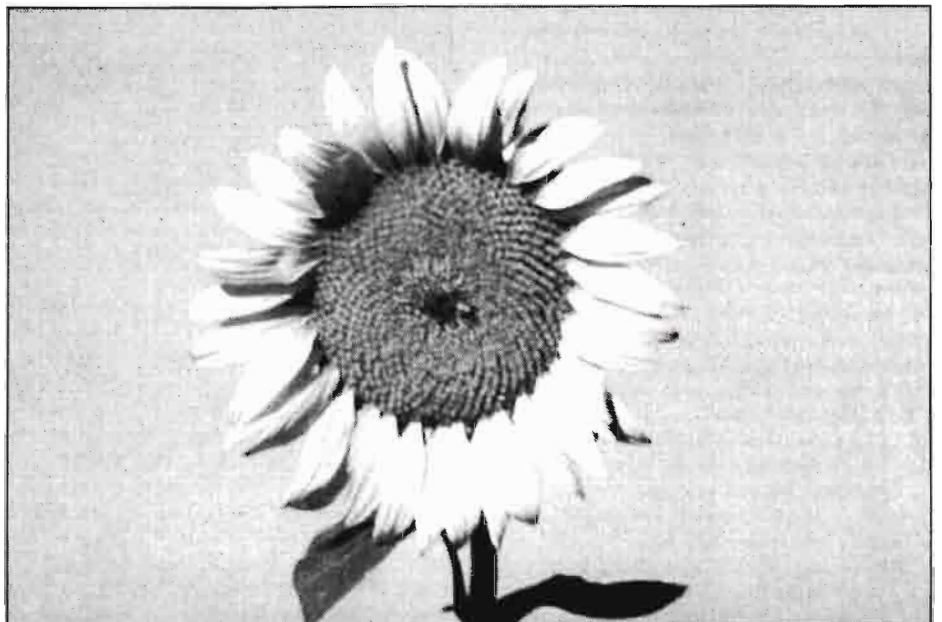
de diversos organismos autonómicos o estatales que empiezan a demostrar la voluntad de ofrecer una información veraz y oportuna. Digna es la mención que hay que hacer de la Asociación de Empresarios Productores de Semillas (Aprose) que comienza a exigir y a colaborar con la Administración Pública para el mejor bien de todos. En un futuro, sólo los resultados oficiales y completos deberán ser publicados en evitación de la manipulación publicitaria.

Desde este artículo, desde este pequeño comentario en prosa rural, queremos hacer un llamamiento al INSPV para que ponga orden y concierto en las actuaciones de las distintas autonomías para que no se deteriore la imagen que tenemos ante Europa y, queriéndonos a nosotros mismos, defendamos una fuente de riqueza para nuestro país protegido por una climatología adecuada, por un trabajo riguroso y hasta el momento, por unos controles efectivos y coherentes, orgullo nuestro y

LA SEMILLA CERTIFICADA

En segundo lugar hay que explicar con suma claridad lo que significa la semilla certificada, lo que aporta y los controles que sufre, aspectos que desconocen los agricultores en gran mayoría y de cuyo hecho se aprovechan los siempre existentes "oportunistas". Hay que huir de la creencia que la semilla certificada es aquella que por pagar unas tasas puede mostrar una etiqueta oficial.

La certificación conlleva una serie de controles que garantizan la calidad determinada según un Reglamento Técnico que, por cierto, es más rígido en nuestro país, en el caso del girasol, que en otros países comunitarios, lo que ayuda a conceder a la semilla producida en España, una calidad que es reconocida en toda Europa, la que, en un porcentaje importante, se surte de la semilla aquí producida para la siembra por parte de sus exigentes agricultores.





gicas, siguen dando más que las otras en situaciones menos favorables.

En cuanto al regadío, es cierto que hay variedades con un alto potencial de producción aunque también con una fuerte exigencia en agua, por lo que sólo pueden demostrar aquélla cuando la humedad no le falta durante su ciclo. En España se puede hablar de una media de unos 1.200 kg/ha en secano, (unas 800.000 ha) y de 2.500 kg en regadío, (unas 80.000 ha). Esto hace un total nacional de 1.160.000 Tm con una media de 1,3 Tm/ha, pudiéndose considerar estas cifras como estimadas, y relativas a la campaña 88, sensiblemente más productiva que la media de los últimos años.

La riqueza en aceite o porcentaje graso de una "pipa" determinada, es el porcentaje de aceite que contiene medido en unas condiciones que deben de ser expuestas a la vez que aquél, y que si son cero-cero (0-0) indican el aceite que contiene la muestra en ausencia total de humedad y de impurezas, siendo "condiciones de mercado" cuando el porcentaje indica la grasa correspondiente a un 2% de impurezas y un 9% de humedad. Lo normal es que el porcentaje "tal cual" oscile entre 42 y 48% de aceite, si bien este factor es tremendamente influible por condiciones externas, siendo éstas mucho más a tener en cuenta que la materia grasa de la variedad, factor éste que no es fijo y que varía increíblemente en pequeñas diferencias, aún cuando los factores ambientales sean muy similares. Es pues éste un factor que hay que tener en cuenta muy relativamente y nunca como cualidad

aislada, ya que sólo en función de una buena producción es cuando una riqueza grasa adecuada ofrece su verdadero apoyo a la rentabilidad económica del cultivo en general y a una variedad en particular. Una producción de 1.000 kg/ha y una riqueza grasa de 45% equivale a 1.021 kg de 44% de aceite. Estas cifras marcan una realidad que las empresas extractoras están aplicando este año de forma general. La dificultad de obtener muestras representativas de cada partida y la de una liquidación complicada están resolviéndose a base de compras según zonas y variedades, y eso sí, con análisis de grasa orientadores de cada partida.

EL CICLO

El ciclo de una variedad es el tiempo que transcurre, medido en días, desde la nacimiento del girasol hasta que se encuentra al 50% de floración. Esta medición divide a las variedades actuales en: Precoces, semiprecoces, semitardías y tardías y, más sencillamente en: ciclo corto, ciclo medio y ciclo largo. Puede ser, sin embargo que durante la maduración las variedades acorten su diferencia con otras o se distancien más, dependiendo de su comportamiento durante este estado. No puede afirmarse que un ciclo determinado sea preferible a otro pues esta calidad estará en dependencia con el futuro climático del cultivo y éste se desconoce. Lógicamente los ciclos muy cortos o muy largos son más sensibles a condiciones

perjudiciales que los ciclos medios, que son generalmente más adaptables.

...Y EL VIGOR

En este repaso general del girasol quiero expresar mis ideas sobre un concepto que tiene gran importancia y sobre el que se vierten, a veces, opiniones desafortunadas: *el vigor*.

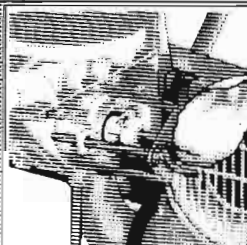
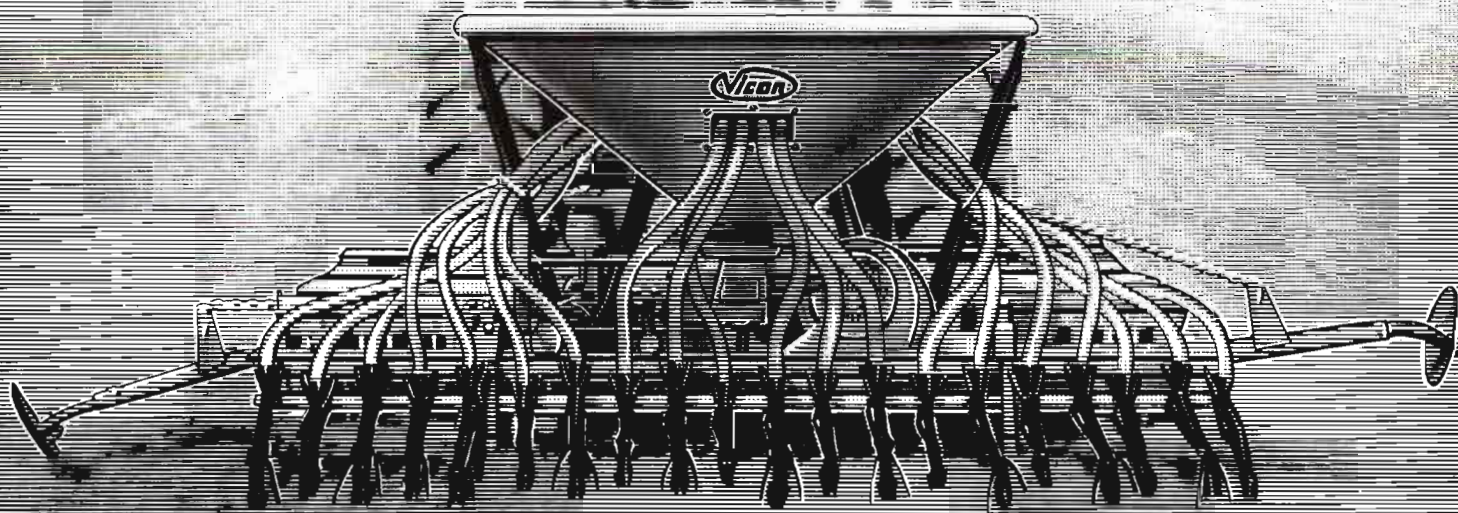
Puede definirse el vigor de una semilla como "la propiedad de la misma", con poder germinativo suficiente, de vencer las condiciones adversas a su germinación y desarrollo". Es bien probado que una semilla con un porcentaje de germinación superior a un 85% (mínimo exigido) puede ver reducido éste, si las condiciones no son las ideales. Otras partidas, sin embargo, reaccionan mejor ante las adversidades y esta cualidad es la que llamamos Vigor de germinación o, simplemente Vigor. Todavía son pocas las empresas que realizan ya, rutinariamente, tests de vigor, siendo indispensable conocer este dato cuando la siembra va a realizarse en situaciones difíciles o va a ser adelantada de fecha, incluyendo la siembra invernal donde este dato va a ser vital.

El mercado de la semilla de girasol abarca en España unos 4,2 millones de kilogramos, de los cuales cerca de 3 son de semilla híbrida, pero nuestro país también produce para exportación, lo que hace aumentar esta última cifra hasta casi 5 millones de kilos de semilla híbrida de girasol producida en nuestro país cada año. En resumen, un cultivo de gran interés ahora, y en un próximo futuro.

VENTAJAS DEMOSTRABLES:

- Puedes sembrar cereales y otras semillas sin una sola modificación.
 - Ahorro de un 15 al 20% de semilla.
 - Conducción neumática sin atascos.
 - Ancho de vía variable.
 - Control centralizado de profundidad.
 - Tapas distribuidoras para cultivo en línea (colza, girasol, sorgo, maíz...)
 - Cinco anchos de trabajo: (3, 4, 4'5, 6 y 8) metros.
 - Facilidad de transporte.
- ...y un montón de cosas más que tu distribuidor VICON está dispuesto a demostrarte.

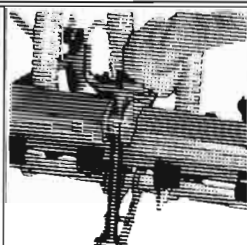
AGRICULTOR



Ajuste exacto de la dosis



Dosificación constante



Control centralizado de profundidad.



para el agricultor del futuro



"El vino bueno comienza en la cepa de calidad"

Viveros de vid en Italia

Eugenio Sartori*

INTRODUCCION

En todos los países vitícolas, para obtener una calificada producción vinícola es muy importante disponer de material para la multiplicación de la vid de segura y comprobada calidad de origen, y además de elevadas características genético-enológicas.

La actividad de los viveros, ya sea como producción de estacas y barbados como de estacas injertadas, estaba poco años atrás sustancialmente ligada a la defensa antifiloxérica; hoy en cambio, exigencias más complejas, referidas a los distintos ambientes pedoclimáticos y a las transformaciones características de los consumos, han convertido dicha actividad en una rama estratégicamente muy importante en todo el sector agrícola de cada país.

Por este motivo, en los lugares donde los cultivos vinícolas son suficientemente extensos y los ambientes lo permiten, existe este deseo de impulsar el desarrollo de un viverismo y alcanzar así elevados contenidos tecnológicos capaces de influir positivamente en la calidad global del producto final.

LA PRODUCCION Y LA UTILIZACION DEL MATERIAL DE LOS VIVEROS EN ITALIA

Como bien es conocido, la actividad vitícola de los viveros nace poco después de las devastaciones realizadas por la filoxera en las vides europeas no injertadas; ya en 1890, junto a Geisenheim en Alemania, se fundó la primera *estación para el injerto de la vid*. Iniciaron así las mejoras genéticas y la selección de los portainjertos de la vid y, al mismo tiempo, las pruebas de adaptación de los mismos.

(*) Ingeniero Agrónomo. Director de los "Vivai Cooperativi Rauscedo". Rauscedo. Italia.



Viveros de plantas injertadas.

Evolución actual de la producción, las variedades y los portainjertos

Pero sólo en los años 20 se autorizó la producción de estacas injertadas que llegó a ser importante en la postguerra.

En Francia, a fines del siglo pasado, en 1876, se instituyó la primera comisión antifiloxérica, y sucesivamente, en 1878, el territorio francés fue dividido en tres zonas según el grado de presencia de la filoxera.

George Couderc creó los primeros híbridos de portainjertos en 1881, como el 3309, al que siguieron después Millardet, Ganzin, etc.

La actividad de los viveros propiamente dicha comenzó en 1885/86 con Couderc, el cual utilizó por primera vez una máquina para injertar estacas.

En Italia, los primeros viveros se encontraban ya a fines de 1880 en el Piamonte y el Trentino: éstos se dedicaban a la producción de vides americanas y europeas. En los primeros años del siglo XX empezó también la producción de las estacas injertadas; y en 1904 se podía contar ya con 152.716 vides injertadas en el vivero de Maso-Ginocchio en Trento.

Los portainjertos inicialmente más usados fueron el Riparia "Golia", el Rupestris de Lot, sólo después se utilizaron híbridos de Riparia y Rupestris, como el 3309, de Berlandieri y Riparia.

Paralelamente se utilizaron también híbridos de vides americanas y europeas, que presentaban una suficiente resistencia a la filoxera, pero se comprobó que eran de calidad inferior a la de las vides viníferas.

Los viveros nacen por lo tanto en función de la necesidad de producir estaquillas o estacas injertadas capaces de resistir a la filoxera y de garantizar la utilización de las vides europeas.

En todos los países vinícolas atacados por la filoxera se desarrollan, por tanto, viveros vitícolas que conocieron su máxima expansión en la postguerra.

El primer aspecto que hay que considerar se refiere a la cantidad de empresas viverísticas que operan a nivel regional y nacional.

De los datos suministrados por el Servicio de Control de Viveros del Instituto Experimental para la Viticultura de Conegliano-Veneto, resultan activas, en 1987, 1.260 empresas (contra las 2.000 que resultaban activas en 1975, año de máxima producción en el sector). Es evidente entonces, que paralelamente a la disminución cuantitativa de la producción de estacas injertadas y de barbados se verifica también la desaparición del merca-

Nuevos Viñeros y Fruteros

case *i* serie 2100



**PEGASO
AGRICOLA**



Plataforma Conducción

La nueva serie 2100 de tractores viñeros y fruteros ofrece unas soberbias prestaciones con un económico consumo de gasóleo. Han sido diseñados por CASE INTERNATIONAL para su uso en viñedos, frutales, cultivos de huerta y otros cultivos especiales donde el marco de plantación exige anchuras muy estrechas y alta maniobrabilidad del tractor. A través del tiempo CASE INTERNATIONAL ha estado en vanguardia de la tecnología aplicada a los tractores agrícolas. Ahora CASE INTERNATIONAL incorpora a su gama de tractores la nueva serie de viñeros y fruteros, en tracción simple y doble. La agricultura y en especial

la viña, el frutal y cultivos tradicionalmente considerados como de "huerta", han evolucionado en sus métodos de explotación que exigen una mayor rentabilidad en las máquinas aplicadas. Para estos casos CASE INTERNATIONAL ha estudiado cuidadosamente todas las exigencias de los tractores destinados a cultivos especiales ofreciendo una gama de tractores en los que se conjugan la comodidad del conductor, la economía del combustible, las prestaciones mecánicas de los grandes tractores y la economía de su trabajo. La versatilidad de sus distintos anchos de vía, sus tracciones



Puente delantero Motor

simples o dobles y su equipo hidráulico les permite accionar y trabajar con cualquier apero o máquina con destino a cultivos especiales.

La fiabilidad de fabricación de los nuevos viñeros y fruteros está basada en la tradicional calidad de la ingeniería CASE INTERNATIONAL. Los diferentes componentes del tractor están aprobados y cumplen las exigencias de las normas de la



Versión Frutero



Cuadro instrumentos y mando inversor sincronizado

Comunidad Económica Europea. Para cultivos en terrenos difíciles o en laderas, las tracciones delanteras salvan todos los obstáculos. Estas tracciones, disponen de grupo diferencial con dispositivo autoblocante por lo que el conductor una vez conectada la tracción delantera no debe estar pendiente del bloqueo de diferencial ya que éste trabaja

automáticamente y en la intensidad requerida. Las cajas de transmisión disponen de 12 marchas de avance, sincronizadas. A su vez para cada marcha de avance hay una de retroceso obtenido mediante palanca inversora también sincronizada. Las velocidades de avance van desde los 0.4 hasta los 30 km/h. Es decir velocidades que se adaptan a todo tipo de apero o máquina específica para cultivos muy especiales.

Estos tractores tienen una toma de fuerza con alta potencia disponible y que trabaja en función de la velocidad de avance del tractor o a régimen estandarizado de 540 y 1000 rpm.

lateralmente. Sobre el salpicadero un cuadro de control de todas las funciones de tractor identificadas mediante simbología internacional. Luces intermitentes con señalización luminosa y acústica. Asiento ajustable de adelante/atrás, en altura y en peso del conductor. Todos los modelos llevan arco de seguridad abatible que a su vez desvía la vegetación que se presenta a la altura y costados del tractor.

Cada modelo de tractor se presenta en cuatro versiones: viñero tracción simple, viñero tracción doble, frutero tracción simple y frutero tracción doble. El circuito hidráulico con una bomba de caudal de 40 ls/minuto



Toma fuerza 550-1000 RPM y proporcional al avance.

Para el reducido tamaño del tractor el conductor dispone de una plataforma amplia donde descansar los pies, con acceso por los dos lados del tractor. Las palancas y mandos dispuestos

suministra el aceite necesario para accionar: la dirección hidrostática, el elevador hidráulico y hasta tres mandos a distancia para control de las diferentes funciones de la máquina que arrastre.



Versión Viñero



PEGASO
AGRICOLA

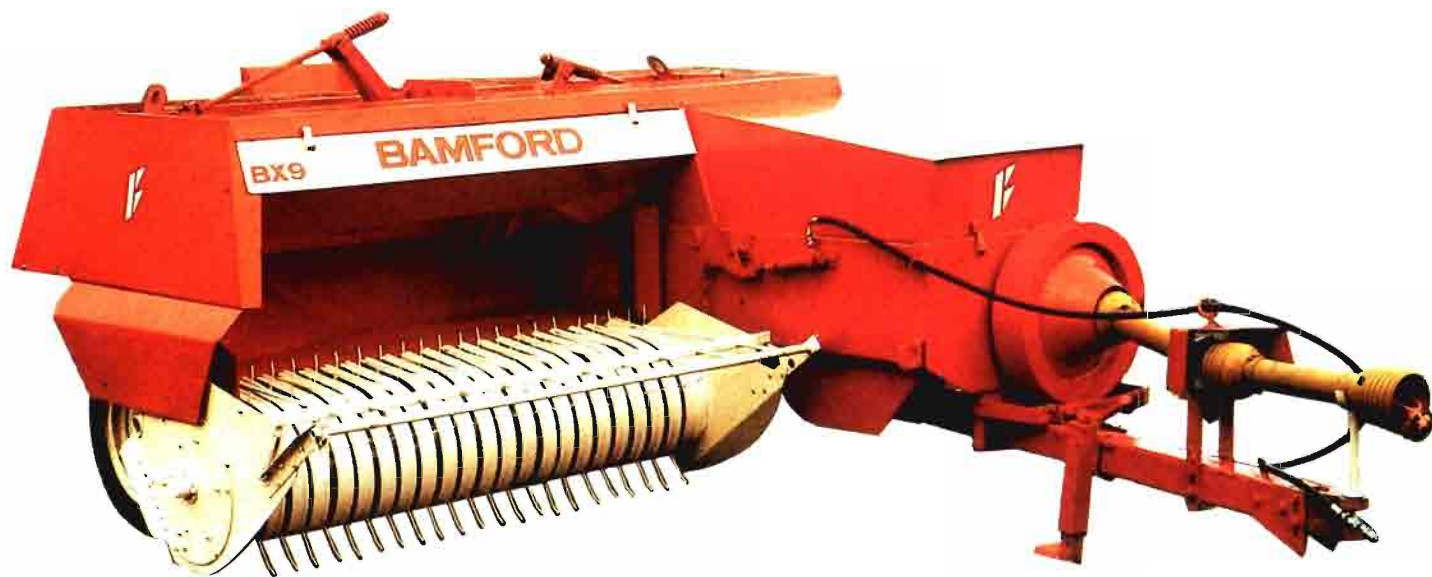
Otras Novedades



Ampliación Gama Serie 85

La Serie "85" incorpora el nuevo 685, tracción simple y doble, con cabina XL. Esta cabina como las ya conocidas, dispone de plataforma plana, pedales suspendidos, aire presurizado y calefacción y el elevador hidráulico con brazos inferiores telescópicos.

Nuevos productos: PEGASO AGRICOLA ha llegado a un acuerdo con BAMFORDS para comercializar en España, el próximo año 1989, las nuevas prensas empacadoras de dicha marca inglesa. Durante la campaña del 88 estuvieron trabajando una serie de máquinas en distintas provincias españolas y con plena satisfacción de los usuarios.



Bamfords
INTERNATIONAL



CUADRO N.º 1
Empresas de viveros vitícolas operantes en Italia

	1974/75	1986/87	±
Empresas operantes (n.º).....	2.000	1.260	-740
PMP (ha) (*).....	2.414	1.552	-862
PMI (ha) (**).....	1.500	1.138	-462
Total de estaquillas (millones).....	195	74	-121
Total estacas injertadas (millones).....	122	69	-53

(*) PMP: Pies madres de patrones
(**) PMI: Pies madres de injertos

do de las empresas viverísticas estructuralmente más débiles.

En el cuadro n.º 1 quedan evidenciadas las variaciones durante doce años en el sector de los viveros italianos.

Se trata de una disminución que procede directamente de la reducción de las superficies cultivadas de vid y de la disminución del número de replantaciones efectuadas.

La tabla 2 indica claramente las zonas de máxima concentración de la producción de planta injerto y de barbado y el número de los viveros por cada región, mientras que la tabla 3 evidencia las zonas de cultivo de patrones.

Lógicamente, la disminución cuantita-

tiva de la producción viverística que ha habido en el último año, ha afectado sobre todo a las empresas más pequeñas con producciones menos calificadas, situadas en zonas con ambientes pedoclimáticos menos aptos para este tipo de cultivo.

Este último aspecto, que influye fuertemente en los rendimientos de los viveros (foto n.º 1), y que por lo tanto incide directamente en el costo de producción de las plantas injerto, será sin duda el factor principal de las ulteriores concentraciones viverísticas que se verificarán en un futuro próximo.

En general, podemos afirmar que en la actualidad la producción de planta injerto, no sólo en Italia sino también en otros

países vinícolas, se está concentrando en zonas donde se satisfacen los siguientes factores de orden pedológico, climático, tecnológico y socio-económico:

— Ambiente pedoclimático:

Se prefieren zonas de terrenos sueltos con una elevada cantidad de arena (70-80%), relativamente poco arcilloso (10-15%) y limo (15-20%) de origen aluvial con buen estrato de cultivo. Temperaturas estivales no muy elevadas, primaveras frescas y relativamente lluviosas, otoños secos para favorecer la lignificación y la maduración de las planta-injertos. Buena disponibilidads hídricas, más bien abundantes, mejor si son naturales y bien distribuidas. También es muy importante la disponibilidad de terrenos suficientes para efectuar la rotación, a fin de evitar los efectos negativos del agotamiento de los terrenos.

— Tecnológico:

Los viveros requieren un aporte elevado de mano de obra, lo que representa uno de los más importantes factores del costo de producción de las estacas.

En el mercado europeo, dentro de poco (1992) los productos nacionales deberán competir directamente con los franceses, españoles, portugueses, etc., y es indispensable que se mecanice todo el ci-

TABLA N.º 2
Zonas de mayor concentración de producción de planta injerto y de barbado y número de empresas de viveros por región



TABLA N.º 3
Zonas de mayor concentración de cultivo de patrones y número de empresas de viveros por región



clo de producción de las plantas-injertadas, inclusive las operaciones de selección morfológica, de parafinado, de almacenamiento, etc., las cuales deberán ser, en parte por lo menos, automatizadas.

La importancia de las operaciones que deben efectuarse en esta dirección, para modernizar los viveros europeos, será tal que deberá preverse una nueva y profunda reestructuración de las entidades productivas existentes en los países de la Comunidad Europea, y por tanto también en Italia. Puede preverse el nacimiento de organizaciones cooperativistas, de grupos de intereses económicos, consorcios, etc., es decir formas de cooperación de varias entidades productivas capaces de competir en el mercado y ofrecer un producto de mayor calidad.

— Profesionalidad:

Por último *el factor humano*: la presencia de personal especializado es extremadamente importante para obtener buenos resultados en los viveros. Siendo este sector muy específico y bastante limitado, se hace difícil encontrar dicho personal. Hasta ahora, se han transmitido experiencias y profesionalidad de padres a hijos; por lo tanto, es obvia la falta de movilidad, y será evidente la concentración más acentuada de las áreas de producción.

EVOLUCION DE LA PRODUCCION

En la postguerra, la evolución de la producción de planta injertada de vid procede directamente de la necesidad de racionalizar y aumentar los cultivos vinícolas europeos, en función del mejoramiento de las condiciones de vida, de la elevada natalidad, y del aumento del consumo de vino.

Todo esto permitió a los viveros europeos alcanzar su máxima expansión en los años 70-75.

La producción de barbados en Italia alcanzó 120 millones de unidades en la campaña vinícola 1974/75; esta fecha representa un giro para este tipo de producción, el cual disminuyó después, alcanzando el mínimo histórico de los años 1985/86 evaluado en 33 millones de plantas (gráfico n.º 1).

La leve reactivación registrada en los años 86/87 y 87/88 debe atribuirse a una fuerte demanda que, en algunos casos, no fue completamente satisfecha, lo que ha causado un aumento de producción ya sea de barbados como de plantas injertadas.

Por lo que respecta a estos últimos tipos de materiales, en el 74/75, se alcanzó un máximo de producción alrededor de los 55-60 millones de unidades. En los años 80, la política de limitación de las plantaciones y el exceso de vino provocaron una disminución de la demanda de

este producto, de modo que la oferta bajó hasta unos 35-40 millones de plantas (gráfico n.º 2).

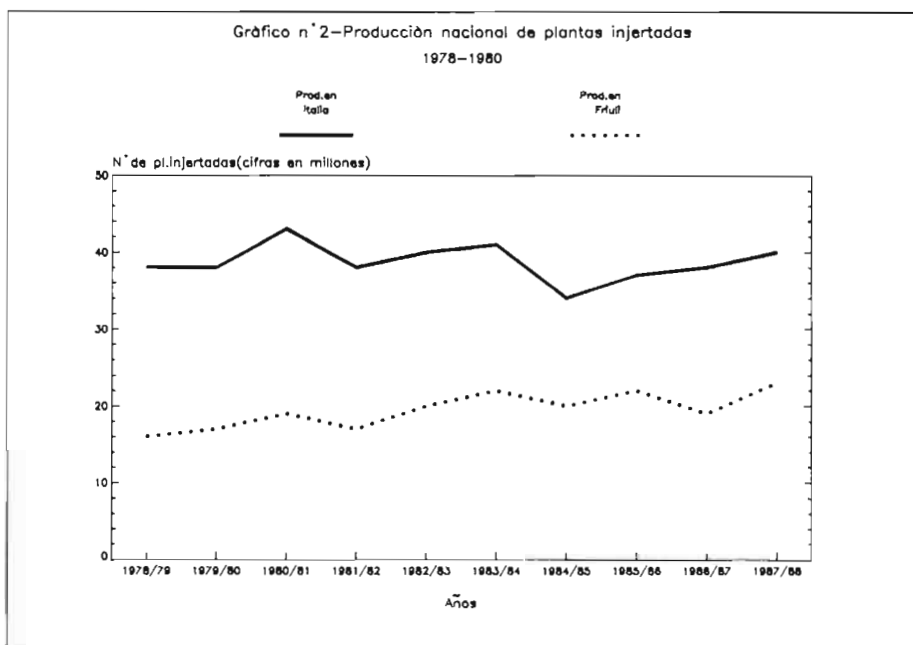
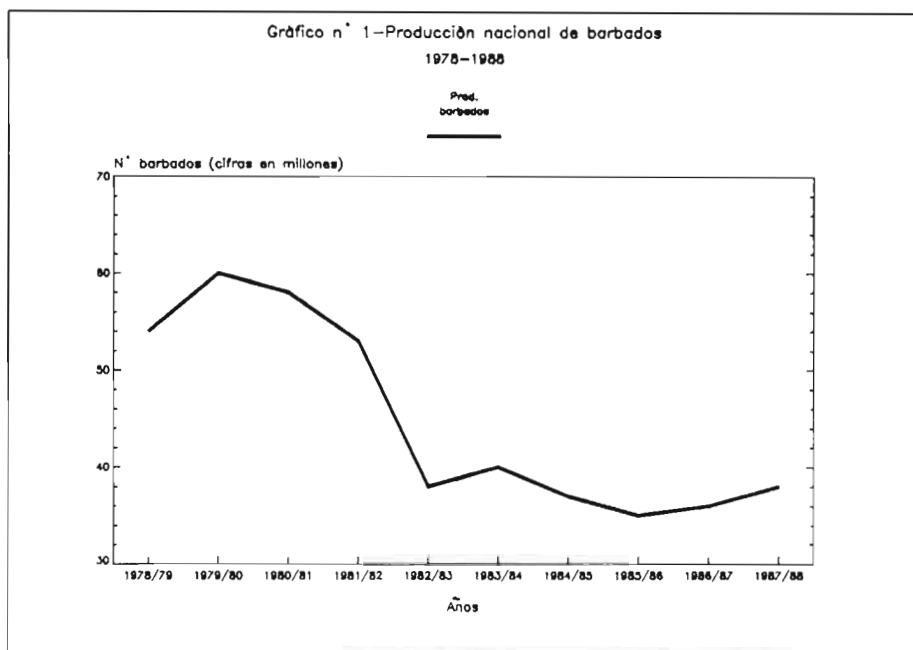
La producción de la región de Friuli fue aumentando hasta llegar a los 22 millones de estacas injertadas por año, gracias a la presencia de los "Vivai Cooperativi Rauscedo" que producen 20 millones de plantas injertadas por año.

Es interesante hacer una evaluación relativa a la distribución a nivel regional tanto de los barbados como de las plantas injerto; en efecto ésta nos permite calcular la cuota de replantación y, por tanto, evaluar el grado de envejecimiento de los vi-

ñedos. En los últimos años, la utilización regional de barbados es la que aparece en el gráfico n.º 3, con la casi totalidad del producto consumido en las respectivas regiones de producción como Sicilia, Pulla y Cerdeña.

Con respecto a la década precedente, en que había alguna utilización de los barbados también en el Centro y en el Norte de Italia (Piamonte en particular), ahora podemos contar con una rápida expansión en las regiones meridionales.

Por lo que concierne a las plantas injerto la utilización a nivel regional es la que puede verse en el gráfico n.º 4: se trata





Plantas injertadas de categoría base y standard.

naturalmente de datos procedentes de numerosos elementos, como por ejemplo la cantidad de operadores presentes en cada región, cuotas en el mercado, utilización de las variedades, etc.

Los valores más significativos son los de Puglia (6 millones), Abruzzos (3 millones) y Campania que indican consumos elevados de plantas injertadas, sobre todo si lo comparamos con los de Emilia-Romaña (1.8 millones), Piemonte (4 millones) y Veneto (4.4 millones) que son tradicionalmente fuertes utilizadoras de plantas.

Un dato más significativo puede sacarse del gráfico n.º 5, que se refiere al consumo global, por cada región, de barbados e injertos.

Es evidente la diferencia entre Sicilia y Puglia, y las demás regiones; más significativa todavía es la suma de las zonas: al Norte 14.8 millones, en el Centro 8 millones y en el Sur de Italia 45.2 millones de plantas.

La relación entre la superficie cultivada de vid y el consumo de estacas a nivel regional indica una vez más el desplazamiento de la viticultura hacia el Sur, el envejecimiento general del viñedo italiano,

con una marcada acentuación en el Norte.

Los datos del cuadro n.º 4 muestran claramente que, en el Centro y al Norte, se percibe una anormal y peligrosa reducción de replantaciones (1,9% y 2,5%, respectivamente, de la cuota anual), debida sobre todo a la grave crisis vitivinícola que afectó a grandes regiones productoras como Piemonte, Emilia-Romaña, y Toscana. Por el contrario, el Sur presenta una cuota de replantaciones que se acerca al 4%, es decir superior a lo normal, teniendo presente que, por ejemplo, en Sicilia se tiende a realizar los nuevos viñedos más densos que los anteriores.

Gráfico n.º 4—Utilización de plantas injertadas por región

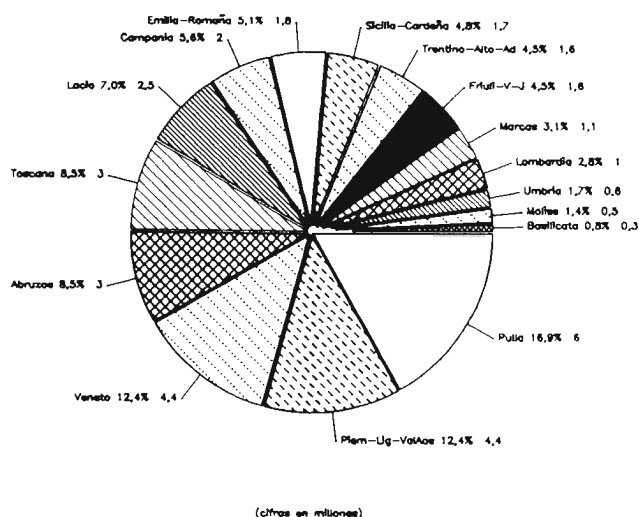
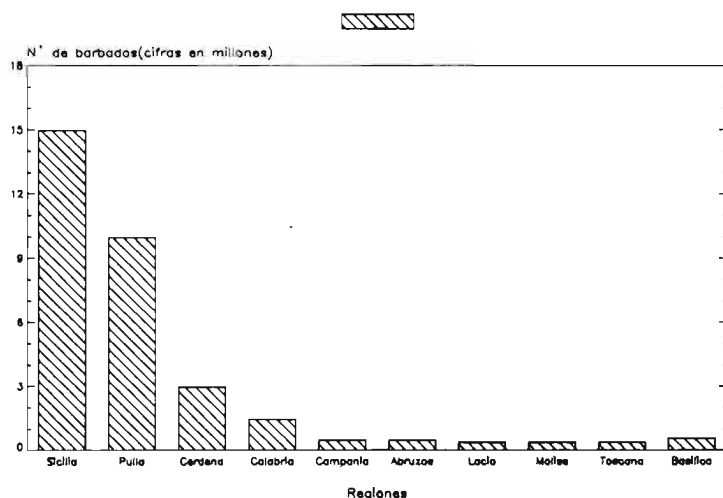


Gráfico n.º 3—Utilización de barbados

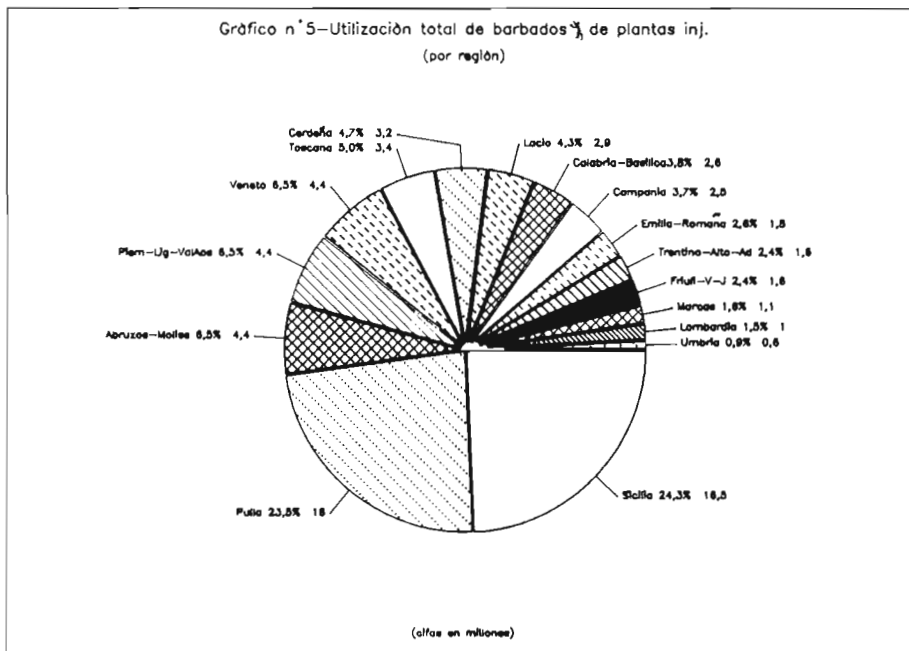


EVOLUCION DE LAS VARIEDADES

Con respecto a la elección de variedades es importante subrayar que, además de las variaciones del consumo del vino, intervinieron otros factores relacionados más a las posibilidades productivas del mismo viñedo, que a sus características cualitativas. En Italia, podemos seguramente afirmar que hoy más del 70% de la producción se basa en variedades blancas, mientras hace 10 años se registraba cierta igualdad con respecto a las variedades de uvas tintas.

En base a los datos suministrados por el Servicio de Control de Viveros del Instituto Experimental para la Viticultura de Conegliano Veneto y según nuestra estimación de mercado, pueden preverse variaciones en la utilización de las principales variedades a nivel nacional (gráficos 6 y 6A).

Aparte de un evidente interés hacia variedades de indudable calidad como el Cabernet, el Chardonnay, el Pinot Gris, el Sau-



CUADRO N.º 4
Superficies destinadas a vides de vinificación y aproximado de plantas utilizadas

(miles de ha)	Superficie uva de vino + barbados	Utilización planta injertada
Piamonte.....	70.000	4.000.000
Valle de Aosta.....	1.000	200.000
Lombardia.....	29.000	1.000.000
Trentino Alto Adigio.....	14.000	1.600.000
Veneto.....	85.000	4.400.000
Friuli-Venecia Juliana.....	21.000	1.700.000
Liguria.....	6.000	200.000
Emilia Romagna.....	67.000	1.800
Italia del Norte.....	293.000	14.900.000
Toscana.....	87.000	3.400.000
Umbria.....	22.000	600.000
Marcas.....	32.000	1.100.000
Lacio.....	66.000	2.600.000
Italia Central.....	207.000	7.700.000
Abruzzo.....	39.000	2.900.000
Molise.....	9.000	900.000
Campania.....	48.000	2.500.000
Pulla.....	138.000	13.000.000
Basilicata.....	17.000	600.000
Calabria.....	37.000	1.700.000
Sicilia.....	160.000	14.500.000
Cerdeña.....	67.000	3.200.000
Italia del Sur.....	505.000	39.300.000
Italia: Sup. total uva de vino.....	1.005.000	61.900.000

Sin considerar las superficies destinadas a uva de mesa (2,5 millones de injertos y 3,7 millones de barbados).

vignon, se pueden observar una marcada utilización de las variedades blancas con fuerte productividad como, en primer lugar, el Trebbiano Toscano, el Malvasia de Candia, el Garganega, etc.

De modo particular para las variedades tintas, es muy evidente la disminución del Barbera, que como bien se sabe se utiliza sobre todo en Piamonte (donde en estos últimos años se ha verificado una grave crisis en el mercado de los vinos tintos locales).

También puede observarse la disminución del Merlot, mientras que es más lento el retroceso del Sangiovese que goza de una más amplia área de utilización.

Los Cabernet, aunque forman parte de las vides más preciadas, son utilizadas en gran parte para mejorar bases menos nobles y registran una mayor demanda respecto al pasado, sin alcanzar cifras que deberían ser lógicas, dada la gran atención que se les presta actualmente. Evidentemente las dificultades ligadas a la productividad de estos viñedos, al menos en ciertos ambientes edafoclimáticos, han frenado esta difusión.

En cuanto a los viñedos blancos, es notable el incremento en la utilización del Chardonnay, el cual ha sufrido cierta inestabilidad en la demanda sólo en los últimos años. De la misma manera, puede justificarse, además del mayor interés de parte del consumidor, el incremento de la demanda del Pinot Gris, del Sauvignon, del Riesling Renano, etc., pero como se puede ver en el gráfico, a nivel nacional el Trebbiano Toscano, el Garganega y el Malvasia de Candia son las variedades más difundidamente cultivadas; a pesar de todas las recomendaciones de moderación efectuadas por los mayores expertos de viticultura italianos.

LA SELECCION CLONAL

La selección clonal se está desarrollando muy rápidamente. Antes, el C.N.R. (Centro Nacional de Investigación) (1976) y después el MAF (1983) coordinaron las numerosas iniciativas, organizando y financiando los proyectos de mejora genética de la vid.

Actualmente, la selección clonal forma parte del programa único del MAF coordinado por el Instituto Experimental para la Viticultura de Conegliano Veneto, con sedes operativas descentralizadas en las varias regiones, y centros como el C.N.R., Universidades, Institutos Experimentales.

La premultiplicación es confiada en Núcleos de Premultiplicación ubicados en Institutos públicos o privados que cumplen determinadas y reglamentadas garantías.

La distribución del material de base que se halla en los núcleos ha sido confiada



Indexage arbóreo.

a la Asociación Nacional de Viveros Vitícolas (MIVA).

La situación de la selección clonal es la siguiente:

Clones homologados (para uvas de vino): 339; variedades 94.

En curso de homologación (para uvas de vino): 270; variedades 97.

En curso de selección (para uvas de vino): 180; variedades 44.

Clones homologados (para uvas de mesa): 32; variedades 15.

Todo el material de selección clonal está sometido a selección genética y fitosanitaria según la normativa legal; se aplican metodologías distintas que se subdividen en tres diferentes fases operativas: *pre-selección* consiste en explorar el área de cultivo de cada uno de los viñedos con objeto de individualizar las cepas que presentan características positivas, como la productividad, el vigor, la uniformidad, la compatibilidad con su patrón, la ausencia de síntomas de virosis, etc., en cada zona típica.

Sucesivamente se efectúan exámenes más esmerados con controles de la producción, análisis del mosto y pruebas virológicas para comprobar el estado sanitario (foto n.º 2). Después de dos años de determinaciones, se podrá hacer la primera selección de las cepas más interesantes (presuntos clones).

En la *segunda fase de selección*, se preparan campos de homologación que sirven para controlar el comportamiento agronómico y productivo, evidenciando así las efectivas diferencias del patrimonio genético.

A tal fin, el material que procede de los presuntos clones van injertados en dos portainjertos por lo menos, y plantado en dos lugares distintos desde el punto de vista ecológico; después, se los compara con el testigo de la variedad.

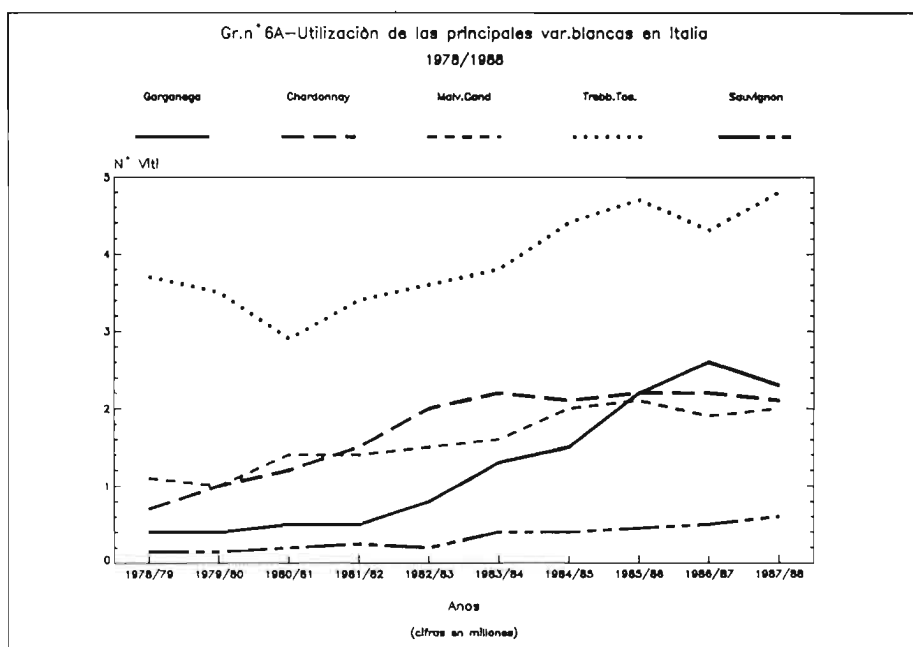
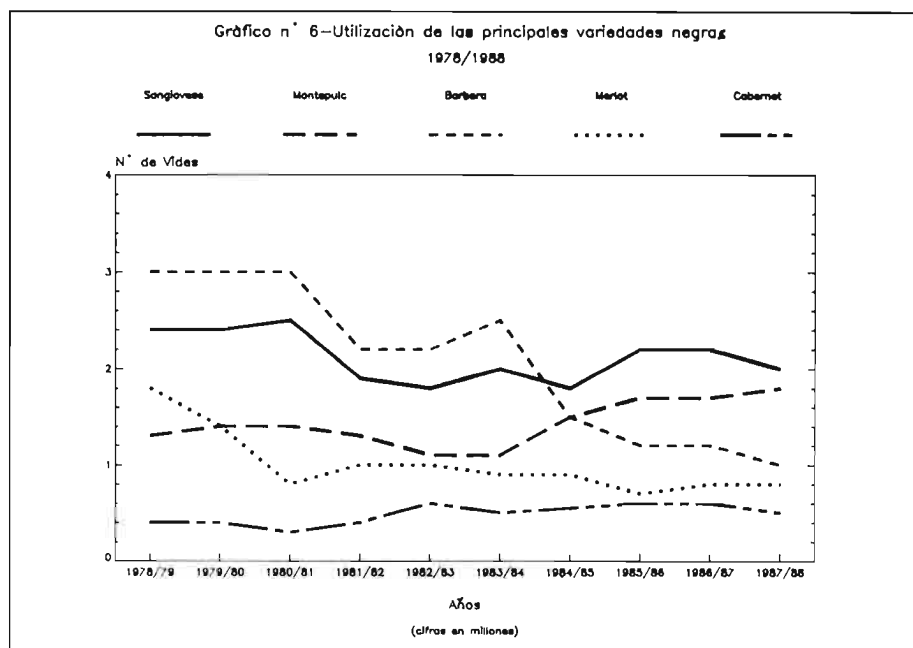
Se observan, durante tres años al menos, los datos ampelográficos, productivos y tecnológicos que, además de ser evidenciados mediante apropiados análisis químicos, serán objeto de evaluaciones organolépticas.

En efecto, no es suficiente que un clon esté exento de virus y posea buenas características productivas. Es fundamental que esté también en condiciones de suministrar un vino que satisfaga las exigencias de los consumidores.

Además es importante subrayar que dada la alta variabilidad existente en gran parte de los viñedos, es necesario, para mejorar el aspecto cualitativo de los vinos, seleccionar más clones para cada tipo de viñedo.

Así, los futuros viñedos podrán estar constituidos por un número mayor de clones de la misma variedad, en función del producto final que se quiere conseguir.

A modo de ejemplo, si tomamos en con-



sideración la variedad "Chardonnay", encontramos que de los clones homologados se desprenden las siguientes características:

Chardonnay VCR8

Vigor bueno, racimo no muy compacto y sin reducción del tamaño de los granos, elevada acidez, aromas primarios característicos (por este motivo este tipo será particularmente apto a la espumantización); elevada graduación sacarimétrica.

Chardonnay SMA 123

Vigor medio; elevada fertilidad, buena graduación sacarimétrica, racimo relativamente compacto, apto para la producción de vinos de base para la espumantización.

Chardonnay SMA 130

Muy vigoroso; buena acidez; racimo relativamente compacto; apto para la producción de vinos "tranquilos".

Mientras en el pasado se consideraban como características apreciadas sobre todo el vigor y la productividad, y hoy, en cambio, dadas las distintas exigencias del mercado, se están efectuando, para esta variedad, investigaciones sobre la variación relativa a los perfumes y a los aromas, a la acidez total (teniendo en cuenta el control del ácido málico y tártrico y el complejo polifénico), a la adaptabilidad del ambiente, a las técnicas de cultivo, a la densidad de plantación, etc., todo esto para obtener vinos más delicados. Resumiendo, se trata de aumentar la presión selectiva para aislar los llamados biotipos finos capaces de suministrar vinos más apetecibles para el consumidor y en general válidos para los distintos ambientes vitícolas en donde están utilizados.

Recordamos que aún hoy en el mercado de los vinos blancos se prefiere un producto pobre en alcohol, con buena acidez, perfumado, y por lo tanto conforme con las características típicas de una bebida agradable, refrescante, y escasamente energética.

En cambio, por lo que respecta a los vinos tintos, la tendencia es la de producir vinos de calidad, con suficiente color y con un perfume característico, como el Cabernet, el Pinot tinto, el Aglianico, etc. Resulta evidente entonces la búsqueda en todo el país de la calidad en función de un consumo de vino más calificado, aunque menor.

La *premultiplicación* es la última etapa que consiste, después de obtenida la homologación, en la multiplicación de los clones a fin de ponerlos a la disposición de los viveros como "Material de base" (foto n.º 3) para la plantación de plantas madres, y sucesivamente, a la disposición de los viticultores como planta injerto de calidad certificada.

Los clones homologados más importantes que se encuentran actualmente en el mercado están expuestos en el cuadro 5.

LOS PORTAINJERTOS

En el gráfico n.º 7 se puede observar la evolución, desde 1978 hasta 1988, de la superficie de cultivo de los principales portainjertos utilizados en Italia, a saber los 5BB, SO4, 420A, el grupo de los Paulsen (1103P + 779P + 775P) y el 3309C.

Resulta muy clara la disminución del 5BB y del 420A (en este último caso, esta disminución es menos sensible), mientras que es más significativo el interés por el SO4, el 1103P y recientemente por el 3309C.

Ciertamente, estas tendencias proseguirán, ya que en extensas áreas vitícolas se está profiriendo al 5BB (que es un portainjerto vigoroso), el SO4 (más débil), hasta el 3309.

La disminución del 420A se debe esencialmente a su sensibilidad, a la fatiga del

terreno, siendo éste un fenómeno que está cada día más extendido en las regiones en las cuales se realizan sólo replantaciones.

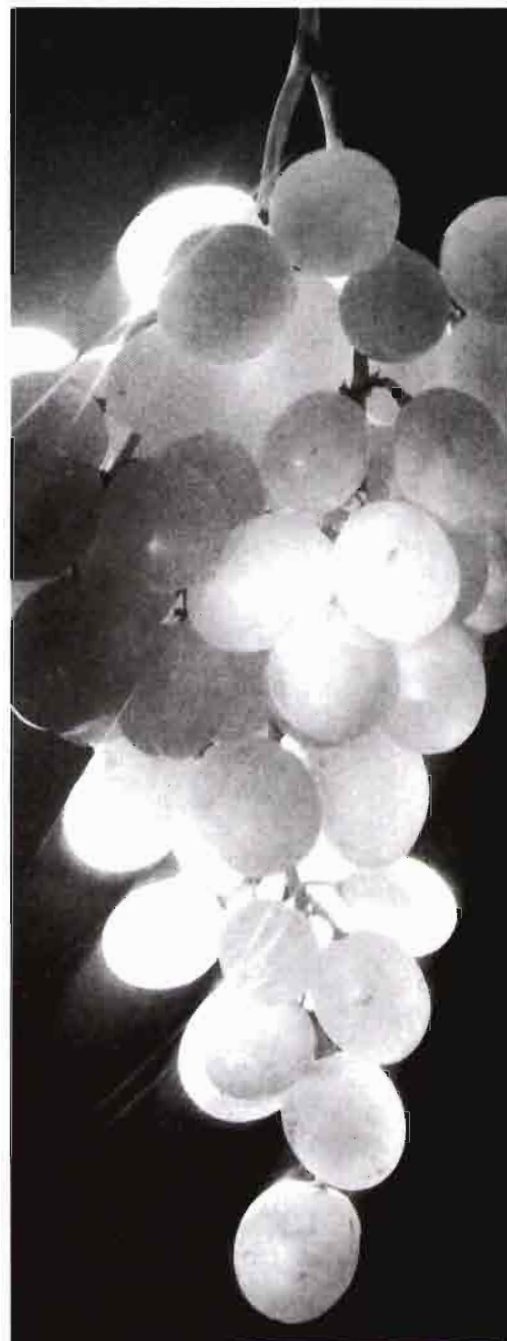
En su lugar, se utilizan el SO4, o el 1103P, o bien el 110R.

Sin duda estos últimos tres portainjertos se adaptan mejor que el 5BB a las condiciones ambientales en que la escasez de agua en verano puede convertirse en un factor limitativo.

A este propósito, conviene subrayar que la elección del portainjerto es, para el viticultor, una ocasión para mejorar la calidad del vino.

CUADRO N.º 5
Clones de algunas variedades comercializados

Variiedad	Clon
Albana	VCR4-AL7T-14T-18T-19T-1
Ancellotta	VCR2-FEDIT18-C.S.G.
Barbera	BCR4-FEDIT3-C.S.G.
Cabernet Franc	VCR4-FEDIT4-C.S.G.-FERRARI
Cabernet Sauvignon	VCR5-FERRARI
Canaiolo	VCR6-N6-N8
Chardonnay	VCR8 SMA123-SMA130-FEDIT2-C.S.G.
Cortese	VCR2,3
Corvina Veronese	VCR6,8-LSV-CV7,48,1,46,78
Croatina	VCR2-MICR9,10,12
Dolcetto	VCR3
Garganega	VCR4-ISOV-CV.69,84
Grignolino	VCR1
Groppello Gentile	VCR3
Lagrein	SMA63,66-LB511,525,509
Lambrusco Sorbara	VCR4
Lambrusco Marani	VCR2
Lambrusco Salamino	VCR5
Malvasia de Candia	VCR2
Malvasia de Chianti	VCR2-CENAI2-MBDF-A2/11
Malvasia Negra	N6-SL12
Marzemino	SMA9,13,18
Merlot	VCR3,12,18-FEDIT1-C.S.G.
Molinara	VCR2-ISOV-CV.87,100
Montepulciano	VCR7-FEDIT6-C.S.G.
Moscatel Blanco	VCR2-FEDIT6-C.S.G.
Moscatel G.	VCR1
Nebbiolo	VCR1,3,6
Negrara TN	ISOV1
Nosiola	SLA74,84
Pinot Blanco	LB16,18
Pinot Gris	VCR6-FEDIT13-C.S.G.
Pinot Negro	VCR4-LB4,9
Raboso del Piave	VCR11
Raboso Veronese	FEDIT12-C.S.G.
Riesling Itálico	ISOV1-FEDIT10-C.S.G.
Riesling Itálico	ISOV1-FEDIT10-C.S.G.
Riesling Renano	VCR2
Rondinella	VCR2-ISOV-CV.73,76
Rossignola	ISOV-CV.3,7,9
Sangiovese	VCR10,24,A P SG 1,2 M42 AP2, PEC-CIOLI 1
Sauvignon Gruesa	VCR2, 5LB19,43,50,54,59,83,100,121, 125.SMA40,43
Teroldego	SMA143,138
Tokai del Friuli	VCR5,14,FEDIT7,19-C.S.G.
Traminer	VCR1,LB14
Trebbiano Soave	VCR1
Trebbiano Romana	VCR5
Trebbiano Toscano	VCR4-N8-SL30
Verdicchio	VCR2





Es sabido, por ejemplo, que el 1103P tiende a hacer aumentar la acidez en los vinos blancos, mientras que el 3309 influye positivamente en las características cualitativas de los vinos tintos.

El 5BB, el Fercal y el 140RU tienen gran vigor, mientras que otros portainjertos como el 204, el 101.14 y el 161.49 son menos vigorosos, permitiendo así la adopción de sistemas de cultivo más densos.

El S04 es sensible a la carencia de mag-

nesio, mientras que el 1103P, que tiene una mayor capacidad de absorción de este mineral, es preferible para las variedades particularmente sensibles a esta carencia.

Gracias a la selección clonal de los portainjertos, es posible disponer de un material certificado y de elevado valor genético; el esfuerzo de los que trabajan ahora en los viveros se dirige a incrementar el número de combinaciones varie-

dad/portainjertos disponibles en el mercado.

Con respecto al viticultor, cabe decir que el uso apropiado del portainjerto va en función de los siguientes objetivos:

- Aumentar el aprovechamiento de los recursos nutritivos;
- Minimizar el consumo de agua;
- Desarrollar la eficiencia fotosintética y el rendimiento metabólico del sistema foliar;
- Obtener un perfecto equilibrio vigor-productividad.
- Optimizar la función de acumulación respecto a la del desarrollo.

Indudablemente el viticultor podrá efectuar una elección más acertada teniendo en cuenta los resultados de las investigaciones y experimentaciones que los institutos especializados han hecho o están haciendo, y adoptando las combinaciones variedad/portainjerto que los viveros italianos más calificados ponen a su disposición (cuadro n.º 6).

CONCLUSION

Acabamos de examinar los distintos aspectos de la producción y de la utilización de los materiales vitícolas de vivero en Italia.

Podemos constatar que se está verificando un proceso altamente dinámico que influirá dentro de poco en el empleo de buen material de las principales variedades para el desarrollo de plantaciones en el viñedo italiano.

El sector enológico tiene hoy una fuerte necesidad de disponer de materias primas con elevadas características cualitativas.

El viejo aforismo "el vino se hace en la bodega" es hoy sustituido por otro mucho más preciso, "el vino bueno comienza en la cepa de calidad".

Este es un empeño que corresponde no sólo a los institutos de investigación encaminados a mejorar la viticultura, sino también a los viveros que multiplican y difunden su material. Corresponde sobre todo a los viveros que, dado su potencial productivo, se presentan como válidos y calificados "partners" de los viticultores europeos.

BIBLIOGRAFIA

Calo' A. (1987). "La selezione clonale". *Rev. Vit. Ecnol.*, 10, 433.

Calo' A., Forti, R. (1982). "Variazione negli indirizzi di scelta varietale nell'ultimo decennio". *Es. Accademia Vid. Vino*, Vol. XXXIV.

Colapietra, M. (1986). "Ricerche sulle

Gráfico n.º 7 - Superficie destinada a patrones 1978/1988

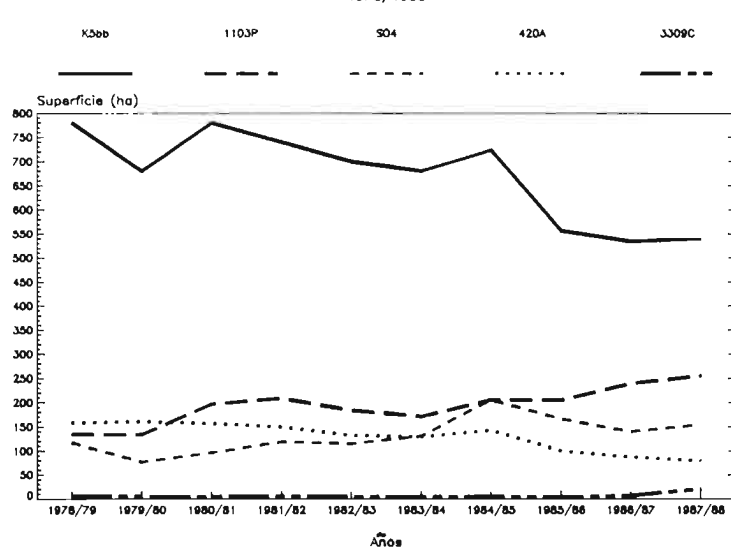
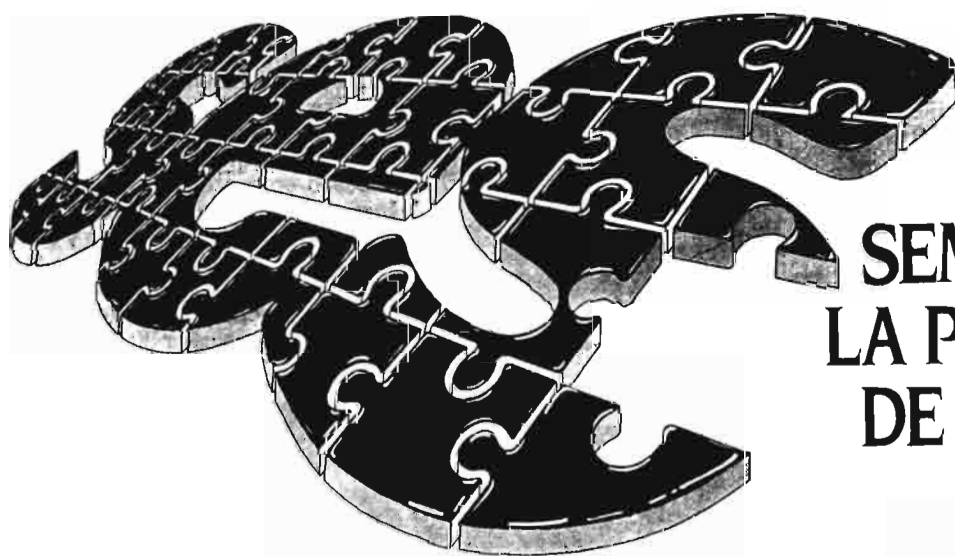
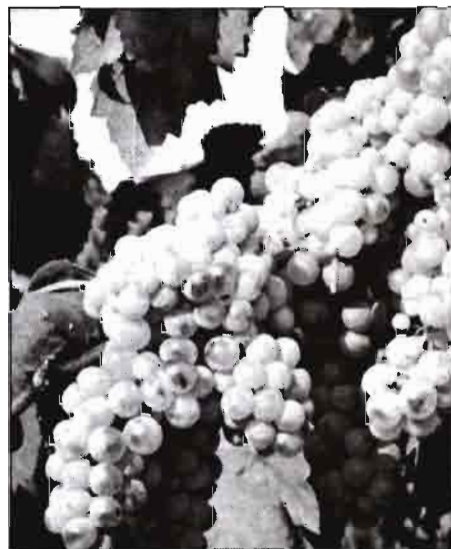


TABLA N.º 6
Combinaciones variedad/portainjerto actualmente preparadas
por los "Vivai Cooperativi Rauscedo"

Variedades	KRBB	S04	420A	3309	1103P	779P	161.49	41B	5C	FERCAL	101.14	110R
Aledo.....					X							
Alphonse Lavallee.....	X				X							
Almeria.....												X
Cabernetes.....	X	X	X		X						X	
Cardinal.....	X	X		X								X
Chardonnay.....	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Don Mariano.....					X							
Cruce Palieri.....	X				X	X		X				
Italia.....	X	X			X	X	X	X		X	X	X
Macabeo.....					X			X				
Malvasia de Candia.....	X	X	X		X	X	X	X		X		
Matilde.....		X			X							
Merlot.....	X	X		X	X						X	
Parellada.....					X		X					
Pasiga.....					X							
Perlonia.....					X	X						X
Pinot Blanco.....	X	X	X		X			X				
Pinot Gris.....	X	X	X		X							
Pinot Negro.....	X	X	X		X					X		
Reina.....	X	X			X			X				X
Rutilia.....							X					
Sauvignon.....	X	X							X			
Tempranillo.....												X
Ugni Blanco.....	X	X	X		X	X	X	X				
Xarel.lo.....					X							X

attitudini productive di 21 vigneti di uva da vino di antica coltivazione o di nuova introduzione nella regione Molise". Rev.Vit.Enol. 11/479,506.

Piracci, A., Spagnolli, F. "Vinificazione di uve di nuova introduzione nel Lazio in confronto con due vitigni tradizionali. 1ª nota: lo Chardonnay". Rev.Vit.Enol., 12/579,589.



SEMILLAS SES:
LA PIEZA CLAVE
DE SU CULTIVO

- REMOLACHAS AZUCARERAS Y FORRAJERAS
- MAICES — SOJA
- RABANOS NEMATICIDAS Y FORRAJERAS

ses  **ibérica, s.a.**

SOCIEDAD EUROPEA DE SEMILLAS
 BELGICA, ITALIA, FRANCIA, HOLANDA Y ESPAÑA
 OFICINA COMERCIAL:
 Paseo de la Castellana, 123 — 28046 MADRID
 Telex 46580 GTZ E Tels. 91/456 12 69 - 456 69 09



Avenida de Cataluña, 287
 50014 ZARAGOZA

CORTE
"POR LO SANO"
CON LAS MALAS HIERBAS
DE SUS LINDES,

! DE UNA VEZ,
CON **ARSENAL***!



Porque la salud de sus campos
mejorará con unas lindes
limpias que no amenacen
a sus cultivos.

 **CYANAMID**

* Marca registrada de American Cyanamid Company

CYANAMID IBERICA, S. A.

San Sebastian de los Reyes (Madrid)

Tel. (91) 653 29 00. Telex: 22912 CYNIB. Fax: (91) 652 82 63.

La Gran Cosecha de Buena Semilla

Sabartés, hoy, le ofrece una selección de semillas para el cultivo de trigo y cebada, que, por sus especiales características cubren prácticamente todas las condiciones climáticas y geográficas exigidas por una gran cosecha. Las Semillas Sabartés llegan a sus manos con la mejor garantía, la garantía que posee una labor honesta en el más riguroso control de calidad.

Trigos: **CARGIFARO y PISTOU.**
Siembra de Otoño.

ADONAY.
Siembra alternativa.

Cebada: **VIVA.**
Siembra de Otoño.

CAMEO y CLARET.
Siembra de
Invierno-Primavera.



SABARTES
una buena semilla



Bajo el signo de la exportación

La producción hortícola andaluza

Luis López Bellido*

CARACTERÍSTICAS SOCIO-ECONÓMICAS DE LA AGRICULTURA ANDALUZA

Siempre que se analiza algún sector de la agricultura andaluza se corre el peligro de olvidarse de la gran heterogeneidad de la región, tanto en el aspecto ecológico como en el socio-económico. Los más de 800 km de litoral y los dos principales sistemas montañosos de la región dan lugar a diferencias de carácter climático con grandes contrastes térmicos y precipitaciones escasas e irregulares que crean condiciones de aridez, más o menos pronunciada, en muchas zonas.

La economía andaluza, en su conjunto, presenta también rasgos diferenciales respecto al conjunto de la economía española. La agricultura andaluza representa el 12% de su economía, frente al 6,5% que aquélla representa en España. En contrapartida, el sector industrial supone el 20,1% de la economía andaluza frente al 27,1% para todo el país. Asimismo el sector agrario andaluz tiene un papel importante en la exportación de materias primas agrarias. El grado de industrialización agraria es bajo y la comercialización de los productos es poco eficiente y dinámica, agregando poco valor añadido a la producción y encontrándose gran parte de la misma en manos de empresas ajenas al sector productor.

En la tabla 1 aparecen algunos datos básicos de la agricultura andaluza. Algo menos de la superficie total de la región es cultivada, de la cual el 15,7% es regadío (653.890 ha). Las condiciones de aridez, más o menos pronunciadas, hacen que el regadío sea la clave del desarrollo de muchos cultivos en Andalucía, especialmente la producción horto-frutícola, junto a la

(*) Catedrático de Cultivos Herbáceos y Horticultura. Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos. Universidad de Córdoba.



Todavía falta desarrollo tecnológico, formación y ordenación del sector.

- Hacia la región hortícola más importante de Europa

- ...pero no es oro todo lo que reluce

- Un objetivo: consolidar y diversificar

benignidad térmica invernal y a la alta luminosidad anual. Según informaciones oficiales de la Junta de Andalucía el total de los recursos hidráulicos andaluces están regulados en un 40%, estimándose que una mayor regulación de los mismos podría permitir regar 350.000 ha más.

La agricultura andaluza contribuye con el 12% al P.I.B. (producto interior bruto) regional y representa el 22% de la producción agraria nacional y el 39% de la producción agrícola. El mayor peso en la producción final agraria andaluza lo tiene la agricultura con un 78%, con gran diferencia respecto a los otros dos sectores: ganadería (19%) y forestal (2%). Las *frutas* y *hortalizas* representan el capítulo más elevado de la producción final agrícola andaluza con un 34%, muy superior a los otros tres sectores más importantes: *cereales*, *aceite de oliva* y *cultivos industriales*, que representa cada uno, aproximadamente, el 20% de dicha producción final (figura 1).



Recogida de claveles, una tradición en la costa granadina.

TABLA 1
Datos básicos de la agricultura andaluza

- Superficie total: 8.726.742 ha
- Superficie cultivada: 4.172.512 ha
- Superficie actual de regadío: 653.890 ha
- Superficie potencial de regadío: 350.000 ha
- Superficie de hortalizas y flores: 111.890 ha
- Población activa: 22%
- 12% del P.I.B. regional
- 6,5% del P.I.B. nacional
- 22% de la Producción Agraria Nacional
- 39% de la Producción Agrícola Nacional
- Producción Final Agraria andaluza:
 - Agricultura: 78%
 - Ganadería: 19%
 - Forestal: 2%
- Producción Final Agrícola andaluza.
 - Frutas y hortalizas: 34%
 - Cereales: 20%
 - Aceite de oliva: 20%
 - Cultivos industriales: 20%

Fuente: Consejería de Agricultura y Pesca. Junta de Andalucía.

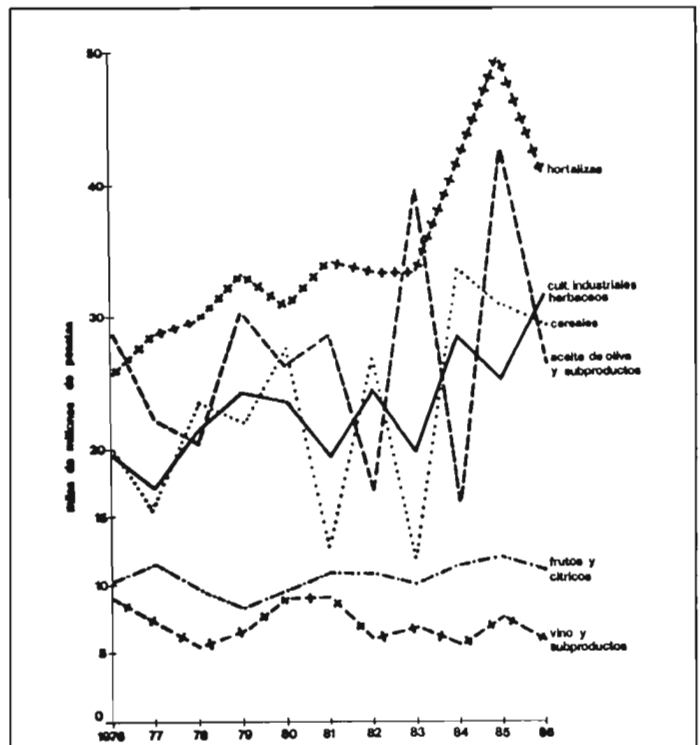


FIG.2 APORTACION DE LOS CULTIVOS A LA P.F. AGRICOLA ANDALUZA.
 (Pesetas constantes. Año base 1976)
 (Consejería de Agricultura y Pesca J. de Andalucía)



Claveles en el litoral atlántico de Cádiz. Una polarización de la producción hortícola.

Del total de la población activa andaluza el 22% se dedica a la agricultura, que supone del orden de 5 puntos más que la media nacional, situada en torno del 17% y 15 puntos más que la media de la Comunidad Económica Europea de los Diez, que emplea en la agricultura alrededor del 7% de mano de obra.

El 60% de la superficie agrícola de Andalucía corresponde a explotaciones mayores de 50 ha, lo cual representa el 5% del total de las mismas, mientras que el 65% de las explotaciones tienen menos de 5 ha de superficie y totalizan el 10% de las tierras. Esta distribución de la tierra en sí misma no es ningún factor negativo para el desarrollo de la agricultura andaluza, como frecuentemente se ha venido afirmando. Los hechos han venido demostrando todo lo contrario a lo largo de los últimos años con el desarrollo de la moderna agricultura. La diversidad de explotaciones, tanto en su tamaño como en sus sistemas de cultivo, contribuye a diversificar la producción y a crear sistemas agrícolas complementarios y adaptados al medio, si son creadas las condiciones técnicas y económicas propicias para que el desarrollo se produzca de forma armónica. La carga negativa, sin duda más importante que tiene la agricultura andaluza es el 22% de población activa, constituida por mano de obra eventual y tem-

porera, que contribuye fuertemente a engrosar las cifras de paro de la región, y representa una seria limitación al desarrollo de una agricultura tecnificada, sin que el sector sea el único responsable directo de tan elevado tanto por ciento de mano de obra que se le imputa.

ESTRUCTURA DE LA PRODUCCION HORTICOLA ANDALUZA

La importancia de la producción hortí-

TABLA 2
Participación de las hortalizas en la P.F. agraria de los países de la C.E.E. y de Andalucía

	%
Alemania	2,2
Bélgica	9,8
Dinamarca	1,5
Francia	7,3
Grecia	11,6
Holanda	9,6
Irlanda	2,1
Italia	14,3
Luxemburgo	1,2
Reino Unido	6,6
CEE 10	7,9
ESPAÑA	10,8
ANDALUCIA	18,7



El fresón que se consume ahora en Europa suele proceder de Huelva.

cola andaluza, expresada en tanto por ciento de la producción final agrícola, se pone de manifiesto en la tabla n.º 2. Se aprecia, cómo la participación del 18,7% en la PFA andaluza es muy superior a la media española (10,8%) y a la de todos los países comunitarios, con grandes diferencias con los países norte-europeos.

Anteriormente se ha hablado de la gran diversidad ecológica de Andalucía. En consecuencia, existen diferentes zonas de producción hortícola que tienen características propias, derivadas de su condición climática, que es el factor principal que singulariza a nuestra horticultura. Existen tres grandes zonas hortícolas que, por su producción actual o por su potencialidad, merecen ser destacadas.

La primera de ellas es el *litoral oriental*, la de mayor importancia económica, que tiene como principal centro de producción la costa de Almería. En esta zona se ha desarrollado una horticultura de productos extratempranos, en invernaderos de estructuras sencillas y de cubiertas de plástico, y con explotaciones familiares y de pequeño tamaño, de 0,5 a 1 ha de invernaderos. A pesar de su pujanza económica, la zona del litoral oriental, especialmente Almería, que ha tenido un crecimiento singular (anárquico e incontrolado) digno de estudio, tiene actualmente, debido a la limitación de recursos hídricos y a los problemas de salinidad, una expansión limitada. Pese a ello en un futuro a medio plazo esta zona seguirá siendo pionera en la producción de hortalizas extratempranas, por la infraestructura comercial de la que dispone y por ser vanguardista en la introducción de nuevas tecno-

logías de cultivo respecto a otras zonas hortícolas de España.

Otra zona de importancia, aunque de desarrollo más reciente, es la horticultura del *litoral atlántico* (Cádiz y Huelva), en que la buena calidad de tierras y, en muchos casos, del agua junto con la benignidad del clima, presenta un potencial de expansión considerable. Las experiencias, tanto positivas como negativas, de la zona de Almería deberían ser útiles a esta zona, que recientemente ha iniciado su producción hortícola. En ella, cultivos como el fresón en Huelva y la zanahoria y claveles en Cádiz han experimentado un notable desarrollo, en algunos casos quizá peligroso, por los riesgos que representa la polarización de la producción en un solo producto. En ambas provincias, con independencia de la producción de ciertas hortalizas bien adaptadas, la producción variada de flor cortada y de plantas ornamentales se presenta como una alternativa muy sugestiva y de gran interés económico.

La tercera zona hortícola importante de Andalucía se circunscribe a los regadíos del *Valle del Guadalquivir*. En ella es también relativamente reciente el desarrollo de una horticultura especulativa, donde por el tamaño de las explotaciones cabe una horticultura más extensiva y mecanizada, tanto para abastecer la industria conservera y de congelación como para producir complementariamente determinadas hortalizas que cubran los huecos improductivos de la agricultura del litoral, o que por sus exigencias específicas no puedan ser cultivados en dicha zona. En tal sentido, el Valle del Guadalquivir pre-

senta excelentes perspectivas, como lo evidencia la reciente expansión de cultivos, tales como los espárragos, ajos, cebollas, melón y sandía, etc., con prácticas bastante mecanizadas.

Según datos de 1986 la superficie de invernaderos en Andalucía es de 15.635 ha, destacando con gran diferencia la zona de Almería con 13.500 ha (tabla 3). En la actualidad, cabe suponer, que el número de hectáreas de invernadero, sobre todo en otras zonas, como Cádiz, sea muy superior a la inventariada en 1986. Dentro de los cultivos producidos en invernadero (tabla 4), destaca el pimiento, la sandía y la judía verde.

La sandía y el melón son los cultivos hortícolas de mayor superficie en la región (tabla 5), seguidos de judías verdes, pimiento, tomate y ajo. La producción hortícola andaluza es destinada en buena parte a la exportación, principalmente a los países de la CEE. No es exagerado afirmar que Andalucía se perfila como una de las regiones productoras de hortalizas más importantes de Europa. No obstante la competencia de otros países como Italia, Francia, Holanda, Grecia, dentro de la Comunidad, y de países del Mediterráneo, como Israel y Marruecos, deben servir como punto de referencia para conseguir una horticultura competitiva tanto en tecnología como comercial.

La producción de flor cortada y planta ornamental también ha adquirido, en los últimos años, un desarrollo importante en Andalucía. Según datos oficiales, en el año 1987 existían 955 ha dedicadas a estos cultivos con un incremento de más del 100% respecto al período 1981-1985. Casi el 25% de la producción nacional de flor cortada es andaluza: Almería ha incrementado notablemente su producción en los últimos cinco años y en Cádiz se está registrando una notable expansión, sobre todo del clavel, unido a un aumento sorprendente de nuevos invernaderos para dicho cultivo. En la tabla 6 se muestra la distribución de superficies de flor cortada y plana viva en las distintas provincias andaluzas, así como la importancia de las distintas especies de flor cortada, observándose la preponderancia que tiene el clavel (91,5%) frente a las demás especies. De acuerdo con datos oficiales referidos a 1986 el mayor porcentaje de la producción andaluza de flores (63,43%) se destina a la exportación, al igual que de planta viva (77,5%). El resto de la producción tiene como destino la propia región andaluza y, en menor proporción, otras regiones españolas. Otra característica importante de estos cultivos es que generan una gran cantidad de mano de obra por hectárea, que es bien asumida en el total de los costes directos por el valor que dicha producción adquiere. Esta

TABLA 3
Superficie de invernaderos en Andalucía
(Jornadas de Plásticos en Andalucía. 1986
Z. Serrano)

PROVINCIA	Ha
Almería	13.500
Huelva	600
Málaga	600
Granada	550
Cádiz	275
Sevilla	80
Córdoba	25
Jaén	5
	<hr/> 15.635

TABLA 4
Distribución de la superficie de invernaderos
por cultivos en Andalucía
(Jornadas de Plásticos en Andalucía. 1986
Z. Serrano)

CULTIVO	ha
Pimiento	25
Sandía	20
Judía verde	13
Tomate	10
Fresón	10
Melón	7
Calabacín	5
Pepino	5
Flores	2
Col china	1
Ornamentales	0.15
Otros	2

TABLA 6
Superficie de flor cortada y plantas ornamentales en Andalucía (ha)
(Consejería de Agricultura y Pesca. Junta de Andalucía. 1986)

	Flor cortada	Planta viva
Almería	244,40	13,41
Cádiz	88,76	2,30
Córdoba	12,90	7,06
Granada	27,10	15,93
Huelva	4,86	-
Jaén	40,45	14,38
Málaga	26,38	21,86
Sevilla	10,25	65,47
TOTAL	455,10	140,41

% ESPECIES FLOR CORTADA EN ANDALUCIA

Rosas	1,8%
Claveles	91,5%
Crisantemos	1,5%
Gladiolos	0,6%
Nardos y otras bulbosas	2,8%
Otras flores	1,8%

TABLA 5
Superficies y producciones hortícolas de Andalucía
(Servicio de Estudios. Consejería de Agricultura y Pesca. Junta de Andalucía)

Cultivo	Superficie (ha)		Producción (Tm)	
	1987	1981/85	1987	1981/85
Patata extratemprana	2.612	2.828	53.513	63.940
Col china extratemprana	546	73	11.540	1.765
Espárrago	2.977	1.237	13.405	5.990
Sandía	13.950	12.612	346.000	291.286
Melón	14.850	14.332	216.000	187.390
Calabacín extratemprano	2.060	1.011	89.600	46.359
Pepino extratemprano	2.460	1.443	134.400	115.830
Berenjena invernadero	1.145	678	41.650	29.499
Tomate (re. Enero-Mayo)	4.094	4.370	227.820	235.569
Tomate (rec. Oct.-Dic.)	2.392	2.352	103.720	140.095
Pimiento	9.590	8.242	339.200	235.054
Fresón	4.590	1.998	105.505	49.171
Ajo	8.720	8.686	70.785	59.833
Cebolla	4.470	4.529	124.299	147.638
Zanahoria	1.520	1.246	50.600	27.304
Judías verdes	10.610	11.131	111.100	118.100
Flor cortada	955	422	113.693*	37.314*

* Miles de docenas

faceta constituye un aliciente más en el fomento de estos cultivos.

La producción de planta ornamental es comparativamente mucho menor que la de flor cortada en Andalucía, aunque recientemente se ha iniciado un despegue que está llamado a continuar, dadas las elevadas importaciones de plantas ornamentales que realiza España, y que pueden perfectamente cubrirse con producción nacional. La tecnología de producción, a veces sofisticada y poco conocida, así como el empleo de material vegetal sano y de calidad serán los factores que permitan el desarrollo de este sector.

Sin embargo a pesar de todos estos aspectos tan positivos que la producción hortícola andaluza, presente y futura, tiene, no es oro todo lo que reluce. No puede confiarse sólo a las posibilidades del clima y a las iniciativas individuales de los empresarios agrícolos en el desarrollo y el futuro de un sector de tanta importancia económica para nuestra región. Son muchos los puntos débiles que tradicional-

mente ha tenido la horticultura andaluza y que aún hoy día sigue teniendo, a pesar de que se están haciendo esfuerzos para subsanarlos. Entre dichos puntos débiles podemos destacar los siguientes:

- 1.º Escasa presencia de asociaciones de productores agrarios, que de forma eficaz y profesionalizada contribuyan a la transformación y comercialización de los productos por los propios agricultores.
- 2.º Oferta poco concentrada y tipificada y mercado poco transparente.
- 3.º Deficiencias en la calidad, normalización y en las condiciones higiénico sanitarias.
- 4.º Escasa infraestructura comercializadora y circuitos de comercialización deficientes.
- 5.º Insuficiente manipulación y acondicionamiento de productos.
- 6.º Bajo nivel tecnológico en pequeñas y medianas explotaciones.
- 7.º Sector agroindustrial poco desarrollado y muy atomizado, con empresas de pequeñas dimensiones e instalaciones obsoletas.
- 8.º Falta de información rápida, eficiente y actualizada de producciones, precios y mercados.
- 9.º Desconocimiento de las consecuencias que se derivan de la adhesión a la CEE y de los mecanismos de funcionamiento y consecución de ayudas.

Ante este panorama, la Consejería de Agricultura y Pesca de la Junta de Andalucía ha establecido unos planes de actuación que pretenden atacar estos puntos débiles y favorecer el desarrollo de la horticultura de la región. La Comunidad Autónoma está apostando fuerte por el fomento del asociacionismo agrario, mediante todo tipo de ayudas y concesiones a la constitución de entidades asociativas. Este hecho es realmente importante y necesario, aunque no debe excluirse de esta política de ayudas también a la creación de empresas y sociedades que, sin reunir los requisitos de otros tipos de asociaciones, contribuyen igualmente al desarrollo hortícola de la región. Entre las líneas de acción de la Comunidad Autónoma destacan la creación de mercados en origen, la creación, mejora y ampliación de instalaciones de manipulación y acondicionamiento de productos, el incremento del grado de industrialización y la informatización de datos de mercados nacionales y extranjeros. Así mismo se ha instituido otra línea de actuación, consistente en la promoción de los productos andaluces, mediante la creación del logotipo *Alimentos de Andalucía*, con el deseo de crear denominaciones de origen de diferentes productos hortícolas de la región. No disponemos de datos que nos permitan evaluar si estos programas de actuación de la Junta de Andalucía están siendo efectivos y

están realmente incidiendo en las transformaciones que la horticultura de la región necesita. De todas maneras consideramos que es pronto para evaluar dichos resultados, pues tales programas prácticamente acababan de iniciarse; aunque sí debemos manifestar que es la eficacia administrativa y los criterios profesionales y económicos los que deben primar en esta política de ayuda al sector, más que los criterios políticos que, con frecuencia, están llenos de grandes deseos y manifestaciones, pero faltos de contenido práctico y aplicable a la realidad.

LA ADHESION A LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA

Aunque de forma breve, es obligado hacer un comentario sobre las características y consecuencias de la adhesión a la Comunidad Económica Europea realizada por España, y cómo puede repercutir sobre el sector productor de hortalizas español y andaluz. Es de sobra sabido que la CEE, concretamente la Política Agrícola Común se encuentra en el peor momento de su historia y el agricultor europeo se encuentra sumido en una gran incertidumbre ante los nuevos rumbos que está tomando la PAC por la restricción de fondos para financiarla. En el Tratado de Ad-

hesión, para el sector de frutas y hortalizas se ha utilizado un procedimiento especial de transición, en dos etapas, a lo largo de diez años, para la aplicación de la Organización Común de Mercado en España. La primera etapa, con una duración de cuatro años se consagra a las reestructuraciones necesarias y a la introducción de los mecanismos de base de la organización Común de mercado, manteniéndose, con algunas adaptaciones, la organización de mercado interior vigente en el período precedente a la adhesión. La segunda etapa se extenderá hasta el final del período de transición e incluirá los mismos elementos que la transición clásica aplicada en otros sectores, es decir aproximación de los precios, ayudas, etc. La Comunidad ha justificado esta forma especial de período transitorio, debido a las características de la organización del mercado de frutas y hortalizas frescas en España. Aunque esto sea en parte cierto, no debemos olvidar que España es un país muy importante en la producción de frutas y hortalizas dentro de la CEE, pues según datos de 1986, considerando la Comunidad de los Doce, España produjo el 24% del conjunto de frutas, el 44% de los cítricos y el 22,5% de las hortalizas.

Por todo ello y por otros aspectos de la negociación con la Comunidad se ha di-



La producción hortícola de la costa de Almería, con productos extratempranos, ha sido la vanguardia de los envíos a Europa.

cho que se ha negociado con debilidad y ligereza, con el peligro de retroceso y freno para algunas producciones y regiones. También se ha dicho que ha faltado equilibrio y reciprocidad, agravándose los efectos negativos en algunos sectores, como cereales, lácteo, vinos, etc., sin conseguir la contrapartida para aquellos sectores que podrían añadir puntos positivos a la negociación, como es el sector hortícola, cuyos efectos positivos se han aplazado en este largo período transitorio que acabamos de comentar. Además durante los cuatro primeros años otros países terceros del Área Mediterránea van a tener posiciones más ventajosas sin ser miembros de la Comunidad, incumpléndose el tan hablado y poco aplicado principio de preferencia comunitaria. No olvidemos que se han establecido restricciones cuantitativas a las importaciones de productos horto-frutícolas españoles para un determinado número de productos que, según la Comunidad, plantean problemas. En efecto, las ventajas de muchos países del Mediterráneo que no pertenecen a la Comunidad y que en la revisión de los acuerdos recientemente realizados con ellos se siguen manteniendo, supone un retraso y una limitación a las posibilidades de nuestra horticultura.

Por otro lado, no es menos cierto que el sector de la Organización Común de

Mercado de frutas y hortalizas es compleja y el sector productos necesita informarse y prepararse adecuadamente durante este período transitorio. En primer lugar, desarrollando las organizaciones de productores agrarios como punto fundamental de esta organización de mercados, aplicando las normas de calidad y por último creando la infraestructura de los organismos de intervención y sus mecanismos, tal como se establece.

PERSPECTIVAS

Hemos tratado hasta aquí de hacer una radiografía, sin duda con luces y sombras, de la situación del sector hortícola de Andalucía. Cabría ahora la posibilidad de hacer algunas previsiones de futuro y estimar qué caminos puede y debe tomar este sector, de vital importancia económica para Andalucía, para que alcance los objetivos deseados. A este propósito, cabría decir, lo que comentó el Premio Nobel de Física Bohr cuando en los comienzos del descubrimiento de la energía atómica, le preguntaron qué opinaba sobre ellos, y manifestó: "Es arriesgado hacer previsiones, sobre todo las que se refieren al futuro". Al igual como también ha ironizado un autor moderno acerca del futuro de las nuevas tecnologías: "se puede decir que el futuro ya no es lo que era".

A pesar de todo podemos arriesgarnos a afirmar que existen buenas perspectivas para el sector hortícola andaluz, que deben consolidarse y diversificarse. En estas dos palabras, consolidar y diversificar, creemos que se encuentra el futuro de la horticultura andaluza.

Cabe esperar que se incremente la superficie de invernaderos, sobre todo en el litoral occidental, y que se destinen a la producción, principalmente, de flores y plantas ornamentales. Sin duda, la expansión de la horticultura en el litoral atlántico será uno de los hechos más sobresalientes de los próximos años, aunque ello no estará exento de peligros, sobre todo si se polarizan las producciones en uno o pocos productos, tal como se atisba que puede ocurrir con la producción de clavel, dentro del grupo de las plantas de flor cortada.

Así mismo cabe esperar en el Valle del Guadalquivir un desarrollo importante de cultivos al aire libre o, a lo sumo, con protecciones plásticas de acolchados y túneles, que con ciclos de producción complementarios a los del litoral o con otros tipos de plantas, tendrá un gran impacto tanto en la exportación como en el mercado nacional.

Un síntoma de salud de nuestra horticultura es la aparición, que ya se viene registrando desde hace años, de grandes empresas nacionales o extranjeras. Este hecho en sí no es malo si ello no lleva unido la huida del valor añadido que puede darse a la producción, bien por su manipulación, confección o transformación dentro de la región.

En las Jornadas de Agricultura Andaluza, celebradas en julio de 1987, organizadas por la Consejería de Agricultura y Pesca de la Junta de Andalucía, la ponencia de horto-fruticultura establecía tres principios claves para el desarrollo y expansión del sector, los cuales eran los siguientes: desarrollo tecnológico, formación profesional agraria de base y la ordenación del sector. Consideramos plenamente acertada la delimitación de estos tres puntos como factores claves para el desarrollo de la horticultura andaluza.

El *desarrollo tecnológico* debe estar presidido por la investigación y para hacer investigación hace falta tener recursos humanos y materiales. En el sector hortícola, Andalucía no está sobrada ni de unos ni de otros. Sorprende que una zona como Almería, que ha contribuido y está contribuyendo tanto a la producción hortícola española y con un alto nivel tecnológico, tenga una exigua investigación en la zona, aún no consolidada. Cuando esto ocurre el agricultor se encuentra solo y tiene que realizar sus propias experiencias y adaptaciones. La investigación es necesaria para el desarrollo de cultivos alternativos y el establecimiento de nuevas utilidades y procesos de los productos



Valencia, con Iberflora, suple la actividad expositiva y ferial que falta en Andalucía.

adaptados a las zonas de producción. Un claro ejemplo es la producción de semillas selectas y plantas de vivero garantizadas, tanto en sus obtenciones como en la adaptación de nuevas variedades. Asimismo nuevas formas de agricultura, tal como la agricultura biológica, necesitan de una investigación y una adaptación a nuestras condiciones, que permitan aprovechar el valor añadido que representan estas nuevas modalidades de producción.

Un aspecto no menos importante que el anterior es la *formación* empresarial y profesional agraria. El agricultor debe estar capacitado y abierto a las nuevas tecnologías y debe adquirir los hábitos de empresario, sabiendo que lo importante no es producir sino vender lo que se produce y venderlo con el máximo precio. Los recursos humanos cualificados en un determinado sector económico o productivo no se improvisan, es necesario prepararlos y formarlos. Por ello todo lo que suponga creación de centros de formación empresarial y profesional, tanto públicos como privados, la organización de cursos sobre técnicas especializadas, comercio, etc. tienen una gran importancia y deben ocupar un lugar importante en la promoción que los Organismos Públicos deben hacer, con la ayuda que les debe prestar

el sector.

Por último, en lo relativo a la *ordenación* del sector, al ser éste altamente especulativo, es el propio sector el que debe autorregularse. En ello, como ya se ha dicho, juegan un papel importante las organizaciones y asociaciones de productores agrarios y todo el proceso que implica una mayor información de precios y mercados. Así mismo todo lo que contribuye a la concentración de la oferta, mediante la creación de mercados en origen, la mejora de los circuitos de comercialización y la creación y promoción de marcas y denominaciones de calidad, así como el aprovechamiento de las ayudas de los Organismos Comunitarios, contribuirá a crear un sector más dinámico y organizado y, en definitiva, más competitivo.

En todo este proceso de desarrollo del sector hortícola andaluz, a nuestro juicio, la Administración debe jugar un papel de árbitro, creando el marco propicio para garantizar el desarrollo armónico del sector. También la Administración Central y Autonómica, en el marco de nuestra integración en la CEE, deben dinamizar la adecuación de nuestra normativa a la normativa comunitaria, tanto en la política tradicional de estructuras como en la nueva política, así como agilizar la financiación española de los proyectos para que

pueda ser viable conseguir la ayuda comunitaria. Ambos aspectos son esenciales, pues podrían impedirse tales ayudas por falta de puesta a punto de los reglamentos requeridos o por falta de libramiento de la parte de ayuda correspondiente a la contribución española.

Finalmente un breve comentario al tema de la Reforma Agraria Andaluza y su repercusión sobre el sector hortícola de la región. Sin entrar en cuestiones de fondo creo que está fuera de toda duda que el concepto que para algunos tiene la reforma agraria de enajenación y redistribución de tierras está totalmente periclitado y corresponde a una mentalidad tercermundista, y sólo puede contribuir a impedir o retrasar el desarrollo competitivo de la empresa agrícola. A nuestro juicio la reforma agraria, en los tiempos actuales y en las condiciones de un país desarrollado, debe ir dirigida a la mejora de la tecnología, a la innovación y adaptación tecnológica, a mejorar la productividad reduciendo inputs, a mejorar la transformación y comercialización de la producción favoreciendo y premiando el valor añadido, a promover la investigación y a mejorar la capacitación profesional y empresarial de los hombres del campo, que son el factor clave, como recurso humano, del desarrollo.

Casa Central:

**VIVEROS
 PROVADO**



Solicite nuestro catálogo gratuito

**Arboles
 frutales**

Plantaciones comerciales. Planteles para formación de viveros

Sucursal: DON BENITO
 Tel.: 924 - 80.10.40 (Badajoz)

**Vides
 americanas**

Barbados de todas las variedades.
 Injertos de uvas de vino y mesa.
 Siempre selección y garantía

APARTADO, 694 - TEL.: 941-23 10 11 - LOGROÑO
TELEX: 37025 VIPR - FAX: 941 - 240808

Un problema de precio mas que de cultivo

SOJA: ALTERNATIVA EN LOS REGADIOS DE EXTREMADURA

Fernando Bigeriego M. de Saavedra* y José Pino Padilla**

INTRODUCCION DEL CULTIVO DE LA SOJA COMO ALTERNATIVA EN LOS REGADIOS DE EXTREMADURA

El cultivo de la soja en España, aun cuando ha sufrido altibajos en los últimos años, siempre se ha movido en unas superficies prácticamente simbólicas. La utilización a veces de variedades no adaptadas a nuestras condiciones ambientales, así como problemas propios de cultivo, principalmente de recolección, han influido lógicamente en esta escasa difusión. No obstante, la causa principal hay que buscarla en el precio internacional de la soja, a pesar de las subvenciones del Ministerio de Agricultura, no hacían rentable este cultivo para el agricultor, sobre todo comprobándolos con otros tradicionales como el maíz.

La entrada de España en la C.E.E. y al tener la Comunidad una fuerte subvención al haba de soja, dentro de su política global de fomento a la producción de proteína, podría suponer un incremento importante de la superficie sembrada de este cultivo en España, al igual que ha ocurrido en otros países europeos, como Francia y sobre todo Italia, donde los últimos cinco años han tenido aumentos espectaculares en la superficie sembrada. En este último País la pasada campaña se han cultivado más de 400.000 Ha.

*Ingeniero Agrónomo.

**Ingeniero Técnico Agrícola.

Técnicos de la Unidad Regional de Semillas y Plantas de Vivero Junta de Extremadura.

Agradecemos la colaboración prestada para la realización de este trabajo, al Servicio de Investigación Agraria, y los productores Complejo Asgrow Semillas y S.E.S. Ibérica.



España acualmente está sometida a un período transitorio hasta alcanzar en 1992 la totalidad de la subvención que el F.E.O.G.A. da a otros países comunitarios. En 1987 el precio objetivo de la C.E.E. fue de 86,12 pts./Kg y el precio mínimo 75,47 pts./Kg, mientras que los precios fijados para España, sumando las subvenciones de la Dirección General de la Producción Agraria y el FENOGA, fue de 65,86 y 55,20 pts./Kg respectivamente.

El precio real practicando en nuestro país en 1987 fue de alrededor de los 57,5 pts./Kg. Este precio es más del doble del mercado internacional (27,5 el doble del mercado internacional (27,5 pts./Kg).

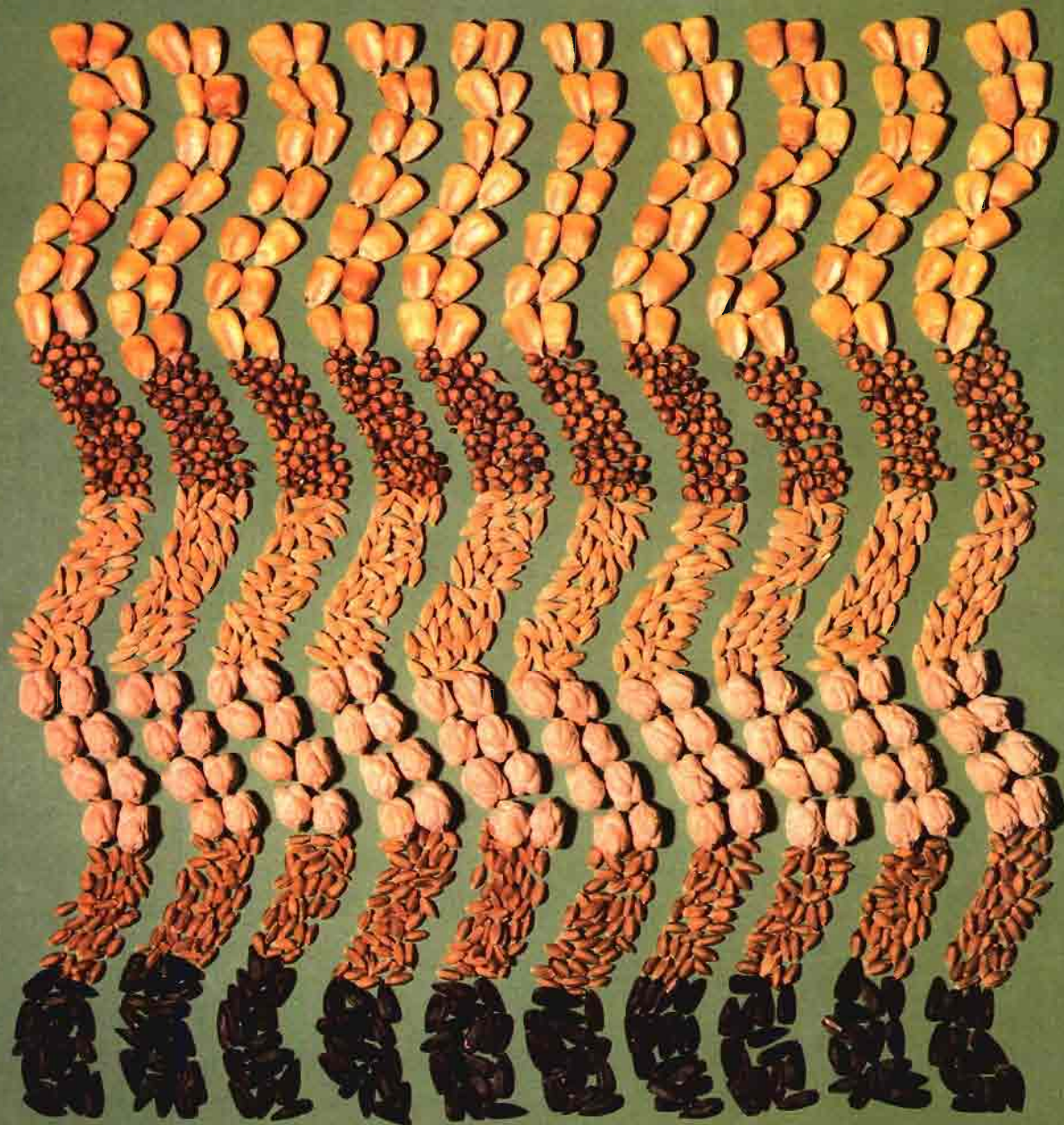
Al igual que ha ocurrido con el cultivo, los ensayos y experiencias de soja han su-

frido en nuestra región altibajos en los últimos años. Ya desde 1971 existen una serie de publicaciones de ensayos y experiencias de soja realizados por el CRIDA de Extremadura del INIA, que después se abandonaron, realizándose posteriormente en las dos últimas campañas. En estos ensayos, todos ellos realizados en microparcels, han participado diversos organismos, como los Servicios de Investigación Y Extensión Agraria, el I.N.S.P.V., así como Casas Productoras de Semilla.

Los esperanzadores resultados obtenidos en estos últimos ensayos, cuya producción media alcanzaba a veces, más de los 5.000 Kg/Ha, llevaron a la Dirección General de la Producción Agraria de la



Vamos al grano



Cuando necesite conservar su grano almacenado en óptimas condiciones, confíe sus fumigaciones a DESUR.

En DESUR, somos distribuidores exclusivos de un producto definitivo: CELPHOS



GAS (Fosfamina), presentado en cómodas tabletas de múltiples aplicaciones y amplio espectro desinsectante, para todo tipo de grano.

Además en DESUR VAMOS AL GRANO: sólo tiene que solicitarnos CELPHOS GAS y nosotros nos encargaremos del resto. Porque disponemos de un completo equipo de aplicación, para que usted no tenga que correr riesgos innecesarios. Cuando necesite fumigaciones rápidas,

seguras, efectivas, vaya al grano: consúltenos.



ds desur, s.l.

POL. IND. SANTA BARBARA (Ronda Oeste)
PARCELA 57-60. 29004 MALAGA
TEL. 952 31 42 04
TELEX: 79199 - DESUR

Delegaciones: • ZONA SUR (Sevilla): 954 - 14 09 19 • ZONA CASTILLA-LA MANCHA (Albacete) 967 - 23 05 79.
Télex 29783 - DESUR • ZONA CASTILLA-LEON (Valladolid): 983 - 23 76 46 • ZONA ARAGON-CATALUÑA-NAVARRA (Tudela) 948 - 82 77 69

AGRO

Mediterránea '88

Sevilla 25-30 Octubre

Muestra Nacional de Equipamiento Agrícola



DIRECCION PARA CONTACTOS:

Apartado de Correos 4016

Tlfs.: (954) 675140

Télex: 72514 - FMISE

FAX - 675350



ORGANIZA:
INSTITUCION FERIA DE MUESTRAS IBEROAMERICANA

Palacio de Exposiciones y Congresos
Poligono Aeropuerto - Sevilla Este.

Consejería de Agricultura y Comercio de la Junta de Extremadura a plantear un ensayo de variedades, con unas dimensiones lo suficientemente grandes que permitieran la utilización de la maquinaria normal que posee el agricultor. Dicha experiencia fué realizada por la Unidad Regional de Semillas y Plantas de Vivero con la colaboración del Servicio de Investigación Agraria.

PLANTEAMIENTO Y REALIZACION DEL ENSAYO

El ensayo se sembró en las vegas Bajas del Guadiana (Guadajira, Badajoz) con un diseño de bloques al azar con tres repeticiones y una superficie de 200 m² por parcela elemental.

Se sembraron ocho variedades, todas ellas, excepto la Williamsy Kingsoy, estan en fase de registro o inscrita provisionalmente en la lista de Variedades Nacionales. Fueron elegidas por los buenos resultados que habían tenido en los microensayos de años anteriores y dentro de los grupos de precocidad II y III, que en principio parecía eran los mejor adaptados a esta zona.

Por no disponer de semilla no pudieron sembrarse dos o tres variedades más que también habían tenido buenos resultados en años anteriores.

El abonado de fondo fue de 350 Kg/Ha de superfosfato y 200 Kg/Ha de potasa. No se añadió nitrógeno, como se recomienda (20-30 U/Ha), puesto que la parcela había estado sembrada de altramuces que se enterraron en verde un mes antes de la siembra.

En presiembra se utilizó como herbicida Cobex (Dinitramina) a una dosis de 2,5 l/Ha de producto comercial, que controló muy bien las malas hierbas.

La siembra se realizó a tempero, el 7 de mayo, utilizando una sembradora neumática, con platos de 60 agujeros de 4 mm de diámetro, a una profundidad de 4 cm y una separación entre líneas de 55 cm, a razón de 500.000 semillas/Ha.

La semilla se inoculó (Rhizobinn Japonicum) unas horas antes de la siembra, utilizando únicamente agua para la incorporación del inóculo.

La fecha de siembra en esa zona creemos que puede adelantar al menos 15 días sin problemas.

Los riegos fueron a pie, con una frecuencia de uno semanal, excepto un primer riego, que se dió por aspersion, para solucionar un problema de costra producido por una pequeña lluvia caída días después de la siembra. Este problema de costra muy característico en las tierras ligeras de las Vegas del Guadiana puede solucionarse también utilizando un rulo especial similares a los del maíz.

El acaballonar el terreno para el riego a pie, (lo tradicional en las Vegas del Guadiana), puede crear un problema adicional a la hora de la recolección, pues las primeras inflorescencias pueden quedar pegadas al suelo, lo cual va a exigir una recolección cuidadosa, para evitar una pérdida elevada de cosecha. El utilizar sembradoras que acaballonen el terreno directamente, realizando la siembra sobre el caballón, al igual que se hace en otras especies, presenta el inconveniente de no poder dar posteriores labores entre líneas, muy aconsejables en este cultivo, con el fin de airear bien las raíces de la planta y

de esta forma aumentar el número y el tamaño de las nodulaciones

En cuanto a tratamientos y aunque el ataque no fue muy fuerte, la última semana de agosto se trató contra araña roja, base de Thedion-Keltané (tetradifon + dicofol), repitiéndolo una semana más tarde.

Por último, la recolección se hizo escalonada, en dos fechas según los ciclos, con una cosechadora pequeña de cereales con barra de corte de 2,20 m, procurando que ésta fuera lo más pegada posible al suelo para evitar pérdidas de cosecha.

El tan aireado problema de la cosecha de la soja, puede ser paliado en gran medida realizando un recolección esmerada, utilizando una cosechadora no muy grande (4 m de corte sería la recomendable), a poca velocidad y con un terreno bien nivelado. Con estas precauciones y las anteriores indicadas, la pérdida de cosecha debe estar por debajo de un 10%.

RESULTADOS Y CONCLUSIONES

En el cuadro se ha reflejado los datos vegetativos y las producciones de las distintas variedades estudiadas.

Para la precocidad se han utilizado dos sistemas. Uno de ellos fué la fecha de aparición de las primeras vainas cuando estas tenían una longitud de 1 a 2 cm y el segundo fué una estimación visual de la maduración de las variedades, que se realizó el 21 de agosto observando principalmente las tonalidades de las hojas, que en



este momento en algunas variedades empezaban a secarse.

Otro dato que da idea de la maduración de las variedades es la humedad en recolección y que figura en la columna correspondiente del cuadro.

Hay que destacar también que la humedad, exceptuando una variedad (Williams), no supera los 18 grados, lo que representa un ahorro considerable en el capítulo de secado.

Como puede verse, salvo pequeñas variaciones, los datos de precocidad son coincidentes y en general se ajusta bastante bien a los ciclos o grupos donde están encuadradas las variedades.

Respecto al encamado hay que decir que aunque algunas variedades se encamaron, esto no representó ningún problema a la hora de la recolección.

En cuanto a las producciones por Ha, en el cuadro puede observarse que la media de todas las variedades ensayadas fué de 3.400 Kg/Ha, con variedades que rozaban los 4.000 Kg/Ha, mientras que otras superaban ligeramente los 3.000 Kg/Ha.

Estas producciones son algo más bajas que las obtenidas en otros ensayos y campos demostrativos que casas comerciales han tenido en Extremadura este mismo año, donde parcelas de 1 y 5 Ha de superficie se han superado normalmente los 4.00 Kg/Ha con buenos agricultores.

Aun cuando no pueden sacarse conclusiones de un solo año, ni tampoco extrapolar las producciones de un ensayo, (aunque este se haya realizado con los mismo medios y condiciones que utilizaría el agricultor) con las que obtendrían en un cultivo normal, con los datos que actualmente se disponen parece que producciones medias de alrededor de los 4.000 Kg/Ha

no son difíciles de obtener en la 1.ª cosecha, con las nuevas variedades que hay o habrá en un futuro próximo en el mercado. Eso significa que, con un precio del haba de soja de 60 pts./Kg, los rendimientos brutos equivaldrían a casi 9.000 Kg/Ha de maíz a 27 pts/Kg, con unos gastos de cultivo, abonados (nitrogenados sobre todo), necesidades hídricas, secado grano etc. notablemente inferiores a los del maíz, sin contar con la ventaja que representaría la introducción de una leguminosa en la alternativa de cultivo de los regadios extremeños.

Como conclusión puede decirse, que aunque es necesario seguir evaluando otros factores del cultivo, como abonado, fitotoxicidad a herbicidas, riego, etc. La posible expansión de la superficie dedicada a la soja en nuestra región, no va a venir limitada por problemas propios del cultivo, sino que, como ya se indicaba al principio, será el precio que perciba el agricultor por su grano, en comparación con el de otros cultivos alternativos como el maíz y el girasol, el que decida el fruto de la soja.



DATOS VEGETATIVOS Y PRODUCCIONES

Variedad	Grupo	PRECOCIDAD		Altura planta cm	Encamado %	Produc. bruta tm/ha	Humedad recolección		Prod. corregida al 12% humedad		Fecha recolec.
		Primeras vainas 1-2 cm	Estimación 21-8-87				Grados	% sobre testigo	tm/ha	% sobre testigo	
Canton	I largo	7-7	Muy precoz	75	0	3,14	12,2	56-	3,14	99	24-9
Takeo	II	7-7	Medio	105	0	3,83	14,1	65-	3,74	118+	24-9
Kingsoy	II	9-7	Medio	100	50	3,26	14,0	65-	3,18	100	24-9
Nova	II	7-7	Muy precoz	75	0	3,40	13,0	60-	3,36	106	24-9
Akashi	II largo	8-7	Medio-tardío	105	0	4,10	15,0	69-	3,85	125+	2-10
Xian	III	11-7	Medio	90	0	3,44	18,7	87-	3,18	100	2-10
84123	IV	13-7	Tardío	115	5	3,73	17,3	80-	3,51	111+	2-10
William (T)	III largo	14-7	Tardío	115	25	3,56	21,6	100	100	2-10	

Media ensayo

Media testigo

Error standard

LSD 5%

LSD (diferencia significativa) sobre Testigo (T) (al 5%)

Coefficiente de variación

15,72

21,60

0,664

2,015

2,015

7,3

3,40

3,17

0,105

9,3

9,3

5,3

I N E A

Instituto Nevares de Empresarios Agrarios

**CURSO A DISTANCIA EMPRESARIAL
AGRARIO**

OBJETIVOS: Te ofrece la oportunidad de formarte o de completar tu formación para realizar las tareas que la explotación agraria exige en la actualidad.

Te proporciona una formación Técnico-Empresarial Agraria.

DESTINATARIOS: Toda persona que por su dedicación, vocación o relación con lo agrario, sienta la necesidad de ampliar sus conocimientos.

INFORMA: I.N.E.A. Apartado 476.
47080 VALLADOLID
Teléfono: 983 - 23 55 05 y 23 55 06

NOTAS DE LA EDITORIAL

Próximo SUPLEMENTO de AGRICULTURA

- **EL CAMPO ESPAÑOL EN EUROPA**
Problemas y discusión de los sectores estratégicos
1: Cereales
2: Frutas y hortalizas

Presentes en AGROMEDITERRANEA '88

- Editorial Agrícola Española, S.A. cuenta con stand propio en la feria AGROMEDITERRANEA de Sevilla, a celebrar la última semana de octubre.
- En esas fechas estará editado un nuevo "Suplemento-periódico" de AGRICULTURA, dedicado con preferencia a los sectores agrícolas de Andalucía y Valencia, con motivo de la citada feria sevillana y de la importante EUROAGRO de Valencia.

40 AÑOS DE EXPERIENCIA

Así es. ARGOS lleva desde 1948 investigando y desarrollando nuevas ingenierías de medición y control para la agricultura. Tanto es así que en la actualidad hay 52 países que rentabilizan la tecnología ARGOS en el sector agrícola gracias a sus Medidores de temperatura para grano ensilado, Humidímetros para granos y harinas, y Controles automáticos de secaderos. Ampliamente utilizados en Organismos oficiales, los Humidímetros de Argos están certificados por el Instituto de Metrología.



HUMIDIMETROS PARA GRANOS Y SUS HARINAS; desde el popular portátil Higropant-2080 hasta el de inscripción automática 4000, aprobados por el Centro de Metrología.

MEDIDORES DE TEMPERATURA PARA GRANO ENSILADO (TERMOSONDAS); desde el más sencillo portátil hasta los de inscripción automática para macrosilos.

CONTROL AUTOMATICO DE SECADEROS (HIGROSTAT), equipos sencillos, económicos y altamente fiables.

Aparte de la fabricación de estos aparatos con tecnología propia, Argos distribuye a nivel nacional y da mantenimiento a centenares de seleccionadoras cromáticas para grano (semillas, frutos secos, tanto naturales como congelados) de la Prestigiada marca Sortex.

52 PAISES DEL MUNDO (A TRAVES DE ORGANISMOS PUBLICOS Y PRIVADOS) HAN DEPOSITADO SU CONFIANZA YA EN LOS MODELOS HIGROPANT.

Modelo aprobado por el Centro Español de Metrología (Ministerio de Obras Públicas) según la recomendación n.º 59 de la Organización Internacional de Metrología Legal.

**INDUSTRIAS ELECTRONICAS
ARGOS, S.A.**

Cmno. de Moncada, 70 - Tel. 366 55 58 (2 líneas)
Telefax: 366 55 62 - 46025 VALENCIA

Más rendimiento y menos coste

Producción de remolacha

LOS FACTORES HAN DE SER OPTIMOS

Rafael Gómez Mendizábal*

Después de la producción de 1.020.000 t de azúcar en la anterior campaña 1987/88 (apenas 15.000 t eran de caña), la campaña presente se anuncia también larga, no descartándose que se supere nuestra cuota comunitaria en 150.000 t. Aunque evidentemente es muy pronto para tener datos, ni siquiera medio fiables, respecto a la próxima campaña los indicios apuntan, sobre todo en la Zona Sur, donde ya se empieza a con-

tratar, hacia el mantenimiento de la apatencia del cultivo.

Si resultara cierta para esta campaña la producción apuntada más arriba, y el excedente de cuota se trasladara a la siguiente (lo que parece normal), esta posibilidad prácticamente estaría agotada para futuras campañas, si en éstas se consiguiera nuestra cuota, naturalmente.

Junto a estos dos hechos (grandes producciones y agotamiento de la posibilidad de recorte) conviene considerar, aunque sea ligeramente, la posible evolución de los precios institucionales comunitarios.

...Y PRECIOS A LA BAJA

Teniendo en cuenta el principio de neutralidad presupuestaria y dado el bajo precio del azúcar internacional (a lo que parece que estamos abocados, entre otras cosas porque seguramente ese precio sea justo el del equilibrio entre la producción mundial actual y el consumo), aún suponiendo que los precios institucionales subieran (que no lo harán con toda probabilidad), esta subida hipotética se compensaría a la baja con la cuota de reabsorción especial creada para cubrir el déficit pre-

(*) Ingeniero Agrónomo del M.A.P.A.



Visita del Comité de Gestión del Azúcar a una explotación remolachera de Dinamarca, donde tuvo lugar una reunión del Grupo de Trabajo del Consejo.



supuestario en el sector. La conclusión es que los precios institucionales de una o de otra manera no van a experimentar incrementos y me temo que en unas cuantas campañas, a tenor de lo dicho sobre mentalidad presupuestaria y precios internacionales del azúcar. Todo esto, claro está, si se mantiene la misma política actual de la Comunidad, no se modifican sustancialmente los Reglamentos de la Organización Común del Azúcar, y no cambia el panorama internacional en cuanto a producciones y consumo se refiere.

Todo esto nos lleva a la conclusión de que si bien no hay que caer en el pesimismo, conviene empezar ya a tomar las medidas correctoras que nos lleven a poder competir en los próximos años dentro de Europa.

MAS RENDIMIENTO Y MENOS COSTE

El camino, y todo el mundo está de acuerdo, pasa por una mayor productividad que se tiene que conseguir por aumento de producción unitaria y reducción de costes. Independientemente de todas las reflexiones hechas, este hecho se tendría que producir en cualquier caso. Baste decir que las previsiones de rendimientos en azúcar superan las 9 t/ha en Francia y superan las 8 t/ha en Bélgica y los Países Bajos, mientras que en España se llegan a las 6 t/ha, para esta campaña 1988/89 (si bien hay que decir que en los tres países citados, así como en España, las condiciones climáticas han sido excepcionales). Lo sorprendente es que estos países superproductores aumentan constantemente sus rendimientos, lo que en cierto modo es alentador, ya que en España, partiendo de un nivel más bajo, es

de suponer que también se puede conseguir.

Así pues, por pura simpatía y coherencia comunitaria, nuestros rendimientos deben aumentar.

¿Cómo se consigue? No es fácil. Independientemente de las medidas que se puedan tomar en la industria para aumentar los rendimientos industriales, a partir de la remolacha que se les suministre (lógicamente debe ser la más idónea), y al mínimo coste y de buena calidad, vamos a fijarnos en la remolacha, como materia prima, y algunas de las condiciones que, a mi modo de ver, sería conveniente que se dieran.

FACTORES DE LA PRODUCCION

Podríamos considerar tres clases de factores:

- a) naturales
- b) de infraestructura
- c) técnicos

Poco se puede influir, ciertamente, en la naturaleza, pero sí que va a ser imprescindible cultivar tan sólo en aquellos lugares que reúnan unas condiciones de todo tipo óptimas y en especial a lo que se refiere a los elementos climáticos y edafológicos. Esto que digo, como lo que a continuación se expondrá, aunque sea universal, y no propio del cultivo remolachero, tiene aquí una importancia vital, debido a la transformación que está sufriendo y debe sufrir el cultivo, que va a estar perfectamente tecnificado. No es mi intención extenderme en las condiciones de lechos de siembra, por ejemplo, pero para aplicar las nuevas técnicas se preci-

ASTORE

presenta
su gran gama.

Collarines de toma
en PP, desde
20 mm hasta 315 mm.



Juntas rápidas
en PP, desde
20 mm hasta 110 mm.



Accesorios PVC
inyectado PN-16 desde
20mm hasta 315 mm.



Válvulas de bola
en PVC, PN-16, desde
20 mm hasta 110 mm.



ASTORE ESPAÑA
PLASTECNICS



Avda. F.F.C.C., s/n;
08940 CORNELLA (Barcelona).
Telf.: (93) 377 60 52-53
Télex: 53971 PTJE-E



Portugal tiene una cuota de producción, dentro de la CEE de 60.000 t. La campaña 1988/89 ha sido la segunda que el país vecino ha producido remolacha. Aunque la superficie sembrada es muy pequeña, la remolacha en el mes de julio pasaba este aspecto. (Fotos del autor).

san buenas condiciones. Aparte el problema indicado, de ser el precio institucional de este producto mucho más caro en España que en el resto de la CEE.

En cuanto a los factores estructurales que duda cabe que deben ser los adecuados.

En España, al menos en la España de regadío, las producciones y los transportes discurren en dos elipses perpendiculares. La producción en el eje este-oeste siguiendo los cursos de los principales ríos y el transporte en el eje norte-sur, donde por regla general se ubican las mejores redes de comunicación (evidentemente esto no es una regla universal, pero puede valer en una primera aproximación). Esto nos lleva a una antítesis difícil de resolver. Si se pretenden unas fábricas de gran capacidad equiparables a las europeas, tendríamos menos transportes largos y costosos, ya que la elipse de producción tiene un eje mayor ciertamente grande, además este trasiego de remolacha se haría por carreteras no idóneas. Si se pretende tener la fábrica cerca de la materia prima, que es lo deseable, las industrias deberán ser de menor tamaño, lo que conlleva unos costes marginales mayores. Habría que situarlas en el lugar donde se optimizara el coste de transporte y el coste marginal de producción. Otro factor, sin duda importantísimo es el coste del riego, coste que en Europa no existe, ya que las condicio-

nes meteorológicas allí existentes permiten el cultivo sin riego (no me atrevo a decir en seco). La manera de reducir este coste (que puede ser el 15% del total del cultivo) es poder disponer de agua a pie de finca (canal o río) y unos sistemas de riegos que permitan ahorrar la mayor cantidad de agua posible.

A caballo entre este apartado y el de soluciones técnicas habría que citar el de utilización de factores de producción a pleno rendimiento, y en concreto la maquinaria. Es importante que el coste de mecanización por unidad de superficie sea el mínimo y esto se logra con la óptima utilización de las máquinas existentes. No hay que confundir mecanización (utilización de las máquinas de una manera racional y económica), con maquinización (compra de máquinas a ultranza, como equivocadamente se hizo años atrás). Esto requerirá que en muchos casos haya que crear y potenciar las sociedades de servicios, bien cooperativas o bien privadas. El uso en común de las máquinas y demás factores de producción, caso en que la superficie de explotación no permita hacerlo de forma individual.

Esto indirectamente puede llevar a una planificación de las siembras con su semilla adecuada (N,E, 7 o tipos intermedios) en un tiempo escalonado, lo que llevaría asimismo a una recolección y entrega también planificada. Indudablemente

se puede chocar en muchos casos con intereses y programaciones particulares, pero si no se hace tendremos un serio problema a la hora de mantener nuestra remolacha.

En lo que se refiere a mejoras técnicas poco hay que decir sino resaltar su evidencia. Hay abundante literatura (sin ir más lejos en otros números de esta revista) sobre uso de semillas, herbicidas, abonados, mecanización, etc. Al hilo de esto tan sólo reflexionar que en muchos aspectos España está a merced de nuestros competidores europeos, que fundamentan su técnica en una exhaustiva investigación, que aún no ha llegado a España, y que nos hace depender de los avances de investigación y técnicos que se producen en Europa. Es el tema famoso de I + D aplicado a la agricultura que, lejos se considerase un sector primario, cuando se intenta que sea muy avanzada tiene más de sector secundario. La agricultura en este caso sería el comienzo de la fabricación del azúcar.

Un ejemplo ilustrativo de lo que digo es el empleo de la semilla. Independientemente de otras consideraciones al respecto, la semilla multigermen empieza a ser inviable porque, desde que en Europa se usa semilla monogermin (prácticamente al 100%) ya no investiga sobre la semilla multigermin, privando al que la utilice de todos los últimos avances conseguidos por la investigación (insisto Europea) en los últimos años.

LOS FACTORES HAN DE SER OPTIMOS

Para terminar, decir que las 9,5 t/ha de azúcar que Francia va a obtener en esta campaña sólo se consiguen con una sabia combinación de naturaleza generosa (las condiciones han sido óptimas) y de uso de una depurada técnica, basada en una ardua investigación. Este triunfo de la técnica y unas condiciones de infraestructura apropiadas hacen posible que, a pesar de una reducción de precios institucionales, siguen produciendo azúcar, y a lo que parece, de una forma remuneradora (evidentemente otros factores, como reglamentaciones adecuadas, por obvios, no se señalan aquí).

Hay que decir que en España existen buenos cultivadores, empresarios buenos y una interprofesión, que, cada vez funciona con más eficacia. No obstante lo dicho, el reto futuro, no lo van a poder afrontar todos los cultivadores que hoy día existen. Sólo triunfarán los remolacheros (distingo entre remolachero y agricultor, como en el ejército entre artillero y soldado) excepcionales, que apliquen las correctas técnicas, entren dentro de una buena infraestructura y tengan la suerte de tener sus explotaciones en zonas con condiciones naturales, si no óptimas, al menos aceptables.

ALBACETE

FABRICA PARA EXTRAER ALCOHOL DE PATACA

Chinchilla, apenas a catorce kilómetros de Albacete, lugar célebre en su día por haber albergado en él un penal de negra leyenda, preparando hoy emotivos actos sobre la llegada de los Reyes Católicos a la ciudad, será lugar en donde se instale una fábrica de alcohol a partir de pataca.

Para esta industria que cuenta con la aprobación unánime de autoridades, incluso a nivel europeo, se estima una inversión de 600 millones de pesetas y el deseo de crear unos 60 puestos de trabajo ampliables, y es pretensión producir etanol a fin de sustituir el plomo de la gasolina.

La pataca, producto similar a la batata, está siendo cultivada cada vez con más fuerza en diferentes puntos de nuestra provincia y con satisfactorios resultados, al extremo de que los responsables del proyecto tratan de consolidar su cultivo en la provincia.

La pataca es planta prolífica en Albacete habiendo llegado a producir hasta 80.000 kilos de tubérculos por hectárea; es planta que aguanta altas y bajas temperaturas y que desconoce, de momento, plaga alguna que llegue a perjudicarla. Se puede, no sólo, obtener de ella el alcohol deshidratado que se persigue, sino también aprovechar sus residuos aéreos en alimentación animal, a la vez que sus aguas residuales pueden hacer muy bien las veces de fertilizante.

Este proyecto ha despertado la atención de diversas compañías tanto nacionales como multinacionales y sería la primera fábrica a instalarse en España de este tipo.

Manuel SORIA

ALICANTE

MELONES DE OLOR, FRUTA DEL VERANO

Melones de Elche, del campo de Elche; de Rebolledo, de Bacarot, de Altet, de Torrellano, de la Vega Baja, del Vinalopó... Melones de distintas variedades: tendral, gloria, piñol, común, piel de sapo, chino...

Y otros de piel rugosa y gruesa, melones muy resistentes y apropiados para la exportación, principalmente a EE.UU. y Gran Bretaña. Melones de estas variedades, tan apreciados en el extranjero. En Inglaterra, han llegado a alcanzar en los mercados altas cotizaciones. Los melones ilicitanos siempre han gozado justa fama en los mercados londinenses.

Hoy también se siembran y se cosechan, otras variedades de melón —que muchos denominan “de año”— como la amarilla, de piel lisa y fina, de carne dura y dulcísima, pero menos resistentes a una larga conservación, y que se consumen más en los mercados del interior.

De todos modos, a fuer de sinceros, hemos de manifestar que hay una acusada regresión. De año en año bajaron grandemente los rendimientos.

En muchas zonas del campo y huerta alicantinos, han desaparecido las variedades del melón tendral, tanto negro como amarillo. Los “piel de sapo” tienen un gran éxito en su comercialización. También cuenta con multitud de adeptos en los mercados nacionales y extranjeros, las clases “Franseset” y “Grano de cebada”.

La sandía de Elche y de la Vega Baja del Segura, se ha estado vendiendo bien en este verano pasado.

A la sandía de Elche la perjudicó grandemente en los últimos años la producción sin tasa de este fruto, en las parcelas de Almería, que han abastecido de sobra el consumo nacional. El cultivo bajo plástico ha conseguido el milagro de la superproducción. Pero, hemos de decirlo sin ambages, estas sandías de invernadero no son ni mucho menos tan sabrosas como las cultivadas a la intemperie.

Por las fiestas de agosto y particularmente en la Alborada y el “Misteri” —la más antigua ópera del mundo— se suelen consumir en Elche las sandías de mayor tamaño y al mismo tiempo de mejor sabor. La sandía es feliz complemento de la “Nit de L'albá”. Y comer ricas sandías es una tradición secular en Elche, en las fiestas de agosto.

LA EXTRAORDINARIA UVA DE MESA

La uva de mesa alicantina —valencí, rosetti, aledo— se cosecha prácticamente en todas las pedanías, incluso en aquellas zonas bajas lindantes con los saladares. Las uvas de la margen derecha del río Vinalopó son extraordinarias.

La clase aledo es la más tardía, y en algunos casos se cosecha a fines de diciembre. Es la uva para la celebración de la noche de San Silvestre, la última del año, la de las doce campanadas en el reloj de la ilusión de tantos.

La “rosetti” es muy buena. Y la variedad llamada “italiana” abunda mucho en gran parte de la geografía de la provincia

de Alicante. Es una uva que suele cosecharse a primeros días de agosto. Es variedad que posee fuerte piel, y es muy resistente para su buena conservación. Se suele embolsar en junio para preservarla de la humedad y del sol. La uva de variedad “italia” alcanza muy buenos precios en los mercados. Tiene un extraordinario sabor dulce, y a sus granos los agricultores les llaman “gigantes”.

Elche, Aspe, Monforte del Cid, Hondón de las Nieves, Crevillente, Albatera, Orihuela, han sido emporios de la producción de la buena uva de mesa alicantina. La provincia nuestra es la primera productora de uva de mesa de toda España.

Tanto para Elche como para otros pueblos alicantinos, la uva representa un importantísimo capítulo de ingresos en su economía. El cultivo sigue en auge y con un espléndido presente, y también posible óptimo porvenir.

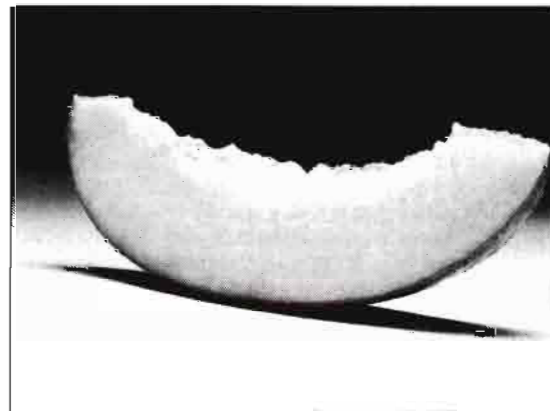
LAS HIGUERAS EN LA VEGA BAJA

Después de unos años de regresión, la higuera vuelve por sus fueros en la Vega Baja del Segura. En los años de la posguerra las higueras, sólo en el campo de Elche ocupaban 1.300 hectáreas de superficie. El fruto en seco era muy apreciado como comestible de urgencia.

Hoy la fruta en fresco —variedades de “verdál” y “piel de toro”— recién cogida del árbol, cuenta con su público. Las brevas —percederas y de poca vigencia en el árbol— se comercializan de una manera incompleta. Secas, se convierten en “macocas” muy apreciadas por los buenos gourmets. Con el aprovechamiento de sus dos cosechas anuales —brevas e higos— la higuera es uno de los árboles más rentables, y proporcionan a los agricultores muy saneados ingresos.

Una de las grandes ventajas de las higueras, es que su plantación requiere escasos gastos; su desarrollo es rápido. Al segundo año de haberse plantado una higuera ya da frutos.

Emilio CHIPONT



CASTILLA-LA MANCHA

SUBVENCIONES DEL MERCADO COMUN PARA EMPRESAS AGROALIMENTARIAS

INCENDIOS. LECHE DE OVEJA. QUESO PARA ALEMANIA

Hay nuevas subvenciones por parte del Mercado Común, a través del Fondo Europeo de Orientación y Garantía Agraria: 197 millones de pesetas, que equivale al 25% de los 800 que van a invertir 21 empresas agroalimentarias de Castilla-La Mancha

Las empresas subvencionadas son bodegas de vino, centros hortícolas, industrias de cereales y cárnicas. Como otras antes, las ayudas les llegan muy bien y así pueden mejorar sus posibilidades. Cabe recordar que en este aspecto de los apoyos económicos del comunitario FEOGA, la región castellano-manchega es una de las que gozan de mayor atención entre todas las Comunidades españolas. Justo es decirlo.

INCENDIOS...

Los siniestros anuales se han reducido considerablemente, pero, al fin, como Castilla-La Mancha ocupa una superficie de 80.000 kilómetros cuadrados (nada menos que ocho millones de hectáreas) y es máximamente atacable por los incendios, las campañas, que la Junta Regional crea, llevan una amplia financiación. Hogaño se eleva a 1.400 millones de pesetas, incluyendo gastos de prevención, alerta, extinción en su caso y la utilización de más de dos mil personas empleadas en los diversos menesteres que conlleva.

En 1986 se quemaron 25.521 hectáreas; en 1987, sólo 2.282. Veremos si 1988 achica aún más estos tristes números rojos.

LECHE DE OVEJA...

El contrato tipo en la compra-venta de leche de oveja, para lograr la estabilidad del sector y propiciar un buen entendimiento entre productores e industriales, ha establecido el precio base de 1,50 pesetas por grado de grasa y unas primas para la leche de 7 o más grados, según las épocas del año: 6 pesetas litro de marzo a junio, 17 pesetas en enero, febrero,

julio y agosto, y 28 desde septiembre a diciembre... La Junta Regional ha favorecido este acuerdo entre industriales y productores para el producto destinado a la elaboración del queso manchego de denominación de origen.

ALEMANIA...

Y Alemania ya recibe partidas de queso manchego para cubrir una estimable operación que durará varios años. Con ella, se aspira a conseguir otras similares con Francia, Bélgica y Holanda, para seguir el próximo año haciendo igual con Estados Unidos, Canadá, etc.

Juan de los LLANOS

UTIEL-REQUENA

EL MILDIU, GRAN AMENAZA DE LOS VIÑEDOS

La terrible enfermedad del mildiu que se propaga con una humedad del 95% y con una temperatura media que no supere los 25°, está arrasando extensas zonas de viñedos de toda la comarca de Utiel-Requena; pues se están dando constantemente las condiciones citadas lo que propicia la rápida propagación de la enfermedad.

Aunque nadie se atreve a hablar de cifras los daños son muy cuantiosos ya que en muchas parcelas se ha perdido la práctica totalidad de la cosecha de uva, mientras que los pámpanos están enrojeciendo, incluso algunas parcelas se están quedando sin hoja por lo que esta enfermedad dejará secuelas para años venideros.

La enfermedad del mildiu afecta ya a la casi totalidad de la comarca, aunque por el momento el municipio de Requena es el más dañado, mientras que las variedades de uva más atacadas son: la planta nova, el macabeo, la garnacha, el roya 1 y el tempranillo, y la menos perjudicada la bobal, (variedad autóctona).

La adversidad climatológica del presente año está causando verdaderos estragos en los viñedos; pues éstos se han visto afectados por escarchas, pedriscos, polilla del racimo, clorosis, corrimiento del fruto y ahora mildiu y oidium.

Los viticultores de la comarca están aplicando a los viñedos intensos tratamientos con productos anticriptogámicos con buenos resultados hasta el momento; aunque también se da la circunstancia, de que viñas con cinco o seis trata-

mientos están seriamente atacadas por el mildiu. A partir de la mitad del mes de julio se añade algún producto contra el oidium (cenicilla de la vid), pues ésta ha hecho su aparición en bastantes plantaciones.

Todo este cúmulo de siniestros está motivando que la próxima cosecha de uva haya sufrido una importante merma, cuando todavía falta mucho tiempo para la próxima vendimia, por lo que los viticultores vaticinan un desastre en esta campaña, comparable al que se produjo en el año 1976, también como consecuencia del mildiu y que produjo unas pérdidas a nivel comarcal de más del 70% de la cosecha de uva.

Estos desastres de la climatología van a lesionar muy gravemente las economías de los viticultores, y de forma indirecta todos los sectores se verán afectados al ser el vino el producto base de la economía comarcal.

El Consejo Regulador de la Denominación de Origen Utiel-Requena en reunión celebrada recientemente acordó recomendar a los viticultores de la comarca que no cedan en la lucha contra las enfermedades criptogámicas, con los mejores productos de tratamiento, utilizándolos en las máximas dosis que recomiendan los fabricantes de los mismos, para salvar al menos una parte de la cosecha. Los tratamientos a los viñedos están originando a los agricultores importantes gastos debido a las grandes cantidades de productos empleados y al elevado precio de los mismos.

LOS ALCALDES PREOCUPADOS CON EL MILDIU

En el Ayuntamiento de Utiel se reunieron el pasado 23 de julio, los alcaldes de la comarca de Utiel-Requena, para analizar la grave situación que se plantea a los agricultores de esta comarca, como consecuencia de los desastres que está produciendo en los viñedos la adversidad climatológica y que ha generado el desarrollo de la enfermedad del mildiu. Todos los alcaldes coincidieron en vaticinar un desastre para el sector vitivinícola de la zona, con grave repercusión para la economía comarcal; aunque por el momento se mostraron prudentes sobre la valoración de los daños, ya que resultaría difícil el realizar un cálculo aproximado sobre los mismos, debido a la enorme extensión de la zona afectada.

Se acordó mantener durante las próximas semanas diversas entrevistas con el Consejero de Agricultura de la Comunidad Valenciana, Luis Font de Mora y con el Delegado Provincial de Agricultura de Va-



Los Colosos del Campo.

La tecnología cumbre de Ebro Kubota presenta Los Colosos del Campo: los nuevos tractores Ebro-Kubota serie 8.000.

- Turbo - Hasta 130 C.V. de potencia - Simple y Doble tracción - Enganches automáticos - Cabina climatizada.

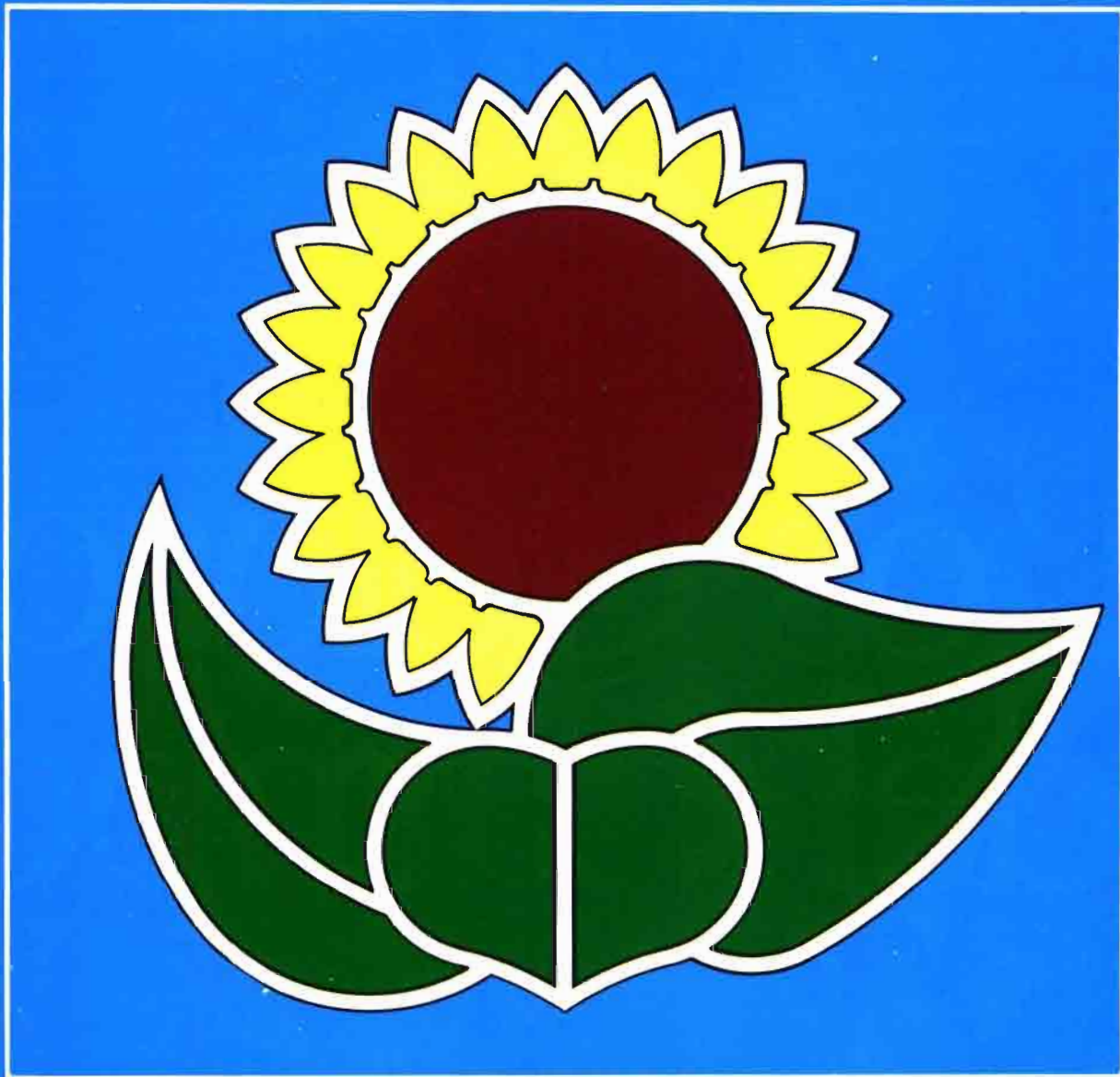
Pasan por 28 pruebas de homologación -4 veces más que las exigidas por los Organismos Oficiales- y la tecnología KUBOTA los sitúa en la cima.

Con la nueva serie 8.000 la tecnología japonesa de Ebro Kubota llega desde la base a la altura máxima.



La Tecnología
es nuestra raíz.





semillas

CARGILL



Oficinas y factoría en Sevilla:
Ctra. Nacional IV, Km. 531.
(Frente al Aeropuerto de S. Pablo)
Tlfs: 52 97 00 - 52 90 89
Télex: 72897

lencia, Ramón Andrés Tamarit. Se va a elaborar un amplio dossier sobre la situación del viñedo, el cual será presentado ante los organismos autonómicos, mientras que los alcaldes volverán a mantener reuniones periódicas para analizar la evolución de la citada enfermedad.

En esta reunión se consideró más viable el pedir a la Administración ayudas que no fuesen en forma de créditos, pues buena parte de los agricultores de la zona se encuentran fuertemente endeudados.

Más del 80% de los viticultores de la zona han realizado gran número de tratamientos con productos fungicidas; pues la climatología hacía prever el desarrollo de los hongos y por los constantes avisos de las agencias del Servicio de Extensión Agraria de la comarca, lo que ha evitado que el desastre adquiriera mayores dimensiones.

Por otra parte, las cotizaciones de los vinos siguen en alza, habiéndose realizado una operación de vino rosado elaborado por el sistema tradicional, al precio de 310 pesetas hectogrado. También se comenta que el comercio ofrece 390 pesetas hectogrado por los vinos tintos de doble pasta.

na de Seguros Agrarios con el objetivo de mejorar la oferta de seguro e incrementar el número de hectáreas aseguradas. La nueva entidad integra a la Federación de Cooperativas Valencianas, FEPAC (CNAG), Unión de Agricultores y Ganaderos del País Valenciano (COAG), Ava (UFADE), Upa (UGT) y Jóvenes Agricultores, cuenta con un presupuesto inicial de más de 70 millones de pesetas.

Luis IBAÑEZ MARTINEZ

Ataques de mildiu en racimos. (Foto del autor).



SEVILLA

LA VERTICILIOSIS, UN SERIO PROBLEMA DEL ALGODONERO ANDALUZ

Con este mismo título, en el número de noviembre de 1987 de AGRICULTURA, se publicó un trabajo firmado por varios prestigiosos expertos de la Universidad de Córdoba (ETSIA), Departamento de la Protección del Algodón de la Consejería de Agricultura y la Diputación Provincial cordobesa, cuya actualidad al cabo del tiempo transcurrido cobra enorme relevancia. Se refería a la verticilosis del algodónero. Desgraciadamente, la amenaza anunciada se ha cumplido en toda regla.

La presencia del hongo "verticilium" en el cultivo del algodón del regadío del Valle del Guadalquivir, denunciada desde tiempo atrás, ha cobrado una gravedad alarmante. Las condiciones propicias para la expansión de la infección de los meses de mayo y junio anormalmente lluviosos, junto con temperaturas por bajo de lo que la época correspondía, ha desencadenado un ataque de la enfermedad que la asociación profesional ASAGA (CNAG) junto con el CNJA y la UAGA no han dudado en calificar de desastre de manera

especial en la comarca de las marismas del Guadalquivir. Y allí precisamente, en el trabajo a que hemos hecho referencia, se localizaba la existencia de la variedad de "verticilium" más peligrosa por la intensidad del daño ocasionado.

De hecho, parcelas enteras de siembras de algodón se han perdido, llevando a la ruina a pequeños agricultores que cultivan las tierras que en su día adquirieron del IRYDA en las zonas de riego del Bajo Guadalquivir.

No existen medios por ahora para combatir la enfermedad; ni para frenar su propagación en años siguientes. El hongo anida en los suelos y sólo se considera económicamente viable suspender por cuatro o cinco años el algodón y sustituirlo por cereales. Ahora bien, siendo como queda dicho preferentemente afectados los antiguos colonos del IRYDA, propietarios de parcelas de dimensiones de 12 Ha esa alternancia supone cegar la fuente de ingresos que es la sustentación de varios miles de modestas familias labradoras.

Se ha comenzado a gestionar la declaración de "zona castastrófica", en la esperanza de conseguir de la CEE algunos auxilios; todo ello, muy improbable.

Si a esta situación se añade la cuestión del precio real que percibirán los cultivadores, que quedará por debajo de lo que cobraron por su algodón en años anteriores. Y, además, las exigencias del SENPA (secundando normativas de la CEE), en la entrega del algodón bruto a las industrias desmotadoras, por lo complicado del procedimiento que se pretende imponer, hay que deducir que lo que se imaginó como espléndido porvenir para el algodón andaluz, comienza a entenebrerse alarmantemente.

Rafael DIAZ

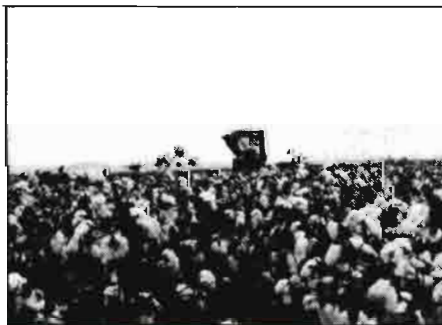
ULTIMA HORA DEL MILDIU 60% cosecha perdida

Las primeras evaluaciones realizadas en la comarca de Utiel-Requena sobre los daños causados en los viñedos por la enfermedad del mildiu, indican que puede haberse perdido alrededor del 60% de la cosecha de uva, lo que equivale a unos 95.000.000 de litros de vino, además de las secuelas que en las cepas quedarán para años venideros.

Para estudiar la evolución de la enfermedad y las repercusiones que ésta tendrá en la economía de la comarca, así como para pedir a la Administración las ayudas oportunas que permitan paliar, en parte, los efectos de este desastre climatológico, se ha constituido la Comisión Comarcal de Agricultura en la que están integrados los Ayuntamientos, las cooperativas y la Unión Comarcal de Agricultores y Ganaderos (COAG). Las primeras actuaciones de esta comisión están encaminadas a conseguir de la Administración y de las entidades bancarias una prórroga para los préstamos que los agricultores tienen contraídos.

SE CONSTITUYE LA MUTUA VALENCIANA DE SEGUROS AGRARIOS

Se ha constituido la Mutua Valenciana-



CASTILLA-LA MANCHA

LA INCERTIDUMBRE DE LA VENDIMIA LA CIRUELA • EL MELON • ...LAS CIFRAS DEL PARO

Cuando estas líneas aparezcan ya se estará vendimiando en Castilla-La Mancha, y más ahora, cuando en muchos términos se anticipa la recogida de la uva para conseguir esos ya famosos caldos "jóvenes y afrutados", que se elaboran con el fruto aún inmaduro. Después se produce la vendimia "de siempre", que va de finales de septiembre al 20 de octubre, más o menos, según el volumen de las cosechas. Que hogaño anticipan mala...

Mala, por el mildiu, que ha anulado unos resultados que se cantaban buenísimos. Se habla "a priori" de hasta la mitad de una vendimia normal, de que sólo se elaborarán diez millones de hectolitros de vino, cuando se pensaba, sin exageración, que serían veinte millones... Pero, de cualquier modo, y sin aludir a la eterna picaresca española, conviene esperar hasta última hora; que puede dar aún peores cifras, pero que también puede darlas menos negativas. Vamos a aguardar unas semanas.

CIRUELA...

Se ha creado en Villamalea (Albacete) un centro receptor, manipulador y conservador de ciruela, que ha propiciado la Junta de Castilla-La Mancha para que los propios cosecheros almacenen y comercialicen este fruto.

Se trata de una nave de 1.250 metros cuadrados con 3 cámaras frigoríficas de 350 toneladas de capacidad global, que posibilitará la comercialización de más de millón y medio de kilos de ciruela.

Ya existía otra sociedad asociativa de este fruto. La producción de Villamalea es de tres millones y medio de kilos, que trabajarán las dos empresas, que reúnen unos 215 socios, en régimen cooperativo.

EL MELON...

Por el momento no sabemos los precios exactos del melón, que superan en mucho los de otras campañas. Pero sí que, pese a tantas dificultades la región tendrá un mínimo de 150 millones de kilos, buena parte de los cuales se envían a varios países europeos, destacando Inglaterra.

EL FAMOSO PARO...

Por aquí nadie cree que los parados lleguen a los tres millones. Dice la gente que una cosa es *apuntados al paro* y otra *parados*. La prueba está en que hay faenas para las que rara vez se encuentran brazos, sobre todo en ciertos lugares y en el campo. De haber tantos como afirman los políticos y los sindicalistas —añaden—, España estaría hundida. Cierto que en el agro es donde más incide el paro, pero, así y todo, hay temporadas en las que se echa de ver. Los parados... están trabajando en otro corte, ya en su pueblo, ya en otro.

• CAVA Y SIDRA MANCHEGOS • MELON, MILDIU, RUIZ-MATEOS...

Es una novedad, ciertamente, la novedad de tener en la región, en la provincia de Ciudad Real, empresas que elaboran cava y sidra. Dos productos que resultan muy buenos y que se van acreditando, buscándose así otros horizontes a los productos del campo.

La cava reúne todas las condiciones que puedan reunir, dicen, las cavas catalanas, y está dispuesta no sólo al consumo interior, sino al de otros países. En cuanto a la sidra, tiene su centro de fabricación a pie de manzanar (entre Valdepeñas y Membrilla), una finca donde se cultivan decenas de miles de árboles. Se considera igualmente de tan excelente calidad como cualquier sidra asturiana, y ya va logrando clientela, comenzando por la de las zonas más próximas, pero con aspiraciones para seguir hacia otros horizontes más lejanos...

MELON

Se agota la campaña, luego de haber tenido esta región una cosecha aproximada de 180 millones de kilos. Los precios

fueron de 40 y 50 pesetas kilo a las 15 ó 20 de las últimas cotizaciones y de que tengamos noticia. De todos modos, campaña ya ultimada, que ha dejado un montoncito de millones a las gentes del campo, sobre todo a las de Ciudad Real, que es tal vez la provincia más cultivadora del país. Inglaterra, Francia, Alemania, Italia, etc., parece que han comprado melón.

MILDIU

Ocurre que al pagarse bien la uva por la poquedad de la recolección, aquellos términos donde apenas incidió la epidemia se han puesto un poquitín las botas... Porque haylos con malos resultados, pero también haylos con resultados casi normales, aunque sean los menos.

De todos modos, ya anticiparon oficialmente una reducción de la mitad de la uva, y si es así, en lugar de haberse recogido fruto para elaborar 20 millones de hectolitros (a escala regional), sólo se ha recogido para 10 millones de hectolitros.

RUIZ-MATEOS

Al margen de los juicios contra José María Ruiz-Mateos, digamos lo que nos dijo en una rueda de Prensa celebrada este verano en Manzanares: Que ésta es una zona óptima de uva y vino y que tratará de hacer ambiente para promover al máximo el sector, con vistas, especialmente, a producir caldos para la exportación. Ya veremos si sale de sus apuros y está en situación de iniciar nuevas andaduras. Ya tuvo "la abeja" una bodega en Manzanares, que hoy marcha bien, privatizada.

Juan de los LLANOS



EBRO KUBOTA

MODERNOS TRACTORES EBRO, SERIE 8.000 Presentación en Valladolid



todos en versiones de simple y doble tracción.

En los nuevos modelos, cabe señalar las sobresalientes prestaciones de los motores EBRO-MG-38 (8070), MH-61 (8100), MH-61.3 (8110) y el turboalimentado MH-58 que equipa el 8135. Constituyen una notable generación de experimentados motores, flexibles, potentes y de bajo consumo de combustible.

En los cuatro modelos se ha tenido muy presente el factor confort, a fin de proporcionar al tractorista un puesto de conducción amplio y despejado, dotado de asiento ergonómico regulable, tablero de instrumentos completísimo y de fácil visualización, pedales y palancas cómodamente accionables y dirección hidrostática.

La toma de fuerza, totalmente independiente, equipó velocidades de 540 rpm, 1.000 rpm y proporcional al motor o al avance del tractor. En los tres modelos superiores, el cambio de velocidad se efectúa mediante palanca ubicada en el interior de la cabina y accionable desde el asiento del conductor.

Atención especial merece el robusto sistema hidráulico independiente, dotado de diversos controles de posición, tiro y descenso libre, según modelos. La potente capacidad de elevación del tripulante de enganche automático en el EBRO 8135, alcanza en el mismo la poco usual cifra de 4.500 kilos.

Otros detalles a tener en cuenta son el mecanismo de seguridad de arranque, amplia capacidad de los depósitos de combustible, marco techo vestido o cabina integral, filtro de aire en baño de aceite con prefiltro tipo ciclón, frenos de disco en baño de aceite, eje delantero autoblocante, etc.

El día 16 de septiembre tuvo lugar en Valladolid, coincidiendo con su Feria de Muestras, la presentación oficial de los modernos tractores EBRO, nueva serie 8.000

Esta serie, ya proyectada por Motor Ibérica en Barcelona, ha sido ahora mejorada, en su diseño y fabricación, como fruto de la colaboración tecnológica hispano-japonesa, entre los Departamentos de Ingeniería de Diseño EBRO KUBOTA, S.A. en España y KUBOTA LTD. en Japón.

La madrileña factoría EBRO KUBOTA de Cuatro Vientos, está ya produciendo en serie cuatro modelos del tipo medio/pesado. Se trata de los:

- EBRO 8070 con motor de 4 cilindros y 67 CV. homologados a la T. de F.
- EBRO 8100 con motor de 6 cilindros y 95 CV. homologados a la T. de F.
- EBRO 8110 con motor de 6 cilindros y 104 CV. homologados a la T. de F.
- EBRO 8135 con motor de 6 cilindros y 131 CV. homologados a la T. de F.



HOMENAJE A DON RAMON ESTERUELAS:

Acto académico en Zaragoza

Cuando D. Ramón Esteruelas subió al estrado para agradecer con unas palabras el homenaje de que había sido objeto, un enorme silencio se apoderó de la sala. Ese pequeño gran hombre estaba visiblemente emocionado; ni los ojos le dejaban ver las palabras que tenía escritas, ni su garganta estaba en condición de emitir sonido alguno. Lenta y pausadamente empezó a hablar con esa calma aparente, propia de quien quiere dominar la situación, pero la emoción le condiciona sus reflejos.

Agradeció el afecto y la amistad del acto, como meros meritos para justificarle y afirmó que no compartía los elogios de que había sido objeto.

La génesis del AULA DEI no le correspondía. Había nacido como una idea de cooperación y su verdadera creación se debía a todos sus investigadores, quienes, puede que de forma inconsciente, persiguieron sus ideales. El homenaje, pues, no debía ser sólo a su persona, si no a todos ellos y se disculpó por no citarlos; seguro que omitiría alguno.

Brindó la trascendencia del acto a una decisión tomada en mayo de 1987, entre la Diputación General de Aragón, el Consejo de Investigaciones Científicas y el Centro de Altos Estudios Mediterráneos, para vincular y coordinar las actividades de investigación que tanto necesita el sector agrícola.

Las mismas condiciones adversas de Aragón para con la agricultura, en otros países habían sido superadas gracias a la investigación y la decisión tomada en mayo del 87 debía llevar a este análogos resultados.

La importancia que dio a este acuerdo

fue, con toda intención, su mensaje más relevante al auditorio.

El acto había empezado hora y media antes con una Conferencia del Presidente del Centro Internacional de Altos Estudios Agronómicos Mediterráneos, Sr. A. Simantov, sobre formación, investigación y desarrollo económico, quien al final elogió las inquietudes de D. Ramón Esteruelas en el acercamiento de los pueblos mediterráneos en la investigación agronómica.

El Vicepresidente del CSIC manifestó que hay que seguir y completar la labor emprendida por D. Ramón Esteruelas y resaltó la importancia de la investigación del sector privado, coordinada con la del sector público. Manifestó cómo los planes actuales del Consejo, están dirigidos en su mayoría al fomento de la investigación privada.

El Sr. Martens, Presidente del Institut International de Recherches Betteraviers, con sede en Bruselas, hizo una pequeña historia de la vinculación del Sr. Esteruelas con el I.I.R.B.

Miembro desde 1948, accedió al Consejo de Administración en representación de España en 1951, y en 1960 fue nombrado Presidente; eran los años de la revolución tecnológica del cultivo y se impulsaron los cursos internacionales de remolacha en el Centro Mediterráneo de Zaragoza.

Destacó la fidelidad y la amistad como sus cualidades más entrañables.

D. Javier Albo, Consejero de Agricultura de la Diputación General de Aragón, hizo un semblante del homenajeado, explicando cómo comenzó creando el Centro hortofrutícola del EBRO, hoy transformado en dos centros de investigación y un laboratorio agrario, como supo transmitir su entusiasmo a los que trabajan en investigación y cómo su tierra tiene que estarle agradecida.

El acto se cerró con la inauguración en el Campus de Aula Dei, de un monumento formado por dos tablas de mármol que reproducen las efigies de dos olivos, símbolos de la ciencia agraria Mediterránea, ciencia que en el homenaje a D. Ramón Esteruelas ha visto reconocida la labor de un gran hombre de la agronomía española de este siglo, al que todos los que le hemos conocido, estimamos y admiramos, también por su humanidad y sencillez, virtudes no comunes en los llamados a ser líderes, como ha sido y es D. Ramón Esteruelas Rolando.

G. TROCCHI

EL MERCADO NACIONAL DE AGROQUIMICOS

El mercado español de agroquímicos está alcanzando en los últimos años unas altas cotas de desarrollo que se reflejan, no sólo en la mayor utilización de productos fitosanitarios sino, y sobre todo, en una mejor y más segura aplicación de estos productos para controlar las distintas plagas que afectan a los diversos cultivos.

Recientes datos dados a conocer por AEPLA, la Asociación Española de Fabricantes de Agroquímicos, establecen que este mercado en 1987, a nivel de las compañías que distribuyen dichos productos, fue de 50.877 millones de pts.

PRINCIPALES GRUPOS DE PRODUCTOS

La distribución de esta importante cantidad de dinero, destinada a la protección de las cosechas, se realiza de la siguiente forma, según grupos de productos:

INSECTICIDAS	28,1%
HERBICIDAS	27,8%
FUNGICIDAS	19,4%
ACARICIDAS	6,69
NEMATICIDAS	5,2%
OTROS	12,9%

Todos los cultivos necesitan, en algún momento de su crecimiento y desarrollo, la ayuda de alguno de estos productos. Según estimaciones de ICI-ZELTIA, una de las compañías líderes de este sector, son los cítricos y los cultivos de huerta, con un 32,5% en su conjunto, los que se encuentran en primer lugar en cuanto a la utilización de agroquímicos.

Todos estos datos impulsan a las empresas del sector, a llevar a cabo profundos estudios que permitan acabar con las plagas y enfermedades de nuestros cultivos no sólo de una manera rápida y eficaz sino, además, respetuosa con el medio ambiente.



Don Ramón Esteruelas, en el Centro, con a su derecha e izquierda, respectivamente, el Presidente y el Secretario General del I.I.R.B., Sr. Martens y Sr. Veikmans. Detrás el monumento recién inaugurado.

PEGASO AGRICOLA

NOVEDADES

- 8 versiones de fruteros y viñeros
- Serie 85 con nueva cabina
- Empacadoras Bamfords

Pegaso Agrícola presentó a la prensa técnica especializada, el 15 de septiembre, en La Toja (La Coruña), coincidiendo con una convención de concesionarios, las últimas novedades en tractores y la oferta de una empacadora.

Las novedades presentadas fueron:

- Tractores viñeros y fruteros CASE INTERNATIONAL serie 2.100
- Ampliación de la gama serie 85, nuevos tractores CASE INTERNATIONAL, 685XL-685AXL.
- Prensas empacadoras BAMFORDS, modelos BX-7 y BX-9.

Los nuevos fruteros y viñeros son,

en realidad, 8 versiones, en simple y doble tracción de cada uno de los modelos 2.120 y 2.140.

La firma destaca la ergonomía de estos nuevos modelos y su especialización y adaptación a nuestros viñedos y frutales, así como a las necesidades de la cornisa cantábrica.

Los tractores CASE INTERNATIONAL serie 85 llevan ahora incorporada una cabina XL de importación, que aumenta la comodidad de las nacionales, aunque éstas también siguen siendo empleadas.

Por último, la División Agrícola de Pegaso va a empezar a comercializar la empacadora BAMFORDS, en los dos modelos antes citados.



Modelo: 2120. Versiones: 2120 V (vinero 2RM); 2120 VA (vinero 4RM); 2120 E (frutero 2RM); 2120 EA (frutero 4RM); Motor: 3 cilindros. Cilindrada: 3000 c.c.

Modelo: 2140. Versiones: 2140 V (vinero 2RM); 2140 VA (vinero 4RM). 2140 E (frutero 2RM); 2140 EA (frutero 4RM). Motor: 4 cilindros. Cilindrada: 4000 c.c.

- Amplia plataforma de conducción.
- Arco de seguridad, abatible.
- Transmisión 12 + 12.
- Inversor sincronizado.
- Puente delantero motoriz, autoblocante.
- Circuito hidráulico, 40 LS/M.
- Enganche tripuntal (cat. 1ª y 2ª).
- Enganche de remolque.
- Toma de fuerza PAA, 540 y 1000.
- Mando a distancia de doble efecto.
- Dirección hidrostática.
- Capó abatible, fácil acceso para mantenimiento.



- Motor International, D-239.
- Cabina XL.
- Embrague motor con mando hidráulico.
- Brazos inferiores telescópicos.
- Nivelación brazos inferiores desde interior cabina.
- Dos mandos auxiliares, doble efecto, cuatro bocas.
- Depósito combustible, 112 litros.



- Prensa de alta presión.
- Dos atadores.
- Pacas de 36 x 46 cm.
- Longitud variable.
- Pick-up: Elevación hidráulica; anchura 1.84 m; cinco barras; 22 púas por barra.
- Alimentación por horquillas.

EVOLUCION PEGASO AGRICOLA 1982/87

Pegaso Agrícola nace de la firma, en 1982, entre Enasa e International Harvester de un contrato de distribución en exclusiva para España de la maquinaria agrícola fabricada por "IH".

La fusión en 1984 de International Harvester y J.I. Case permite a la nueva empresa, Case International, disponer de una tecnología de auténtica vanguardia y de una de las más extensas gamas de tractores que se pueden ofrecer en este mercado.

Paralelamente, en 1985, Pegaso Agrícola acuerda con la firma Carraro la distribución en exclusiva de sus tractores orugas para toda España.

Durante este período (1982/87) Pegaso Agrícola logra situar a International (hasta entonces una marca de prestigio pero marginal en el mercado) como segunda firma entre las de importación. De unas ventas de 281 unidades se ha pasado a las 1.019 en este último ejercicio lo que, en penetración, representa pasar del 1,5 al 5,5% del total mercado.

En estos mismos años Pegaso Agrícola ha vendido cosechadoras de algodón en el sur de España, siendo en la actualidad el 50% del parque de estas máquinas de la marca Case-International. Este último ejercicio (1987) las cosechadoras vendidas han sido 87, cifra no alcanzada jamás ni por Pegaso Agrícola ni por la competencia en una campaña.

Hoy Pegaso Agrícola pone a disposición de sus clientes una gama de 31 modelos de tractores de ruedas, desde 40 hasta 160 CV, en sus versiones de simple y doble tracción, fruteros y vineros. En tractores oruga dispone de 3 modelos.

Los 55 concesionarios actuales, junto con su red secundaria de agentes autorizados, cubren todo el territorio nacional.

NUEVO INSECTICIDA PARA SUELOS

La tierra de cultivo no es solamente el anclaje de las plantas, ni el recipiente de las raíces, las sales minerales y el agua; sino un elemento vivo. En ella se encuentran numerosos microorganismos, sin cuya actividad no sería posible la vida vegetal.

Pero en el suelo viven también algunos enemigos que destruyen los cultivos (gusanos blancos, rosquillas, doradillas, milpiés, etc.).

Para combatir este problema se acaba de lanzar al mercado un nuevo insecticida para suelos: FORCE. Esta nueva molécula, descubierta y desarrollada por ICI es el último avance en la lucha contra estas plagas y se comercializa en nuestro país por ICI-ZELTIA, empresa líder en el sector agroquímico.

Una de sus características es su presentación en forma de granulado que se incorpora al suelo. Con FORCE se puede uti-

lizar, para la defensa de las raíces, por primera vez, un insecticida similar a los que producen de forma natural algunas plantas. FORCE actúa frente a un amplio abanico de insectos del suelo al tiempo que respeta a las lombrices cuya labor resulta muy positiva.

Otra de las ventajas que presenta FORCE es su extraordinaria potencia, por lo que una dosis mínima de producto (50 grs. m.a.) es suficiente para proteger una Hectárea, mientras que con otros productos sería necesario aplicar unas dosis muy superiores.

FORCE puede aplicarse en cualquier tipo de suelo, ya que actúa igual en suelos ácidos o alcalinos, arenosos o pesados, pobres o ricos en materia orgánica. Se puede utilizar también aunque haya lluvias o riegos intensos, ya que no es lavado del suelo, permaneciendo en su lugar para defender las raíces del cultivo.

Todas estas características hacen de FORCE uno de los productos más eficaces para la lucha integrada contra los insectos que — desde el suelo — atacan a las raíces de los cultivos.

LOS MICOHERBICIDAS, NUEVA ARMA CONTRA LAS MALAS HIERBAS

En los próximos años, y gracias al desarrollo de un herbicida fúngico para la erradicación de malas hierbas en las explotaciones europeas, es posible que la lucha biológica contra dichas plantas en muchas partes del mundo se convierta en posibilidad comercial.

Este micoherbicida podría utilizarse por sí solo para destruir malas hierbas o en conjunción con herbicidas químicos ordinarios, para mejorar su eficiencia sobre el terreno. En términos prácticos, ello significará la reducción de la aplicación de pesticidas químicos tradicionales.

En la granja experimental británica de Long Ashton, sita en las inmediaciones de Bristol, ciudad de la región suroccidental de Inglaterra, se ha iniciado ya, con fondos de la Comunidad Europea, un proyecto para el desarrollo de micoherbicidas, que eliminen de los campos cerealeros de Europa malas hierbas de difícil erradicación.

La primera labor consistió en la selección de las malas hierbas y control de los hongos capaces de atacarlas. A continuación, se investigó la posibilidad de mejorar la actividad de dichos hongos, para conseguir un control biológico eficaz sobre el terreno.

Tal vez sea también posible la intensificación de la acción de un germen patógeno, mediante la adición de una reducida cantidad de herbicida o regulador del crecimiento, para debilitar la resistencia natural de las malas hierbas al hongo.

Una de las malas hierbas europeas más difíciles y candidata principal a la aplicación de este método de ataque biológico es la hierba mora. Un pequeño número de plantas supervivientes puede producir suficientes semillas viables para volver a llenar el suelo y mantener la infestación.

Por esta razón, los investigadores de Long Ashton están interesados en el descubrimiento de un moho que pueda ser utilizado por sí solo contra malas hierbas específicas o en combinación con herbicidas ordinarios para incrementar su eficacia en los campos.

Un equipo de la Universidad de Oxford se halla asimismo examinando la eficiencia de diversas formas del hongo *Pyrenopeziza* en la erradicación de la avena loca. Una de las variedades de este moho causa la helmintosporiosis de la cebada, otra produce la helmintosporiosis de la avena y una tercera variedad la bacteriosis de la avena.

Para mayor información dirigirse a:
Long Ashton Research Station,
Long Ashton, Bristol, BS18 9AF,
Gran Bretaña
Tel.: +44272 392181)

NUEVA DELEGACION DE FINANZAUTO, S.A. EN GRANADA

La Delegación de Granada atiende un parque de 539 unidades Cat, (máquinas, motores y carretillas), para lo cual dispone de unas instalaciones con una superficie de 2.000 m², 900 construidos y 1.100 de patio y exposición.

Esta nueva Delegación está dotada de los útiles y herramientas necesarios para realizar todo tipo de reparación en unidades Cat: puente grúa de 5 Tm, equipo de

soldadura eléctrica, compresor de 7,5 CV, bancos de trabajo, prensa vertical de 100 Tm, cargadores de baterías, bomba de lavado, taladro vertical de columna esmeriladora, etc.

En cuanto al personal de la Delegación lo componen un Jefe de Delegación, un Ayudante, un Inspector postventa y nueve mecánicos.

La dirección de este nuevo Centro es la siguiente:

FINANZAUTO, S.A.
Polígono Juncaril — calle B
Parcela 355
Albolote — GRANADA
Tfno.: (958) 43-89-12/50



1.563 millones de pesetas, beneficio acumulado

EL BCA AUMENTA UN 15,8% LOS RECURSOS GENERADOS EN EL PRIMER SEMESTRE

• *La concesión de créditos del Banco se incrementó al 97,6% en ese período*

El beneficio acumulado del Banco de Crédito Agrícola en el primer semestre de 1988 asciende a 1.563 millones de pesetas. Para el conjunto del año pueden estimarse unos 3.000 millones de pesetas, con un incremento superior al 30% en relación a los obtenidos a 31 de diciembre de 1987 (2.361 millones de pesetas).

Los recursos generados (cash-flow) se elevan a 2.380,5 millones de pesetas que, en comparación con los del mismo período del presente año del margen de explotación que, en porcentaje de activos medios totales ha pasado del 0,74% en enero al 0,92% de junio.

Asimismo, el Banco ha realizado dotaciones al Fondo para Riesgos de Insolvencia entre enero y junio por un importe de 662,2 millones de pesetas, a fin de adaptarse a la normativa vigente para las entidades financieras privadas en cuanto a la cobertura de los riesgos. De esta forma, dicha dotación del BCA supone un incremento del 100% en relación al mismo período del año anterior.

CREDITOS

En cuanto a la actividad crediticia del Banco en el primer semestre del año, las concesiones de créditos han registrado un incremento superior al 97% el BCA concedió en este período 82.908 préstamos, frente a los 41.966 del mismo período en el año anterior. Las concesiones de préstamos alcanzaron los 83.000 millones de pesetas; las concesiones de créditos ordinarios directos registran un incremento anual por encima del 90%.

Puede estimarse que, a finales de 1988, las concesiones de créditos (excluidos los excepcionales) superarán los 95.000 millones de pesetas, frente los 91.000 millones previstos en el programa de actuación del crédito oficial.

Por su parte, el saldo de las cuentas de crédito al finalizar el mes de junio alcanzaba los 320.867 millones de pesetas, lo que significa un incremento del 18,2% respecto a junio de 1987 y del 15,4% sobre diciembre de dicho año.

En cuanto a la generación de operaciones pasivas, el Banco ha llevado a cabo

el programa de emisión de cédulas agrarias a tipos de mercado previsto para este primer semestre (en 1988 el BCA tiene programada la emisión de unos 25.000 millones de pesetas en cédulas agrarias. Asimismo, el BCA ha colocado pagarés de empresa en torno a los 18.000 millones de pesetas.

El Banco ha participado en el mercado de deuda anotado por un importe superior a los 100.000 millones de pesetas y ha realizado colocaciones en el mercado interbancario por un saldo medio de unos 120.000 millones de pesetas, y ha realizado operaciones en divisas que alcanzan los 30.000 millones de pesetas.

PEGASO APUESTA POR LA TECNOLOGIA DE VANGUARDIA

La aplicación de modernas tecnologías y diseños se ha convertido en el eje principal del desarrollo de los nuevos productos PEGASO. La Gerencia de Tecnología, consciente del reto que supone nuestra incorporación a la CEE, ha creado la Dirección de Tecnología Avanzada a cuyo frente estará Félix Llorente.

Félix Llorente es Doctor en Ciencias Físicas, desarrolló sus estudios en las Universidades de Utrech, Nottingham y en el Centro Alemán de Investigación y de proyectos especiales. En 1985 se incorpora a Equipos Eléctricos, S.A. como Jefe del Departamento Espacio y posteriormente, al crearse el mini-holding INISEL, es nombrado Director de Nuevos Programas.

Federico Lobo Sánchez será el responsable de Diseño de Vehículos. Graduado en la Escuela Técnica Superior de Ingenieros Mecánicos ha ocupado diversos cargos relacionados con diseño del producto, desarrollo, ensayos, calidad y fiabilidad a lo largo de su carrera en MOTOR IBERICA, y en TELMA-División de Ralentizadores del grupo "Mecanique de Précision Labinal".

RETROPALAS DE OCASION

de diferentes marcas
desde

750.000 ptas.

la máquina ideal
en el sector agrícola
para todo tipo
de trabajos auxiliares.

FINANZAUTO 

Contactar con el Sr. Requena
Arturo Soria, 125. 28043 Madrid
TEL. (91) 413 00 13.

MERCAFLOR EN IBERFLORA '88

El mercado de flores y plantas de Valencia, Mercaflor, se desarrollará el miércoles 19 y viernes 21 de octubre en la Feria, coincidiendo con su presencia como expositor en el certamen IBERFLORA '88. De esta forma, el intercambio comercial que normalmente se efectúa en ese mercado se llevará a cabo en la Feria.

Esta será una de las principales presencias en el certamen, que del 19 al 23 de octubre se celebrará en Feria Muestrario Internacional de Valencia. Pero IBERFLORA, Feria Internacional de Horticultura Ornamental y Elementos Auxiliares, contará también con una amplia presencia de expositores extranjeros.

Países como Francia, Italia, Dinamarca, Holanda o Alemania, tendrán representación en la feria junto a la casi totalidad de la oferta española del sector. Algo más de 180 firmas expositoras y alrededor de los 7.500 m² de superficie neta, son las previsiones que tienen los organizadores para la próxima edición.

Cifras que, muy probablemente, se vean superadas dado el interés mostrado por firmas extranjeras que desean participar en IBERFLORA '88.

En otro orden de cosas, algunos miembros del Comité Organizador del certamen han obtenido diferentes galardones en el ámbito de la floricultura. Así, Matilde Ferrer ha ganado el Premio a la Mejor Rosa Española y Pilar Tarazona ha sido la ganadora de la Copa de España de Arte Floral, siendo nominada junto a Jesús Marín para participar en la Copa del Mundo que se celebrará en Japón.

SEMINARIOS AECC

La Asociación Española para el Control de la Calidad convoca, a los interesados, a la asistencia a los siguientes seminarios organizados por la citada Asociación:

—Valoración y Homologación de Proveedores relacionados con la Alimentación. 3-4 de octubre de 1988. Precio de inscripción: 30.000 pts., miembros de la AECC, 33.000 pts. otros.

—Calidad y Control de Calidad en la Industria Alimentaria. Derivados de la Uva: 6-7 de octubre de 1988. Derechos de inscripción 35.000 pts., miembros AECC y 38.000 Pts. otros.

—Gestión de Calidad en las Industrias Alimentarias: Motivación y Mejoras de la Calidad. 27-28 de octubre de 1988. Derechos de inscripción: 30.000 pts., miembros de la AECC y 33.000 pts. otros.

Para obtener información más detallada pueden dirigirse a: Centro de Formación de la AECC. Zurbano, 92. 28003 Madrid.

VIV-EUROPE '88

Las disponibilidades de espacio para la feria de ganadería intensiva VIV-EUROPE '88 están prácticamente cubiertas. Los organizadores de esta manifestación, que se celebrará del 15 al 18 de noviembre próximo en la ciudad holandesa de Utrecht, han tenido que abrir una lista de espera, debido a que no existe espacio suficiente para atender la demanda de los expositores. Incluso ha sido preciso ampliar en 5.000 m² el espacio de exposición, con respecto a la edición anterior de 1986, con lo que esta edición contará con un total de 31.500 m² y una representación de más de 700 empresas.

Casi simultáneamente con la feria tendrá lugar, como ya se ha anunciado, el congreso internacional "CORAZON DE LA TECNOLOGIA", en el que se integran un programa de avicultura y otro de porcino, abarcando todas las facetas de la ganadería intensiva. Las presentaciones, que tendrán una duración aproximada de 45 minutos cada una, se efectuarán en inglés, traduciendo simultáneamente a los idiomas francés y alemán.

En este momento se dispone de un prospecto internacional para visitantes y un folleto sobre el congreso, que podrán solicitar los interesados a: Jaarbeurs, Apartado 8500, 3503 RM UTRECHT (Holanda), télex 47132 jaarb nl, telefax (30) 940379, indicando "bezoekfolder/congresfolder VIV-EUROPE '88" (prospecto visitantes/folleto congreso).

EUROAGRO '88 MAYOR PRESENCIA DE PRODUCTO EN FRESCO

La amplia respuesta dada por las firmas productoras y comercializadoras de producto en fresco para exponer en EUROAGRO '88 — que del 19 al 23 de octubre se celebrará en el Palacio Ferial de Valencia —, provocará una mayor presencia de ese sector en el certamen.

La Federación de Productores Exportadores ya ha confirmado su presencia en la Feria, con una alta representación de sus asociados. Asimismo, los productos para el campo será otro de los sectores que dentro de EUROAGRO tendrá una mayor representatividad.

Las cifras de ocupación del certamen

serán de 15.000 m de superficie neta y 300 firmas expositoras. El Comité Organizador de la Feria está manteniendo contactos con numerosas firmas compradoras extranjeras para que acudan a Valencia a conocer esta oferta, especialmente compradores de los países del Este.

Durante el desarrollo de EUROAGRO — que se celebra conjuntamente con IBERFLORA, EXPOFRIO e INDUTRANS —, van a tener lugar numerosas actividades relacionadas con los sectores de esta Feria Internacional de la Producción, Comercialización y Transformación Agrícola. Entre ellas destaca la presentación pública de la Asociación de Investigación de la Industria Agroalimentaria (AINIA), instituto tecnológico del sector creado por el IMPIVA y los empresarios.

INTERVITIS '89

"Simposium Internacional de técnica de Viticultura"

Para la INTERVITIS '89, la Federación Alemana de Viticultura anuncia, como institución organizadora, un estreno prometedor. Por primera vez se reunirán especialistas de todo el mundo desde el 22 al 24 de mayo de 1989 en el Simposium Internacional "Técnica de Viticultura" en Stuttgart, para presentar bajo los auspicios de la Oficina Internacional de Viticultura (OIV), los nuevos resultados de investigación sobre el tema, y para discutir sobre ellos y su aplicación junto con representantes de la industria.

El simposium será organizado por la Comisión de Técnica en Viticultura (ATW), una institución colectiva de científicos, asesores y gerentes de empresas, en colaboración con la Federación Alemana de Viticultura.

En el programa de comunicaciones están previstos los siguientes campos temáticos:

1. Aspectos técnicos de procedimientos.
2. Procedimientos especiales.
3. Calidad de aplicación.
4. Ecología.

El organizador y el comité internacional de organización bajo la dirección del profesor Rühling, Geisenheim, solicitan de los técnicos viticultores de todos los países su colaboración y participación.

Los idiomas del simposium son alemán, francés e inglés.

Además de las discusiones científicas y teóricas sobre técnicas de viticultura en el simposium, una visita a la INTERVI-

TIS'89 ofrece la posibilidad de conocer las más modernas máquinas y equipos.

Podrá solicitarse mayor información al respecto, en la oficina de organización, Dr. A. Achilles, KTBL, "Technik im Weinbau", Postfach 120142, D-6100 Darmstadt.

VI CONGRESO NACIONAL DE APICULTURA

Zaragoza.
27-29 de octubre. 1988

Organizado por el Departamento de Agricultura, Ganadería y Montes de la Diputación General de Aragón, el IV Congreso Nacional de Apicultura se celebrará en la Feria de Zaragoza durante los días 27 a 29 de octubre.

Las ponencias y comunicaciones desarrolladas durante el Congreso versarán sobre los siguientes temas:

- Flora y Polinización.
- Biología y Patología.
- Tecnología y Manejo de la Colmena.
- Productos de la Colmena.
- Economía y Legislación Agrícola.

Los resúmenes de las mismas habrán de remitirse a la Secretaría del Congreso, (Diputación General de Aragón. P^o M^a Agustín, s/n. Edificio Pignatelli. 50071 Zaragoza) antes del 10 de septiembre.

El importe de la inscripción en el Congreso se ha establecido en 6.000 pts. para los congresistas y 3.000 para los acompañantes.

EUROFRUIT'88

Salón Internacional de la Fruta Dulce

Durante los días 20-25 de septiembre se celebró en Lérida el Salón Internacional de la Fruta Dulce.

Importadores, exportadores, cooperativas, agrupaciones de productores agrarios y empresas comercializadoras, encontraron en EUROFRUIT un mercado abierto a sus negocios de fruta.

Lérida es el centro de la región frutera de Cataluña-Aragón, la más importante zona productora de fruta dulce de toda España.

En Lérida se concentra además una importante industria transformadora, una extensa red de frío industrial y otros servicios comercializadores, encontrándose en el eje de comunicaciones Madrid-Zaragoza-Barcelona.

Un 80% de la fruta que se consume en

España se comercializa desde Lérida, así como el 80% del total de la exportación a los mercados europeos.

Todas las variedades de fruta dulce, desde las típicamente mediterráneas hasta las exóticas y las del hemisferio sur estuvieron presentes en la Feria Internacional EUROFRUIT.

I PREMIO DE INVESTIGACION "EXPOLIVA'89"

El Consejo de Dirección de la Feria Nacional del Aceite de Oliva e Industrias Afines convoca el I Premio de Investigación EXPOLIVA'89.

Este premio está destinado a fomentar la investigación de las propiedades biológicas y nutritivas o de las características químicas del Aceite de Oliva, con el fin de que su mayor conocimiento redunde de forma beneficiosa en su producción, comercialización y consumo.

Se establece un premio único e indivisible de DOSCIENTAS CINCUENTA MIL PESETAS, para el mejor trabajo de investigación presentado a este concurso en relación con el Aceite de Oliva.

El trabajo deberá ser original y habrá de suponer una importante aportación a los conocimientos sobre el tamaño señalado.

A este premio podrán concurrir investigadores, individualmente o en equipo, de cualquier nacionalidad.

Desde el momento de la publicación de la presente convocatoria, queda abierto el plazo de presentación de originales que habrán de ser dirigidos al Presidente de EXPOLIVA, Calle Hurtado, 29. 23001 JAEN, España; este plazo se cerrará el día 14 de abril de 1989 a las 19 horas.

Los trabajos deberán presentarse por triplicado, mecanografiados a doble espacio, y en un sobre cerrado que contendrá otro sobre en el que figure una tarjeta con los datos del autor.

Podrán concurrir a este premio trabajos científicos con aspiración a tesis y tesis, siempre que no hubieran sido publicados con anterioridad.

XIV CURSO DE ORDENACION DEL TERRITORIO

El Curso de Ordenación del Territorio (C.O.T.), organizado anualmente por FUNDICOT es un curso de postgrado de formación profesional teórico-práctico destinado a titulados universitarios que tengan experiencia profesional o preparación académica especializada en temas de ordenación del Territorio o afines; desarro-

llo regional, planeamiento de grandes infraestructuras, etc. El XIV Curso de Ordenación del Territorio, está patrocinado, entre otros, por la Universidad Politécnica de Valencia, el Instituto de Territorio y Urbanismo (MOPU), el Instituto de Cooperación Iberoamericana (Ministerio de Asuntos Exteriores), el Instituto para la Conservación de la Naturaleza (ICONA) y el Instituto de la Ingeniería de España.

El programa del Curso se compone de las tres unidades docentes siguientes:

- 1) Bases y Dimensiones de la Ordenación Territorial.
- 2) Seminarios-Talleres de Ordenación Territorial.
- 3) Proyecto de Ordenación Territorial.

La duración del Curso es de 270 horas lectivas impartidas durante el periodo octubre de 1988 a junio de 1989 en horario de 9.30 a 19.30 h.

El coste del Curso para las inscripciones realizadas antes del 30 de julio, es de 260.000 pts. existiendo la posibilidad de obtener becas de matrícula reducida para los alumnos españoles.

Se podrá solicitar más información sobre el Curso dirigiéndose a: Secretaría de FUNDICOT. c/ General Arando, 38. 28010 Madrid

PREMIO A UN ESTUDIO SOBRE LA "INFLUENCIA AGRICOLA" ENTRE ESPAÑA Y AMERICA

El Boletín Oficial del Estado del 16 de mayo pasado publica una orden de 29 de abril por la que se convoca un Premio "al mejor estudio monográfico sobre las relaciones y aportaciones mutuas de España y América, relativas a los sectores agrario, pesquero y alimentario".

Una primera fase de la convocatoria del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, consiste en la selección de cuatro proyectos para la realización de estudios sobre este tema, cada uno de los cuales recibirá una ayuda de 250.000 pts.

Las solicitudes y proyectos deberán presentarse antes del 1 de junio de 1989.

En una segunda fase, y contra presentación de los correspondientes trabajos (antes del 1 de enero de 1992), el Jurado concederá el premio especial de un millón de pesetas.

Una mayor información debe recabarse de:

Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación

Secretaría General Técnica
Paseo Infanta Isabel, 1
28071 Madrid

7ª JORNADAS LACTOLOGICAS

Siguiendo el camino iniciado hace siete años, el Comité Nacional Lechero anuncia la convocatoria de las "Séptimas Jornadas Lactológicas", en las que, como en años anteriores, se han elegido temas que se consideran de actualidad y de gran interés, de acuerdo con nuestra nueva situación dentro del mercado comunitario.

Así pues se van a desarrollar temas relacionados con la gestión de la calidad en la industria láctea, con el marco jurídico de la contratación de leche en nuestro país y con la situación de los métodos para la detección de mezclas de leche de distintas especies en la fabricación de quesos.

También se va a tratar sobre la incidencia que algunas medidas comunitarias han ejercido sobre nuestra producción, así como de la situación que plantea a corto plazo la política sanitaria en el intercambio comunitario de leche tratada térmicamente y a medio plazo el mercado único en 1992.

Todos estos aspectos constituyen el temario de las "Séptimas Jornadas Lactológicas" que no dudamos será de utilidad y que estimulará la asistencia y colaboración de todos.

Las Jornadas se celebran en Madrid en los locales de la CEOE, C/Diego de León, 50, durante los días 20 y 21 de octubre de 1988.

Para una mayor información:
Comité Nacional Lechero
Ayala, 10
28001 Madrid

ITSASLUR 89

El recinto de la Feria Internacional de Bilbao alberga del 7 al 11 de noviembre de 1989 la quinta Bienal del Sector Primario, "Itsaslur 89".

Esta Bienal tiene como objetivo la mejora de las estructuras de los sectores agrícola y ganadero. "Itsaslur 89" congrega la oferta y la demanda de todos los productos y servicios relacionados con el sector primario. Incluyendo una importante muestra de ganado de 800 cabezas (bovino, ovino, caballar y porcino). 139 expositores directos e indirectos, tanto nacionales como extranjeros participaron en la edición anterior que fue, además, un éxito de público.

La organización tiene previsto celebrar unas Jornadas Técnicas para profesionales en el Salón de Actos de la Feria, donde especialistas del sector disertarán sobre temas del mayor interés.

Para obtener una información más detallada diríjense a: Feria Internacional de Bilbao. Apdo 468. 48080 Bilbao. España.

BIOCULTURA 88. 8-12 Octubre. Madrid

La 4ª edición de Biocultura, la Feria de las Alternativas y Calidad de Vida, se celebrará en el Pabellón de Convenciones de la Casa de Campo de Madrid del 8 al 12 del próximo mes de octubre.

Biocultura es una actividad principalmente cultural que responde a auténticas necesidades sociales. Es la Feria de las nuevas agricultura, industria, comercio y consumo, de la tradición y el futuro humano.

Los sectores que se darán cita en este Certamen serán: Agricultura Biológica, Alimentos Naturales y Biológicos, Salud e Higiene, Energías Alternativas, Ahorro Eléctrico y Reciclaje, Casa y Jardín, Educación y Naturaleza, Organismos y Asociaciones, Urbanismo, Tiempo Libre, etc...

Además el programa se completa con una amplia serie de Congresos y Jornadas Técnicas entre las que destaca el Congreso sobre Tecnologías Alternativas de Desarrollo que se celebrará los días 8, 9 y 10, y en el que participarán destacadas personalidades de la CEE.

Para una información más completa, los interesados pueden dirigirse a: Biocultura, Gran Vía, 618. 08007. Barcelona.

MANOS UNIDAS Resultados de la XXIX Campaña Contra el Hambre

La recaudación española de la XXIX Campaña Contra el Hambre de Manos Unidas (mayo 1987-abril 1988) ascendió a 2.294.566.556 pts, lo que supuso un considerable aumento, 26%, sobre la obtenida el año anterior.

La aportación media por español fue de 59 pesetas, correspondiendo el primer lugar en dicha aportación per cápita a Vitoria, con 151,8 pts, segunda de Pamplona, 150,1 pts, Guadalajara 142,4 pts, Menorca 113,2 pts, y Palencia 105,8 pts.

La mayor recaudación absoluta se registró en Madrid con 356 millones de pesetas, aproximadamente, seguida posteriormente por Barcelona con 154.

Con este dinero se podrán financiar 746 proyectos de desarrollo en 47 países de Asia (168 proyectos), Africa (135 proyectos) y América (443 proyectos). De ellos el 13% son de promoción agrícola, 16% sanitarios, 33% culturales-educativos, 27% sociales y el 11% de promoción de la mujer.

Es importante resaltar que todos estos números en que se han concretado las

realizaciones, son sólo la cara visible de los proyectos, y que detrás de ellos se encuentran el esfuerzo, la ilusión y el impulso de mucha gente dispuesta a continuar en la hermosa tarea de erradicar la pobreza, el subdesarrollo y, sobre todo, el hambre del mundo.

Son innumerables los pozos perforados con financiación de Manos Unidas, las personas que han mejorado su vivienda gracias a un fondo rotativo, o los cambios experimentados en grupos a los que se apoyó para iniciarse en el cooperativismo agrario. Todos estos resultados han de servir como aliento para continuar sin desmayo en el empeño.

VIII CAMPEONATO NACIONAL DE CABALLOS ESPAÑOLES

La Asociación de Criadores de Caballos de Pura Raza Española (ACCE), anuncia para las fechas del 11 al 16 de octubre la celebración del VIII Campeonato Nacional. Deberían haber correspondido la octava versión al pasado año 1987, pero el desgraciado brote de "peste equina africana", que se descubriera en fechas inmediatas a la inauguración del Campeonato, obligó entonces a su cancelación. Fue un rudo golpe puesto que se había preparado un programa importante de actos, incluyendo la entrega al pueblo norteamericano del obsequio de un soberbio ejemplar de la raza. Porque el VIII Campeonato se había dedicado a Norteamérica, que constituye actualmente el más prometedor mercado para la raza autóctona equina nacional.

Superadas las barreras sanitarias que, para el comercio interior y cara a la exportación fue preciso imponer a causa de la enfermedad (al parecer traída por una importación de cebras africanas), la ACCE vuelve a convocar el VIII Campeonato y se mantiene la dedicación especial a EE.UU.

La preparación del VIII Campeonato de Caballos Españoles ha requerido un gran esfuerzo, pero las primeras impresiones sobre su convocatoria hacen alentar la seguridad de que constituirá un gran acontecimiento. Desde EE.UU. las dos asociaciones de criadores allí existentes anuncian la venida a España de nutridas expediciones de ganaderos del país. Hay que tener en cuenta que el censo de ejemplares de la raza española se estima en EE.UU. superior a los mil caballos.

El programa de actuaciones elaborado desarrollará a lo largo de las seis jornadas del Campeonato un atrayente espectáculo. Ya en el propio número de potros y potras y sementales que concurrirán es en

sí mismo un hecho sin precedentes. Porque serán cinco centenares de ejemplares los que concurren, pertenecientes a sesenta yegüadas radicadas principalmente en Andalucía, pero también provinientes de otras regiones españolas (Toledo, Ciudad Real, Barcelona, Baleares, Valencia, Badajoz, etc.).

El citado programa incluye algunas novedades con respecto a la organización de Campeonatos anteriores. Así, la celebración de una subasta, junto con concursos de enganches, doma clásica, libre y vaquera, etc.

El lugar del Campeonato será, como en versiones anteriores, las instalaciones del Hipódromo Pineda en Sevilla.

Rafael DIAZ

FERIAS INGLESAS 1989

La Royal Agricultural Society of England, RASE ha hecho público, durante la celebración de la Feria Agrícola Royal Show, celebrada en Stoneleigh del 4 al 7 de julio, el programa de exposiciones y ferias para 1989, cuyas denominaciones, fechas y lugar de celebración son las siguientes:

Feria	Fecha
GRAIN'89 (granos)	8-9 febrero
MUCK'89 (fertilización orgánica)	5-6 abril
PIG FAIR (porcino)	26-27 abril
BEEF'89 (vacuno)	10 mayo
EUROPEAN POULTRY FAIR'89 (aves)	17-18 mayo
LANDSCAPE INDUSTRIES'89 (paisajismo)	7-8 junio
CEREALS'89 (cereales)	14-15 junio
ROYAL SHOW (agricultura-ganadería)	3-6 julio
TOWN AND COUNTRY FESTIVAL (campo y ciudad)	26-28 agosto
DAIRY EVENT (vacuno de leche)	20-21 sepbre.
NATIONAL SMALL FARMING&GOAT (pequeños agricultores y caprino)	30 sep.-10 oct.

Para una mayor información pueden dirigirse a:

Steve Mitchell
Public Relations Manager
Royal Agricultural Society of England
National Agricultural Centre
Stoneleigh
Warwickshire CV8-2LZ (Inglaterra)

SEMANA VERDE DEL MEDITERRANEO

Gran éxito de la feria de Torre-Pacheco (Murcia)

Se ha celebrado en Torre-Pacheco (Murcia) la "Semana Verde del Mediterraneo" 1988, del 12 al 16 de mayo. Esas jornadas tuvieron un gran éxito, cumpliéndose la quinta edición como feria agrícola y agroalimentaria y la catorce como feria de maquinaria agrícola.

Entre los actos más destacados se encuentran diversas conferencias-charlas coloquios que trataron diferentes temas:

— "Las regiones desfavorecidas en el Mercado Común Europeo" D. Leoncio Beloque y D. Angel Vázquez

— "Murcia en la CEE". D. Rafael Calvo y D.J. Emilio Cervera.

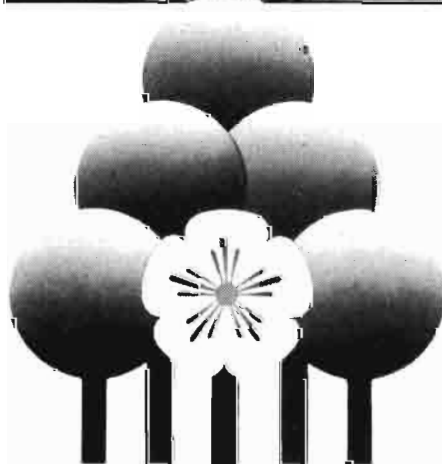
— "Financiación Agraria". D. José Pérez.

Además se celebró el II Concurso de Nuevas Tecnologías en Agricultura y Agroalimentación, organizado y patrocinado por el "Club de Amigos de la Feria".

Primer premio y espiga de oro: AGL ESPAÑA, por su emisor láser modular, aplicado a niveladora extensible, por significar el uso de una tecnología moderna para la nivelación de terrenos para uso agrícola.

Segundo premio y espiga de plata: MICROTHER, R. de S.S., por el proceso de biotecnología agraria de micropropagación "In vitro".

Tercer premio y espiga de bronce: AGROBROT, S.A., por su nuevo sistema de pildorados y pregerminados que garantizan una máxima terminación.



ARTEFLOR'88

Durante los próximos días 6 al 11 de octubre de 1988 tendrá lugar en Zaragoza Arteflor-88. Dicha feria se celebrará en el Centro Internacional de Exposiciones y Congresos (Ctra. Nacional II, km 311) y contará con el XIII Certamen de Jardinería y Arte Floral (6-16-10) y con las V Jornadas Nionales de Paisajismo (10-11-10).

La información que precisen pueden obtenerla dirigiéndose al Excmo. Ayuntamiento de Zaragoza (Servicios de Parques y jardines) Teléfonos: (976) 35 33 00 y 55 33 43.

SIMPOSIO SOBRE MYCOPLASMO- SIS PORCINA

Los días 15 y 17 de marzo se desarrolló en Barcelona y Madrid el Simposio sobre Mycoplasmosis Porcina organizado por la compañía Upjohn Farmoquímica, S.A., en el que participaron destacados científicos españoles y extranjeros. A cada uno de dichos actos asistieron unos cincuenta profesionales veterinarios, especializados en el sector porcino.

La importancia de este acontecimiento debe evaluarse en función de que la Neumonía Mycoplásmica Porcina o Mycoplasmosis Porcina es una enfermedad respiratoria del ganado porcino común, que se presenta en todas las áreas productoras de cerdos del mundo, y que no siempre es detectada a tiempo por el criador o veterinario ya que raramente es mortal, a menos que se complique con una infección bacteriana secundaria. Sin embargo, los animales infectados ven seriamente alterado su proceso de crecimiento, por lo que se produce un aumento en el índice de conversión que se traduce en un efecto importante en el coste de la producción porcina.

El tema de su prevención constituyó el eje de la ponencia de uno de los participantes, el Dr. Jo Vanhemelrijck, Director Regional para Europa de los Servicios Técnicos de Sanidad Animal de la compañía Upjohn, quien propuso esquemas de intervención y prevención, que pueden ser eficaces si son llevados a la práctica.

Otro de los ponentes, el Dr. Nils F. Friis, Director de Departamento del National Veterinary Laboratory de Copenhague, se dedicó a la patología, diagnóstico y tratamiento de la enfermedad, y describió en profundidad el sistema SPF (Specific Pathogen Free) para lograr rebaños específicamente libres de patología, que desde hace dos décadas se aplica en Dinamarca.

También participó en el simposio la Dra. Luisa Amoribiet, del Laboratorio de Patología y Producción Animal de Llinars del Vallés, Barcelona, que está trabajando conjuntamente con los Laboratorios Upjohn sobre la técnica de inmunofluorescencia directa para el diagnóstico de la neumonía mycoplásmica en el cerdo.

El objetivo del encuentro científico era resaltar la eficacia de un diagnóstico certero y rápido para el tratamiento de la enfermedad, aspecto que aún no es llevado a la práctica en España. El público participó activamente en el coloquio y existió

unanimidad de opiniones en la convicción de que, la realización de pruebas de diagnóstico con la técnica de inmunofluorescencia, resulta accesible para las grandes explotaciones y redonda positivamente en la economía de las mismas, ya que diagnóstico y tratamiento permiten grandes logros.

Asimismo, el simposio también dio cabida al tema de la efectividad de la incorporación de Frademix (Clorhidrato de lincomicina) en el pienso de consumo del ganado porcino, pues ha demostrado su capacidad de reducir la gravedad de las lesiones pulmonares y mejorar el rendimiento de los animales.

II JORNADAS TECNICAS SOBRE PROCESOS FERMENTATIVOS

Barcelona 15 y 16 de
diciembre de 1988

Durante los próximos días 15 y 16 de diciembre de 1988, tendrán lugar las II JORNADAS TÉCNICAS SOBRE PROCESOS FERMENTATIVOS que, organizadas por el Grupo Profesional de Bioquímica y Biotecnología de la Asociación de Químicos de Sarriá, se desarrollarán en los locales del Instituto Químico de Sarriá.

A lo largo de estos dos días se ha previsto la presencia de varios expertos procedentes de Universidades y de la industria, que expondrán los últimos adelantos en diversas materias relacionadas con el campo de los procesos fermentativos. Entre los temas a tratar son de destacar los siguientes:

- Microorganismos: Fuentes de obtención; Conservación y manipulación.
- El aroma de los productos de fermentación. Técnicas de análisis.
- Tratamiento óptimo de los datos analíticos.
- Técnicas de medición y control.
- Riesgos microbiológicos en procesos de fermentación industrial.

Para una información más detallada, dirigirse a:

Asociación de Químicos del IQS.
Sra. Montse Lázaro
Tel. (93) 203 89 00
c/ Instituto Químico de Sarriá, s/n
08017 BARCELONA

XVI PREMIO GARCIA- CABRERIZO A LA INVENCION ESPAÑOLA

El tema es completamente libre. Únicamente podrán ser presentadas al Premio Gracia-Cabrero a la Invención Española, las invenciones industrializables por medios técnicos. Serán rechazados los trabajos consistentes en puras teorías o especulaciones no concretadas en una realidad susceptible de ser industrializada. Tanto las invenciones desarrolladas como las de previsible desarrollo, podrán ser presentadas al Premio.

La dotación del Premio Gracia-Cabrero a la Invención Española es de 500.000 pesetas.

Podrán concurrir cuantos investigadores, inventores, Centros de Investigación, Empresas Industriales, equipos de Técnicos, etc., de nacionalidad española, sean autores de una invención o propietarios de una patente cuyas características cumplan los requisitos citados anteriormente.

Los participantes deberán dirigir al señor Presidente del Jurado Calificador del XVI Premio Gracia-Cabrero a la Invención Española una simple instancia en la que consten sus datos personales, dirección, teléfono y "currículum vitae", así como sus cualificaciones técnicas si las tuviera, a la siguiente dirección: Fundación Gracia-Cabrero, C/Vitruvio, 23. 28006 Madrid.

CONGRESO TECNOLOGIAS ALTERNATIVAS DE DESARROLLO

Se va a celebrar durante los días 8, 9 y 10 de octubre un Congreso sobre Tecnologías Alternativas de Desarrollo en el Salón de Actos del Rectorado de la Universidad Politécnica de Madrid.

Según los organizadores, la aplicación de las nuevas corrientes de evolución ha de tener un contenido esencial de respeto al medio, sin transgredir los límites que la utilidad y el provecho más global señalan. Por lo tanto, los temas sobre los que girará el Congreso serán: "Tecnologías apropiadas", "Ecodiseño", "Desarrollo sostenido"...

Para más información pueden dirigirse a:

GRUPO GEYSECO
c/ Muntaner, 83-B, 4º-1ª
08011 BARCELONA
Tel. (93) 253 92 89

GRAN ENCICLOPEDIA DE LA AGRICULTURA. 8 volúmenes en papel Calumat, 23 x 29 cm. Más de 1.800 pp. Más de 1.700 fotografías en color. Bibliografía amplia y específica de todos los tomos. Índices, tablas, dibujos, mapas, cuadros y gráficos comparativos. Edita Ediciones Hispanidad.

Presentación de la obra:

Los parámetros, tanto económicos como sociales y administrativos, que inciden sobre la actividad agraria en nuestro país, han sufrido en los últimos diez años una profunda transformación, debido a tres hechos fundamentales: el cambio de régimen político, la vertebración del Estado español en Comunidades Autónomas y la incorporación de nuestro país a la Comunidad Económica Europea, lo que implica la aplicación en España de la compleja Política Agraria Comunitaria (PAC). Estos tres factores han variado de tal forma la toma de decisiones para el titular jurídico, administrativo y económico en el que se desenvuelve la profesión. En definitiva: necesita de lo que podríamos llamar un rápido reciclaje para prepararse a competir en un mercado de doce países, sin perder de vista la incidencia que tienen sobre su actividad las decisiones del Gobierno español y las de su Comunidad Autónoma. Por ello, si bien es verdad que siempre ha sido necesario para el agricultor disponer de una Enciclopedia en la que encontrar todos los datos básicos relativos a su quehacer profesional, esta necesidad es actualmente, por las razones expuestas, mucho más acuciente.

En efecto, el rápido acomodamiento del agricultor español a la situación inherente a los factores mencionados, especialmente al relativo a la incorporación de España a las Comunidades Europeas, exige que éste disponga de un acervo de conocimientos debidamente conexiónados que sólo encontrará en una Enciclopedia como la presente, dirigida fundamentalmente hacia este objetivo; es decir, que no pretende una profundización de los temas, propia de los textos encaminados a su adquisición por los técnicos agrarios, sino el tratamiento de los mismos con vistas a las necesidades del agricultor. Esto no quiere decir, sin embargo, que los autores de cada uno de los temas que abarca la presente obra no sean auténticos expertos en las materias que abordan, sino simplemente que han adecuado su tratamiento al interés del agricultor.

Esta es, por otra parte, la primera vez que se publica una Enciclopedia de la Agricultura, pues hasta ahora el profesional del sector tenía que buscar la información que necesitaba en un momento determinado, acudiendo a un libro dedicado específicamente a proporcionársela. Ahora, con la presente Enciclopedia, tendrá la tranquilidad de saber que con la misma dispone en una sola obra de todos los aspectos relativos a su profesión, analizados con la adecuada amplitud.

La presente Enciclopedia de la Agricultura es, por todo lo dicho, una obra de gran envergadura, cuya realización es algo que desde tiempo venía pidiendo todo agricultor con un buen nivel de profesionalidad.

Manuel Arroyo Varela. Director de la Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos. Ex-presidente del Consejo Superior del Colegio de Ingenieros Agrónomos de España.

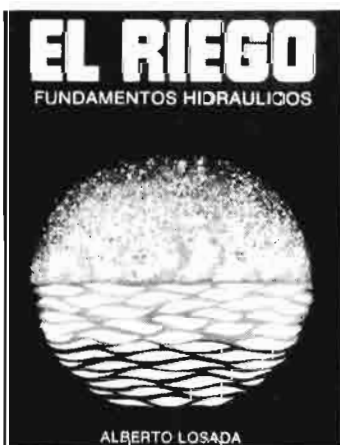


LA COMERCIALIZACION AGROALIMENTARIA EN ESPAÑA. F. de la Jara Ayala. 146 pp. Edita: Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Madrid, 1988.

(De la "Introducción"). En los circuitos comerciales de los productos agroalimentarios es donde está hoy en día en juego la rentabilidad de las explotaciones agrarias. De ahí que los agricultores deban de tomar parte activa en dichos circuitos, para, de esa forma, defender mejor su legítimo derecho a percibir un mayor valor añadido por sus productos, ya que en realidad son ellos los que asumen

el mayor riesgo.

Qué duda cabe que en los mercados de productos agrarios, en los que la oferta es rígida y la demanda inelástica, el acoplamiento oferta-demanda precisa de cierto número de agentes de comercialización; si bien esos agentes pueden ser los propios productores agrarios, que en base al integracionismo tanto horizontal como vertical han de ir desempeñando fases distintas del proceso comercial, revirtiendo un mayor valor añadido en ellos. Para esto es preciso un conocimiento adecuado de la comercialización agroalimentaria.

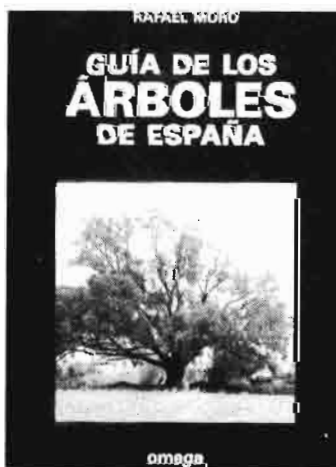


EL RIEGO. Fundamentos hidráulicos. Alberto Losada. 431 pp. 23,5 x 16 cm. Editorial Mundiprensa. 1988. P.V.P. 3.000 pta.

Contrariamente a una opinión muy extendida, la pendiente de complejidad de la hidráulica al riego es ascendente. Por esto, la primera es más asequible a un estudio racional, y éste es el planteamiento que desarrolla el presente libro. Muchos interpretan que la hidráulica así desarrollada es teórica. Cualquier técnico bien formado en la materia sabe, sin embargo, que la hidráulica práctica y el propio riego encuentran en esa "teoría" su

único cimiento serio. Hoy ya no es posible reconocer como ingeniero de riegos a quien carezca de ese fundamento hidráulico.

Contenido: El agua en la agricultura; hidráulica y riegos. Magnitudes físicas. Definición y propiedades de los fluidos. Homogeneidad dimensional y semejanza. Climática de fluidos. Equilibrio de fluidos pesados. Hidrostática. Hidrodinámica. Dinámica del líquido real. Corrientes en carga. Corrientes libres. Hidrometría. Régimen variable de corrientes fluidas forzadas. Impulsiones.



GUÍA DE LOS ARBOLES DE ESPAÑA. Rafael Moro. 407 pp. 46 dibujos, 309 fotografías en color y clave para identificación. Ediciones Omega. Barcelona, 1988.

El presente libro se dirige a los amantes de la naturaleza así como a los excursionistas y paseantes deseosos de llegar al conocimiento de los árboles y arbolillos de nuestros bosques, campos y parques. Va también dirigido a los madereros que quieran perfeccionar sus conocimientos prácticos y a los ecologistas y amantes del paisaje a los que se dan múltiples ideas y consejos. También es útil

para los agricultores de montes huecos y adeshados y en general para todas aquellas personas que quieran conocer la situación actual de nuestros montes y pastizales mejorados, así como tomar ideas para la regeneración de ambos.

Un libro interesante, minucioso y curioso, magníficamente ilustrado con fotos a color.

Felicitemos al autor, el ingeniero agrónomo Rafael Moro.

ANUNCIOS BREVES

EQUIPOS AGRICOLAS

"ESMOCA", CABINAS METÁLICAS PARA TRACTORES. Apartado 26. Teléfonos 42 92 00 y 42 92 04. BINEFAR (Huesca).

MOLINOS aerobombas para sacar agua, hasta 200 metros profundidad. PANELES SOLARES fotovoltaicos para electrificación rural. SOLUCIONES ENERGETICAS. c/ Batalla del Salado, 2 (Teléfono 91-239 27 00). 28045 Madrid.

VARIOS

LIBRERIA AGRICOLA. Fundada en 1918; el más completo surtido de libros nacionales y extranjeros. Fernando VI, 2. Teléfonos 419 09 40 y 419 13 79. 28004 Madrid.

SETAS "Sierra Alhama". Sociedad Coop. Andaluza. Venta bolsas germinadas. Cultivo. Alhama de Granada. Tel.: 35 03 93 - 35 01 84.

CERCADOS REQUES. Cercados de fincas. Todo tipo de alambradas. Instalaciones garantizadas. Montajes en todo el país. Teléfono: (911) 48 51 76. FUENTEMILANOS (Segovia).

Se vende COLECCION completa encuadrada de la revista Agricultura, desde el primer número enero 1929. Razón en esta editorial.

LIBRERIA NICOLAS MOYA. Fundada en 1862. Carretas, 29. 28012 Madrid. Teléfono 522 52 94. Libros de Agricultura, Ganadería y Veterinaria.

LOMBRIZ ROJA DE CALIFORNIA. VENDEMOS LECHOS. TOTAL GARANTIA. PRECIOS SIN COMPETENCIA. INFORMACION: Teléfonos (91) 672 34 89 y 641 29 29.

CURSO A DISTANCIA EMPRESARIAL AGRARIO (Autorización MEC 28-12-82). Te ofrece oportunidad formación Técnico-Empresarial Agraria. I.N.E.A. Apartado 476. 47080 VALLADOLID. Teléfono (983) 23 55 06.

SEMILLAS

PRODUCTORES DE SEMILLA, S.A. PRODES. Maíces y Sorgos Híbridos -TRUDAN- Cebadas, Avenas, Remolacha, Azucarera y Forrajera. Hortícolas y Pratenses. Camino Viejo de Simancas, s/n. Teléfonos 23 48 00 y 47 00 65. Valladolid.

LIBROS

MAQUINAS AGRICOLAS, segunda edición, 420 pág. y 460 dibujos de José García Fernández y Rafael García del Caz, Ingenieros Agrónomos. Editorial Marcombo. Gran Vía de les Cortes Catalanes, 594, Barcelona 2.700 pts.

EDAFOLOGIA Y FERTILIZACION AGRICOLA, 3.ª edición. 250 pág. y 78 dibujos. Por José García Fernández y Rafael García del Caz, Ingenieros Agrónomos. Editorial AEDOS, Consejo de Ciento, 391. BARCELONA. 1.200 pts.

LIBRO "Manual de valoración agraria y urbana", de Fernando Ruiz

García. P.V.P. (incluido IVA): 3.975 pesetas. Importante descuento a los suscriptores de AGRICULTURA. Peticiones a esta Editorial.

VIVERISTAS

VIVEROS SINFOROSO ACERETE JOVEN. Especialidad en árboles frutales de variedades selectas. SABIÑAN (Zaragoza). Teléfonos 82 60 68 y 82 61 79.

VIVEROS GABANDE. FRUTALES, PORTAINJERTOS, ORNAMENTALES Y PLANTAS EN CONTAINER. Camino Moncada, 9. 25006 LLEIDA. Teléfono (973) 23 51 52.

VIVEROS JUAN SISÓ CASALS de árboles frutales y almendros de todas clases. San Jaime, 4. LA BORDETA (Lérida). Soliciten catálogos gratis.

VIVEROS ARAGON. Nombre registrado. Frutales. Ornamentales, Semillas, Fitosanitarios. BAYER. Teléfonos 42 80 70 y 43 01 47. BINEFAR (Huesca).

VIVEROS BARBA. Especialidad en plantones de olivos obtenidos por nebulización. PEDRERA (Sevilla). Teléfono (954) 81 90 86.

PRECIOS DEL GANADO

Se mantienen los precios

Se han mantenido los precios del ganado de abasto en agosto y septiembre, acusándose en corderos un distanciamiento al alza de las cotizaciones de la primera clase, es decir, los de menores pesos. Los lechales no los consideramos en esta sec-

ción, porque su mercado se restringe a determinadas zonas del centro.

El cabrito continúa en una cota alta, difícil de superar, que probablemente caerá cuando se anime la oferta.

El vacuno se mantiene, pero sin embargo, están siendo muy cotizados, en los últimos meses, los terneros para engorde.

El porcino ha experimentado una subida.

Precios de ganado (pesetas/kilo vivo). Mercado de Talavera de la Reina

	1 Jul 87	1 Sep 87	15 Oct 87	2 Nov 87	15 Dic 87	15 Ene 87	15 Feb 88	1 Mar 88	2 May 88	16 May 88	1 Jul 88	15 Jul 88	15 Sep 88
Cordero 16-22 Kg	315	445	480	450	410	325	340	330	300	250	320	410	430
Cordero 22-32 Kg	260	390	390	340	345	250	290	280	260	215	285	355	345
Cordero + de 32 Kg	200	300	320	265	230	210	235	225	225	180	250	280	275
Cabrito lechal	525	625	600	590	600	430	405	375	400	410	575	600	625
Añojo cruzado 500 Kg	255	270	305	310	295	310	325	325	295	295	285	295	270
Añojo frisón bueno 500 Kg	225	245	275	275	260	275	280	285	245	250	255	248	250


Agricultura

Revista agropecuaria

SEMILLAS • VIVEROS • CALIDAD

Nueva Serie 50. John Deere



LA CALIDAD ES NUESTRA FUERZA 



TARJETA POSTAL BOLETÍN DE PEDIDO DE LIBROS

Muy Sres. míos:

Les agradecería me remitieran, contra reembolso de su valor, las siguientes publicaciones de esa Editorial, cuyas características y precios se consignan al dorso de esta tarjeta.

- Ejemplares de «Trece ganaderos románticos»
- Ejemplares de «Comercialización de productos agrarios»
- Ejemplares de «Dieno»
- Ejemplares de «Asociaciones agrarias de comercialización»
- Ejemplares de «Manual de fitopatología»
- Ejemplares de «Cata de vinos»
- Ejemplares de «La realidad industrial agraria española»
- Ejemplares de «Los quesos de Castilla y León»
- Ejemplares de «Drenaje agrícola y recuperación de suelos salinos»

El suscriptor de **AGRICULTURA**

D.
Dirección:



Agricultura

EDITORIAL AGRÍCOLA ESPAÑOLA, S.A.

Caballero de Gracia, 24, 3.º izqda.

Teléfono 521 16 33 - 28013 Madrid

D. (Escribase con letra clara el nombre y apellidos)
Localidad
Provincia D.P.
Calle o plaza Núm.
De profesión

Se suscribe a **AGRICULTURA, Revista Agropecuaria**, por un año.

..... de 19.....
(firma y rúbrica)

(Ver al dorso tarifas y condiciones)

Editorial Agrícola Española, S.A.

Caballero de Gracia, 24

28013 MADRID



TARIFAS Y CONDICIONES DE SUSCRIPCIÓN

Tiempo mínimo de suscripción: Un año.

Fecha de pago de toda suscripción: Dentro del mes siguiente a la recepción del primer número.

Forma de hacer el pago: Por giro postal; transferencia a la cuenta corriente que en el Banco Español de Crédito o Hispano Americano (oficinas principales) tiene abierta, en Madrid: **Editorial Agrícola Española, S.A.** o domiciliando el pago en su Banco.

Prórroga tácita del contrato: Siempre que no se avise un mes antes de acabada la suscripción, entendiéndose que se prorroga en igualdad de condiciones.

Tarifa de suscripción para España	3.000 pts./año
Portugal	4.000
Restantes países	6.000
Números sueltos: España	325

<p>DRENAJE AGRÍCOLA Y RECUPERACIÓN DE SUELOS SALINOS Fernando Pizarro 2.ª edición 544 páginas 3.700 pesetas</p> 	<p>MANUAL DE ELAIOLOGÍA Autores varios (en colaboración con FAO) 166 páginas 500 pesetas</p> 	<p>LA REALIDAD INDUSTRIAL AGRARIA ESPAÑOLA Jaime Pulgar 184 páginas 400 pesetas</p> 
<p>LA CATA DE VINOS Autores varios (E. Enológica de Haro y Escuela de I.T. Agrícola, Madrid) 180 páginas 1.000 pesetas</p> 	<p>DIANO Reedición Luis Fernández Salcedo 416 páginas 2.000 pesetas</p> 	<p>COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS AGRARIOS Pedro Caldentey 3.ª edición 247 páginas 1.900 pesetas</p> 
<p>ASOCIACIONES AGRARIAS DE COMERCIALIZACIÓN Pedro Cruz 262 páginas 500 pesetas</p> 	<p>TRECE GANADEROS ROMANTICOS Reedición Luis Fernández Salcedo 259 páginas 1.000 pesetas</p> 	<p>LOS QUESOS DE CASTILLA Y LEÓN Carlos Moro y Bernardo Pons 128 páginas (fotos color) 1.200 pesetas</p> 

I.V.A. INCLUIDO

DESCUENTO A SUSCRIPTORES

**Probado en serie,
acreditado millones de veces,
calidad máxima
internacionalmente reconocida**



PROVEEDOR DE PRIMEROS EQUIPOS EN MAS DE 100 PAISES

Todos nuestros filtros han sido diseñados exclusivamente para el vehiculo que los lleva y son sometidos a UN RIGUROSO CONTROL DE CALIDAD

Filtros MANN, para aceite, aire y gasolina

FILTROS MANN, S.A.

Calle Santa Fe s/n Tel 298490

Telex 58137 Telegramas: Filtros Mann

ZARAGOZA - (España)

Líder en su campo

agrar semillas

Ser líder, en cualquier campo, proporciona una gran satisfacción y supone, además, una gran responsabilidad.

AGRAR SEMILLAS, en base a su investigación, asume la gran responsabilidad de poner en sus manos semillas de variedades cada vez más fiables y rentables.

MAICES: AE-750, AE-703, AE-664, AE-7020, AE-707
DOMINO 450, HORREO 330, INRA 260, MAIZ FORRAJERO

GIRASOL: RUSTIFLOR, TOPFLOR, ARIFLOR, CERFLOR



**agrar
semillas**
Líder en su campo