



Juego de binomios contrarios: Canadá-USA, Aranceles-USMCA

Los beneficios del nuevo tratado entre Canadá-USA-México (USMCA) pueden perderse por los aranceles de represalia.



HORIZONTAL | ACUERDOS Y TRATADOS | COMERCIO
IMPORT EXPORT



AMÉRICA | CANADA

CIUDAD DD.MM.AAAA

El 1 de octubre de 2018 se alcanzó un acuerdo entre Canadá, USA y México (USMCA), aunque aún debe ser ratificado por los órganos legislativos de cada estado. Desde el punto de vista canadiense el acuerdo anterior (NAFTA) fue beneficioso y el actual también lo será.

El nuevo acuerdo contiene avances en la consolidación normativa (comité de seguimiento biotecnológico y mecanismo de consultas en conflictos fitosanitarios y zoonosanitarios) y la inclusión de regulaciones para el comercio electrónico.

Desde el punto de vista de los productos agrarios Canadá ha tenido que admitir que hará cambios en sus esquemas de subsidios para explotaciones de vacuno de leche "clase 6 y 7" y en abrir el mercado de productos lácteos y al vino no canadiense en la Columbia Británica (anteriormente sólo se comerciaba vino local). Otro sector que se verá afectado es el de avicultura (pollos y pavos). Por lo demás no se esperan muchos más cambios respecto a la situación precedente.

Según los economistas del USDA estos cambios supondrán un aumento de las exportaciones de USA hacia Canadá valorados en 450 millones de US dólares; principalmente en ventas de leche cruda y otros derivados lácteos, carne de porcino, carne de aves y animales vivos (aves principalmente). Sobre las cifras de hoy, se espera que las exportaciones de lácteos hacia Canadá aumenten en un 5%, mientras que las de otros productos cárnicos lo hagan en un 1,6%.

Desde la entrada en vigor (23 de marzo de 2018), por parte de USA, de los aranceles al acero (25%) y aluminio (10%) a terceros países; Canadá, entre otros, reaccionó imponiendo aranceles a una lista de productos -muchos de ellos agrícolas- que procediendo de USA. Los expertos valoran que estos aranceles retraerán la exportación de productos agrarios de origen USA en 1.8 billones de dólares USA. De cumplirse los pronósticos, se produciría un descenso en el valor exportado de 1.35 billones de dólares US.

El escenario puede ser aun peor para USA si finalmente no se firmase el USMCA o se retirase del acuerdo invocando de nuevo la Section 231, como hizo en el caso del TTP. En ese caso los especialistas valoran que la caída en valor de las exportaciones agrícolas desde USA descendería más de 9 billones de US dólares. Desde la perspectiva de Canadá la alternativa no acuerdo (no ratificación del nuevo USMCA y anulación del NAFTA) también sería un desastre. Canadá exportó a USA en 2017 productos agrarios por valor de 22 billones de US dólares y, desde la firma del NAFTA, el valor de las exportaciones a USA se ha visto duplicado.

Aunque todos los especialistas coinciden que el escenario "no acuerdo" es incluso peor que el escenario "acuerdo no satisfactorio", plantean que el acuerdo óptimo no estaría en un acuerdo de libre mercado trilateral sino en un fortalecimiento de la OMC como garante de un libre mercado a escala global. Es decir, en su opinión se debería profundizar en un libre mercado global bajo la supervisión de la OMC, en lugar de propiciar acuerdos parciales bilaterales o trilaterales que dificultarían una convergencia final.

Este análisis, también apoyado por importantes analistas de USA, parece cada vez más en el terreno de la utopía a la vista de la reacción de los Estados Unidos (advirtiendo que existe un peligro real para la viabilidad de la OMC) en el Órgano de Solución de Diferencias de la OMC -29 de octubre de 2018- por la petición de paneles de solución de diferencias de siete países (UE, Canadá, Méjico, Noruega, Rusia y Turquía) por los aranceles contra el acero y aluminio. Asimismo, continúa la obstrucción de USA para cubrir las plazas vacantes del Comité de Apelación de la OMC denunciada por varios países, entre ellos Canadá.

